

MINISTERIO DE INDUSTRIA, TURISMO Y COMERCIO

**BOLETÍN DE ECONOMÍA INDUSTRIAL**

**BEI N° 3**

Junio 2008

**SUBSECRETARÍA**

Subdirección General de Estudios y Planes de Actuación

## **BOLETÍN DE ECONOMÍA INDUSTRIAL (BEI)**

Precio ejemplar individual: 30 Euros (IVA incluido)  
Suscripción Anual 2008 (3 Números): 70 Euros (IVA incluido)

Fechas próximas publicaciones:

BEI Nº 4 : Octubre 2008  
BEI Nº 5 : Febrero 2009  
BEI Nº 6 : Junio 2009

Catálogo general de publicaciones oficiales  
<http://www.060.es>



**MINISTERIO  
DE INDUSTRIA, TURISMO  
Y COMERCIO**  
DIVISIÓN DE INFORMACIÓN,  
DOCUMENTACIÓN Y PUBLICACIONES  
CENTRO DE PUBLICACIONES

Paseo de la Castellana, 160. 28071 Madrid  
Tels.: 91.349 51 29 / 4968 / 4000  
Fax.: 91.349 44 85  
[www.mityc.es](http://www.mityc.es)

---

NIPO: 701-07-075-X  
D. L.: M-33718-2007  
Impresión:  
ECPMITYC: 500/0707

### BOLETÍN DE ECONOMÍA INDUSTRIAL Nº 3

El **BOLETÍN DE ECONOMÍA INDUSTRIAL** (BEI) es una publicación cuatrimestral del Ministerio de Industria Turismo y Comercio (MITYC) cuyo objetivo es el análisis coyuntural de las actividades económicas relacionadas con las competencias del Ministerio. La elaboración del BEI corresponde a la Subdirección General de Estudios y Planes de Actuación, si bien otras unidades del MITYC colaboran con la publicación, en sus respectivas áreas de competencia.

Los fines fundamentales del BEI son: por una parte, integrar la información estadística de las distintas áreas y presentarla de forma útil para el seguimiento de la actividad industrial en sentido amplio y, por otra, realizar una descripción analítica de las tendencias recientes. El BEI, orientado preferentemente a los aspectos coyunturales, complementa el Informe Anual del MITYC, «*Sectores y Políticas*», centrado en la información estructural y en las políticas llevadas a cabo, y el Atlas «*Territorio y Actividad Económica*», dedicado a la distribución geográfica de las variables industriales.

El BEI consta de un texto, apoyado en diversos cuadros y gráficos, y tres anexos: el primero es de naturaleza estadística, el segundo contiene las notas metodológicas y el tercero la relación de siglas. El Anexo 1 incluye en torno a 100 cuadros con información detallada y más de 2.000 indicadores de naturaleza fundamentalmente coyuntural. La periodicidad de los indicadores es, en general mensual o trimestral, aunque también hay datos semestrales y series anuales de especial relevancia. Las fuentes primarias de información son el propio MITYC y diversos productores, públicos y privados, de estadísticas de interés para el Ministerio, como pueden ser, entre otros, Eurostat, el INE, el Banco de España y el Ministerio de Economía y Hacienda.

Cada número del BEI incluye, además, un artículo, realizado por colaboradores externos, sobre aspectos puntuales de especial interés. En este número se presenta un trabajo sobre los «Resultados Económicos de las Empresas Españolas a partir de la Central de Balances del Banco de España», cuyos autores son Espitia, M., Rosell, J. y Salas, V. de la Universidad de Zaragoza.

La estructura del BEI es, básicamente, constante, aunque cada número incorpora algunos cambios encaminados a mejorar la presentación de los datos o a enriquecer la información estadística. Así, este Número 3 incorpora, entre otras novedades, un nuevo cuadro (II.6 del Anexo 1) con los datos de remuneración por asalariado y CLU por grandes ramas de actividad y, en el apartado energético, un recuadro, elaborado por la Dirección General de Industria, que recoge las intensidades de las emisiones verificadas, según sectores, en relación con la producción.

El MITYC confía en mejorar progresivamente esta publicación, para lo que es fundamental contar con la opinión de los usuarios, a los que animamos a remitir a la Subdirección General de Estudios y Planes de Actuación cuantas críticas y observaciones consideren oportunas (\*).

Madrid, 23 de junio de 2008

(\*). Remitir a Carmen de Miguel (cmiguel@mityc.es)



# BOLETÍN DE ECONOMÍA INDUSTRIAL

## Nº 3

### ÍNDICE GENERAL

	Página
RESUMEN DE LA COYUNTURA INDUSTRIAL Y EL SECTOR EXTERIOR .....	7
INDUSTRY AND TRADE PERFORMANCE-SUMMARY.....	12
A. MARCO MACROECONÓMICO INTERNACIONAL .....	15
B. ECONOMÍA ESPAÑOLA. ASPECTOS GENERALES.....	21
C. SECTOR INDUSTRIAL .....	27
D. ENERGÍA Y EMISIONES.....	37
E. SECTOR TIC Y SOCIEDAD DE LA INFORMACIÓN .....	42
F. COMERCIO INTERIOR .....	46
G. TURISMO .....	49
H. SECTOR EXTERIOR Y COMPETITIVIDAD.....	53
RELACIÓN DE CUADROS DEL TEXTO.....	59
RELACIÓN DE GRÁFICOS DEL TEXTO .....	60
 <b>COLABORACIÓN EXTERNA:</b>	
<i>«Resultados económicos de las empresas españolas a partir de la Central de Balances del Banco de España»</i>	
<i>Manuel Espitia, Jorge Rosell y Vicente Salas</i>	
<i>(Universidad de Zaragoza)</i> .....	61
 ANEXO 1. CUADROS Y GRÁFICOS.....	 89
ANEXO 2. NOTAS METODOLÓGICAS Y CLASIFICACIONES.....	211
ANEXO 3. RELACIÓN DE SIGLAS, ABREVIATURAS Y SÍMBOLOS.....	221



## RESUMEN DE LA COYUNTURA INDUSTRIAL Y EL SECTOR EXTERIOR

*El contexto internacional ha empeorado en 2008 y las perspectivas de crecimiento para este año y el próximo se han revisado a la baja*

El marco económico global ha continuado deteriorándose en los meses transcurridos del año debido, entre otros factores, a la ampliación de los efectos sobre la economía real de la crisis financiera, al debilitamiento de la economía estadounidense y a la escalada de los precios energéticos y alimenticios, con sus consiguientes repercusiones alcistas sobre la inflación. Los organismos internacionales han revisado a la baja sus escenarios de crecimiento, anticipando el FMI para el PIB mundial tasas en 2008 y 2009 del 3,7% y 3,8%, respectivamente. La Comisión Europea prevé, en su último escenario de primavera, que la Zona Euro crecerá el 1,7% en este año y el 1,5% en el próximo, lo que reduce en cinco y seis décimas, respectivamente, las cifras de otoño. En este contexto, el tono de la política monetaria está siendo muy diferente en ambos lados del Atlántico, ya que la Fed ha seguido reduciendo los tipos de interés de intervención para impulsar la economía, mientras el BCE optaba por mantener estables los suyos, atendiendo a los riesgos inflacionistas en el área.

*En el primer trimestre, el PIB ha crecido el 0,2% en EE.UU. y el 0,8% en la Zona Euro, aunque se espera un debilitamiento en el segundo trimestre*

En EE.UU., el impulso proporcionado por las políticas monetaria y fiscal y la depreciación del dólar han impedido, por el momento, la materialización del riesgo de recesión que se vaticinaba, al registrar el PIB en el primer trimestre un ligero crecimiento sobre el trimestre anterior (0,2%). La Zona Euro, a pesar del endurecimiento de las condiciones monetarias por la subida de los tipos de interés de mercado y la apreciación de la moneda, ha crecido el 0,8%, en tasa intertrimestral, medio punto más que en el trimestre precedente, elevándose una décima, al 2,2%, la variación interanual. Estos resultados, más positivos de lo esperado, se explican, en gran parte, por el buen tono de la economía alemana, cuya producción industrial ha seguido avanzando, impulsada por unas exportaciones todavía dinámicas. Los indicadores de confianza de la eurozona, entre

ellos el índice de clima industrial, proporcionan, sin embargo, señales negativas, anticipando un debilitamiento en el segundo trimestre. Los precios, por su parte, siguen acusando la escalada de la cotización del petróleo y, en menor medida, de los alimentos, de tal forma que, en abril la tasa de variación anual del IPRI era del 6,1% en el conjunto del área, mientras que la inflación alcanzó en mayo el 3,7%.

*La economía española ha seguido reduciendo su ritmo de crecimiento por la desaceleración de la demanda interna, mientras que la externa mejora ligeramente su aportación, aunque ésta sigue siendo negativa*

La economía española también se ve afectada por el empeoramiento del marco internacional, las subidas de los precios de las materias primas y el alza de los tipos de interés. La desaceleración que se había iniciado a comienzos de 2007 por el ajuste gradual de la demanda interna se ha hecho más intensa debido, entre otros elementos, a la particular incidencia de la crisis financiera mundial sobre el mercado inmobiliario, un motor fundamental de nuestra economía en los años anteriores. El PIB ha crecido en el primer trimestre el 0,3% en tasa intertrimestral, medio punto menos que en el trimestre anterior, situándose la variación interanual en el 2,7%, frente al 3,5% del trimestre previo. La reducción del ritmo de crecimiento económico se debe a una aportación sensiblemente inferior de la demanda nacional, que se compensa, en parte, por una contribución del sector exterior algo menos negativa que en el trimestre precedente. El desglose de la demanda nacional refleja, a su vez, un notable debilitamiento del consumo privado y la inversión en vivienda, mientras que la construcción no residencial y la inversión en equipo presentan tasas de variación más elevadas, particularmente esta última, que crece el 6,3% en tasa interanual.

*La producción industrial también se ralentiza, retrocediendo ligeramente en el primer cuatrimestre por el debilitamiento de la demanda de bienes de consumo duradero y bienes intermedios*

El Valor Añadido Bruto (VAB) industrial, sin energía, registró en el primer trimestre de 2008 una ligera caída respecto a un año antes (-0,3%), frente a una tasa positiva (1,4%) en el cuarto trimestre de 2007. Esta evolución es consistente con el retroceso del Índice de Clima Industrial y con la desaceleración del Índice de Producción Industrial (IPI), cuya variación interanual en el primer cuatrimestre, con datos corregidos, se situó en el -0,4% (-2,8% el IPI sin energía). El debilitamiento de la demanda interna y el menor

pulso de la externa se está dejando sentir, lógicamente, sobre la actividad industrial, particularmente en las industrias de bienes de consumo duradero y bienes intermedios, cuya producción anotó, en el primer cuatrimestre, tasas del -5,1% y -3,8%, respectivamente. El grupo de bienes de consumo no duradero presentó en dicho período un avance moderado de la producción (0,5%), mientras que la energía (5%) y los bienes de equipo (2,5%) registraban incrementos más significativos.

*Fuerte aumento de la producción de maquinaria en 2007 por el impulso de la inversión interna, así como de vehículos, gracias a las exportaciones*

En cuanto a la evolución de la producción industrial desagregada por ramas de actividad, hay que señalar que el balance de 2007 fue muy positivo en los grupos de maquinaria y productos metálicos, cuya actividad se vio promovida por el avance de la inversión. Asimismo presentaron tasas elevadas de crecimiento las ramas de instrumentos de precisión, madera y muebles, papel y vehículos, siendo, en este último caso, las exportaciones el principal factor de impulso. Por el contrario, la producción continuó retrocediendo significativamente en el pasado año, al igual que en los anteriores, en minerales metálicos, equipos informáticos y de oficina, cuero, calzado, textil y confección. En lo relativo a 2008, los resultados del IPI del primer cuatrimestre desagregados por ramas son escasamente significativos, al no estar corregidos de calendario e incorporar elementos anómalos como el año bisiesto. Los datos muestran, en todo caso, caídas generalizadas de la producción, respecto a un año antes, en las ramas manufactureras y en las extractivas no energéticas, en contraste con un notable aumento de la producción energética.

*La producción de turismos ha crecido el 4,1%, en valor, en el primer cuatrimestre de 2008, a pesar de la caída de las matriculaciones*

La producción de vehículos, tras el bache sufrido en 2005, experimentó en 2006 una recuperación, que se intensificó en 2007, siendo los resultados particularmente favorables para los turismos, el componente con mayor peso en el total. La estadística elaborada por el MITYC refleja un crecimiento de la producción de turismos, en el pasado año, del 8,1% en unidades y del 11,2% en valor, tasas derivadas, en gran parte, del avance de las exportaciones, aunque también de una cierta ganancia de cuota en el mercado interior de los vehículos de fabricación española. En el conjunto del primer cuatrimestre de 2008, la producción ha seguido avanzando a buen ritmo,

aunque las tasas son más moderadas, 4,1% en unidades y 4,8% en valor, siendo, nuevamente, las exportaciones el principal factor de impulso. Las matriculaciones interiores han presentado una evolución muy negativa, con una caída superior al 14% en el período enero-mayo, que refleja, entre otros factores, el deterioro de la renta real de los hogares y el aumento del coste de financiación. En este contexto, el Plan VIVE del MITYC tiene como objetivo dinamizar el mercado, incentivando la compra de vehículos poco contaminantes en sustitución de los de más de quince años.

*El aumento del empleo industrial, según la Contabilidad Nacional, contrasta con la ligera caída de la actividad*

En el primer trimestre, tanto los datos de la EPA como los de la Contabilidad Nacional han reflejado un repunte del empleo industrial que contrasta con la ligera caída del VAB del sector. En consecuencia, la productividad aparente, medida por el VAB por ocupado, ha sufrido un retroceso (-2,2%) que, a su vez, ha repercutido en un aumento de los costes laborales unitarios del sector (5,7%). Estos resultados rompen bruscamente con la evolución del pasado año, caracterizada por notables ganancias de productividad en la industria y aumentos moderados de los CLU. En el conjunto de la economía, por el contrario, la desaceleración de la actividad se ha visto acompañada por una ralentización paralela del empleo, de tal forma que la productividad, aproximada por el PIB por ocupado, incrementó ligeramente su ritmo de avance en el primer trimestre, situándose la tasa en el 1%.

*La inflación ha seguido aumentando, hasta el 4,6% en mayo, por la incidencia de la energía y, en menor medida, de los alimentos*

Los precios presentaron en España, al igual que en la UE, un perfil notablemente alcista a partir de los mínimos alcanzados en el verano de 2007, explicado, en gran medida, por el ascenso en los mercados internacionales de los precios del petróleo y los alimentos. En abril, la tasa de variación anual del IPRI alcanzó el 7,2%, mientras que la inflación, tras flexionar a la baja en dicho mes, repuntaba nuevamente en mayo, alcanzando una tasa del 4,6%. El incremento en 2,4 puntos de la tasa de inflación, desde el 2,2% de agosto del pasado año hasta mayo, se explica en casi el 76% por la energía y en más del 30% por los alimentos. Sin embargo, la evolución de los precios de los bienes industriales, excluida energía y alimentación, sigue siendo favorable, mostrando este grupo una tasa de tan sólo el 0,2% en el último

mes. El diferencial de inflación con la eurozona se situó en mayo en un punto, según los datos del IPC armonizado.

*En 2007, el consumo de energía primaria aumentó el 1,8%, dos puntos menos que el PIB, mejorando la eficiencia energética por tercer año consecutivo*

Por lo que respecta al sector energético, las estimaciones de la Secretaría General de la Energía reflejan un aumento del consumo de energía primaria en el pasado año del 1,8%, dos puntos por debajo del incremento registrado por el PIB. En consecuencia, en 2007, ha disminuido la intensidad energética de la economía española por tercer año consecutivo, aunque la caída (-2%) ha sido más moderada que la del año anterior (-4,6%). La estructura de la producción de energía por tipos también proporciona señales positivas, como el aumento del peso de las renovables en la generación de energía eléctrica hasta suponer en 2007 casi el 19% del total, evolución debida, en buena parte, al avance de la energía eólica, cuya participación se situó en el 8,7%. Los datos disponibles de consumos energéticos en 2008 son todavía escasos, pudiéndose destacar el aumento del orden del 3% del consumo de energía eléctrica en los cinco primeros meses del año y la caída del consumo de hidrocarburos que se está produciendo en respuesta a la subida de los precios.

*A pesar de la mejora de la aportación del sector exterior en términos reales, el déficit por cuenta corriente ha seguido aumentando a causa de la factura energética*

En 2007 continuó aumentando el déficit por cuenta corriente de la economía española, situándose en el 10% del PIB en media anual, frente al 8,8% en 2006. Esta cifra refleja la insuficiencia del ahorro interno para financiar una tasa de inversión muy elevada y creciente, que, en el pasado año, alcanzó el 31,3% del PIB, frente a una tasa de ahorro diez puntos inferior, el 21,3%. En el primer trimestre de 2008, la Contabilidad Nacional Trimestral (CNTR) estima un nuevo aumento del déficit corriente, hasta el 12,1% del PIB, dos puntos más que en igual período del año anterior. El aumento del desequilibrio en este año se explica, exclusivamente, por el impacto de la factura energética sobre las importaciones en valor, ya que el avance de las exportaciones en términos reales ha sido idéntico al de las importaciones y, como se ha señalado anteriormente, ha mejorado la aportación neta del sector exterior. Así, los datos de Aduanas, relativos al comercio de bienes, reflejan, en el período enero-marzo, una variación del 20,2% del déficit comer-

cial, que resulta de un aumento del 66,3% del componente energético y un descenso del 3,8% del resto de bienes.

*Balance favorable del turismo receptor en el primer cuatrimestre, con un aumento de las entradas del 3,3% respecto al mismo período de 2007*

En términos de Contabilidad Nacional, el saldo de servicios turísticos supuso en 2007 el 2,9% del PIB, siendo la única partida con excedente de la balanza por cuenta corriente. En el primer trimestre de 2008, dicho saldo se situó en el 2,1%, cifra idéntica a la del mismo período del año anterior, aunque escasamente significativa por no estar corregida de estacionalidad y calendario. Con datos de volumen, las exportaciones turísticas crecieron el 0,4% en tasa interanual en el primer trimestre (datos corregidos) y las importaciones el 1,8%, tasas que, en comparación con las del trimestre anterior, reflejan una práctica estabilidad en las exportaciones y una notable desaceleración en las importaciones. Otros indicadores muestran un resultado positivo en los primeros meses del año en cuanto al turismo receptor, mientras se debilita el turismo interior en consonancia con la pérdida de pulso de la demanda interna. Así, en el primer cuatrimestre, las entradas de turistas aumentaron el 3,3%, tasa que más que duplica la registrada en el pasado año. El tráfico aéreo de pasajeros avanzó el 4,8%, correspondiendo una cifra mucho más elevada al componente internacional que al interior, en el mismo sentido que las pernoctaciones en hoteles, que se incrementaron el 1,2% por el aumento de las correspondientes a extranjeros, en tanto que retrocedían ligeramente las de nacionales.

*Al margen de la fase de desaceleración general e industrial, los indicadores estructurales reflejan avances significativos en los factores de competitividad, como los relacionados con la sociedad de la información y la innovación tecnológica*

En resumen, los datos coyunturales reflejan una fase de desaceleración de la actividad industrial, en consonancia con el ciclo general, que se inició a comienzos de 2007 y se ha intensificado en 2008, debido, por una parte, a factores exógenos, como el empeoramiento del marco exterior y el intenso aumento del precio del petróleo y otras materias primas, pero, también, a elementos internos, como la especial incidencia de la crisis financiera internacional sobre la construcción residencial, motor fundamental de la economía española en los últimos años. El impacto sobre la industria de la flexión a la baja de la construcción se produce a través de distintas vías, siendo una fundamental la ralentización del empleo, que, a

su vez, repercute sobre el consumo privado, cuyo peso en la demanda agregada supera el 60%. Como elementos más positivos de la coyuntura reciente, cabe destacar el buen tono que han mantenido las exportaciones, incluyendo el turismo, y la aportación menos negativa del sector exterior en términos reales, aunque el aumento de la factura energética ha seguido impulsando

al alza el déficit corriente. Por otra parte, el fuerte avance de la inversión en equipo en los años anteriores y la mejora significativa en algunos indicadores, como los de formación, nivel tecnológico, I+D+i y Sociedad de la Información, han situado a la industria española en mejores condiciones para afrontar esta fase desfavorable y competir en el medio y largo plazo.

Madrid, 23 de junio de 2008

**RESUMEN DE INDICADORES DE COYUNTURA INDUSTRIAL, COMERCIO EXTERIOR Y COMPETITIVIDAD****Tasas de variación interanual en porcentaje salvo indicación contraria**

			Medias trimestrales				Penúlt. Dato	Último Dato	Última Fecha
	2007	2008 (1)	III.07	IV.07	I.08	II.08 (1)			
<b>CONTABILIDAD NACIONAL (2)</b>									
PIB (volumen)	3,8	2,7	3,8	3,5	2,7	--	3,5	2,7	I.08
VAB Industria (volumen)	3,1	-0,3	2,4	1,4	-0,3	--	1,4	-0,3	I.08
VAB Energía (volumen)	1,0	4,0	0,0	4,5	4,0	--	4,5	4,0	I.08
PIB por ocupado	0,8	1,0	0,8	0,9	1,0	--	0,9	1,0	I.08
VAB Industrial por ocupado	3,4	-2,2	2,6	2,0	-2,2	--	2,0	-2,2	I.08
Coste Laboral Unitario									
- Total	2,7	2,9	2,7	2,8	2,9	--	2,8	2,9	I.08
- Industria (sin energía)	-0,1	5,7	0,2	1,7	5,7	--	1,7	5,7	I.08
<b>ACTIVIDAD INDUSTRIAL</b>									
IPI filtrado	1,9	-0,4	1,1	-0,2	-0,5	-0,2	-3,2	-0,2	Abr.08
Índice de cifra de negocios deflactado (3)	2,8	-1,2	3,6	0,6	-4,7	10,0	-14,2	10,0	Abr.08
Índice de entrada de pedidos deflactado (3)	1,6	-0,2	1,8	1,2	-2,0	5,7	-4,3	5,7	Abr.08
Crédito a la Industria (nominal) (4)	18,5	18,7	21,7	18,5	18,7	--	18,5	18,7	I.08
Utilización Capacidad Productiva (%)	81,3	80,8	82,1	81,1	81,3	80,3	81,3	80,3	II.08
ICI (saldos en %)	-0,7	-8,0	-1,0	-2,5	-6,4	-10,4	-8,4	-12,3	May.08
Consumo de energía eléctrica corregido (5)	4,1	3,0	2,2	4,5	3,3	2,5	3,2	1,7	May.08
<b>PRECIOS</b>									
IPC	2,8	4,4	2,4	4,0	4,4	4,4	4,2	4,6	May.08
IPRI	3,3	6,8	2,7	5,3	6,7	7,2	6,9	7,2	Abr.08
IPRI (sin energía)	3,9	5,0	3,7	4,4	5,0	5,0	5,0	5,0	Abr.08
<b>EMPLEO</b>									
<i>Ocupados EPA</i>									
- Total	3,1	1,7	3,1	2,4	1,7	--	2,4	1,7	I.08
- Industria (con energía)	-0,9	2,3	-0,9	-1,2	2,3	--	-1,2	2,3	I.08
<i>Afiliados S.S.</i>									
- Total	3,0	1,2	2,7	2,4	1,4	0,8	0,7	0,8	May.08
- Industria (con energía)	2,5	-0,2	2,5	2,4	0,3	-0,9	-0,8	-1,1	May.08
<b>COSTE LABORAL INDUSTRIAL</b>									
- Por trabajador	3,3	4,1	3,0	3,4	4,1	--	3,4	4,1	I.08
- Por hora	3,7	8,6	3,9	3,8	8,6	--	3,8	8,6	I.08
<b>COMERCIO EXTERIOR ADUANAS</b>									
<i>Nominal</i>									
Exportaciones	6,8	5,1	8,7	5,7	5,1	--	11,9	-2,6	Mar.08
Importaciones	8,0	10,1	8,7	10,0	10,1	--	13,5	5,7	Mar.08
Saldo (Meuros)	-98.952	-26.829	-24.892	-27.844	-26.829	--	-8.074	-9.602	Mar.08
<i>Volumen</i>									
Exportaciones	4,2	2,2	6,7	4,6	2,2	--	7,3	-3,2	Mar.08
Importaciones	6,9	7,0	7,2	7,7	7,0	--	10,6	4,8	Mar.08
<b>TURISMO</b>									
Entrada de turistas	1,5	3,3	1,4	1,6	5,3	-1,0	7,4	-1,0	Abr.08
<b>ÍNDICES DE COMPETITIVIDAD (6)</b>									
<i>Frente Zona Euro</i>									
- Con IPC	0,8	1,3	0,6	1,4	1,3	--	1,4	1,2	Mar.08
- Con IVUS	0,1	--	-0,2	-1,7	--	--	-1,3	-2,4	Dic.07
- Con IPRI	0,1	1,4	0,0	0,9	1,4	--	1,3	1,4	Mar.08
- Con CLU manufacturas	0,3	5,0	0,7	1,5	5,0	--	1,5	5,0	I.08
<i>Frente países desarrollados</i>									
- Con IPRI	1,3	3,4	0,9	2,5	3,4	--	3,1	3,6	Mar.08
- Con CLU manufacturas	1,4	7,2	1,6	3,0	7,2	--	3,0	7,2	I.08

(1) Período disponible (2) Series corregidas y empleo equivalente a tiempo completo para el cálculo del VAB por ocupado

(3) Se utiliza el IPRI como deflactor

(4) Crédito de bancos, cajas y cooperativas (datos «stock» a final del período)

(5) Corregido de calendario y temperatura

(6) Los índices con IPC e IVU's (índices de valor unitario de exportación) son elaborados por el MITYC (S. Estado de Comercio) y los índices con IPRI y CLU manufacturas por el Banco de España. Un ascenso/descenso significa pérdida/ganancia de competitividad

Fuentes: INE, MITYC, REE, MTIN, MEH y BE

## INDUSTRY AND TRADE SITUATION

*The international situation has worsened in 2008 and the prospects of growth for this year and the next have been revised downwards*

The world economic situation has continued to worsen year-to-date due, among other factors, to the increasing spillover of the financial crisis into the real economy, the weakening of the US economy and the escalation of energy and food prices, with the consequent knock-on effect on inflation. The international agencies have downgraded their growth scenarios; the IMF now expects world GDP growth of 3.7% in 2008 and 3.8% in 2009. The European Commission's latest Spring scenario projects that the euro area will expand by 1.7% this year and 1.5% in 2009, i.e. 0.5 and 0.6 points, respectively, below its projections of last Autumn. In this context, the monetary policy stance is diverging on either side of the Atlantic as the Fed continues to reduce interest rates to boost the economy while the ECB has decided to keep rates stable in view of the inflation risk in the area.

*In the first quarter, GDP increased by 0.2% in the USA and 0.8% in the euro area, but it is expected to slacken in the second quarter*

In the US, the boost from monetary and fiscal stimulus policies and the dollar's depreciation have so far staved off the risk of recession, since GDP grew slightly faster in the first quarter (0.2%) than in the previous quarter. In the euro area, despite tighter monetary conditions as a result of rising market interest rates and the currency's appreciation, GDP increased by 0.8% q/q, i.e. 0.5 points more than the preceding quarter, raising the y/y growth rate to 2.2%. These figures, which were more positive than expected, can broadly be attributed to the German economy, where industrial output continues to rise, sustained by still-dynamic exports. However, the euro area's confidence indicators, including the industrial climate index, augur weakening in the second quarter. Prices continue to suffer from the escalation of oil and, to a lesser extent, food prices; the annual variation in the Industrial Price Index (IPRI) in April was 6.1% in the euro area overall, whereas inflation rose to 3.7% in May.

*The Spanish economy continues to decelerate due to weakening domestic demand, while foreign*

*demand improved its contribution slightly, although it remains negative*

Spain's economy was also affected by the worsening international situation, rising commodity prices and rising interest rates. The deceleration that commenced early in 2007 as a result of the gradual adjustment of domestic demand has intensified due, among other factors, to the specific impact of the world financial crisis on the residential market, which had been an essential driver of the Spanish economy in previous years. GDP increased by 0.3% q/q in the first quarter, i.e. 0.5 points less than in the preceding quarter, bringing y/y growth to 2.7% (3.5% the preceding quarter). The slowing pace of economic growth is due to a notably lower contribution by domestic demand, which was partly offset by a contribution by the foreign sector that was slightly less negative than in the preceding quarter. A breakdown of domestic demand reveals considerable weakening of private consumption expenditure and residential investment, while non-residential construction and investment in capital goods expanded at a faster rate (particularly the latter: 6.3% y/y).

*Industrial output also slowed, shrinking slightly in the first four months of the year as a result of weak demand for consumer durables and intermediate goods*

Industry's gross value added (GVA) excluding energy fell slightly in the first quarter of 2008 with respect to the same period of 2007 (-0.3%), contrasting with 1.4% y/y growth in the fourth quarter of 2007. This performance is consistent with the reduction in the Industrial Confidence Indicator and the deceleration of the Industrial Production Index (IPI) in the first four months: the corrected annual rate is -0.4% (IPI ex-energy: -2.8%). Weakening domestic demand and slackening external demand are logically having an impact on industrial output, particularly consumer durables and intermediate goods, whose production fell -5.1% and -3.8%, respectively, in the first four months. Production of consumer non-durables increased slightly in the period (0.5%), with more significant growth in energy (5%) and capital goods (2.5%).

*Machinery production surged in 2007 as a result of strong domestic capital expenditure, as did vehicle production due to exports*

Considering a breakdown of industrial output by branch, machinery and metal products had a very good year in 2007, boosted by growing capital expenditure. Precision instruments, wood and furniture, paper and vehicles also expanded at a

rapid pace (automobiles being boosted mainly by exports). In contrast, the production of metallic minerals, computers and office equipment, leather, footwear, textiles and garments continued to decline sharply in 2007 as in previous years. The IPI figures for the first four months of 2008, broken down by branch, are not very meaningful since they have not been corrected for the calendar effect (2008 is a leap year). Nevertheless, the figures reveal a widespread decline in production with respect to the same period of 2007 in both manufacturing and non-energy extractive industries, contrasting with a notable increase in energy production.

*Production of passenger cars increased by 4.1% in value terms in the first four months of 2008, despite a decline in vehicle registrations*

Following the downturn in 2005, motor vehicle production recovered considerably in 2006 and accelerated in 2007, particularly passenger cars, the largest single component. Statistics from this Ministry reveal growth in passenger car production of 8.1% in unit terms and 11.2% in value terms last year, due mainly to growing exports, but also to Spanish-manufactured vehicles gaining slightly in domestic market share. In the first four months of 2008 overall, production continued to advance at a good pace, although more slowly (4.1% in unit terms, 4.8% in value terms), with exports being the most dynamic component once again. New vehicle registrations in Spain slumped by 14% between January and May, reflecting deteriorating real household incomes and the rising cost of financing, among other factors. In this context, this Ministry's VIVE Plan seeks to dynamise the market by incentivating the purchase of low-polluting vehicles to replace vehicles that are over fifteen years old.

*The increase in industrial employment accord to the National Accounting estimates contrasts with the decline in production*

In the first quarter, Labour Force Survey and National Accounting figures reflected an upswing in industrial employment in contrast with a slight decline in the sector's GVA. As a result, apparent productivity, in terms of GVA per employee, shrank by 2.2%, leading to a 5.7% increase in unit labour costs in the industry. These results are a sharp departure from the trend of last year, characterised by notable gains in industrial productivity and moderate increases in unit labour costs. In contrast, the slowdown in the overall economy was accompanied by a parallel deceleration in employment, with the result that productivity (approximated as GDP per employee) accelerated slightly in the first quarter to 1%.

*Inflation continues to rise, reaching 4.6% in May, due to the impact of energy and food*

Prices in Spain and the EU are accelerating rapidly from the low attained in the summer of 2007, broadly as a result of rising international oil and food prices. In April, the IPRI was up 7.2% y/y; after dipping slightly in April, inflation rebounded in May to 4.6%. The 2.4-point increase in the inflation rate, from 2.2% in August, can be attributed to energy (approximately 76%) and food (30%). However, the prices of industrial goods, excluding energy and food, continue to perform well, having risen by just 0.2% in the last month. Spain's inflation differential with respect to the euro area was one point in May, according to the harmonised CPI.

*In 2007, primary energy consumption increased by 1.8%, two points less than GDP, thus improving the economy's energy efficiency for the third consecutive year.*

As for the energy sector, this Ministry's General Secretariat of Energy estimates that primary energy consumption increased by 1.8% in 2007, two points less than GDP. As a result, the Spanish economy's energy intensity declined for the third consecutive year in 2007, although the decline (-2%) was more moderate than in 2006 (-4.6%). The structure of energy production also developed positively: renewables increased their share of electricity production close to 19% of the total, due partly to progress by wind power, which contributed 8.7%. There is as yet little data on energy consumption in 2008, but there has been a 3% increase in energy consumption in the first five months, while hydrocarbon consumption has declined due to rising prices.

*Despite the improvement in the foreign sector's contribution in real terms in 2007, the current account deficit continued to rise as a result of the energy bill*

Spain's current account deficit continued to rise in 2007, to 10% of GDP in annual average terms (8.8% in 2006). That figure reveals that domestic saving is insufficient to finance the very high and growing rate of investment, which amounted to 31.3% of GDP in 2007, contrasting a saving rate 10 points lower at 21.3%. In the first quarter of 2008, the Quarterly National Accounts estimate that the current account deficit rose again, to 12.1% of GDP, two points more than in the same period of 2006. The increase in the deficit this year can be attributed entirely to the impact of the energy bill on imports in value terms since exports expanded by as much as imports in real

terms and the foreign sector's net contribution improved. Customs figures for trade in goods in the first quarter reveal a 20.2% variation in the trade deficit, resulting from a 66.3% increase in the energy component and a 3.8% decrease in all other goods.

*Good incoming tourism performance in the first four months: numbers up 3.3% with respect to the same period of 2007*

In National Accounting terms, the balance of tourist services accounted for 2.9% of GDP, and it was the only item with a surplus in the current account balance. That balance was 2.1% in the first quarter of 2008, the same as in the first quarter of 2007, although this is not meaningful as it has not been corrected for seasonality and the calendar effect. In volume terms, tourist exports increased by 0.4% y/y in the first quarter (corrected figures) and imports rose by 1.8%, i.e. exports practically stable with respect to the previous quarter and a notable deceleration in imports. Other indicators show positive incoming tourism figures in the first months of the year, while domestic tourism has weakened as a result of slackening domestic demand. Incoming tourist numbers increased by 3.3% in the first four months, more than double the figure for the same period of 2007. Air passenger traffic increased by 4.8%, with international passengers accounting for a much larger proportion than domestic passengers, and a similar trend is observed in hotel stays, which increased by 1.2% overall (resulting from an increase in stays by foreigners and a slight decrease in stays by Spaniards).

*Apart from the deceleration in the overall economy and industry, structural indicators reveal significant progress in competitiveness factors such as those related to the information society and technological innovation*

In short, the indicators reveal that industry is in a deceleration phase, in line with the general economic cycle, which commenced at the beginning of 2007 and has intensified in 2008, partly as a result of the worsening international situation and the intense increase in oil and other commodity prices, but also because of internal factors, such as the particular impact of the international financial crisis on residential construction, a segment that has been one of the fundamental growth drivers in the Spanish economy in recent years. The downturn in construction is affecting industry in a number of ways, mainly through slowing employment, which is impacting consumer spending (which accounts for over 60% of aggregate demand). As for more positive aspects of the recent situation, exports have remained robust (including tourism) and the foreign sector's real contribution has become less negative, although the rising energy bill has continued to drive up the current account deficit. The strong progress by investment in capital goods in recent years and the significant improvement in some indicators, such as training, technology, R&D&I and the information society, have put the Spanish economy in a stronger position to weather this adverse phase and compete in the medium-long term.

Madrid, 23 June 2008

## A. MARCO MACROECONÓMICO INTERNACIONAL

*El crecimiento económico mundial, tras rozar el 5% en 2007, se moderará al 3,7% en 2008, según el FMI*

El contexto económico internacional ha seguido dominado en los meses transcurridos de 2008 por los efectos de la crisis de las hipotecas de alto riesgo que se desencadenó en EE.UU. en el verano de 2007, así como por las subidas de los precios del petróleo y de los alimentos y la fortaleza del euro frente al dólar. La incidencia de las perturbaciones financieras sobre la economía real se ha extendido progresivamente, provocando sucesivas revisiones a la baja de las previsiones de crecimiento. Así, el FMI, en su «World Economic Outlook» publicado en abril, prevé que la economía mundial disminuirá su ritmo de crecimiento desde el 4,9% en 2007 al 3,7% en 2008, elevándose ligeramente la tasa, al 3,8%, en 2009 (cuadro 1). Estas cifras reducen significativamente las previsiones previas para la mayoría de las áreas y, en particular, para EE.UU., donde el FMI anticipa tasas de sólo el 0,5% en 2008 y el 0,6% en 2009. Pese a ello, las previsiones de crecimiento mundial se sitúan en línea con el promedio en el largo plazo, gracias al mantenimiento del dinamismo de algunas economías emergentes, destacando China, cuyo PIB seguirá creciendo a ritmos próximos al 10%.

**CUADRO 1. PERSPECTIVAS MACROECONÓMICAS**  
**Tasas de variación anual en porcentaje**

	Previsiones FMI		
	2007	2008	2009
<b>PIB real</b>			
Mundo	4,9	3,7	3,8
Economías avanzadas	2,7	1,3	1,3
EE.UU.	2,2	0,5	0,6
Japón	2,1	1,4	1,5
Economías emergentes	7,9	6,7	6,6
China	11,4	9,3	9,5
<b>Previsiones C. Europea</b>			
UE-27	2,9	2,0	1,8
Zona Euro	2,6	1,7	1,5
Alemania	2,6	1,8	1,5
Francia	2,1	1,6	1,4
Italia	1,4	0,5	0,8
España	3,8	2,2	1,8

Fuentes: FMI (WEO Abril 2008) y C. Europea (Abril 2008)

*Las previsiones de primavera de la Comisión Europea sitúan el crecimiento de la UE en el 2% en 2007 y el 1,8% en 2008*

Por lo que se refiere a la UE, la Comisión Europea ha revisado a la baja también las cifras en su escenario de primavera, estimando que el PIB del conjunto del área pasará de crecer el 2,9% en 2007 al 2% en 2008 y al 1,8% en 2009. Para la Zona Euro las cifras son tres décimas inferiores a las de la UE-27 tanto en este año como en el próximo, situándose las correspondientes tasas en el 1,7% y 1,5%, respectivamente. La Comisión considera que la situación económica global sigue siendo desfavorable, sobre todo por la amplitud de la crisis financiera, la ralentización en EE.UU. y los elevados precios de las materias primas, que impulsan al alza la inflación. Europa, aunque no puede ser ajena a este marco global, está en condiciones de afrontar estos choques externos gracias a las reformas estructurales llevadas a cabo y a las políticas de estabilidad macroeconómica. En consecuencia, el escenario incorpora un perfil de moderada aceleración de la actividad en 2009, hasta converger con el potencial de crecimiento al finalizar el próximo año.

*La escalada del precio del petróleo se ha compensado, en parte, por la apreciación del euro frente al dólar*

Los precios energéticos han continuado subiendo en los últimos meses, hasta alcanzar el barril de petróleo «brent» una cotización media en mayo de 123,3 dólares, superior en un 83,4% a la del mismo mes del año anterior (cuadro 2 y gráfico 1). La apreciación del euro frente al dólar en igual período ha sido del 15,1%, lo que supone que, en euros, el precio del petróleo crece a menor ritmo, aunque la tasa sigue siendo muy elevada (59,3% en mayo). La continuidad en el descenso de la cotización del dólar, explicada, en parte, por el debilitamiento de la economía americana y las diferencias en los tipos de interés, está teniendo efectos favorables sobre los precios de importación de la Zona Euro y contribuyendo a moderar la inflación, si bien constituye un elemento de riesgo para el crecimiento del área, al lesionar la competitividad vía precios de las exportaciones.

*También han seguido creciendo a fuerte ritmo los precios de otras materias primas no energéticas, particularmente los de los alimentos*

Los precios del conjunto de materias primas no energéticas también han continuado avanzando a fuerte ritmo, debido, sobre todo, a la escalada

**CUADRO 2. PRECIOS MATERIAS PRIMAS Y PRECIO PETRÓLEO (1)**

	2008				
	2006	2007	2008(2)	Abr	May
<b>Nivel</b>					
<b>Precios en Dólares</b>					
Petróleo Brent \$/barril	65,2	72,5	104,8	109,6	123,3
I. G. Materias Primas (3)	170,6	202,1	250,8	257,9	256,0
I. Productos Industriales (3)	211,2	237,3	252,8	261,9	258,8
<b>Precios en Euros</b>					
Petróleo Brent /barril	51,9	52,7	68,5	69,6	79,2
I. G. Materias Primas	125,2	136,0	151,5	151,0	151,7
I. Productos Industriales	154,8	159,9	152,6	153,3	153,4
<b>Variación anual en %</b>					
<b>Precios en Dólares</b>					
Petróleo Brent \$/barril	19,6	11,3	70,1	62,1	83,4
I. G. Materias Primas	27,6	18,5	30,0	29,3	26,3
I. Productos Industriales	46,1	12,4	5,8	2,6	0,3
<b>Precios en Euros</b>					
Petróleo Brent/barril	18,1	1,5	47,8	39,1	59,3
I. G. Materias Primas	26,1	8,6	13,0	10,9	9,7
I. Productos Industriales	44,1	3,3	-7,9	-12,0	-12,9

(1) Valores medios del período. (2) Enero-Mayo

(3) Índices «The Economist» 2000=100

Fuente: «The Economist», MEH y MITYC

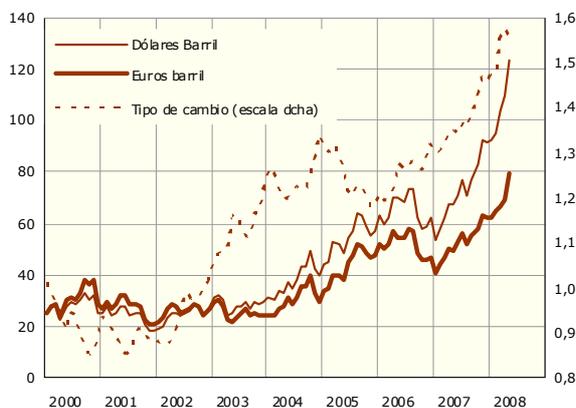
de los precios de los alimentos en los mercados internacionales, consecuencia, a su vez, de los desajustes entre una oferta muy rígida y una demanda que se ve impulsada por el dinamismo de las economías emergentes y, en menor medida, por los biocombustibles. El Índice General elaborado por «The Economist» (cuadro 2) registró en los cinco primeros meses de 2008 un crecimiento interanual, en dólares, del 30%, correspondiendo una tasa mucho más elevada a los

alimentos (58,2%) que a los productos industriales (5,8%). Dentro de estos últimos, destaca la moderación del componente de metales, cuyos precios prácticamente se estabilizan respecto al mismo período del año anterior (0,8%), en contraste con la tasa del 22,7% registrada por los precios de los productos industriales no metálicos. Comparando estas cifras con las del conjunto de 2007, se aprecia una aceleración de los precios en alimentos y en productos industriales no metálicos, mientras que el comportamiento ha sido mucho más favorable para los metales, tras las fuertes subidas de los años anteriores. Por otra parte, las tasas en euros son más reducidas que en dólares, observándose, en los precios de los productos industriales, una caída del -7,9% en el período enero-mayo (-12,3% en metales).

*La Reserva Federal ha seguido reduciendo su tipo principal de intervención, hasta el 2%, mientras el Banco Central Europeo lo ha mantenido estable en el 4%*

La respuesta al empeoramiento de las perspectivas globales por parte de las autoridades monetarias está siendo muy diferente en ambos lados del Atlántico, ya que la Reserva Federal (Fed) ha llevado a cabo drásticas bajadas de los tipos de interés de intervención para prevenir la recesión de la economía estadounidense, mientras el Banco central Europeo (BCE) optaba por la estabilidad, primando en su análisis los riesgos inflacionistas en el conjunto del área. En la fecha de cierre de este informe, el tipo oficial de los fondos federales se situaba en el 2%, tras siete descensos consecutivos desde que la Fed iniciara la etapa alcista en septiembre de 2007, mientras que el BCE fijaba en el 4% el tipo de interés de sus operaciones principales de financiación, cifra que se ha mantenido estable desde junio del pasado año (cuadro 3). La elevada tasa de inflación en la zona del euro ha alejado la posibilidad de que el BCE baje los tipos, sin que se puedan descartar próximas subidas, por lo que los de mercado han seguido subiendo, a pesar de las inyecciones de liquidez llevadas a cabo por las autoridades monetarias. En concreto, el Euribor a 3 meses (cuadro 3) se situó en mayo en el 4,86%, frente al 4,07% de un año antes. Las bolsas, por su parte, tras ganancias generalizadas en 2007, han presentado una elevada volatilidad en 2008, anotando pérdidas significativas en los meses transcurridos del año. El IBEX-35 retrocedió un -10,4% desde diciembre de 2007 a mayo de 2008, correspondiendo un descenso más acusado al Euro Stoxx 50 (-14,1%) y más suave al Dow Jones (-4,7%).

**Gráfico 1**  
**PRECIO DEL PETRÓLEO Y TIPO DE CAMBIO**  
**Barril Brent y Dólares por Euro**



Fuente: BCE y MEH

**CUADRO 3. TIPOS DE INTERÉS, TIPO DE CAMBIO Y BOLSAS**

	2006	2007	2008 (2)	2008	
				Abr.	May.
<b>T. Interés</b>					
Interv. BCE (1)	3,50	4,00	4,00	4,00	4,00
Interv. EE.UU. (1)	5,25	4,25	2,00	2,00	2,00
<b>Mercado Secundario</b>					
Euribor 3 meses	3,08	4,28	4,62	4,78	4,86
Deuda 10 años España	3,78	4,31	4,23	4,31	4,42
<b>T. Cambio</b>					
Dólar por Euro	1,26	1,37	1,53	1,58	1,56
variación anual en %	0,9	9,2	15,0	16,5	15,1
<b>Mercados de valores</b>					
variación anual en %					
IBEX 35 (Madrid)	24,7	20,7	-8,3	-4,0	-11,3
EURO STOXX 50 (UEM)	18,9	13,4	-12,1	-12,9	-16,3
DOW JONES (EE.UU.)	9,0	15,0	-1,9	-1,9	-7,3

(1) Datos fin período. Media período en resto variables

(2) Enero-Mayo

Fuente: BE y MEH

*El riesgo de recesión en EE.UU. no se confirmó en el primer trimestre, al situarse en el 0,2% la tasa de crecimiento intertrimestral*

Por lo que respecta a la economía real, la Contabilidad Nacional del primer trimestre mostró en EE.UU. unos resultados menos negativos de lo

que se había esperado, sin que se materializara la recesión anticipada por algunos analistas. El crecimiento intertrimestral del PIB se situó en el 0,2% (0,9% la tasa anualizada), una décima más que en el trimestre previo, estabilizándose en el 2,5% la variación interanual (cuadro 4 y gráfico 2). Estos resultados se explican, en parte, por el impulso de las exportaciones derivado de la depreciación del dólar, así como por una contribución muy positiva de la variación de existencias, mientras que el avance del consumo privado continuó reduciéndose y se acentuó el ritmo de caída de la inversión fija, particularmente del componente residencial.

*El crecimiento europeo también fue superior a lo esperado, situándose en el 0,8%, en tasa intertrimestral, tanto en la UE como en la Zona Euro*

En la UE, los resultados del primer trimestre de 2008 han sorprendido favorablemente, al registrar el PIB un aumento del 0,8% en tasa intertrimestral no anualizada, tres décimas más que en el trimestre precedente, lo que implica una variación interanual del 2,4%, sólo una décima inferior a la del trimestre anterior. La Zona Euro presenta, por su parte, una aceleración de la actividad algo más intensa, gracias al sorprendente dinamismo de la economía alemana que creció el 1,5%, en tasa intertrimestral, por el impulso de la inversión y las exportaciones y por

**CUADRO 4. PIB POR PAÍSES**

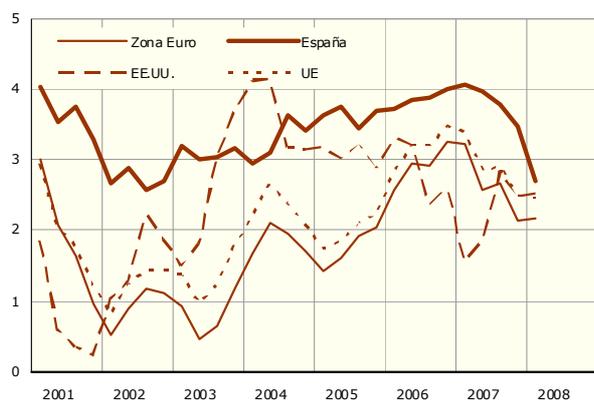
Precios constantes y datos corregidos de estacionalidad y calendario

	UE	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia	Polonia	EE.UU
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>								
<b>2006</b>	3,1	2,9	3,1	3,9	2,4	1,9	6,2	2,9
<b>2007</b>	2,9	2,6	2,6	3,8	2,1	1,4	6,7	2,2
<b>2008 (1)</b>	2,4	2,2	2,6	2,7	2,2	0,2	6,4	2,5
<b>2007 I</b>	3,3	3,2	3,7	4,1	2,1	2,1	6,9	1,5
<b>II</b>	2,8	2,5	2,6	4,0	1,7	1,7	6,8	1,9
<b>III</b>	2,9	2,7	2,5	3,8	2,4	1,6	6,3	2,8
<b>IV</b>	2,5	2,1	1,8	3,5	2,2	0,1	6,7	2,5
<b>2008 I</b>	2,5	2,2	2,6	2,7	2,2	0,2	6,4	2,5
<b>Tasas de variación intertrimestral en porcentaje (sin anualizar)</b>								
<b>2007 I</b>	0,8	0,8	0,6	1,0	0,6	0,3	1,7	0,2
<b>II</b>	0,5	0,4	0,2	0,9	0,6	0,0	1,6	0,9
<b>III</b>	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,2	1,4	1,2
<b>IV</b>	0,5	0,3	0,3	0,8	0,3	-0,4	1,8	0,1
<b>2008 I</b>	0,8	0,8	1,5	0,3	0,6	0,4	1,4	0,2

(1) Período disponible

Fuente: Eurostat

**Gráfico 2**  
**PIB POR ÁREAS**  
Variación interanual en %



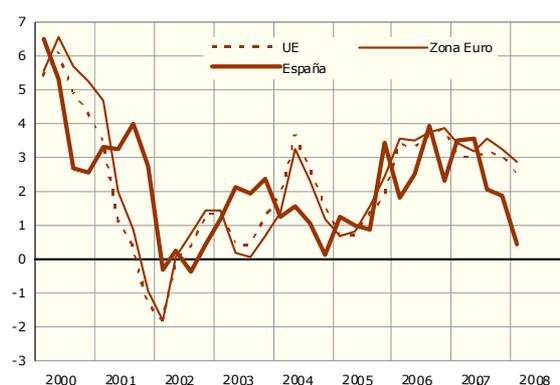
Fuente: Eurostat y MEH (SGAM)

una moderada recuperación del consumo privado. En el conjunto de la eurozona, el PIB registró un avance del 0,8%, en tasa intertrimestral, medio punto superior al del trimestre previo, elevándose una décima la variación interanual, al 2,2%. En cuanto a los componentes de la demanda, cabe destacar la expansión de la inversión fija y de las exportaciones, que todavía no acusan la pérdida de competitividad derivada de la apreciación del euro, mientras que el consumo privado se muestra más débil.

*El crecimiento de la actividad industrial se moderó en el primer trimestre, en la eurozona, aunque la tasa se mantuvo elevada por el dinamismo de Alemania*

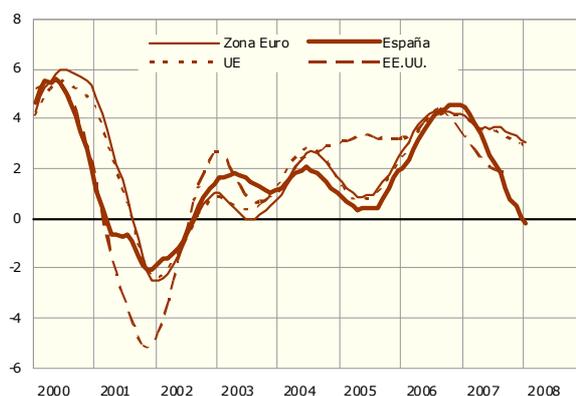
El Valor Añadido Bruto de la Industria (incluida energía) anotó en el primer trimestre un incremento interanual del 2,5% en la UE y del 2,9% en la Zona Euro, tasas que reflejan una desaceleración en comparación con las cifras superiores al 3% de los trimestres previos (gráfico 3). El Índice de Producción Industrial (IPI), por su parte, experimentó, en el conjunto del primer cuatrimestre, una ligera moderación de su ritmo de crecimiento tanto en la UE como en la Zona Euro (gráfico 4), situándose las tasas de variación interanual en el 3% en ambas áreas. El tono relativamente sostenido del indicador en Europa se debe, en gran parte, a la fuerte expansión de la actividad industrial en Alemania, donde el IPI, tras crecer en torno al 6% en 2007, mostró en el período enero-abril un aumento del 5,4%. Los resultados también fueron positivos para Francia, aunque el ritmo de avance fue mucho más reducido (2,2%), mientras que la producción industrial prácticamente se estancó en España (-0,4%) y en Italia (0,3%).

**Gráfico 3**  
**VALOR AÑADIDO BRUTO INDUSTRIAL**  
Variación interanual en %



Fuente: Eurostat

**Gráfico 4**  
**ÍNDICE DE PRODUCCIÓN INDUSTRIAL**  
Variación interanual en % (suavizada)

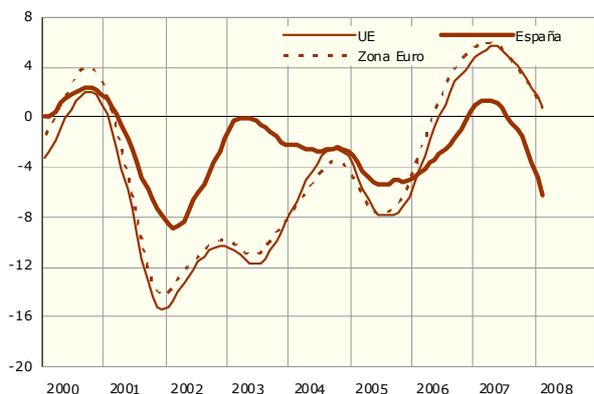


Fuente: Eurostat

*Desciende el indicador de clima industrial en la UE ...*

El Indicador de Clima Industrial (ICI), elaborado por la Comisión Europea, presentó un perfil descendente a lo largo del pasado año que se ha prolongado en los meses transcurridos de 2008 (gráfico 5). En los últimos meses, el ICI ha pasado a presentar saldos negativos tanto en la UE como en la Zona Euro, anotando en mayo valores de -3,1 y -2,2, respectivamente. El empeoramiento del clima responde a una apreciación menos optimista, por parte de los empresarios industriales, de los tres componentes del ICI: nivel de la cartera de pedidos, expectativas de la producción y nivel de existencias con signo inverso. En el desglose por países (ver cuadro I.12 del Anexo 1), vuelve a destacar Alemania, con un saldo positivo de +2,4 puntos, en contraste con las cifras negativas, entre otros países, de Francia, España, Italia y Reino Unido.

**Gráfico 5**  
**ÍNDICE DE CLIMA INDUSTRIAL**  
Saldos suavizados



Fuente: Comisión Europea y MITYC

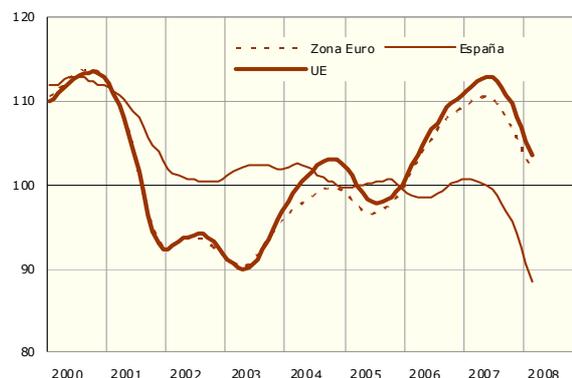
*... y la utilización de la capacidad productiva, pero ésta se mantiene relativamente elevada, particularmente en las industrias de bienes de equipo*

La utilización de la capacidad productiva en la industria se redujo en el segundo trimestre de 2008 (datos de abril), en comparación con el trimestre previo, tanto en la UE como en la Zona Euro, con descensos en cada caso de tres y cuatro décimas. Los niveles del segundo trimestre (83,4% y 83,5%, respectivamente) son inferiores en, aproximadamente, un punto porcentual a los que se registraban un año antes, aunque significativamente superiores a las medias observadas en el largo plazo. Por grupos de destino de los bienes, destaca el elevado grado de utilización en las industrias de bienes de inversión, con un 88,3% en la Zona Euro, frente a cifras del 83% y 80,8% en los grupos de bienes intermedios y de consumo, respectivamente. Por ramas de actividad, el porcentaje de utilización oscila desde un valor del 91,7% en vehículos al 75,6% en la industria textil.

*El indicador de clima económico se orienta a la baja*

El Indicador de Clima Económico (ICE) -que sintetiza la confianza en la industria, la construcción, los servicios, el comercio minorista y el consumidor- ha seguido en la UE un perfil similar al del ICI, con un máximo en la primera mitad de 2007 y una tendencia descendente en el segundo semestre del pasado año, que se ha prolongado en 2008 (gráfico 6). En mayo, el ICE de la UE anotaba un valor de 96,7 (media 1990-2006=100), frente a los máximos del orden de 115 que se llegaron a alcanzar en los meses de mayo-junio de 2007. En la Zona Euro, el perfil ha sido similar, situándose el nivel, en mayo, en 97,1, algo por encima del valor del conjunto de la UE

**Gráfico 6**  
**ÍNDICE DE CLIMA ECONÓMICO UE**  
Índice media 1990-2006 = 100



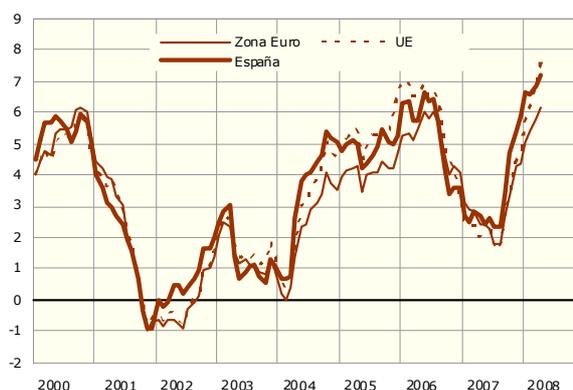
Fuente: MEH y Eurostat

debido, en gran parte, al nivel relativamente elevado en Alemania, único país, entre las grandes economías, en el que el ICE todavía mantiene un valor superior a 100.

*Los precios industriales crecen a ritmos elevados por los componentes energético y alimenticio ...*

El Índice de Precios Industriales (IPRI) de la UE presentó a partir de septiembre del pasado año una tendencia alcista en su tasa de variación interanual (gráfico 7), provocada, fundamentalmente, por la aceleración de los precios de la energía y de los alimentos. En el mes de abril, el IPRI de la Zona Euro registró un crecimiento del 6,1% interanual, tasa tres décimas superior a la del mes anterior y muy distante de los mínimos, inferiores al 2%, que se habían llegado a registrar en julio y agosto de 2007. El componente energético del IPRI presentó una tasa de varia-

**Gráfico 7**  
**ÍNDICE DE PRECIOS INDUSTRIALES**  
Variación interanual en %



Fuente: Eurostat

ción interanual del 14,3%, por lo que, al excluir, este grupo, el ritmo de aumento del Índice general se reduce al 3,7%. Por países de la eurozona, las tasas de aumento en el pasado abril de los precios industriales oscilaban desde el 5,1% de Finlandia al 10,6% de Bélgica, correspondiendo a España una tasa del 7,2%, superior en 1,1 puntos al promedio de los quince países.

*... al igual que la inflación, que se situó en el 3,7% en mayo en la Zona Euro, según el IPC armonizado*

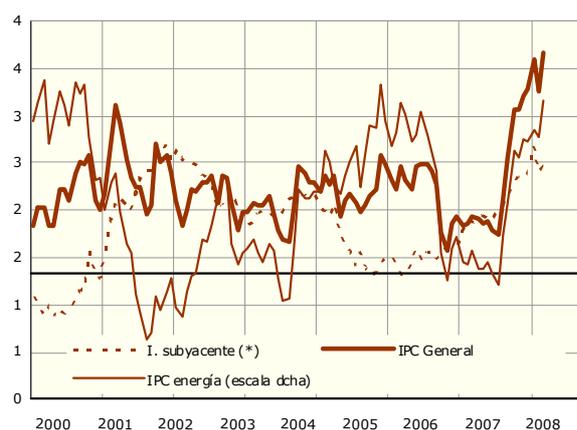
La inflación en la Zona Euro (gráfico 8), medida por la tasa de variación interanual del Índice de Precios de Consumo Armonizado (IPCA), presentó un perfil alcista a partir de septiembre de 2007, alcanzando en mayo de 2008 un máximo del 3,7%. Esta tasa es muy superior a la de un año antes (1,9%), explicándose la aceleración por la fuerte expansión de los precios energéticos y los alimenticios, que mostraban en el mes incrementos del 13,7% y 5,7%, respectivamente. Excluyendo estos dos componentes, la inflación de la zona se situaba en mayo en el 1,7%, cifra inferior en dos décimas a la de un año antes y por debajo del objetivo de estabilidad de los precios fijado por el BCE en el 2%. Por países, la tasa anual de aumento del IPCA oscilaba desde el 2,1% en Holanda al 6,2% en Eslovenia, correspondien-

do a España una cifra del 4,7%, superior en un punto porcentual al promedio del área.

*El empleo total creció el 1,5% en la Zona Euro, en el primer trimestre de 2008, tres décimas menos que en el trimestre anterior*

En cuanto al empleo en la UE (cuadro 5), los datos de la Contabilidad Nacional, muestran, en el primer trimestre de 2008, un crecimiento interanual de los ocupados del 1,5% tanto en el conjunto del área como en la Zona Euro, tasas inferiores a las del trimestre previo en dos y tres décimas, respectivamente. En cifras absolutas, Eurostat estima una cifra de 226 millones de personas ocupadas en la UE-27, de las cuales 145,7 millones, el 64,5%, pertenecen a la Zona Euro. El empleo industrial avanza, por su parte, a un ritmo mucho más débil que el empleo total. Los últimos datos disponibles para la industria, referidos al cuarto trimestre de 2007, reflejaban una tasa de crecimiento de los ocupados en el sector del 0,3% en la eurozona, frente al 1,8% anotado por el conjunto de los ocupados. Por último, la tasa de paro de la Zona Euro, corregida de estacionalidad, era del 7,1% en abril de 2008, lo que implica una estabilidad en los tres últimos meses y un descenso de cuatro décimas respecto al mismo período del año anterior.

**Gráfico 8**  
**IPC ARMONIZADO ZONA EURO**  
**Variación interanual en %**



(\*) IPC excluida energía y alimentos no elaborados  
Fuente: Eurostat

**CUADRO 5. EMPLEO Y T. DE PARO EN LA ZONA EURO**

	Ocupados (1)		T. paro
	Variación anual en %		en % (2)
	Total	Industria	Total
<b>2006</b>	1,6	-0,4	8,2
<b>2007</b>	1,8	0,3	7,4
<b>2008 (3)</b>	1,5	--	7,1
<b>2007 I</b>	1,8	0,3	7,6
<b>II</b>	1,7	0,3	7,5
<b>III</b>	1,9	0,2	7,4
<b>IV</b>	1,8	0,3	7,2
<b>2008 I</b>	1,5	--	7,1
<b>2008 Feb</b>	--	--	7,1
<b>Marzo</b>	--	--	7,1
<b>Abril</b>	--	--	7,1

(1) En términos de Contabilidad Nacional

(2) Tasa de paro armonizada. Datos desestacionalizados

(3) Período disponible

Fuente: Eurostat

## B. ECONOMÍA ESPAÑOLA. EVOLUCIÓN GENERAL

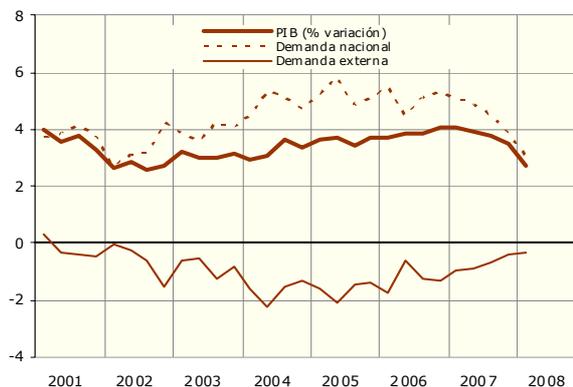
*La economía española reduce su ritmo de crecimiento al 2,7% interanual en el primer trimestre ...*

En el primer trimestre de 2008, la economía española redujo su ritmo de crecimiento debido a una desaceleración generalizada de todos los componentes de la demanda interna, excepto del consumo público. La ralentización ha sido especialmente acusada en el consumo privado y la inversión en vivienda, que se han visto afectados por la subida de los tipos de interés, las restricciones crediticias, el retroceso de la confianza y la ralentización del avance de la renta real de los hogares, consecuencia, a su vez, del menor crecimiento del empleo y el aumento de la inflación. La CNTR del primer trimestre estima un crecimiento interanual del PIB, con series corregidas, del 2,7%, tasa inferior en ocho décimas a la del trimestre previo y en 1,4 puntos al máximo (4,1%) alcanzado en el primer trimestre del año (cuadro 6). El crecimiento intertrimestral fue del 0,3% en el primer trimestre (tasa no anualizada), medio punto inferior al del cuarto trimestre de 2007.

*... continuando la tendencia hacia un mayor equilibrio entre las aportaciones de la demanda interna y externa, en términos reales*

La composición del crecimiento continuó tendiendo hacia un mayor equilibrio en el primer trimestre, ya que el descenso, en nueve décimas, de la aportación de la demanda nacional al crecimiento interanual del PIB se compensó ligeramente por una mejora de una décima en la contribución del sector exterior, aunque ésta última sigue siendo negativa (gráfico 9). En todo caso, la demanda nacional sigue siendo el motor fundamental de crecimiento de la economía española, con una aportación de tres puntos en el primer trimestre de 2008, frente a -0,3 puntos en el caso de la demanda externa. Esta última cifra resulta de un avance interanual del 5% tanto de las exportaciones de bienes y servicios como de las importaciones. La convergencia entre los ritmos de crecimiento, en términos reales, de ambos flujos del comercio exterior rompe una larga serie, desde comienzos de 2002, caracterizada por tasas de aumento de las importaciones sistemáticamente superiores a la de las exportaciones. En precios corrientes, sin embargo, el balance del primer trimestre es mucho más negativo, porque el aumento de los precios energéticos y de otras materias primas ha continuado impulsando al alza el crecimiento de las importaciones, tal como se analiza en el epígrafe H.

**Gráfico 9**  
**DEMANDA NACIONAL Y EXTERNA**  
contribución en puntos porcentuales



Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

*La economía española continúa creciendo a mayor ritmo que el promedio de la Zona Euro, situándose el diferencial en medio punto en el primer trimestre*

La economía española continuó creciendo en el primer trimestre por encima del promedio europeo, en tasa interanual, situándose el diferencial en dos décimas frente a la UE y en medio punto porcentual frente a la Zona Euro. No obstante, el diferencial ha sido inferior al del trimestre precedente y, en tasa intertrimestral, nuestra economía ha crecido menos que el conjunto de la zona. En todo caso, el mantenimiento de un diferencial significativo en los años anteriores ha permitido a la economía española ganar posiciones en renta «per cápita» en la UE, a pesar del notable crecimiento de la población derivado de la inmigración. Las últimas estimaciones de Eurostat de PIB por habitante en términos de paridades de poder adquisitivo, referidas a 2007, reflejaban para España un índice de 106,9 respecto al conjunto de la UE (UE-27=100) y de 97,3 respecto a la Zona Euro, cifras que implican avances significativos en comparación con las de 2006 (104,8 y 95,1, respectivamente).

*La inversión en equipo sigue aumentando por encima del 6%, en tasa interanual, frente a un avance de la construcción del 1,3%*

En cuanto a los grandes agregados de la demanda nacional (cuadro 6 y gráfico 10), se observa en el primer trimestre una reducción de los ritmos de crecimiento del consumo privado, cuya tasa se sitúa en el 1,8%, y de la formación bruta de capital fijo (3,2%), frente a una aceleración del consumo público (4,7%). El desglose de la inversión fija re-

**CUADRO 6. PIB DE ESPAÑA POR COMPONENTES DE LA DEMANDA**  
 Precios constantes y datos corregidos de estacionalidad y calendario  
 Tasas de variación interanual en porcentaje

	Gasto en consumo final			Formación Bruta de Capital Fijo			Contribución en p.p.	
	PIB	Privado	AA.PP	Construcción	Equipo	Otros	Demanda Nacional	Demanda Externa
<b>2006</b>	3,9	3,8	4,8	6,0	10,4	4,6	5,1	-1,2
<b>2007</b>	3,8	3,2	5,1	4,0	11,6	4,2	4,6	-0,7
<b>2008 (1)</b>	2,7	1,8	4,7	1,3	6,3	5,2	3,0	-0,3
<b>2007 I</b>	4,1	3,5	6,1	4,9	13,1	1,9	5,1	-1,0
<b>II</b>	4,0	3,4	5,0	4,6	13,1	4,7	4,9	-0,9
<b>III</b>	3,8	3,1	5,1	3,8	11,6	4,3	4,5	-0,7
<b>IV</b>	3,5	2,7	4,4	2,9	8,6	6,1	3,9	-0,4
<b>2008 I</b>	2,7	1,8	4,7	1,3	6,3	5,2	3,0	-0,3

(1) Período disponible

Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

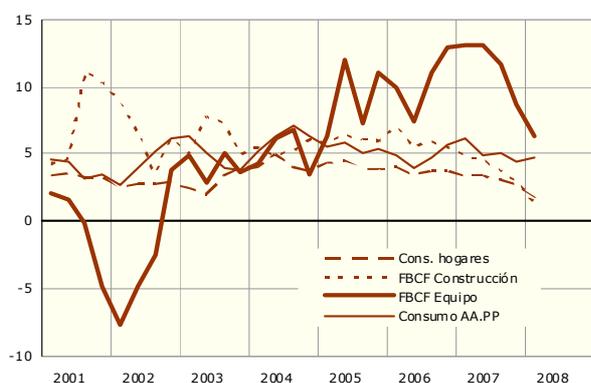
fleja, a su vez, una tasa de crecimiento todavía elevada, en términos interanuales, del componente de equipo, que crece el 6,3%, en contraste con un avance de sólo el 1,3% de la construcción. La inversión en vivienda ha comenzado a caer ligeramente respecto a un año antes (-0,2%), mientras que el componente no residencial presenta un tono más sostenido (3%), aunque, también, con tendencia a la desaceleración.

*Los indicadores reflejan una prolongación del proceso de ajuste del mercado residencial, que se ve afectado por el endurecimiento de las condiciones monetarias, la desaceleración del empleo y el cambio en las expectativas*

La desaceleración de la inversión en construcción que refleja la Contabilidad Nacional del primer trimestre se acentúa según otros indicadores,

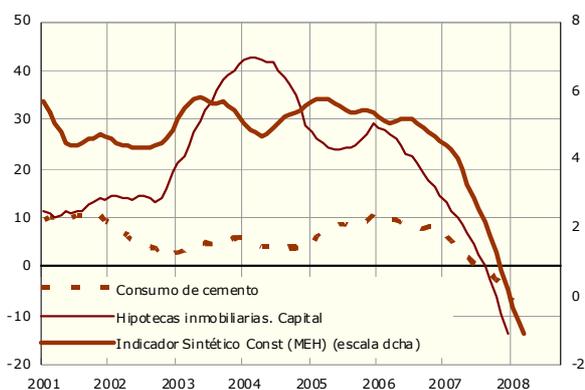
como el consumo de cemento, el empleo en el sector, las hipotecas constituidas, o el Indicador Sintético de la Construcción que elabora el Ministerio de Economía y Hacienda (gráfico 11). Los visados de obra, indicador adelantado, muestran, por su parte, una caída del -52,9% de la superficie a construir en el primer trimestre del año (-57,7% en viviendas y -27,2% en el resto), lo que apunta a un debilitamiento adicional de la actividad en los próximos meses, explicado, entre otros factores, por la maduración del ciclo expansivo en la construcción de viviendas, tras varios años de fuerte expansión, el aumento del endeudamiento de los hogares, el deterioro de la renta real de las familias por la subida de los precios energéticos y alimenticios, los cambios en las expectativas sobre la evolución de los precios inmobiliarios, el aumento de los tipos de interés y las restricciones crediticias. Así, el euríbor a un año, que sirve

**Gráfico 10**  
**COMPONENTES DE LA DEMANDA NACIONAL**  
 variación interanual en %



Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

**Gráfico 11**  
**INDICADORES DE ACTIVIDAD EN LA CONSTRUCCIÓN**  
 variación interanual en % (suavizada)



Fuente: OFICEMEN, INE y MEH

de referencia para los préstamos hipotecarios, alcanzó en mayo un nivel del 4,99%, frente al 4,82% del mes previo y el 4,37% de un año antes.

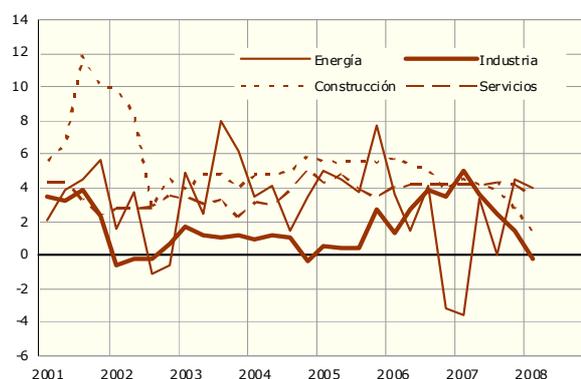
*Desde la óptica de la oferta, la evolución más expansiva en el primer trimestre correspondió a la energía y los servicios*

Desde la perspectiva de la oferta (cuadro 7 y gráfico 12), las estimaciones de la CNTR del primer trimestre muestran una moderación generalizada del crecimiento del Valor Añadido Bruto (VAB) en todas las grandes ramas de actividad, excepto la agricultura, que incrementó ligeramente su ritmo, hasta el 3%. Entre las ramas no agrarias, la evolución más expansiva en el primer trimestre correspondió a la energía (4%), seguida por los servicios (3,7%), la construcción (1,4%) y, en último término, la industria, que registra una tasa ligeramente negativa (-0,3%), tras 12 trimestres consecutivos de aumentos.

*La productividad aparente por ocupado del conjunto de la economía se acelera ligeramente, situándose su tasa de crecimiento en el 1%*

El crecimiento del empleo equivalente a tiempo completo, en términos de Contabilidad Nacional y con series corregidas, fue del 1,7% para el conjunto de la economía, en el primer trimestre, lo que supone una desaceleración de ocho décimas respecto al trimestre precedente, igual a la experimentada por el PIB (ver cuadro II.5 del Anexo 1). Esta cifra resume un comportamiento diferenciado del empleo por ramas, con tasas de variación interanual de signo positivo en los servicios y la industria y de signo negativo en la agricultura, la

**Gráfico 12**  
**VAB POR RAMAS. PRECIOS CONSTANTES**  
**variación interanual en %**



Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

energía y la construcción. La productividad aparente por ocupado total creció el 1% en el primer trimestre, una décima más que en el trimestre previo.

*En la industria, el crecimiento del empleo contrasta con el descenso del VAB, dando lugar a una caída anómala de la productividad ...*

Como se ha señalado anteriormente, las estimaciones de la CNTR reflejan un aumento del empleo en la industria en el primer trimestre (1,9% sin energía y con series corregidas), que contrasta con las caídas que se registraron en 2007 y que sorprende, si se tiene en cuenta el debilitamiento de la actividad industrial y el práctico estancamiento de la afiliación a la Seguridad Social, tal como se analiza en páginas posteriores.

#### CUADRO 7. PIB DE ESPAÑA POR COMPONENTES DE LA OFERTA

Precios constantes y datos corregidos de estacionalidad y calendario

Tasas de variación interanual en porcentaje

	PIB	VAB				
		Agricultura	Energía	Industria	Construcción	Servicios
2006	3,9	2,4	1,4	2,9	5,0	4,1
2007	3,8	3,8	1,0	3,1	3,8	4,2
2008 (1)	2,7	3,0	4,0	-0,3	1,4	3,7
2007 I	4,1	6,8	-3,6	5,0	4,5	4,2
II	4,0	2,8	3,4	3,6	4,2	4,2
III	3,8	2,8	0,0	2,4	3,8	4,3
IV	3,5	2,9	4,5	1,4	2,8	4,2
2008 I	2,7	3,0	4,0	-0,3	1,4	3,7

(1) Período disponible

Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

Hay que precisar que las estimaciones de empleo de la Contabilidad Nacional parten de la EPA y que esta última ya había mostrado una anómala flexión al alza de los ocupados en la industria en el primer trimestre. De la evolución del VAB y de los ocupados a tiempo completo se deduce una caída de la productividad aparente en la industria del -2,2% en el primer trimestre de 2008, frente a un aumento de un orden similar (2%) en el trimestre previo (gráfico 13).

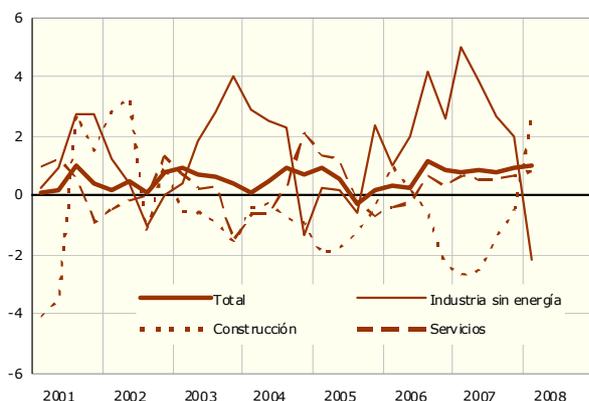
*... que se traduce en una aceleración del coste laboral unitario*

La remuneración por asalariado registró en el primer trimestre, en el conjunto de la economía, un aumento nominal del 3,9%, en tasa interanual y con series corregidas, una décima más que en el trimestre previo. Esta cifra, unida al citado crecimiento de la productividad (1%), lleva a un aumento del coste laboral unitario (CLU) del 2,9% para el conjunto de los sectores, también una décima por encima del registrado en el trimestre precedente. Esta tasa es algo inferior a la del deflactor del PIB (3,1%), lo que implica una ligera caída del CLU en términos reales (-0,2%), tras el avance nulo que se había producido en el cuarto trimestre de 2007. En el caso de la industria, el anómalo comportamiento de la productividad en el primer trimestre da lugar a una notable aceleración del CLU, cuyo ritmo de aumento, en términos monetarios, se sitúa en el 5,7%, tasa superior en cuatro puntos porcentuales a la del cuarto trimestre de 2007 (gráfico 14).

*La masa salarial ha seguido perdiendo peso en favor del excedente empresarial y los impuestos*

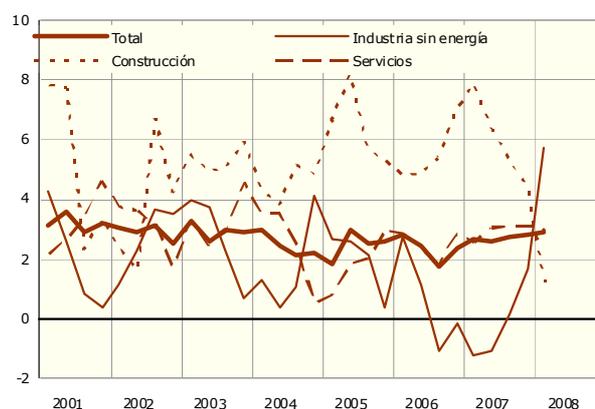
La distribución funcional del PIB a precios corrientes refleja en el primer trimestre de 2008 una

**Gráfico 13**  
**VAB POR OCUPADO. PRECIOS CONSTANTES**  
variación interanual en %



Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

**Gráfico 14**  
**COSTE LABORAL UNITARIO POR RAMAS**  
variación interanual en %



Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

caída del peso de la remuneración de asalariados sobre el PIB, en línea con la tendencia de retroceso de los años anteriores. Así, la citada participación de los salarios se situó en el 44,6%, con datos corregidos, por debajo de la cifra del trimestre previo (cuadro 8), mientras aumentaba el peso del excedente bruto de explotación incluidas las rentas mixtas (EBE/RM), hasta el 43,1% y, sobre todo, de los impuestos netos de subvenciones, cuya participación en el PIB se situó en el 12,3%. Si se comparan los citados porcentajes con los que se registraban a comienzos de la década (año 2000) se observa una reduc-

**CUADRO 8. DISTRIBUCIÓN DEL PIB A PRECIOS DE MERCADO**

Precios corrientes y datos corregidos. % PIB

	Remuneración Asalariados	EBE/ R. Mixta	Impuestos Netos
<b>2001</b>	49,2	41,2	9,6
<b>2002</b>	48,7	41,6	9,7
<b>2003</b>	48,4	41,6	10,0
<b>2004</b>	47,7	41,9	10,4
<b>2005</b>	47,0	42,0	10,9
<b>2006</b>	46,5	42,4	11,1
<b>2007</b>	46,5	43,0	10,5
<b>2008 (1)</b>	44,6	43,1	12,3
<b>2007 I</b>	44,5	41,6	13,9
<b>II</b>	46,6	43,2	10,2
<b>III</b>	46,5	44,4	9,1
<b>IV</b>	48,3	42,9	8,8
<b>2008 I</b>	44,6	43,1	12,3

(1) Período disponible

Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

ción del orden de 5 puntos porcentuales para los salarios, que se compensa con un aumento próximo a los tres puntos del EBE/RM y otro superior a dos puntos de los impuestos.

*La inflación evoluciona al alza por los aumentos de los precios energéticos y los alimenticios, situándose la tasa en mayo en el 4,6%*

La inflación presentó en España una tendencia notablemente alcista a partir del mínimo que se había registrado en julio y agosto de 2007 (2,2% en ambos meses) provocada, fundamentalmente, por la escalada de los precios del petróleo y de los alimentos (gráfico 15). Tras siete meses consecutivos de aceleración, la tasa de variación interanual del IPC retrocedió tres décimas en abril, aumentando nuevamente en mayo hasta el 4,6%, en consonancia con el perfil de la Zona Euro. El desglose del IPC de mayo muestra que el componente más inflacionista es el energético, con una variación anual del 16,5% (21% los combustibles y carburantes), seguido por el alimenticio (6,4%). La energía es responsable de casi el 76% del avance de la inflación desde el mínimo de agosto de 2007 hasta el pasado mayo, correspondiendo a los alimentos más del 30%. Los servicios, por su parte, han mostrado, con oscilaciones, una estabilidad en términos generales de su tasa de inflación en los últimos meses, situándose en mayo en el 3,8%, tasa superior en tres décimas a la de abril, pero similar a la que se registraba en verano del pasado año.

*Los precios de consumo de los bienes industriales no energéticos ni alimenticios crecen sólo el 0,2% en tasa anual*

En el desglose de la inflación, es de destacar el buen comportamiento del grupo de bienes

industriales no energéticos y no alimenticios, cuyos precios registran ritmos de aumento muy reducidos, habiéndose estabilizado su tasa anual, en los dos últimos meses, en el 0,2%. Esta moderación refleja el aumento de la competencia internacional y la apreciación del euro, con el consiguiente abaratamiento de los bienes de consumo importados de otras áreas, así como el debilitamiento de la demanda. Los citados elementos están compensando otros factores que actúan en sentido alcista, como la incidencia directa e indirecta sobre los costes de producción de las subidas de los precios energéticos y de otras materias primas. Por último, la denominada inflación subyacente, que excluye del IPC la energía y los alimentos no elaborados, se situaba en mayo en el 3,3%, tasa que refleja una aceleración de nueve décimas respecto al mínimo de julio de 2007, explicada por la desfavorable evolución de los precios de los alimentos elaborados.

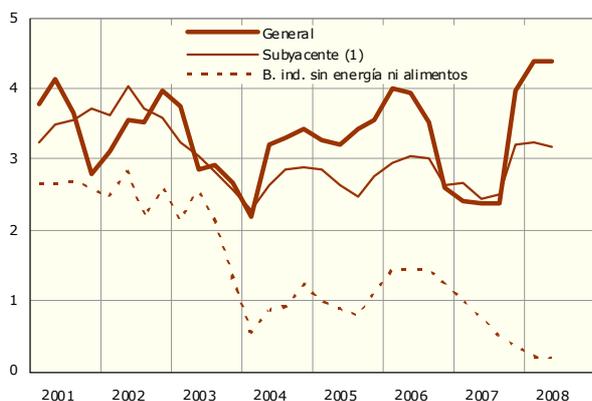
*La subida continuada del precio del petróleo empeora las perspectivas sobre la inflación*

La prolongación de la tendencia alcista del precio del petróleo ha empeorado las perspectivas sobre la evolución de la inflación en los próximos meses. Frente a la flexión a la baja a partir del segundo trimestre que se había anticipado, es previsible que los precios de consumo continúen acelerándose hasta agosto, pudiéndose producir posteriormente un cambio de tendencia hacia tasas más moderadas si el precio del petróleo se estabiliza y el tipo de cambio del euro frente al dólar no se modifica apreciablemente.

*Los indicadores recientes reflejan una continuidad en la moderación del crecimiento de la actividad*

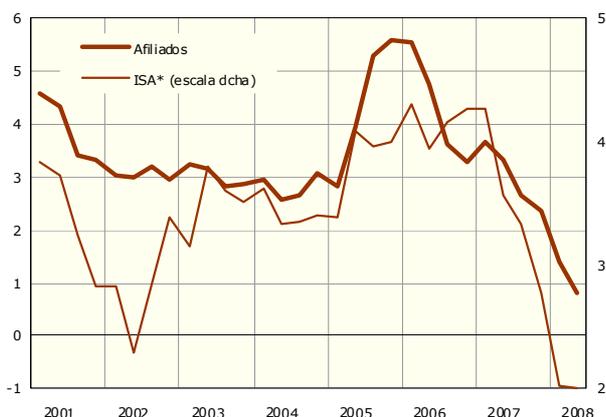
Los datos disponibles del segundo trimestre, aunque todavía incompletos, muestran que la actividad productiva ha continuado avanzando en la economía española, aunque a un ritmo más moderado que en el trimestre previo, lo que implica una prolongación de la tendencia reflejada en las estimaciones, anteriormente comentadas, de la Contabilidad Nacional. Esta desaceleración se refleja, entre otros indicadores globales, en el Indicador Sintético de Actividad (ISA) elaborado por el Ministerio de Economía y Hacienda y en las cifras de afiliación a la Seguridad Social (gráfico 16). En concreto, los afiliados en alta laboral mostraron en el período abril-mayo una tasa de variación interanual del 0,8%, frente al 1,4% del primer trimestre y las series desestacionalizadas reflejan un cierto descenso del nivel en el segundo trimestre respecto al previo.

**Gráfico 15**  
**IPC Y COMPONENTES**  
**variación interanual en %**



(1) IPC excluidos energía y alimentos no elaborados  
Fuente: INE

**Gráfico 16**  
**AFILIADOS E ISA (1)**  
**variación interanual en %**



(1) I. Sintético de Actividad del MEH  
 Fuente: MTIN y MEH

*El crédito al sector privado también se desacelera por el debilitamiento del concedido a familias, así como a las actividades productivas de la construcción y los servicios, mientras el de la industria mantiene un ritmo elevado*

El crédito al sector privado confirma, por último, la desaceleración de la demanda, aunque su tasa de crecimiento se mantiene elevada por tratarse de una variable «stock» (volumen de crédito acumulado) y, por lo tanto, con mucha inercia en los cambios de ciclo. Así, según el Banco de España, la tasa de aumento interanual del crédito de bancos, cajas y cooperativas se situó en el primer trimestre de 2008 en el 14,2%, frente al 16,7% en el trimestre previo (ver cuadro II.13 del anexo 1). La flexión a la baja se debe, por una parte, a la desaceleración del crédito concedido a las personas físicas para adquisición de vivienda (11,1%) y bienes de consumo duradero (8,8%), y, por otra, al debilitamiento del concedido para actividades productivas de la agricultura, la construcción y los servicios. La industria, sin embargo, muestra un ritmo de aumento del 18,7%, similar al del trimestre anterior (18,5%), tasa que pone de manifiesto las mayores posibilidades de financiación para la industria en un contexto de mayor restricción crediticia para la actividad constructora y la compra de viviendas por los hogares.

## C. SECTOR INDUSTRIAL

*La Encuesta Industrial estimaba una cifra de 156 mil empresas en 2006, de las cuales el 84% tenían menos de 20 trabajadores*

Aludiendo, en primer término, a la información estructural relativa a la industria, hay que destacar la obtenida de la Encuesta Industrial de Empresas (EI), cuyos últimos resultados se refieren a 2006. La EI estima que, en dicho año, el número de empresas del sector, incluida energía, era de 155.956 (cuadro 9), con un importe neto total de la cifra de negocio de 588.384 millones de euros corrientes y un empleo de 2.623.830. La distribución por tamaño muestra, por otra parte, que las empresas de menos de 20 trabajadores representan el 84,2% del total, pero su peso en la cifra de negocios es sólo del 12% y en el empleo del 28,6%, mientras que las empresas de 20 y más trabajadores, aunque tienen un peso muy reducido en cuanto al número (15,8%), acumulan el 88% de la cifra de negocios y el 71,4% de los ocupados.

*Elevada concentración regional de la industria, al aportar cinco comunidades más del 65% de la cifra de negocio*

El desglose geográfico de la actividad industrial refleja una elevada concentración de la cifra de negocios, situándose en los primeros lugares, con pesos superiores al 9%, las siguientes Comunidades Autónomas: Cataluña (24%), Madrid (11,6%), Comunidad Valenciana (10,3%), Andalucía (10,1%) y País Vasco (9,5%). Las cinco comunidades aportan conjuntamente el 65,5% de la cifra de negocios del sector industrial.

*La fase expansiva del ciclo industrial alcanzó un máximo en el primer trimestre de 2007, produciéndose una moderación posterior del crecimiento*

Las estimaciones de la CNTR muestran una fase notablemente alcista del ciclo industrial desde mediados de 2005 hasta comienzos de 2007

(gráfico 17), que se explica tanto por factores de demanda (fortaleza de la demanda interna y recuperación de las exportaciones) como de oferta (avance de la formación y de la productividad, caídas de los CLU en las manufacturas y ganancias de competitividad). Desde comienzos de 2007, sin embargo, se ha producido una moderación del crecimiento del VAB en la industria, desde una tasa de variación interanual del 5% en el primer trimestre del pasado año (datos corregidos) hasta otra ligeramente negativa en igual período de 2008 (-0,3%). Esta evolución es similar a la del ciclo económico general y refleja la incidencia sobre la actividad industrial del debilitamiento de la demanda interna, particularmente la de bienes intermedios y la de bienes de consumo duradero. La desaceleración del VAB industrial ha sido más acusada que la del PIB, ya que las oscilaciones de este último agregado se ven suavizadas por la inercia creciente de los servicios y, en particular, de los servicios de no mercado, que son, en gran medida, independientes del ciclo económico.

*El ritmo del crecimiento del Índice de Producción Industrial se moderó desde comienzos del pasado año, registrando tasas ligeramente negativas a partir del último trimestre de 2007*

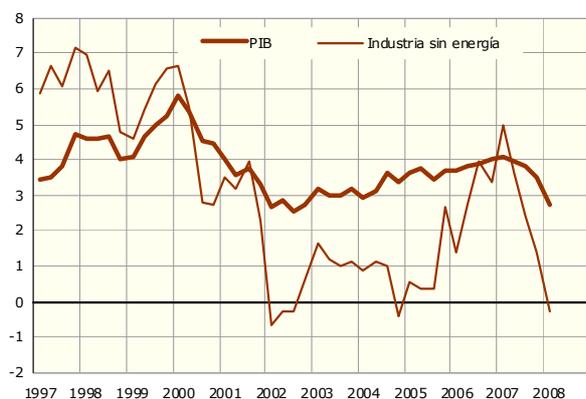
Los datos del Índice de Producción Industrial (IPI), en consonancia con los de la CNTR, también reflejan una desaceleración a lo largo del pasado año (gráficos 18 y 19), que ha llevado a tasas de variación interanual ligeramente negativas a partir del último trimestre de 2007. En abril, se atenuó la caída del indicador (-0,2%, frente a -3,2% en marzo, con series corregidas), resultando para el conjunto del primer cuatrimestre un retroceso del -0,4%. El desglose del IPI por grandes grupos de destino (cuadro 10) pone de manifiesto que, en el período enero-abril, el comportamiento más expansivo correspondió a la energía (5%), seguida por los bienes de equipo (2,5%) y los bienes de consumo no duradero (0,5%). Los grupos de bienes intermedios y bienes de consumo duradero presentan, por su parte, caídas en la

**CUADRO 9. DATOS BÁSICOS DE LA INDUSTRIA. 2006**

	Empresas número	Ocupados miles	Cifra Negocios millones de euros	Producción
ENERGÍA	1.982	83,3	99.640,9	81.011,3
EXTRACTIVAS NO ENERGÉTICAS	1.887	29,2	4.745,2	4.772,7
INDUSTRIA MANUFACTURERA	152.087	2.511,3	483.998,3	458.276,2
<b>TOTAL INDUSTRIA</b>	<b>155.956</b>	<b>2.623,8</b>	<b>588.384,4</b>	<b>544.060,2</b>

Fuente: INE (Encuesta Industrial de Empresas)

**Gráfico 17**  
**PIB Y VAB INDUSTRIAL**  
variación interanual en %



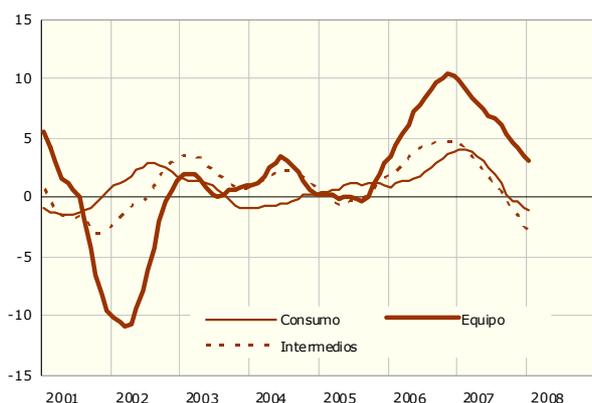
Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

**Gráfico 18**  
**IPI FILTRADO E ICI**  
variación interanual en % y saldos en %  
series suavizadas



Fuente: INE y MITYC

**Gráfico 19**  
**IPI FILTRADO POR GRUPOS**  
variación interanual suavizada



Fuente: INE

producción respecto al mismo período del año anterior, con tasas del -3,8% y -5,1%, respectivamente.

*El índice de clima industrial presenta una tendencia descendente más acusada*

El perfil cíclico del Índice de Clima Industrial (ICI) es muy similar al del IPI (gráfico 18) a pesar de las diferencias existentes entre las correspondientes metodologías de elaboración, ya que el ICI es un indicador cualitativo, que refleja los saldos de las opiniones de los empresarios industriales, con valores entre -100 y +100, mientras que el IPI es un índice de cantidad, que mide la evolución de la producción industrial a partir de una muestra representativa de productos. El ICI refleja una fase expansiva de la actividad desde 2005, cuyo máximo se alcanzó en los pri-

#### CUADRO 10. ÍNDICE DE PRODUCCIÓN INDUSTRIAL (1)

Tasas de variación interanual en porcentaje

	I. Producción Industrial	Bienes de consumo			Bienes de equipo	Bienes intermedios	Energía	General sin energía
		Total	Duradero	No duradero				
<b>2005</b>	0,7	0,9	0,0	1,0	-0,1	-0,1	3,1	0,3
<b>2006</b>	3,9	2,3	10,9	1,0	8,4	4,0	0,9	4,4
<b>2007</b>	1,9	1,2	4,6	0,6	5,9	0,9	0,5	2,7
<b>2008 (2)</b>	-0,4	-0,4	-5,1	0,5	2,5	-3,8	5,0	-2,8
<b>2007 II</b>	2,5	2,1	6,1	1,4	5,3	0,9	2,8	2,4
<b>III</b>	1,1	0,9	2,8	0,5	6,3	-0,3	-1,1	1,5
<b>IV</b>	-0,2	-2,7	-5,1	-2,3	3,3	-2,0	5,2	-1,1
<b>2008 I</b>	-0,5	-0,6	-6,0	0,3	2,0	-4,2	6,8	-3,7
<b>II (2)</b>	-0,2	0,5	-2,2	1,0	4,3	-2,4	-0,8	-0,1

(1) Corregido de los efectos del calendario laboral

(2) Período disponible. Datos hasta abril

Fuente: INE

meros meses de 2007, observándose un posterior retroceso del indicador hasta un nivel en mayo de -12,3 puntos, frente a -0,7 en igual período del año anterior. El descenso del ICI ha sido el resultado de un empeoramiento de sus tres componentes: nivel de la cartera de pedidos, tendencia de la producción y existencias de productos terminados (ver cuadro III.4 del Anexo 1).

*Las industrias de bienes de equipo presentan saldos más elevados, en sus índices de confianza, que las de bienes de consumo e intermedios*

En el desglose del ICI por grupos de destino de los bienes -consumo, equipo e intermedios- se observa un descenso de la confianza en bienes de consumo y bienes intermedios, particularmente intensa en este último, mientras que el grupo de bienes de equipo ha mantenido saldos de signo positivo (predominio del optimismo) hasta el mes de abril, en consonancia con la evolución más favorable del IPI de este grupo (gráfico 20). En mayo, el saldo ha sido negativo, aunque su nivel (-2,6 puntos) es muy superior al de los otros dos grupos (-6,1 en bienes de consumo y -23 en bienes intermedios).

*La utilización de la capacidad productiva también es más alta en el grupo de bienes de equipo*

La utilización de la capacidad productiva en la industria (cuadro 11) se situó en el 80,3% en el segundo trimestre de 2008 (datos referidos a abril), cifra inferior en un punto porcentual a la del trimestre previo y a la del mismo período del año anterior (81,3% en ambos casos). Desglosando el indicador por grupos de destino de los bienes, se observa que el mayor porcentaje de utilización de la capacidad instalada corresponde también al de bienes de inversión, con una cifra del 83,6% en

**CUADRO 11. ÍNDICES DE CLIMA Y GRADO DE UTILIZACIÓN DE LA CAPACIDAD PRODUCTIVA**

	Índ. de sentimiento económico 1995-2007 =100	Índice de Clima Industrial saldos en %	Utilización Capacidad Industria %
<b>2005</b>	100,6	-4,3	80,2
<b>2006</b>	98,9	-2,1	80,5
<b>2007</b>	97,7	-0,7	81,3
<b>2008 (1)</b>	84,5	-8,0	80,8
<b>2007 II</b>	98,9	0,0	81,3
<b>III</b>	98,0	-1,0	82,1
<b>IV</b>	93,0	-2,5	81,1
<b>2008 I</b>	87,3	-6,4	81,3
<b>II (1)</b>	80,3	-10,4	80,3

(1) Período disponible. Datos hasta mayo para el ICI y el ISE

Fuente: Comisión Europea y MITYC

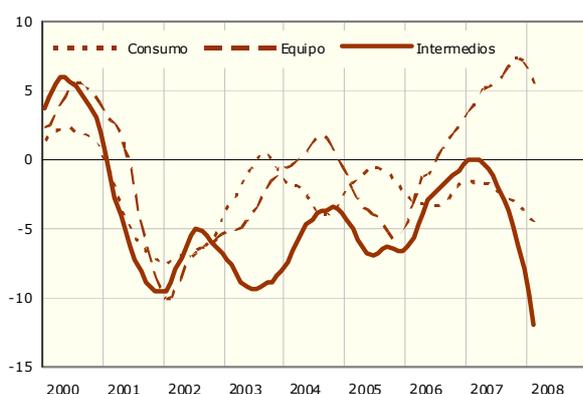
el segundo trimestre, seguido por el de bienes intermedios (81,1%) y, en último término, por el de consumo (76,2%). La mayor utilización de la capacidad instalada en las industrias de bienes de equipo es consistente con los resultados más favorables para este grupo tanto del Índice de Clima Industrial como del IPI y se corresponde con la relativa fortaleza que mantiene la inversión en equipo, frente al debilitamiento del consumo.

*Los índices de cifra de negocios y entrada de pedidos en la industria, con series deflactadas, han descendido en el primer cuatrimestre*

Para terminar con el análisis de los indicadores coyunturales de actividad industrial, es oportuno aludir al Índice de Cifra de Negocio en la Industria (ICNI) y al Índice de Entrada de Pedidos en la Industria (IEPI), ambos elaborados por el INE. Dichos índices presentan, con series deflactadas y tasas de variación interanual suavizadas (gráfico 21), un perfil descendente a lo largo de 2007, que se ha prolongado en 2008, observándose tasas negativas en el conjunto del primer cuatrimestre. En concreto, el ICNI (corregido por el IPRI del efecto de los precios) ha registrado una variación interanual del -1,2% en el período enero-abril, suavizándose la caída en el caso del IEPI (-0,2%).

*El empleo industrial, según la EPA, se aceleró significativamente en el primer trimestre, en contraste con el debilitamiento de los afiliados en alta en el sector*

**Gráfico 20**  
**ICI POR GRANDES GRUPOS DE DESTINO**  
**saldos suavizados**



Fuente: MITYC

**Gráfico 21**  
**ÍNDICES DE CIFRA DE NEGOCIOS Y DE ENTRADA DE PEDIDOS EN LA INDUSTRIA**  
**tasa de variación interanual suavizada**  
**series deflactadas**



Fuente: INE

Por lo que se refiere al empleo, los resultados de la EPA del primer trimestre de 2008 (cuadro 12 y gráfico 22) mostraron una tasa de aumento de los ocupados en la industria respecto a un año antes del 2,3%, frente a las caídas observadas en los trimestres anteriores. Esta evolución sorprende si se tiene en cuenta la desaceleración del empleo total de la economía, la ralentización de la actividad industrial y la tendencia al debilitamiento del empleo en la industria que reflejan en los primeros meses del año las cifras de afiliación a la Seguridad Social en el sector. Así, los afiliados en alta en la industria registraron en el primer trimestre un aumento del 0,3%, muy inferior al del cuarto trimestre de 2007, anotando en abril-mayo una tasa ligeramente negativa (-0,9%). Las diferencias entre la evolución de los ocupados y los afiliados en la industria también afectan a las

series de nivel (ver cuadro II.7 del Anexo 1), siendo, en este caso, la cifra de la EPA del primer trimestre (3,3 millones) muy superior a la de afiliados (2,7 millones). Las discrepancias pueden responder, en parte, a las distintas metodologías y criterios de clasificación utilizados por una y otra fuente.

*La tasa de paro en la industria es del 4,7%, frente al 9,6% en el conjunto de la economía*

El número de parados del conjunto de la economía española, según la EPA, era de 2.174,2 mil personas en el primer trimestre de 2008, correspondiendo a la industria una cifra de 165,5 mil, el 7,1% del total. La tasa de paro global, respecto a la población activa, se situó en el 9,6%, lo que supone un aumento de 1,1 puntos respecto al mismo período del año anterior (cuadro 12). La tasa de paro está aumentando por el ritmo de expansión que ha mantenido la población activa (3% en el primer trimestre), todavía impulsada por la inmigración y el avance de la tasa de actividad femenina, mientras que el empleo se ha desacelerado, respondiendo al menor crecimiento de la actividad productiva, particularmente en la construcción y, en menor medida, en los servicios. En cuanto a la industria, la tasa de paro era del 4,7% en el primer trimestre, frente al 9,9% en la construcción y el 5,9% en los servicios, siendo la tasa de la industria cuatro décimas superior a la de un año antes.

*Los precios industriales se aceleran notablemente por los componentes energético y alimenticio, alcanzando en abril una tasa del 7,2%*

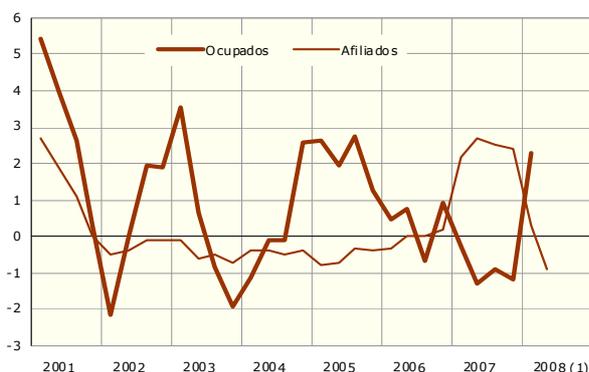
El Índice de Precios Industriales (IPRI) ha presentado desde septiembre de 2007 una tenden-

**CUADRO 12. EMPLEO Y PARO. TOTAL E INDUSTRIA**  
**Tasas de variación interanual en porcentaje**

	Ocupados EPA		Afiliados S. Social		T. Paro (% s/P. Activa)	
	Total	Industria	Total	Industria	Total	Industria
<b>2005</b>	5,6	2,1	4,4	-0,5	9,2	4,7
<b>2006</b>	4,1	0,4	4,3	0,0	8,5	4,3
<b>2007</b>	3,1	-0,9	3,0	2,5	8,3	4,0
<b>2008 (1)</b>	1,7	2,3	1,2	-0,2	9,6	4,7
<b>2007 II</b>	3,4	-1,3	3,3	2,7	8,0	3,6
<b>III</b>	3,1	-0,9	2,7	2,5	8,0	4,0
<b>IV</b>	2,4	-1,2	2,4	2,4	8,6	4,0
<b>2008 I</b>	1,7	2,3	1,4	0,3	9,6	4,7
<b>II (1)</b>	--	--	0,8	-0,9	--	--

(1) Período disponible. Datos hasta mayo para los afiliados  
Fuente: INE y MTIN

**Gráfico 22**  
**OCUPADOS Y AFILIADOS EN LA INDUSTRIA**  
variación interanual en %



Fuente: INE (EPA) y MTIN

**Gráfico 23**  
**IPRI Y COSTE LABORAL INDUSTRIAL**  
variación interanual en %



Fuente: INE

cia fuertemente alcista, habiéndose elevado su tasa de variación anual desde un mínimo del 2,3% en agosto del pasado año hasta el 7,2% en el pasado abril (cuadro 13 y gráfico 23). Esta evolución se ha debido, sobre todo, a la fuerte aceleración de los precios de la energía, cuya tasa se ha situado en el 16,5%, frente a las tasas negativas observadas en la primera parte del pasado año (ver cuadro III.9 del Anexo 1). El IPRI sin energía, por su parte, ha mantenido estable su tasa de variación en el 5% en los cuatro últimos meses. Entre los grupos no energéticos, la tasa más elevada de crecimiento correspondía, en abril, a los bienes intermedios (6%), seguidos por los de consumo (5,3%), mientras que el avance de los precios de los bienes de equipo sigue siendo mucho más moderado (2,2%). En el desglose del grupo de consumo, se observa, por úl-

timo, que los precios de los bienes de consumo no duradero crecen a mayor ritmo que los de consumo duradero (5,5% y 3,2%, respectivamente), diferencia que se debe, en gran parte a la incidencia del aumento de los precios alimenticios sobre el primer componente. Así, los precios alimenticios presentan una tasa del 10,4%, en contraste con la variación negativa en el componente de consumo no alimenticio (-1,6%).

*Los costes laborales por trabajador se aceleraron en el primer trimestre, registrando un crecimiento interanual del 5,1% en el conjunto de la economía y del 4,1% en la industria*

Los costes laborales por persona, según la Encuesta Trimestral de Coste Laboral (ETCL), crecieron el 5,1% en el primer trimestre de 2008, en tasa interanual, cifra superior en un punto a la del trimestre previo y en 1,1 puntos a la del mismo período del año anterior. Por sectores (ver cuadro II.10 del Anexo 1), se observa que la aceleración afecta a los tres sectores investigados en la encuesta: industria, construcción y servicios, si bien la industria presenta un menor ritmo de crecimiento (4,1%) que la construcción (5,8%) y los servicios (5,2%). Por el contrario, los niveles salariales en la industria son superiores a los de los otros dos sectores. Así, en el primer trimestre, la ETCL estima un coste laboral medio por trabajador y mes de 2.309,87 euros, correspondiendo a la industria 2.631,22, a la construcción 2.234,53 y a los servicios 2.239,25 (cuadro 13 y gráfico 23). Por último, los costes laborales por hora han crecido a un ritmo mucho más intenso que los costes por persona, lo que implica una notable disminución de las horas medias trabajadas, debido, en gran parte, a la celebración en marzo de la Semana Santa. En concreto, el coste laboral por hora, en la industria, registró

**CUADRO 13. PRECIOS Y COSTES LABORALES EN LA INDUSTRIA**

Tasas de variación interanual en porcentaje

	I. Precios Industriales	Coste Laboral Industria	
		Por trabajador	Por hora
<b>2005</b>	4,9	3,1	4,0
<b>2006</b>	5,3	3,7	4,3
<b>2007</b>	3,3	3,3	3,7
<b>2008 (1)</b>	6,8	--	--
<b>2007 II</b>	2,6	2,7	2,8
<b>III</b>	2,7	3,0	3,9
<b>IV</b>	5,3	3,4	3,8
<b>2008 I</b>	6,7	4,1	8,6
<b>II (1)</b>	7,2	--	--

(1) Período disponible. Datos hasta abril  
Fuente: INE

un crecimiento del 8,6% en el primer trimestre, en contraste con el 3,8% observado en el trimestre anterior.

### **Evolución de la industria por ramas de actividad**

En los párrafos siguientes se analiza la evolución del sector industrial desagregada por ramas de actividad, utilizando, para ello, la clasificación tradicional de ramas del Ministerio de Industria denominada BIDER (Base Industrial de Datos Económicos Reales). Las variables y fuentes analizadas son: cifra de negocios (Encuesta Industrial), producción real (IPI), precios de producción (IPRI) y empleo (afiliados a la Seguridad Social). La información detallada está contenida en los cuadros III.10 a III.16 del Anexo 1.

*Las ramas industriales con mayor peso en la cifra de negocio son la alimentación, la energía eléctrica y los vehículos*

En el análisis de la industria por ramas de actividad cabe destacar, en primer término, los datos estructurales que se derivan de la Encuesta Industrial de Empresas de 2006, última disponible (ver cuadro III.10 del Anexo 1). Según la Encuesta, las ramas con mayor participación en la cifra total de negocios eran en dicho año: «alimentación, bebidas y tabaco» (15,4% del total), «energía eléctrica, agua y gas» (10%), «vehículos» (9,9%), «productos metálicos» (8,2%) y «química» (8%). En cuanto al empleo, los «productos metálicos» y la «alimentación» ocupaban los primeros lugares (14,8% y 14,7%, respectivamente), seguidos, en este caso, por «madera, muebles y corcho» (8,8%), «papel, artes gráficas y edición» (7,6%) y «productos de minerales no metálicos» (7,5%). La productividad por ocupado, calculada a partir de los datos de la Encuesta, presenta, lógicamente, un amplio recorrido, ocupando los primeros lugares algunas ramas energéticas, como el «refino del petróleo» y la «energía eléctrica, agua y gas», y los últimos, ramas tradicionalmente intensivas en mano de obra, como el «calzado», «vestido» y «cuero».

*En el período 2000-2007, el IPI ha crecido a un ritmo medio anual del 0,9%, siendo la tasa del 0,6% para las manufacturas*

La evolución de la producción por ramas de actividad a largo plazo se puede seguir a través del IPI (cuadro 14). En el período 2000-2007, el IPI ha crecido a un ritmo medio anual del 0,9%, correspondiendo a la energía una tasa del 2,2%, a las ramas extractivas no energéticas del 0,9% y a la industria manufacturera del 0,6%. Entre las

ramas que presentan resultados más positivos en el conjunto del período, se encuentran las siguientes: «energía eléctrica, agua y gas», «papel, artes gráficas y edición», «minerales no metálicos», «metalurgia», «refino de petróleo» y «maquinaria eléctrica y electrónica». Entre los 23 grupos analizados, aproximadamente la mitad han experimentado descensos de la producción, destacando los intensos retrocesos a largo plazo en: «minerales metálicos», «equipos informáticos y de oficina», «calzado», «cuero», «textil» y «confección».

*Sin embargo, las manufacturas presentaron resultados más positivos en 2006 y 2007, con crecimientos muy intensos en maquinaria*

En cuanto a la evolución de los últimos años, tanto en 2006 como en 2007, al contrario de lo ocurrido en el largo plazo, los resultados fueron más favorables para la industria manufacturera que para la energía y las industrias extractivas no energéticas. En concreto, la producción de manufacturas creció el 2,6% en 2007, destacando las elevadas tasas de aumento, entre otras ramas, de la producción de maquinaria, impulsada por el dinamismo de la inversión, frente a la continuidad en el descenso de la producción en equipos informáticos y de oficina, así como en sectores tradicionales, como cuero, calzado, textil y confección.

*En el primer cuatrimestre de 2008, se observan descensos generalizados de la producción en las ramas manufactureras, constituyendo una de las excepciones la automoción*

Los datos de 2008 del IPI por ramas son escasamente significativos al referirse sólo al primer cuatrimestre y no estar corregidos de calendario. Por grandes grupos, reflejan, como se ha comentado en páginas anteriores, un resultado positivo en energía, con un crecimiento interanual de la producción del 4,9%, en contraste con la caída de la industria manufacturera (-1,1%) y, sobre todo, de las ramas extractivas no energéticas (-3,1%). Dentro de las manufacturas se observan descensos generalizados, siendo las tasas particularmente negativas en: «equipos informáticos y de oficina» (-20%), «productos de minerales no metálicos» (-12,1%), «madera, muebles y corcho» (-8,2%), «calzado» (-5,1%), y «vestido» (-3,9%). En el lado positivo, se han producido avances significativos de la producción del sector de automoción (vehículos el 3,9% y otro material de transporte el 8,5%) a pesar del debilitamiento del mercado nacional de turismo, el principal componente del sector.

*Los mayores crecimientos de los precios de producción se registran en la energía y la alimentación*

Por lo que se refiere a los precios industriales desglosados por ramas (cuadro 14), los primeros lugares en los ritmos de crecimiento del primer cuatrimestre de 2008 corresponden a las industrias energéticas, cuyos precios se incrementaron

el 14,4%, frente al 5,5% en las industrias extractivas no energéticas y el 5% en la industria manufacturera. Dentro de este último grupo, destaca la rama de alimentación, con una tasa del 10,6%, que refleja el fuerte aumento de los precios de los alimentos en los mercados internacionales. En el extremo opuesto, hay que citar la moderación del avance de los precios de produc-

**CUADRO 14. PRODUCCIÓN Y PRECIOS INDUSTRIALES POR RAMAS DE ACTIVIDAD**  
Tasas de variación media anual en porcentaje

	Producción IPI (1)			Precios IPRI (1)		
	Media	2007	2008 (2)	Media	2007	2008 (2)
	2000-2007			2000-2007		
01.Minerales energéticos	-5,1	-4,3	5,7	4,7	-3,2	26,2
02.Refino de petróleo	1,7	-1,7	6,0	4,9	-3,4	27,0
03.Energía eléctrica, agua y gas	2,7	1,4	4,6	3,5	4,2	5,8
04.Minerales metálicos	-40,7	-21,0	-7,9	-4,9	0,0	0,0
05.Metalurgia	1,9	-1,0	1,8	6,4	5,6	3,1
06.Minerales no metálicos	1,9	0,5	-3,1	4,5	5,5	5,5
07.Productos de minerales no metálicos	1,1	-0,5	-12,1	3,1	6,2	4,2
08.Química	1,5	1,5	0,8	2,3	2,3	4,5
09.Productos metálicos	1,1	4,6	-2,4	3,3	5,7	4,3
10.Maquinaria y equipo mecánico	1,0	12,4	2,0	2,5	4,4	3,9
11.Equipos informáticos y de oficina	-24,6	-12,4	-20,0	-2,3	-2,4	-2,2
12.Maquinaria eléctrica y electrónica	1,7	5,3	-2,3	2,2	6,5	3,5
13.Vehículos	-0,3	3,3	3,9	1,2	0,8	0,9
14.Otro material de transporte	0,2	0,0	8,5	2,2	1,5	1,2
15.Instrumentos de precisión	-1,8	7,0	-0,2	1,7	2,6	2,4
16.Alimentación, bebidas y tabaco	1,4	-0,3	2,4	3,3	4,3	10,6
17.Textil	-5,3	-2,0	-0,9	1,1	2,8	2,9
18.Cuero	-6,5	-9,9	2,9	1,7	0,7	0,3
19. Calzado, vestido y otras confecciones	-6,3	-4,0	-4,2	1,6	1,6	2,3
19.1. Vestido y otras confecciones	-5,7	-3,1	-3,9	1,2	1,5	2,6
19.2. Calzado	-8,1	-7,4	-5,1	2,5	2,0	1,3
20.Madera, muebles y corcho	-0,3	5,0	-8,2	2,7	4,7	4,4
21.Papel, artes gráficas y edición	2,2	3,6	-1,4	2,2	3,9	3,6
22.Caucho y plásticos	1,6	2,2	-0,1	2,0	2,8	3,1
23.Otras industrias manufactureras	-2,0	2,8	0,1	3,4	3,7	5,2
<b>TOTAL INDUSTRIA</b>	<b>0,9</b>	<b>2,3</b>	<b>-0,3</b>	<b>3,0</b>	<b>3,3</b>	<b>6,8</b>
<b>ENERGÍA</b>	<b>2,2</b>	<b>0,7</b>	<b>4,9</b>	<b>4,0</b>	<b>0,8</b>	<b>14,4</b>
<b>EXTRACTIVAS NO ENERGÉTICAS</b>	<b>0,9</b>	<b>0,4</b>	<b>-3,1</b>	<b>4,1</b>	<b>5,3</b>	<b>5,5</b>
<b>INDUSTRIA MANUFACTURERA</b>	<b>0,6</b>	<b>2,6</b>	<b>-1,1</b>	<b>2,7</b>	<b>3,9</b>	<b>5,0</b>
<b>Nivel de intensidad tecnológica</b>						
Alto	-1,7	3,5	0,0	0,0	0,2	0,6
Medio-alto	1,0	5,2	0,6	2,2	3,2	3,3
Medio-bajo	1,2	1,8	-4,0	3,7	5,3	3,8
Bajo	0,2	1,2	-1,0	2,7	4,0	7,3
<b>Nivel de conocimiento</b>						
Alto	0,6	4,7	-1,0	1,9	2,7	2,9
Bajo	0,7	1,6	-2,5	3,1	4,5	5,9

(1) Series originales sin corregir los efectos del calendario

(2) Datos hasta abril

Fuente: INE y MITYC

ción en los sectores de automoción, cuero y calzado, así como la caída de los precios de los equipos informáticos y de oficina, única rama que presenta una tasa negativa, prolongando la evolución de los años anteriores.

*Los afiliados a la Seguridad Social en la industria manufacturera han mostrado un crecimiento nulo en el primer cuatrimestre*

En lo relativo al desglose del empleo industrial por ramas de actividad, el número de afiliados en alta en la Seguridad Social actividad (ver cuadro III.14 del Anexo 1) aumentó, en el período enero-abril, en energía (1,2%), retrocediendo en el conjunto de las ramas extractivas no energéticas (-2,8%) y estabilizándose en la industria manufacturera (0%). Dentro de este último grupo, se observan avances de la afiliación, entre otras ramas, en «productos metálicos», «maquinaria y equipo mecánico» y «otro material de transporte» e «instrumentos de precisión», mientras el número de afiliados retrocede, sobre todo, en la ramas del «textil», «confección», «cuero», «calzado» y «madera y muebles».

*El sector de automoción representa, en España, casi el 10% de la cifra de negocios de las manufacturas y el 22% de las exportaciones de bienes*

El sector de automoción merece una mención especial por su peso en el conjunto de la industria manufacturera (el 9,9% de la cifra de negocios en 2006 según la Encuesta Industrial) y, sobre todo, en las exportaciones (22,1% en 2007). Según datos de OICA (Organización internacional de fabricantes de automóviles), España mantuvo, en el pasado año, el tercer lugar en Europa en unidades producidas, tras Alemania y Francia, descendiendo, en el mundo, del séptimo lugar al octavo, al haber ascendido Brasil a la séptima posición. La producción mundial de vehículos fue de 73,1 millones de unidades, con un aumento del 6,4% respecto al año anterior. En el «ranking» mundial, los diez primeros lugares («top ten») los ocupan: Japón, EE.UU., China, Alemania, Corea del Sur, Francia, Brasil, España, Canadá e India. En las tasas de crecimiento de la producción de los principales países productores, es destacable, un año más, el dinamismo de China, con un aumento de la producción del 22% en 2007.

*La producción de automóviles ha seguido creciendo en el primer cuatrimestre de 2008, registrando una tasa del 4,4% en unidades y del 5,6% en valor*

Según la estadística elaborada por el MITYC, las empresas españolas fabricaron en 2007 cerca de 2,9 millones de vehículos (turismos y vehículos industriales), lo que supone un incremento del 6,8% respecto al año anterior, que se eleva al 9,9% cuando se consideran las series de valor (ver cuadros III.17 y III.18 del Anexo I). La diferencia entre ambas tasas muestra un progresivo desplazamiento de la producción española hacia vehículos de mayor valor unitario, de tal forma que los resultados son sistemáticamente más positivos en valor que en unidades (gráfico 24). En el primer cuatrimestre de 2008, estas tasas se han moderado, situándose los avances de la producción, respecto al mismo período del año anterior, en el 4,4%, en unidades, y el 5,6%, en valor.

*En 2007, la producción de turismos creció el 8,1% en valor y el 11,2% en unidades, impulsada por las exportaciones*

Los resultados del pasado año fueron especialmente favorables para el componente de turismos, el de mayor peso en el total, cuya producción se vio impulsada, sobre todo, por el avance de las exportaciones. El número de unidades producidas fue, en este caso, de 2.366.897 (incluidos vehículos «todo terreno»), situándose el crecimiento en el 8,1% en unidades físicas y en el 11,2% en valor (cuadro 15). Por tipos de vehículos, y al contrario de lo ocurrido en los dos años anteriores, los vehículos «todo terreno» presentaron en 2007 una evolución mucho menos dinámica que el resto de turismos, mientras que la producción de turismos de gasoil seguía creciendo a un ritmo muy superior a la de turismos de gasolina, de forma que el número de unidades producidas del primer tipo superó al del segundo por vez primera en las series históricas anuales.

**Gráfico 24**  
**PRODUCCIÓN DE TURISMOS Y TODO TERRENO**  
**variación interanual en %**



(1) Período disponible. Datos hasta abril  
Fuente: MITYC

**CUADRO 15. SECTOR AUTOMOCIÓN. PRODUCCIÓN**

	Valor en M €		Unidades	
	Turismos (1)	Resto (2)	Turismos (1)	Resto (2)
<b>2005</b>	21.190	6.401	2.177.469	505.431
<b>2006</b>	22.407	7.189	2.189.026	525.862
<b>2007</b>	24.910	7.609	2.366.897	532.304
<b>2008 (3)</b>	8.884	2.890	845.653	196.934
<b>2007 II</b>	6.887	2.097	654.648	150.979
<b>III</b>	5.330	1.569	512.647	106.854
<b>IV</b>	6.151	1.871	569.425	130.160
<b>2008 I</b>	6.512	2.087	616.845	143.749
<b>II (3)</b>	2.372	804	228.808	53.185
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>				
<b>2005</b>	-7,7	2,8	-11,4	2,1
<b>2006</b>	5,7	12,3	0,5	4,0
<b>2007</b>	11,2	5,8	8,1	1,2
<b>2008 (3)</b>	4,8	8,0	4,1	5,3
<b>2007 II</b>	16,0	7,8	9,6	5,8
<b>III</b>	18,1	4,1	17,6	0,9
<b>IV</b>	0,3	1,5	-1,3	-5,7
<b>2008 I</b>	-0,5	0,8	-2,1	-0,4
<b>II (3)</b>	22,7	32,5	25,8	24,7

(1) Incluye vehículos todo-terreno

(2) Incluye furgonetas, derivados de turismos, camiones, autobuses y otros

(3) Datos hasta abril

Fuente: MITYC

En el primer cuatrimestre de 2008 la producción de turismos ha continuado aumentando, aunque a ritmos más moderados

Los datos de 2008, disponibles hasta abril, muestran un crecimiento de la producción de turismos del 4,1% y 4,8%, en unidades y valor, respectivamente, tasas sensiblemente inferiores a las de año anterior aunque todavía significativas. La moderación del crecimiento responde, fundamentalmente, a la desaceleración que se ha producido en la fabricación de vehículos de gasoil, en parte debida a la incidencia sobre su demanda de la subida diferencial de los precios del gasóleo. Pese a ello, el ritmo de aumento de la producción de este tipo de vehículos (7,4% en unidades) ha seguido superando al de vehículos de gasolina (2,3%), observándose una tasa muy negativa en la producción de vehículos «todo terreno» (-10,1%). Considerando las series de producción en valor, las tasas se sitúan en el 10%, 1% y -8,6%, respectivamente. Un último elemento a destacar es la aproximación que se está produciendo entre los crecimientos en unidades y en valor, hecho que refleja el inicio de una mayor inclinación de la demanda hacia mo-

delos de menor tamaño y consumo, en respuesta al fuerte aumento del precio de los carburantes y al cambio de la fiscalidad.

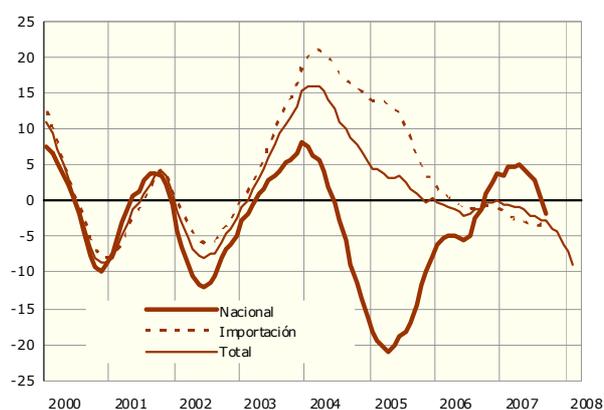
*El Plan VIVE tiene como objetivo estimular la compra de vehículos nuevos, financiando parcialmente la renovación del parque y su sustitución por vehículos menos contaminantes*

El avance de la producción de automóviles en el primer cuatrimestre de 2007 se explica por el aumento de las exportaciones, ya que el mercado interior se ha debilitado notablemente, mostrando las matriculaciones de turismos, según la DGT, una caída interanual del -14,8% en los cinco primeros meses del año (gráfico 25). Esta cifra es expresiva del debilitamiento de la demanda que se está produciendo por la incidencia sobre los hogares del fuerte aumento de los precios energéticos, de la elevación de los tipos de interés con el consiguiente incremento del coste de financiación de los automóviles y de la desaceleración del empleo. Por ello, el MITYC pondrá en marcha un plan dirigido a apoyar la financiación de nuevos vehículos para rejuvenecer el parque y fomentar la sustitución por vehículos menos contaminantes. Dicho Plan denominado VIVE (Vehículo Innovador-Vehículo Ecológico) tendrá una vigencia de dos años y consistirá en la subvención de parte de los costes de financiación para sustituir vehículos de más de 15 años por vehículos nuevos y poco contaminantes.

*Las exportaciones de automoción crecieron, en el primer trimestre, el 6,2%, frente a una caída de las importaciones del 4,9%, lo que se ha traducido en un saldo comercial positivo que contrasta con los negativos de los años anteriores*

En cuanto a las exportaciones, los datos de Aduanas reflejan un crecimiento, en precios corrien-

**Gráfico 25**  
**MATRICULACIÓN DE AUTOMÓVILES. UNIDADES**  
**variación interanual suavizada**



Fuente: DGT

**CUADRO 16. SECTOR AUTOMOCIÓN.  
COMERCIO EXTERIOR**  
Millones de euros en precios corrientes y tasas de variación

	Automóviles y autobuses	Camiones	Componentes	Resto (2)	Total
<b>Exportaciones</b>					
2006	19.416,4	5.633,9	9.173,5	1.005,0	35.228,9
2007	20.500,3	6.020,5	9.351,2	1.047,6	36.919,6
2008 (1)	5.893,8	1.634,4	2.618,8	313,2	10.460,2
<b>Importaciones</b>					
2006	19.245,5	3.785,4	13.309,8	1.898,8	38.239,5
2007	20.937,7	4.390,5	14.476,5	2.076,6	41.881,4
2008 (1)	4.171,7	964,2	4.468,0	455,9	10.059,8
<b>Saldos</b>					
2007	-437,4	1.630,0	-5.125,3	-1.029,0	-4.961,8
2007 (1)	182,1	408,1	-1.121,7	-201,2	-732,7
2008 (1)	1.722,1	670,2	-1.849,2	-142,7	400,4
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>					
<b>Exportaciones</b>					
2006	0,3	29,8	5,8	17,3	6,0
2007	4,8	5,0	3,0	6,5	4,4
2008 (1)	7,1	4,2	6,0	1,6	6,2
<b>Importaciones</b>					
2006	3,9	7,3	8,7	16,1	6,4
2007	8,6	16,4	8,4	11,9	9,5
2008 (1)	-21,6	-16,9	24,4	-10,5	-4,9

(1) Período disponible, con información hasta marzo. Los datos de 2007 son provisionales y las tasas de variación se han calculado sobre datos provisionales de 2006 por motivos de homogeneidad

(2) Motocicletas y remolques

Fuente: MITYC con datos de Aduanas

tes, para el conjunto del sector automoción, del 6,2% en el primer trimestre (cuadro 16), correspondiendo la tasa más elevada a los automóviles (7,1%), seguidos por los componentes (6%) y los vehículos de carga (4,2%). Las exportaciones de automóviles se han beneficiado del dinamismo de las dirigidas a Francia, nuestro principal mercado exterior, así como del avance de las dirigidas a algunos países de la ampliación de la UE cuyos parques automovilísticos están creciendo rápidamente. Frente a la expansión de las exportaciones, las importaciones de automoción han retrocedido el -4,9% en el primer trimestre, produciéndose un saldo comercial positivo, que rompe los balances negativos de los cuatro años anteriores. Esta favorable evolución refleja las ganancias de cuota de la producción española que se están produciendo en el sector, tanto en los mercados externos como en los internos.

## D. ENERGÍA Y EMISIONES

*El precio del petróleo continúa elevándose debido al crecimiento de la demanda de las economías emergentes y a las limitaciones de la oferta*

El elemento más relevante de la actual coyuntura energética es, sin duda, la fuerte escalada del precio del petróleo, provocada, por una parte, por el notable avance de la demanda de algunas economías emergentes, como es el caso de China e India, y, también, por un componente especulativo que se refleja en los aumentos de los precios en el mercado de futuros. Frente al pulso de la demanda, la oferta se ve restringida, entre otros factores, por la política de estabilidad de las cuotas mantenida hasta el momento por la OPEP, que, en la práctica, se ha traducido en reducciones de la producción en los últimos meses, por las tensiones políticas en algunos países productores y por el retraso de proyectos en países no-OPEP, que ha llevado a continuas revisiones a la baja de las perspectivas de producción de esta área. Por último, habría que aludir a la crisis de las hipotecas de alto riesgo, que ha desviado inversión desde los activos financieros hacia el oro y las materias primas, entre ellas el crudo, y la depreciación del tipo de cambio del dólar frente al euro, cada vez más correlacionada con el aumento de la cotización del petróleo en dólares.

*En mayo, el precio medio del petróleo fue de 123,3 dólares por barril, con una tasa de aumento interanual del 83,4% (59,3% en euros)*

Todos estos factores han impulsado el precio del barril tipo Brent, hasta llegar a superar los 130 dólares en algunos días del mes de mayo, situándose la media mensual en 123,3 dólares (ver cuadro 2 y gráfico 1). Esta cifra supone un aumento interanual del 83,4% en el mes y del 70,1% en los cinco primeros meses del año. La apreciación del euro frente al dólar implica una moderación de los ritmos de crecimiento del precio del crudo en moneda interior, aunque las tasas siguen siendo notablemente elevadas (59,3% en mayo y 47,8% en el período enero-mayo). El fuerte aumento de los precios energéticos es una causa fundamental del empeoramiento de las perspectivas de crecimiento mundial y afecta, en particular, a las economías con elevada dependencia energética, como es el caso de la española, repercutiendo en una significativa transferencia de renta a favor de los países productores.

*Los precios finales de los hidrocarburos reflejan, de forma más moderada, el alza del precio del crudo, destacando el fuerte aumento del precio del gasóleo, con una tasa de casi el 30% en mayo respecto a un año antes*

Los precios de venta al público los hidrocarburos han acusado el crecimiento del precio del crudo, aunque las tasas son, lógicamente, más moderadas por el efecto de la fiscalidad. Destaca, en particular, la aceleración del precio del gasóleo A, utilizado por los vehículos industriales y por más del 60% de los turismos que se matriculan en España. A partir de marzo, dicho precio superó por vez primera al de la gasolina, alcanzando en mayo un nivel medio de 123,9 euros por litro, frente a 119,3 euros la gasolina 95, con tasas de aumento respecto a un año antes del 29,9% y 10,4%, respectivamente. Comparando los niveles con los de otros países de la UE (ver cuadro IV.7 del Anexo 1), se observa que los precios en España se sitúan por debajo de los de las principales economías a causa de la fiscalidad más reducida. Esta menor carga fiscal implica, sin embargo, que los aumentos del crudo repercuten en los precios finales con mayor intensidad en nuestro caso.

*En 2007 el consumo de energía primaria aumentó el 1,8%, frente a un crecimiento económico del 3,8%, lo que supone una mejora de la eficiencia energética por tercer año consecutivo*

El balance energético de 2007 muestra una producción de energía primaria de 30.059 mil toneladas equivalentes de petróleo (tep) en el conjunto del año, frente a un consumo de 146.864 mil tep (cuadro 17). En consecuencia, el grado de autoabastecimiento se situó en el 20,5%, aproximadamente un punto por debajo de la cifra del año anterior, prolongándose una tendencia que, en general, ha sido descendente en los últimos años debido, entre otros factores, a las limitaciones de la producción interior para responder al rápido crecimiento económico. En todo caso, el avance del consumo de energía primaria en el pasado año (1,8%) ha sido dos puntos inferior al del PIB (3,8%), lo que supone que, por tercer año consecutivo, ha disminuido la intensidad energética de la economía española, si bien la caída en 2007 (-2%) ha sido muy inferior a la que se produjo en 2006 (-4,6%), ya que en dicho año, y debido, en parte, a factores climatológicos, el consumo energético había presentado un retroceso (gráfico 26). En lo relativo a la composición del consumo de energía primaria, es destacable la elevada aportación que todavía tiene el petróleo, con un peso en 2007 del 48,3% del total, muy distante del gas natural (21,8%), el carbón (13,7%), la energía nuclear (9,8%) y la hidráulica (1,6%).

*En la generación de energía eléctrica, en 2007, es destacable el fuerte aumento de las renovables y, en particular, de la eólica, que eleva su aportación al 8,7%*

**CUADRO 17. PRODUCCIÓN Y CONSUMO DE ENERGÍA (1)**  
Miles de Toneladas equivalentes de petróleo (miles de tep)

	Energía primaria			Consumo de energía final				
	Producción	Consumo	Grado de auto-abastecimiento	Total	Carbón	Productos petrolíferos	Gas	Electricidad
2003	29.332	132.519	22,1	97.158	2.436	60.082	15.601	19.038
2004	29.462	138.362	21,3	100.728	2.405	61.689	16.720	19.914
2005	26.983	142.021	19,0	103.187	2.424	61.780	18.119	20.865
2006	27.822	140.743	19,8	101.680	2.265	61.006	16.898	21.511
2007	26.674	143.263	18,6	104.545	2.434	62.418	17.614	22.079
2007 (2)	30.059	146.864	20,6	108.146	--	--	--	--

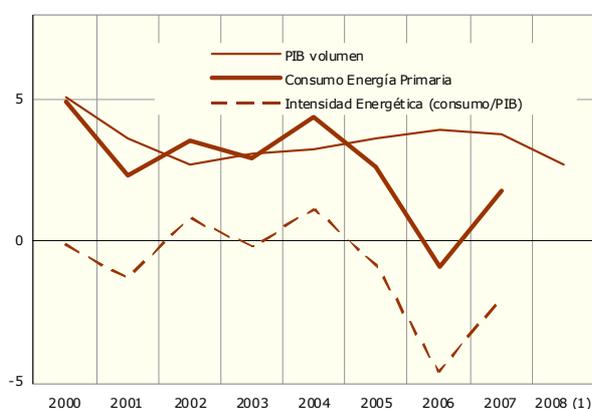
Tasas de variación interanual en porcentaje								
2005	-8,4	2,6	--	2,4	0,8	0,1	8,4	4,8
2006	3,1	-0,9	--	-1,5	-6,6	-1,3	-6,7	3,1
2007	-4,1	1,8	--	2,8	7,5	2,3	4,2	2,6
2007 (2)	-3,6	1,8	--	2,8	--	--	--	--

(1) No incluye energía renovables de uso final. (2) Con renovables  
Fuente: MITYC (SGE)

Analizando, por otra parte, el balance en 2007 de generación de energía eléctrica peninsular según centrales (cuadro 18), se observa, en primer término, un aumento de la producción bruta del 3%, que resulta de una tasa mucho más elevada para las energías renovables (11,2%) que para el resto (1,2%). En este último grupo, el mayor incremento correspondió a las térmicas de carbón, con un 7,9%. Las térmicas de gas crecieron un 5,1%, mientras retrocedían tanto las térmicas de productos petrolíferos, -7,9%, como las térmicas nucleares, -8,4%. En el grupo de reno-

vables, es destacable el intenso avance de la generación eólica (15,7%) y la cogeneración con gas natural (4,5%). Estos dos componentes tienen ya un peso significativo en la generación de energía eléctrica (8,7% y 9,2%, respectivamente), constituyendo uno de los aspectos más positivos de la evolución energética de los últimos años. También aumentó a un ritmo muy intenso la generación con energía solar fotovoltaica, aunque la tasa de variación es poco significativa porque el peso de este componente es todavía muy reducido (0,1%).

**Gráfico 26**  
**PIB, CONSUMO DE ENERGÍA E INT. ENERGÉTICA**  
variación interanual en %



(1) Período disponible. T.I para el PIB  
Fuente: INE y MITYC

*En el primer trimestre de 2008, el VAB industrial de las ramas energéticas creció el 4%, reflejando el IPI de energía un avance del 5% en el primer cuatrimestre*

Por lo que se refiere a la información más reciente, relativa a 2008, hay que destacar, en primer término, los datos de la CNTR del primer trimestre del año. Según la CNTR, las ramas energéticas incrementaron su VAB real un 4% en tasa interanual y con series corregidas, tasa inferior en medio punto porcentual a la del trimestre previo superior, aunque mucho más elevada que la que se registró, en media anual, en 2007 (1%). El IPI refleja, por su parte, un incremento de la producción energética del 5% en el primer cuatrimestre, con datos filtrados, tasa que ha amortiguado la caída del IPI general (-0,4%), ya que el componente no energético del índice ha registrado una tasa del -2,8%. La información más

**CUADRO 18. BALANCE DE ENERGÍA ELÉCTRICA SEGÚN EL TIPO DE CENTRAL. TOTAL NACIONAL****Porcentajes de participación y tasas de variación interanual**

	2006		2007		2007/06
	GWh	%/total	GWh	%/total	variación %
<b>Carbón</b>	69.850	23,1	75.398	24,2	7,9
- Térmica convencional	69.343	22,9	74.935	24,0	8,1
- Cogeneración	507	0,2	463	0,1	-8,6
<b>Nuclear</b>	60.126	19,8	55.102	17,7	-8,4
<b>Gas natural</b>	93.985	31,0	98.814	31,7	5,1
- Ciclos combinados	63.506	21,0	68.138	21,8	7,3
- Térmica convencional	3.112	1,0	2.091	0,7	-32,8
- Cogeneración	27.367	9,0	28.585	9,2	4,5
<b>Productos petrolíferos</b>	21.075	7,0	19.420	6,2	-7,9
- Térmica convencional	11.359	3,7	8.827	2,8	-22,3
- Extrap c. combinado	3.425	1,1	4.157	1,3	21,4
- Cogeneración	6.291	2,1	6.436	2,1	2,3
<b>Energías Renovables</b>	52.989	17,5	58.906	18,9	11,2
- Hidroeléctrica sist. REE (sin prod bombeo)	21.636	7,1	23.293	7,5	7,7
- Hidroeléctrica resto	4.183	1,4	4.168	1,3	-0,4
- Eólica	23.377	7,7	27.050	8,7	15,7
- Biomasa	2.021	0,7	1.738	0,6	-14,0
- Biogás	589	0,2	637	0,2	8,2
- Solar fotovoltaica	107	0,0	464	0,1	333,6
- Solar termoeléctrica	0	0,0	8	0,0	--
- RSU	1.076	0,4	1.548	0,5	43,9
<b>Otros</b>	4.956	1,6	4.289	1,4	-13,5
<b>Producción bruta</b>	<b>302.981</b>	<b>100</b>	<b>311.929</b>	<b>100</b>	<b>3,0</b>

Fuente: IDAE y MITYC (SGE)

desagregada por ramas de actividad, disponible sólo con datos brutos, muestra importantes aumentos de la producción, en el período enero-abril, tanto en la extracción de productos energéticos (5,9%) como en la producción y distribución de energía eléctrica y gas (4,6%).

*En los primeros meses del año, aumenta el consumo de energía eléctrica y disminuye el de productos petrolíferos, cayendo el de gasolina casi el 5% en el primer trimestre*

En lo que respecta a los datos coyunturales sobre consumos finales, el de energía eléctrica peninsular, según REE, se incrementó el 2,8% en el período enero-mayo sobre igual período del año anterior, elevándose la tasa al 3% cuando se corrigen los efectos del calendario y la temperatura. Los consumos de productos petrolíferos mostraron, en el primer trimestre, caídas significativas, respondiendo al fuerte aumento de los precios anteriormente analizado. El consumo total descendió sólo el -0,6%, por el avance del queroseno, mientras caían los consumos del resto de los productos (ver cuadro IV.4 del Anexo 1). En concreto, el consumo de gasolinas descendió casi el -4,9%, prolongando la evolución descen-

dente de los últimos años (-3,7% en 2007). Por su parte el gasóleo automoción, que había crecido en años anteriores a tasas significativas (4,6% en 2007), en paralelo con el aumento del parque de vehículos de este tipo, muestra un ligero descenso en el trimestre (-0,9%).

*El último inventario del total de emisiones de 2005 reflejaba un aumento del 52,2%, respecto al año base 1990, correspondiendo una tasa mucho más elevada a la generación de energía (63,5%) que a los procesos industriales (21,7%)*

En cuanto a las emisiones totales de gases de efecto invernadero, las últimas cifras disponibles del inventario, elaboradas por la Oficina de Cambio Climático, se refieren a 2005 (ver cuadro IV.10 del Anexo 1) y reflejan un volumen total de 440,6 millones de toneladas equivalentes de CO<sub>2</sub>, con una aportación predominante del procesado de la energía, cuyo peso en dicho año era del 78,9%, frente al 10,2% aportado por la agricultura y el 7,7% por los procesos industriales. Dentro de la energía, el principal volumen de emisiones corresponde a las industrias del sector energético, con una participación del 28,6% en el total de emisiones, seguidas, muy de cerca, por las activida-

des de transporte, que aportan el 23,9%. En cuanto a los índices respecto al año base que se toma para los objetivos de Kyoto (1990, en general, y 1995 para los gases fluorados), los datos reflejan en 2005 un índice global de 152,2 (año base=100), con cifras muy dispares para el procesamiento de la energía (163,5) y los procesos industriales (121,7%).

*Las emisiones sujetas al Plan Nacional de Asignación de derechos de emisión, cuyo peso en el total es del orden del 41%, mostraron en 2006 un descenso del 4% con series homogéneas*

En lo relativo a las actividades industriales sujetas al Plan Nacional de Asignación (PNA) de derechos de emisión, sus emisiones verificadas en 2005 (cuadro 19) fueron de 183,6 millones de tep, lo que supone sólo el 40,8% de las emisiones totales de dicho año comentadas en el párrafo anterior. En 2006, dichas emisiones verificadas se situaron en 175,7 millones de tep, con un descenso del 2,1% respecto al año anterior, que se convierte en el -4% con series homogéneas, es decir, al incluir las instalaciones incorporadas tras la ampliación del ámbito de la Ley 1/2005 por la que se regula el régimen del comercio de derechos de emisión de los gases de efecto invernadero. Dentro de las emisiones verificadas de 2006, el mayor peso correspondía a la actividad de generación eléctrica (53,5% del total), seguida por el cemento (15,2%), la combustión (9,5%) y el refino

(8,6%). Por otra parte, al relacionar las emisiones verificadas en 2006 con la producción de las instalaciones, se observan descensos de la intensidad de emisiones en la mayoría de las ramas productivas, tal como se detalla en el recuadro adjunto.

*La reducción de emisiones se verá favorecida en el medio y largo plazo por las diversas medidas adoptadas para promover la eficiencia energética y promover las energías renovables*

La evolución de las emisiones se verá favorecida en el medio y largo plazo por los diversos planes adoptados para favorecer el ahorro de energía y promover las energías renovables. Este es el objetivo del anteproyecto de Ley de Eficiencia Energética y Energías Renovables, que se encuentra en fase de elaboración por el MITYC. Esta Ley se acompañará por un nuevo Plan de Energías Renovables 2011-2020 y por el Plan de Acción 2008-2012, que ya se ha puesto en marcha en el marco de la Estrategia de Ahorro y Eficiencia Energética en España 2004-2012. Este Plan, dotado con cerca de 500 millones de euros anualmente, prevé un ahorro de 88 millones de tep, prestando una particular atención a la rehabilitación energética de viviendas y al ahorro de los consumos domésticos. Asimismo, el MITYC sigue apostando, entre otras líneas de acción en la materia, por el impulso tecnológico de los sectores energéticos, la cogeneración y la promoción de la investigación en captura de CO<sub>2</sub>.

#### CUADRO 19. EMISIONES VERIFICADAS DE GASES EFECTO INVERNADERO 2005-2006 (1)

Sector	Mill. de toneladas equivalente de CO <sub>2</sub>		
	2005	2006	% Variación 2006/2005
Subtotal: Generación eléctrica	104,04	96,62	-7,1
Subtotal: Combustión (2)	14,17	17,05	20,4
Subtotal: Industria	65,38	66,01	1,0
<b>TOTAL</b>	<b>183,59</b>	<b>179,68</b>	<b>-2,1</b>
Promemoria: Excluyendo las instalaciones incorporadas tras la ampliación del ámbito de la Ley 1/2005			
<b>TOTAL</b>	<b>183,59</b>	<b>176,30</b>	<b>-4,0</b>

(1) Incluye las reguladas por el Plan Nacional de Asignación de Derechos de Emisión 2008-2012

(2) Incluye cogeneración y otras instalaciones de combustión  
Fuente: MICYT y MARM

**EMISIÓN DE CO<sub>2</sub>, PRODUCCIÓN E INTENSIDAD DE EMISIÓN POR SECTOR. 2005-2006 (1)**Miles de toneladas de CO<sub>2</sub> y de producto

Sectores no energéticos (Epígrafes 2 a 9)	Emisiones verificadas			Producciones			Intensidad de emisión		
	2005	2006	%var.	2005	2006	%var.	2005	2006	%var.
	Kt de CO <sub>2</sub>	06/05		Kt de producto	06/05		KtCO <sub>2</sub> /Kt producto	06/05	
Siderurgia	11.233,4	10.998,1	-2,1	17.904,1	18.401,3	2,8	0,627	0,598	-4,7
Coke metalúrgico	80,8	54,4	-32,7	278,2	229,9	-17,4	0,290	0,237	-18,5
Clinker de cemento	27.384,6	27.366,0	-0,1	31.742,5	32.078,1	1,1	0,863	0,853	-1,1
Cal	2.063,2	2.205,1	6,9	2.192,4	2.245,0	2,4	0,941	0,982	4,4
Ladrillos y tejas	4.145,1	4.146,1	0,0	21.462,5	22.390,1	4,3	0,193	0,185	-4,1
Azulejos y baldosas (2)	1.250,5	1.381,5	10,5	11.156,6	11.469,2	2,8	0,112	0,120	7,5
Vidrio	1.993,2	1.996,9	0,2	4.027,6	4.024,8	-0,1	0,495	0,496	0,3
Fritas	579,2	551,5	-4,8	906,1	889,0	-1,9	0,639	0,620	-3,0
Pasta de papel, papel y cartón	4.740,5	4.611,0	-2,7	7.669,8	8.391,0	9,4	0,618	0,550	-11,1
<b>TOTAL (3)</b>	<b>53.470,4</b>	<b>53.310,8</b>	<b>-0,3</b>	<b>--</b>	<b>--</b>	<b>--</b>	<b>--</b>	<b>--</b>	<b>--</b>

(1) Los datos de emisiones y producciones para cada sector se refieren, exclusivamente, a las instalaciones afectadas por el comercio de emisiones.

(2) Con el fin de conseguir que las emisiones de 2005 del sector de *Azulejos y baldosas* sean comparables con las de 2006, se han incluido en aquél una serie de instalaciones atomizadoras que se incorporaron al comercio de emisiones a partir de 2006. Por este motivo, parte de estas emisiones no son verificadas sino comunicadas por las propias instalaciones.

(3) No es posible ofrecer un total para las producciones dado la heterogeneidad de cada una de ellas, por lo que tampoco se puede calcular una intensidad de emisión para dicho total.

Fuente: Unidad de Apoyo de la Dirección General de Industria. MITYC.

**COMENTARIOS:**

Del análisis de la tabla se desprende que, en términos agregados, se ha registrado en 2006 una ligera reducción de las emisiones totales verificadas respecto al agregado de 2005.

La evolución de los nueve sectores no ha sido homogénea en estos dos años. Así, los que han registrado un mayor descenso interanual en la intensidad de emisión de CO<sub>2</sub> de su producción han sido:

*Coke metalúrgico (-18,5%)*

*Pasta de papel, papel y cartón (-11,1%)*

*Siderurgia (-4,7%)*

*Ladrillos y tejas (-4,1%)*

*Fritas (-3,0%)*

Por el contrario, los sectores en los que se ha manifestado un mayor aumento en la relación entre las emisiones y la producción, respecto de 2005, han sido:

*Azulejos y baldosas (7,5%)*

*Cal (4,4%)*

Si se tiene en cuenta el peso de las emisiones de cada sector en el total de las mismas, destaca el sector del *Clinker de cemento*, que ha supuesto, en el período presentado en esta tabla, más de la mitad de los 53 millones de toneladas de CO<sub>2</sub> emitidos por los sectores analizados. Así, el descenso interanual del 1,1% en su intensidad de emisión ha compensado los aumentos absolutos de otros sectores. Asimismo, es destacable la evolución descendente de la intensidad de emisión en *Siderurgia* (sector que representa alrededor de la quinta parte del total), aunque dicho descenso se deba, básicamente, a la reducción de la producción en uno de los altos hornos integrales de mayor intensidad de emisión.

## E. SECTOR TIC, SOCIEDAD DE LA INFORMACIÓN E I+D+i

*El mercado de las TIC alcanzó una cifra próxima a 78 mil millones de euros en 2007, con un crecimiento nominal del 5%*

El mercado de electrónica, tecnologías de la información y telecomunicaciones («hipersektor» TIC) creció en 2007 el 6% en términos nominales, según estimaciones preliminares de AETIC, alcanzando un valor de 101.353 millones de euros. El mayor peso dentro del sector correspondió a los servicios de telecomunicación, el 44%, seguidos por las tecnologías de la información (17%), las industrias de la telecomunicación (6%), la electrónica de consumo (5%), los componentes electrónicos (3%) y la electrónica profesional (2%). Los citados subsectores (sector TIC) aportaron 77.977 millones, mostrando un crecimiento, en su conjunto, del 5%.

*La producción TIC aumentó el 6%, con avances generalizados por subsectores, excepto en componentes electrónicos, y con tasas superiores al 10% en electrónica de consumo y tecnologías de la información*

La producción del sector TIC se situó en el pasado año en 63.681 millones, registrando un avance del 6% respecto a 2006. Esta tasa resulta de incrementos muy significativos, superiores o próximos al 10%, en electrónica de consumo (13%), tecnologías de la información (12%), industrias de la telecomunicación (10%) y electrónica profesional (9%), mientras que los servicios de telecomunicación mostraron un avance más moderado (4%) y los componentes electrónicos sufrieron un retroceso (-7%), continuando una tendencia negativa causada por el proceso de deslocalización de su producción.

*La evolución del sector exterior fue muy favorable, con un avance de las exportaciones muy superior al de las importaciones en todos los subsectores, excepto en el de componentes electrónicos*

En lo relativo al comercio exterior, las exportaciones del sector TIC crecieron el 8%, frente al 6% las importaciones, observándose un apreciable dinamismo de las primeras en todos los subsectores, excepto, nuevamente, en el de componentes electrónicos, cuyas exportaciones retrocedieron. En general, las exportaciones han crecido a ritmos muy superiores a los de las importaciones, siendo también una excepción el subsector de componentes, en el que las exportaciones cayeron el -6% y las importaciones aumentaron el 1%. En el lado positivo, cabe destacar el notable au-

mento de las exportaciones de tecnologías de la información (12%), en contraste con una tasa mucha más moderada para las importaciones de este grupo (4%).

*El empleo en el sector TIC creció el 3%, produciéndose aumentos mucho más intensos del gasto en I+D (17%) y en Innovación (19%)*

Por lo que se refiere al empleo, el sector TIC ocupó, en el pasado año, a 224.910 personas, cifra que implica un crecimiento del 3% respecto al año anterior. El gasto en I+D (2.077 millones en 2007) y en innovación (8.469 millones) mostró un impulso considerable, situándose los ritmos de aumento en el 17% y 19%, respectivamente.

*Los ingresos de las empresas de comunicaciones crecieron el 5,5% en 2007*

Respecto a las comunicaciones, la Comisión del Mercado de las Telecomunicaciones (CMT) proporciona información más detallada sobre su evolución (cuadro 20), estimando para los ingresos del sector en 2007, con datos provisionales, un crecimiento del 5,5% respecto al año anterior, superior al de 2006 (3,3% con datos definitivos). El crecimiento en el pasado año, al igual que en 2006, estuvo determinado (ver detalle en cuadro V.2 del Anexo 1) por la expansión de los ingresos de los minoristas, que se incrementaron el 6,6%, mientras los de los mayoristas apenas crecieron (0,4%). El empleo del sector disminuyó respecto al año anterior (-4,5%), si bien hay que tener en cuenta que las cifras definitivas, todavía no disponibles, a menudo corrigen sustancialmente estos datos provisionales.

*... destacando las elevadas tasas de aumento en ADSL, servicios audiovisuales y telefonía móvil, frente a caídas en telefonía fija*

**CUADRO 20. SECTOR DE COMUNICACIONES**

Millones de Euros

	2005	2006	Var. Anual %	
			06/05	07/06 (1)
Ingresos Totales	40.656,5	42.006,1	3,3	5,5
Mayoristas	7.488,4	6.912,9	-7,7	0,4
Minoristas	33.168,1	35.093,2	5,8	6,6
Empleo (miles)	88,5	88,8	0,3	-4,5
Número de líneas				
Telefonía fija (miles)	18.004,0	18.384,7	2,1	1,3
Telefonía móvil (miles)	42.693,8	46.152,0	8,1	5,3
ADSL (miles)	3.847,6	5.219,7	35,7	26,4

(1) Datos provisionales  
Fuente: CMT

Entre los componentes más dinámicos de los servicios minoristas, siguen destacando los relacionados con los servicios de Internet y, en particular, de ADSL, con incrementos en 2007, en este último caso, del 22,1% en ingresos y el 26,4% en líneas, si bien las tasas se moderan respecto a las del año anterior, superiores al 30% en ambos casos. También aumentaron a buen ritmo, en el pasado año, los ingresos por servicios audiovisuales, en particular los publicitarios de las televisiones, y, con menor intensidad, los de telefonía móvil, mientras retrocedían los de telefonía fija, prolongándose la tendencia descendente de los años anteriores. Los datos más recientes de la CMT sobre líneas de banda ancha reflejan, en el pasado mes de abril, una cifra de 8,5 millones, con un incremento del 17,9% sobre el mismo período del año anterior y una tasa de penetración de 18,9 líneas por cien habitantes.

*El gasto en TIC representaba en España, en 2006, el 5,75% del PIB, cifra análoga a la del conjunto de la UE*

El gasto en TIC en España, según estimaciones de la Secretaría de Estado de Telecomunicaciones y para la Sociedad de la Información (SETSI), representaba en 2006 el 5,75% del PIB, cifra muy similar a la proporcionada por Eurostat para el promedio de la UE. De la comparación internacional de otros indicadores de sociedad de la información (ver cuadro V.3 del Anexo 1) se pueden destacar, entre otros aspectos, los siguientes: 1) España presenta todavía un diferencial negativo, respecto a la media europea, en el acceso a Internet por parte de los hogares (45% frente al 54%), mientras en las empresas, el diferencial es ligeramente positivo (94% frente a 93%); 2) en acceso a Internet por ADSL las cifras son superiores en España tanto en hogares, con una ligera diferencia (33% frente a 32%), como en empresas, siendo la diferencia en este segundo caso de casi 20 puntos (87% frente a 69%); 3) los indicadores de uso del ordenador y de Internet por los particulares muestran diferenciales negativos para España; 4) el comercio electrónico también se utiliza menos en España; y 5) la Administración Pública en línea está más desarrollada en nuestro país que en el promedio europeo, aunque el uso de la misma es inferior en España.

*El equipamiento en TIC de las empresas se ha elevado notablemente, aunque subsisten diferencias significativas por tamaño de la empresa*

De los resultados provisionales de la Encuesta de Equipamiento y uso de TIC en las empresas en 2007, elaborada por el INE, cabe destacar los

siguientes (ver cuadro V.4 del Anexo 1): entre las empresas con 10 o más empleados, el 94,3% disponen de acceso a Internet y, entre ellas, el 95,2% acceden mediante banda ancha y el 51,9% disponen de página web. En las empresas de menor tamaño (0-9 trabajadores), estos porcentajes se reducen sustancialmente, situándose en el 48% en el acceso a Internet y en el 95,2% y 20,8%, respectivamente, para el acceso a banda ancha y página web.

*En las empresas de 10 y más trabajadores, las compras por Internet representan el 7,3% del total y las ventas, el 5,2%*

En cuanto al uso del comercio electrónico en empresas (ver cuadro V.5 del Anexo 1) los datos reflejan, como se ha señalado, cifras todavía bajas, aunque con avances importantes en los últimos años. Los principales datos, referidos a las empresas de 10 o más trabajadores, son los siguientes: el 19,3% de las empresas han realizado compras por comercio electrónico y el 18,2% han realizado compras por Internet. Las compras realizadas por Internet han supuesto el 7,3% del total. En cuanto a las ventas, el 8,8% de las empresas ha realizado ventas por comercio electrónico y el 7,8% por Internet, representando este último tipo de ventas el 5,2% del total.

*El equipamiento en TIC de los hogares avanzó significativamente en 2007, alcanzando casi el 40% la proporción de ellos con acceso a banda ancha*

Por lo que se refiere al equipamiento y uso de TIC por parte de los hogares, la última encuesta del INE, referida también a 2007, refleja avances importantes respecto al año anterior (ver cuadro V.6 del Anexo 1), entre los que destacan los siguientes referidos al equipamiento: el 60,4% de los hogares con, al menos, un miembro de 16 a 74 años dispone de ordenador, porcentaje que supera en 3,2 puntos al del año anterior. En cuanto al tipo de ordenador, el de sobremesa, o PC, está presente en el 52,4% de los hogares, mientras que los portátiles se encuentran en el 20,2%, observándose un estancamiento de los primeros y un avance significativo de los segundos. Por otra parte, el 44,6% de los hogares cuenta con acceso a Internet y el 39,2% con conexión a banda ancha, siendo esta última cifra superior en casi siete puntos a la de 2006.

*En los tres últimos meses, el 57% de las personas han utilizado el ordenador y el 52% han accedido a Internet*

En cuanto al uso de las TIC en los hogares, el 57,2% de las personas han utilizado el ordena-

dor en los 3 últimos meses y, entre ellas, el 65% lo han hecho diariamente (al menos 5 días por semana), mientras que estas cifras, referidas al uso de Internet, se sitúan en el 52% y 57,5%, respectivamente. El uso de TIC por los niños (personas de 10 a 15 años) es muy amplio, ya que, en los 3 últimos meses, el 85,4% han utilizado el ordenador en la vivienda y el 76,8% han accedido a Internet (el 90,6%, entre estos últimos, lo han hecho para trabajos escolares).

*El gasto en I+D alcanzó el 1,2% del PIB en 2006, con un incremento del 16% respecto al año anterior*

La estadística sobre actividades de I+D, realizada por el INE, estima, en 2006, un gasto de 11.815 millones de euros corrientes, con un incremento del 16% respecto al año anterior. El gasto total en I+D representaba en dicho año el 1,20% del PIB, cifra que sigue siendo reducida en comparación con la media comunitaria (1,84). Esta diferencia (ver cuadro VI.1 del Anexo 1) se debe, sobre todo, al porcentaje, comparativamente bajo de inversión por parte del sector empresarial, el de mayor peso en el total, siendo más próximos al promedio de la UE los porcentajes, sobre el PIB, de la inversión realizada por los sectores Administración Pública y Enseñanza Superior.

*El gasto empresarial en I+D sube un 20% respecto a 2005, pasando a representar el 55,5% del gasto total*

No obstante, el gasto ejecutado por las empresas en I+D registró un aumento muy superior al de los restantes sectores en 2006, el 20%, con lo que pasó a representar el 55,5% del gasto, frente al 53,8% en el año 2005. En porcentaje del PIB, el gasto empresarial en I+D supone el 0,67%, correspondiendo a la Enseñanza Superior el 0,33% y a la Administración Pública el 0,20%. Dentro del gasto en I+D del sector empresarial, los servicios suponen el 52,2% del total y la industria, el 44,5%. Las ramas industriales con mayor aportación al gasto en I+D son: en primer lugar, la de productos farmacéuticos y, en segundo, la industria naval, aeronáutica, aeroespacial y otro material de transporte.

*El gasto en innovación tecnológica registró un aumento, en 2006, del 21,2%, la tasa más elevada desde el año 2000*

La Encuesta sobre Innovación Tecnológica en las Empresas de 2006 (ver cuadro VI.2 del Anexo 1) refleja, con datos provisionales, un gasto en in-

novación de 16.533 millones de euros (incluida la rama primaria) y una tasa de aumento sobre el año anterior del 20,2% (excluida, en este caso, la rama primaria, por razones de homogeneidad con el año anterior). Esta tasa es muy superior a la registrada en 2005 (9,2%) y la más elevada desde el año 2000. El 25,3% de las empresas españolas fueron innovadoras de producto o proceso durante el trienio 2004-2006, elevándose el porcentaje al 27,5% si se consideran también las empresas con innovaciones en curso o sin éxito. En el desglose de las empresas innovadoras por ramas de actividad, destacan, en el sector industrial, la química, con un 59,7% de empresas innovadoras, y la fabricación de equipo electrónico (58,4%). En los servicios, sobresalen las empresas de I+D (75,5%) y las de actividades informáticas y conexas (49,1%).

*Los sectores de alta tecnología facturaron 244.617 millones de euros en 2006, con un crecimiento del 9,2% respecto al año anterior*

El INE ha publicado recientemente los resultados provisionales, también referidos a 2006, de los indicadores de los sectores de alta tecnología. Estos datos ponen de manifiesto que el volumen de negocio del conjunto de los sectores de tecnología alta y media-alta (STAYMA) se situó en 244.617 millones de euros en dicho año, con un incremento del 9,2% respecto al año anterior. Los sectores manufactureros, que suponen el 73,7% del total, aumentaron su cifra de negocios el 10,2%, mientras que los servicios de alta tecnología o de punta, cuyo peso es del 26,3%, crecieron el 6,5%. Entre los sectores manufactureros, destaca el fuerte avance de los de tecnología alta (STA), cuya cifra de negocios aumentó el 15,6%, frente a una tasa del 9,3% en los de tecnología media-alta (STMA). Entre los STA, la mayor cifra de negocios corresponde a la industria farmacéutica, que creció el 5,7%, frente a tasas mucho más elevadas en sectores de menor peso, como el de construcción aeronáutica y aeroespacial, cuya cifra de negocios se incrementó el 59,1%. Entre los STMA, la industria del automóvil es la de mayor peso y su ritmo de aumento fue del 5,7%, cifra también inferior a la media, destacando las elevadas tasas de la maquinaria y los aparatos eléctricos y de la construcción naval y de otro material de transporte.

*El volumen de empleo de estos sectores supuso el 7,3% del total y la inversión en I+D representó casi el 68% del gasto empresarial en estas actividades*

Otros datos de interés relativos a los STAYMA son los siguientes: el volumen de empleo se situó en

1.449.100 personas en 2006, lo que representa el 7,3% de los ocupados de la economía española. Por Comunidades Autónomas, Cataluña, Andalucía y Madrid concentran el mayor número de ocupados en estos sectores, mientras que, en la ratio entre los ocupados STAYMA y el total de ocupados, corresponden los primeros lugares al País Vasco (12,6%), Navarra (12,2%), Cataluña (11,3%) y Aragón

(10,5%). La inversión en I+D de estos sectores se incrementó un 20,1% y supuso el 67,7% del gasto empresarial en actividades de I+D. Por último, el 44,7% de las empresas pertenecientes a los STAYMA fueron innovadoras en el período 2004-2006, destacando las ramas de fabricación de aparatos de radio, TV y comunicaciones (74,3%) y la industria farmacéutica (66,1%).

**F. COMERCIO INTERIOR**

*El comercio representa más del 60% del volumen de negocio del conjunto de los servicios y ocupa a casi 3,5 millones de personas*

Según los datos de la Encuesta Anual de Servicios del INE, referida a 2006 (cuadro 21), el sector de distribución comercial estaba constituido en España, en aquel año, por más de 816 mil empresas, con un volumen de negocio superior a 722 mil millones de euros y un empleo de casi 3,5 millones de personas (ver cuadro VII.1 del Anexo 1). El comercio al por mayor representaba más de la mitad del volumen de negocio del comercio, el 54%, correspondiendo al minorista casi el 29% y el 17% restante al subsector de vehículos de motor (venta, reparación y combustibles). En términos de empleo, el orden es diferente, ya que el comercio al por menor es el que concentra el porcentaje más alto de ocupados (54%), seguido por el mayorista (34%) y, en último término, por el de vehículos (12%). La Encuesta refleja, por otra parte, que el comercio es el principal

subsector de los servicios, representando algo más del 60% del volumen de negocio total.

*El dinamismo del empleo en el sector comercial, según la EPA, contrasta con el debilitamiento reflejado en otros indicadores, como los afiliados a la Seguridad Social*

Al margen de los datos anteriores, de naturaleza estructural, la EPA refleja, por una parte, un nivel de empleo en el comercio inferior al estimado por la Encuesta Anual de Servicios y, por otra, un considerable dinamismo de los ocupados en el primer trimestre de 2008, que contrasta con la evolución de la afiliación a la Seguridad Social en las ramas comerciales y con otros indicadores que se analizan posteriormente (cuadro 22). Así, según la EPA, los ocupados en el comercio eran 3,239 millones en el primer trimestre, habiendo aumentado el empleo del sector el 6,9% en tasa interanual, cifra un punto superior a la del trimestre previo (cuadro 22). Los afiliados en alta laboral del sector comercio, por su parte, reflejan ritmos de avance mucho más moderados, con

**CUADRO 21. ESTRUCTURA DEL SECTOR COMERCIAL. 2006**

	Empresas número	Ocupados miles	Cifra de negocios millones de euros	Producción
TOTAL COMERCIO	816,4	3.424,9	722.510,2	183.694,2
Comercio mayorista	212,3	1.174,8	394.371,9	90.070,8
Comercio minorista	527,7	1.830,1	206.833,7	64.196,6
Comercio vehículos	76,3	419,9	121.304,6	29.426,9

Fuente: INE (Encuesta Anual de Comercio)

**CUADRO 22. INDICADORES DE COMERCIO INTERIOR**

Tasas de variación interanual en porcentaje

	I. Actividad Servicios		I.G. Comercio por Menor		Ocupados Comercio EPA	Afiliados Comercio S.S.	I. Tendencia Márgenes Comerciales (2)
	I. Cifra Negocios Comercio	I. Personal Ocupado Comercio	Precios corrientes s. brutas	Precios constantes s. correg. (1)			
2006	6,9	1,8	5,0	2,1	3,3	2,9	99,01
2007	6,5	2,1	4,8	2,4	4,9	1,0	100,20
2008 (3)	1,9	1,2	1,8	-3,5	6,9	1,3	
2007 II	6,1	2,3	4,5	2,9	3,4	0,8	100,40
III	5,7	2,1	4,2	3,1	5,7	0,8	99,13
IV	6,6	1,7	4,3	-0,3	5,9	0,7	99,89
2008 I	1,9	1,2	1,1	-3,6	6,9	1,3	104,30
II (3)	8,5	1,2	4,3	-3,4	--	1,3	--

(1) Series corregidas de los efectos del calendario. (2) Índices base 2004=100

(3) Período disponible. Datos hasta abril para el índice de Actividad del Sector Servicios y para el Índice General de Comercio al por Menor y hasta mayo para los afiliados a la Seguridad Social

Fuente: INE y MITYC

una tasa del 1,3% tanto en el primer trimestre como en el período enero-mayo respecto al mismo período del año anterior.

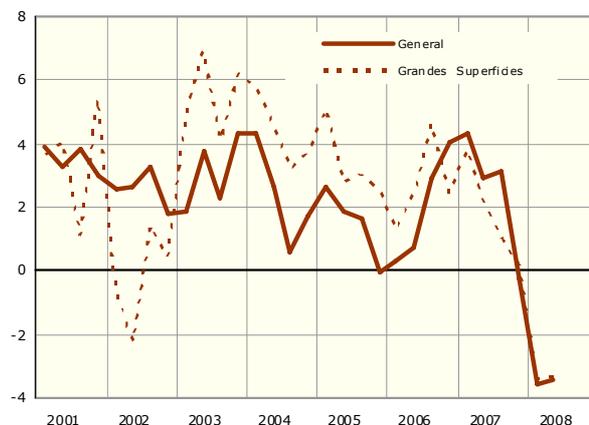
*La cifra de negocios del comercio y la de personal ocupado reducen sus ritmos de crecimiento*

El Índice de Cifra de Negocios de los Servicios registró una tasa de variación interanual del 3,9% en el primer cuatrimestre de 2008 (precios corrientes), muy inferior a la del cuarto trimestre de 2007, observándose también una apreciable desaceleración en el componente de comercio, a pesar del efecto alcista de los precios. En concreto, el Índice de Cifra de Negocios del comercio presentó una tasa del 3,5% en el período enero-abril, frente al 6,5% en el último trimestre del pasado año. Por subsectores, los resultados acumulados de los cuatro primeros meses del año fueron algo más favorables para el comercio minorista (2,3%) y de vehículos (2,4%) que para el mayorista (1,1%). El índice de personal ocupado muestra, por su parte, un crecimiento interanual del 1,2% en el conjunto del comercio, en el primer cuatrimestre, medio punto por debajo del registrado en el cuarto trimestre de 2007. En todo caso, las tasas de variación suavizadas de estos índices ponen de manifiesto una tendencia al debilitamiento de ritmo de avance del conjunto de los servicios y de las actividades comerciales, en paralelo con la desaceleración de la actividad económica en general.

*El Índice de comercio minorista acentúa su caída, registrando una tasa del -3,5% en el primer cuatrimestre, en volumen y con datos corregidos*

La evolución coyuntural del comercio minorista, en términos reales, se puede seguir con la información proporcionada por el Índice de Comercio al por Menor (ICM). En el primer cuatrimestre de 2008, el ICM registró un aumento del 1,8% en precios corrientes respecto al año anterior, tasa que se convierte en el -2,7% al utilizar precios constantes y en el -3,5% cuando, además, se corrigen los efectos del calendario laboral (cuadro 22 y gráfico 27). Esta última cifra refleja un empeoramiento en comparación con la ligera caída que se produjo en el cuarto trimestre de 2007 (-0,3%). El componente de grandes superficies ha mostrado en el período enero-abril un avance muy similar al del índice general, con una tasa del -3,4% una vez eliminados los efectos de los precios y el calendario. El ICM refleja, por otra parte, que las ventas de alimentos presentan en el primer cuatrimestre un menor retroceso que las del grupo no alimenticio, situándose las correspondientes tasas en el -0,4% y -4,1%, con series

**Gráfico 27**  
**ÍNDICE DE COMERCIO AL POR MENOR (1)**  
**variación interanual en %**



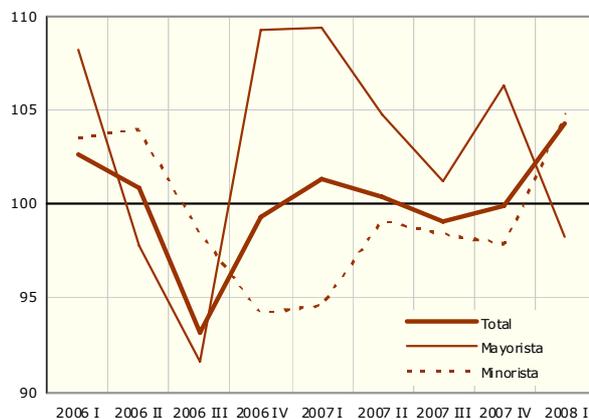
(1) Precios constantes y series corregidas de calendario  
Fuente: INE

deflactadas y datos brutos, ya que no se dispone del desglose con series corregidas.

*El margen comercial total de los alimentos frescos aumentó el 2,9% en el primer trimestre de 2008 respecto al mismo período de 2007*

Por lo que respecta a los márgenes comerciales (cuadro 22 y gráfico 28), el indicador para los alimentos frescos, elaborado por la Secretaría de Estado de Comercio, ha mostrado en el primer trimestre de 2008 un aumento del 2,9% respecto al mismo período del año anterior, tasa que refleja una significativa aceleración en comparación con la del cuarto trimestre de 2007 (0,5%). El crecimiento de los márgenes se ha debido, fundamentalmente, a las carnes (ver cuadro VII.5

**Gráfico 28**  
**Í. DE TENDENCIA DE MÁRGENES COMERCIALES**  
**índices base 2004 = 100**



Fuente: MITYC (SEC)

del Anexo 1), con una tasa del 5,3% y, en menor medida, a las frutas y hortalizas (3,2%), mientras que en los pescados, el margen se reduce ligeramente (-0,8%).

*El descenso del margen mayorista contrasta con el aumento del minorista*

El desglose de los dos escalones del margen (que no incluye el grupo de carnes) muestra en el primer trimestre una notable caída del mayorista (-10,2%) y un incremento de un orden similar del minorista (10,8%). Esta disparidad se explica, fundamental-

mente, por el grupo de pescados, cuyo margen mayorista ha retrocedido intensamente, en contraste con un fuerte ascenso del minorista. Desde 2004, año que se toma como base, los márgenes totales han experimentado un cierto incremento (Índice en el primer trimestre de 2008 = 104,30) explicado por el aumento en carnes y en frutas y hortalizas. En pescados, sin embargo, los márgenes se han reducido ligeramente (Índice en el primer trimestre de 2008 = 99,13) por la moderación en el tramo mayorista, compensada, en parte, por el alza en el minorista (ver cuadro VII.4 del Anexo 1).

## G. TURISMO

*El turismo aportaba en 2006 el 10,8% del PIB, según la Cuenta Satélite*

Según la Cuenta Satélite del Turismo de España, elaborada por el INE (ver cuadro VIII.1 del Anexo 1), esta actividad aportó a nuestra economía en 2006 (último año disponible con datos de avance) 106.374 millones de euros, lo que representa el 10,8% del PIB a precios corrientes estimado para dicho año. Esta cifra se desglosa entre un 4,8% para el turismo receptor y un 6% para el resto de componentes del turismo. La proporción del turismo respecto al PIB experimentó una ligera reducción (una décima) respecto a 2005, debido, exclusivamente, a la disminución en el turismo receptor, mientras que se mantuvo constante el peso sobre el PIB de otros componentes del turismo. En términos reales (índices de volumen), el turismo creció en 2006 el 3,2%, como resultado de una tasa inferior en turismo receptor (2,6%) que en el resto (3,7%). Esta evolución es consistente con la observada en el largo plazo, habiéndose producido, desde el año 2000, una cierta caída del peso del turismo en el conjunto de la economía, que se explica por el turismo receptor.

*El Directorio Central de Empresas refleja un número aproximado de 600 mil empresas en actividades turísticas, siendo las de restauración el 44% del total*

En cuanto a la estructura de las actividades turísticas, el Directorio Central de Empresas (DIRCE) refleja, con datos referidos al 1 de enero de 2007, un número total de empresas de 603.156, correspondiendo, por subsectores, los pesos más elevados al de restauración (44%), seguido por el de transporte terrestre (34,8%) y, a más distancia, por el de actividades recreativas, culturales y deportivas (12,9%). El sector turístico se encuentra concentrado en empresas familiares y pequeñas empresas, con un porcentaje del 48,7% de las empresas sin asalariados, del 30,4% de las empresas con 1 a 2 asalariados y del 18,9% del tramo de 3 a 19 asalariados.

*España ocupaba en 2006 el segundo lugar mundial como destino turístico, tanto en entradas como en ingresos*

En turismo internacional, España mantuvo en 2006, según la Organización Mundial del Turismo (OMT), su puesto de segundo país del mundo por número de entradas, después de Francia y antes de EE.UU. (ver cuadro VIII.2 del Anexo I). Considerando los ingresos por turismo, nuestro

país ocupaba también el segundo lugar, con EE.UU. en cabeza, en este caso, y Francia en tercer lugar. La OMT estima en 2007, con datos preliminares, una cifra próxima a los 900 millones de turistas internacionales, con un incremento del 6% respecto al año anterior, incluso superior al de los dos años anteriores (5,5% en ambos).

*El turismo es la única partida con superávit en la balanza por cuenta corriente, aunque el saldo tiende a reducirse, en porcentaje del PIB, situándose en 2007 en el 2,9%*

Por otra parte, los datos de la Cuenta con el Resto del Mundo (CRM) de la Contabilidad Nacional, a los que se hace referencia detallada en el siguiente epígrafe (cuadro 25), reflejaron en 2007 unos ingresos por turismo (consumo en España de los no residentes) de 42.318 millones de euros en precios corrientes, frente a unos pagos (consumo en el exterior de los residentes en España) de 11.845. El resultado fue un saldo positivo de 30.473 millones, el 2,9% del PIB, siendo esta partida la única con superávit de la balanza por cuenta corriente y la que permite compensar, en parte, el déficit comercial y el de las restantes partidas también deficitarias: servicios no turísticos, rentas primarias y transferencias corrientes. No obstante, en porcentaje del PIB, el saldo ha tendido a reducirse en los últimos años (en 2000 era el 4,3%), ya que el ritmo de avance de los ingresos ha sido superado ampliamente por el de los pagos, como resultado del fuerte aumento de las salidas de los españoles al extranjero. En el primer trimestre de 2008, las estimaciones de la CNTR reflejan, con datos brutos, un saldo turístico con el exterior del 2,1% del PIB, igual al registrado en el mismo período del año anterior. Hay que señalar que los datos brutos, al no estar corregidos de los efectos del calendario y la estacionalidad, son escasamente significativos.

*El gasto de los turistas en España aumenta menos que el de los españoles en el exterior, aunque la diferencia se ha reducido en el primer trimestre de 2008*

Considerando la evolución del turismo con las series corregidas de la CNTR (ver cuadro VIII.4 del Anexo 1), se observa que, en volumen, las exportaciones de servicios turísticos (consumo en España de los no residentes) crecieron en el primer trimestre de 2008 el 0,4% en tasa interanual, frente a un aumento del 1,8% de las importaciones turísticas (consumo en el exterior de los residentes en España). Aunque en el componente turístico, las exportaciones siguen creciendo menos que las importaciones, la diferencia se ha reducido sensiblemente respecto al trimestre

anterior, al mantenerse, aproximadamente, la tasa de variación de las primeras y producirse una acusada desaceleración del gasto de los españoles en el exterior, en consonancia con el debilitamiento del consumo privado interior. En precios corrientes, las tasas de variación se han situado en el 4,4% para las exportaciones turísticas y en el 5,4% para las importaciones, observándose, asimismo, en comparación con el trimestre previo, una estabilización de la primera cifra y una reducción de la segunda a prácticamente la mitad de la registrada en el cuarto trimestre de 2007.

*En 2007, entraron en España 59,1 millones de turistas y 98,9 millones de visitantes, con crecimientos respectivos del 1,5% y 3,1%*

La Encuesta Frontur, elaborada por el Instituto de Estudios Turísticos (IET), estima que, en 2007, entraron en España 59,1 millones de turistas procedentes del exterior, casi un millón más que en 2006. El crecimiento de las entradas respecto al año anterior fue del 1,5% (cuadro 23 y gráfico 29), tasa muy inferior a la registrada en 2006 (4,1%). La evolución fue más positiva para las entradas de visitantes, que incluyen no sólo a los turistas sino también a los excursionistas o personas que no pernoctan. Así, la cifra de visitantes (98,9 millones en 2007) creció el 3,1% en el pasado año, siendo, en este caso, la tasa cinco décimas inferior a la de 2006.

*En el primer cuatrimestre de 2008, entraron 15,2 millones de turistas, situándose la variación interanual en el 3,3%*

La evolución de los indicadores turísticos en los primeros meses de 2008 se ha visto muy influida por factores de calendario, como el año bisiesto y el adelanto a marzo de la Semana Santa, que han sesgado al alza las tasas de variación interanual de febrero y marzo, presentando las cifras de abril un sesgo de signo contrario. Promediando los datos del primer cuatrimestre, que anulan el efecto de la Pascua, se observa un crecimiento interanual del 3,3% en turistas y del 2,1% en visitantes, tasas ambas más elevadas que las del cuarto trimestre de 2007. En cifras absolutas, el número total de turistas, en el período enero-abril, se estima en 15,2 millones de personas.

*Los principales países de origen han sido el Reino Unido, Alemania y Francia y las principales Comunidades Autónomas de destino Cataluña, Canarias y Andalucía*

En el primer cuatrimestre de 2008, al igual que en los años anteriores, el principal país emisor

de turistas hacia España ha sido el Reino Unido, con un 25,8% del total de turistas. El segundo lugar lo ha ocupado Alemania (17,2%), seguida por Francia (13,7%). Estos tres países han concentrado, en su conjunto, el 56,7% del total de entradas en nuestro país. La evolución en los cuatro primeros meses del año ha sido positiva para el turismo británico, con un aumento interanual del 3,7%, mientras se estancaba el turismo alemán (0%) y retrocedía el francés (-1%), al igual que el procedente de Italia (-1,7%). Otros países con menor peso en nuestro turismo han mostrado una evolución muy dinámica, registrando tasas muy superiores a la media, como es el caso de los Países Nórdicos (13%), Portugal (8,4%) y EE.UU. (6,8%). En cuanto a las Comunidades Autónomas de destino del turismo receptor, los primeros lugares, en el primer cuatrimestre, los han ocupado: Cataluña, con un 24,6% del total, Canarias (23,1%), Andalucía (14,2%), Comunidad Valenciana (10,3%), Madrid (9,7%) y Baleares (8,8%). Entre las citadas comunidades, el mayor crecimiento de las entradas ha correspondido a Madrid (12,7%), mientras que, en el extremo opuesto, las entradas en Andalucía han experimentado un retroceso (-2,5%).

*El gasto medio por turista se incrementó el 2,8% nominal en el primer cuatrimestre, gracias al avance del gasto diario y de la estancia media*

El gasto medio por turista, según la Encuesta Egatur del IET, registró un avance, en el período enero-abril, del 2,8% interanual, en precios corrientes, que se explica, a partes iguales, por el incremento del gasto medio diario de los turistas y por el aumento de la estancia media, con una tasa del 1,4% en ambas variables (ver cuadro VIII.5 del Anexo 1). El citado incremento del gasto medio por turista, unido al de las entradas anteriormente comentado, ha supuesto un crecimiento del gasto total del 6,2% nominal. En cifras absolutas, Egatur refleja, en el cuatrimestre, un gasto medio por turista de 858 euros y una estancia media de 9 noches. La estabilidad de esta última cifra contrasta con la tendencia a la baja de la estancia media observada en años anteriores debido al aumento del peso de los viajes de negocios, de corta estancia, y a la progresiva distribución de las vacaciones a lo largo del año por parte del turismo europeo, evolución, a su vez, incentivada por el abaratamiento del transporte aéreo.

*El tráfico aéreo continúa avanzando a buen ritmo, casi el 5% en el primer cuatrimestre*

La principal vía de acceso de los turistas es la aérea, que concentró en el primer cuatrimestre

**CUADRO 23. MOVIMIENTOS EN FRONTERAS, GASTO TURISTAS Y TRÁFICO AÉREO**

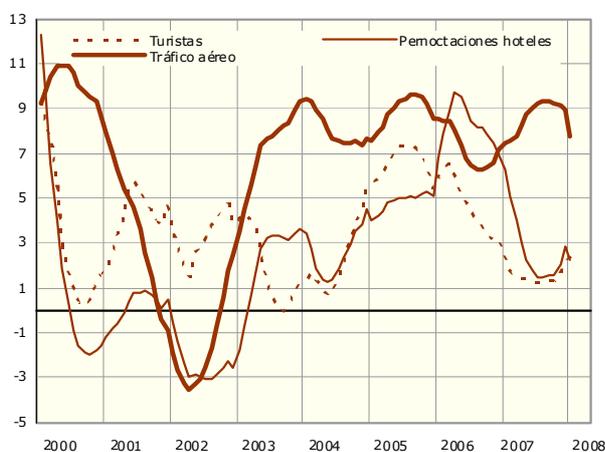
	Movimientos en Fronteras		Gasto Turistas		Tráfico Aéreo
	Visitantes miles	Turistas miles	Gasto Total M €	G. Medio por Turista y estancia €	Pasajeros miles
2004	85.981,3	52.429,8	43.758,1	864,4	164.072,8
2005	92.563,2	55.913,8	46.005,6	854,3	179.216,5
2006	95.935,6	58.190,5	48.243,2	857,4	191.411,3
2007	98.942,6	59.088,8	49.946,1	870,0	208.575,4
2008 (1)	26.445,4	15.232,4	12.706,0	853,0	60.771,7
2007 II	25.303,3	15.979,9	12.732,2	819,2	54.398,8
III	35.411,8	21.455,5	18.409,8	891,2	65.395,9
IV	20.307,3	11.613,0	10.510,7	924,3	47.727,6
2008 I	18.690,0	10.573,2	9.028,4	871,3	44.281,3
II (1)	7.755,4	7.755,4	3.677,0	811,0	16.490,4

**Tasas de variación interanual en porcentaje**

2004	4,4	3,1	--	--	8,0
2005	7,7	6,6	5,1	-1,2	9,2
2006	3,6	4,1	4,9	0,4	6,8
2007	3,1	1,5	3,5	1,5	9,0
2008 (1)	2,1	3,3	6,2	2,8	4,8
2007 II	1,1	-0,1	1,5	1,5	7,2
III	5,1	1,4	4,0	1,8	10,5
IV	1,9	1,6	3,8	2,0	8,6
2008 I	4,3	5,3	8,9	3,4	7,9
II (1)	-2,9	64,8	0,0	1,2	-2,5

(1) Período disponible. Datos hasta abril  
Fuente: MITYC (IET) y AENA

**Gráfico 29**  
**INDICADORES TURÍSTICOS**  
variación interanual en %  
tasas suavizadas



Fuente: MITYC (IET), INE y AENA

de 2008 el 78,5% del total y creció el 4,8%, mientras caían las entradas por carretera (-3,1%), situándose su peso en el 19,3%. Los datos de AENA confirman, por su parte, la continuidad en la expansión del tráfico aéreo en el presente año, aunque a ritmos más moderados que en el año anterior. Así, el tráfico aéreo total, tras aumentar el 9% en 2007, ha crecido en el primer cuatrimestre de 2008 el 4,8%, en tasa interanual (cuadro 23). La desaceleración se ha debido, sobre todo, al componente interior, cuya tasa se ha situado en el 2,9%, frente al 6,5% la del tráfico internacional. Hay que señalar que este último tiene un peso predominante en el conjunto del tráfico aéreo de pasajeros, habiéndose situado su participación en el 55% en el primer cuatrimestre.

*Las pernoctaciones en hoteles crecieron el 1,2% en el primer cuatrimestre correspondiendo a los extranjeros el 3,1% y a los españoles el -0,8%*

Los turistas internacionales se alojan preferentemente en hoteles, el 66,5%, según Frontur, en el período enero-abril de 2008, habiendo experi-

mentado esta modalidad un aumento interanual del 5,8% en el citado período, frente a una caída (-1,5%) en el caso de los turistas que optan por otro tipo de alojamiento. La Encuesta de Ocupación Hotelera del INE estima, por su parte, en el primer cuatrimestre, una cifra media de 13,6 mil establecimientos hoteleros y 1,1 millones de plazas (cuadro 24), con aumentos del 4,3% y 3,7%, respectivamente, respecto al mismo período del año anterior. El grado de ocupación fue del 47,1%, con un número de pernотaciones de 65,8 millones, que suponen un crecimiento interanual del 1,2%. Las pernотaciones de extranjeros, cuyo peso en el total es predominante (el 54%), aumentaron el 3,1%, frente a una ligera caída de las pernотaciones de nacionales (-0,8%).

*Los viajes de los españoles en 2007 se dirigieron en un 7,1% al extranjero, siendo el 92,9% desplazamientos dentro de España*

Por último, la Encuesta Familitur, elaborada por el IET, permite conocer los movimientos turísticos de los españoles (ver cuadro VIII.3 del Anexo 1). Los datos de 2007 reflejan un número de viajes de los residentes en España de 158 millones, con una caída respecto al año anterior del -5%. Del total de viajes, el 7,1% se han dirigido al extranjero, constituyendo el 92,9% restante turismo interno. Las principales Comunidades Autónomas de origen del conjunto del turismo fueron: Madrid (19%), Andalucía (16,2%), Cataluña (16%) y Comunidad Valenciana (9,5%), mientras que las de mayor peso en el destino de los viajes internos de los españoles son: Andalucía (17,6%), Cataluña (13,4%), Castilla y León (10,2%) y Comunidad Valenciana (9,9%). Otros aspectos a destacar, entre las características de los viajes de los españoles, son: la preponderancia del alojamiento no hotelero (77,8%, frente al 22,2% el

hotelero), así como de los viajes por motivos de ocio, recreo o vacaciones (52,3%) y del transporte por carretera (84,6%).

**CUADRO 24. ENCUESTA DE OCUPACIÓN HOTELERA**

	Establec. Número	Número Plazas	Número Pernотac. miles	Grado de Ocupación %
<b>2004</b>	13.845	1.175,5	234.697,2	53,5
<b>2005</b>	13.991	1.212,6	245.637,2	54,2
<b>2006</b>	14.056	1.263,8	267.027,9	56,4
<b>2007</b>	14.234	1.297,9	272.331,2	56,2
<b>2008 (1)</b>	13.576	1.146,4	65.835,5	47,1
<b>2007 II</b>	14.963	1.426,3	73.876,4	56,0
<b>III</b>	15.983	1.557,5	102.862,3	68,8
<b>IV</b>	13.425	1.160,5	52.252,2	47,9
<b>2008 I</b>	13.217	1.098,1	46.636,9	46,3
<b>II (1)</b>	14.654	1.291,3	19.198,6	50,8
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>				
<b>2004</b>	1,2	4,8	2,9	
<b>2005</b>	1,1	3,2	4,7	
<b>2006</b>	0,5	4,2	8,7	
<b>2007</b>	1,3	2,7	2,0	
<b>2008 (1)</b>	4,3	3,7	1,2	
<b>2007 II</b>	1,2	2,8	1,3	
<b>III</b>	1,3	1,9	1,2	
<b>IV</b>	2,2	2,8	2,9	
<b>2008 I</b>	5,2	4,9	7,6	
<b>II (1)</b>	2,0	0,7	-11,5	

(1) Período disponible. Datos hasta abril  
Fuente: INE

**H. SECTOR EXTERIOR Y COMPETITIVIDAD**

*En 2007 el déficit por cuenta corriente alcanzó el 10% del PIB, prolongándose la tendencia alcista en 2008 por el aumento de los precios energéticos*

En cuanto al sector exterior, el cierre de 2007 de la Contabilidad Nacional refleja un aumento del déficit por cuenta corriente de la economía española hasta 104.951 millones de euros en precios corrientes, lo que representa el 10% del PIB, frente al 8,8% registrado en 2006 (cuadro 25). El incremento del desequilibrio se debió al avance del déficit de bienes y, en mayor medida, del de rentas primarias (salariales y de capital), así como a una pequeña disminución del superávit del turismo, mientras disminuían ligeramente el déficit en servicios no turísticos y transferencias corrientes. En el primer trimestre de 2008, el déficit corriente se ha situado en el 12,1%, dos puntos más que en igual período del año anterior, aunque esta cifra carece de representatividad por tratarse de datos brutos, sin corrección de calendario ni estacionalidad. En todo caso, como se analiza posteriormente, el aumento del déficit en los primeros meses del año, se debe, en gran parte, a la negativa incidencia de la escalada de los precios energéticos sobre el saldo de bienes.

*El déficit corriente refleja la insuficiencia del ahorro nacional para financiar la elevada tasa de inversión de la economía española*

Desde el punto de vista de los flujos internos de ahorro e inversión, el desequilibrio por cuenta corriente refleja la insuficiencia del ahorro nacional, en particular el privado, para financiar el fuerte creci-

miento de la inversión, lo que obliga a una financiación externa. Así, en 2007, la tasa de ahorro nacional bruto, en porcentaje del PIB, se situó en el 21,3% frente a una tasa de inversión diez puntos más elevada, el 31,3%. Hay que señalar que la tasa de inversión en España es muy superior (en torno a 10 puntos) a la que se registra en el promedio de la Zona Euro, mientras que la tasa de ahorro es similar, lo que explica el déficit por cuenta corriente de nuestra economía, en contraste con el práctico equilibrio en el conjunto del área.

*Las transferencias de capital compensan parcialmente el déficit corriente, situándose la necesidad de financiación, en 2007, en el 9,5% del PIB*

El déficit corriente se compensa, en parte, por las transferencias de capital recibidas del resto del mundo, constituidas, en su mayoría, por las procedentes de los fondos comunitarios. En 2007, dichas transferencias (incluida la adquisición neta de activos no financieros) representaron el 0,5% del PIB, dos décimas menos que en 2006, por lo que la necesidad de financiación de la economía española frente al resto del mundo se situó en el 9,5%. Este desequilibrio tiene su origen en el sector privado (hogares y empresas), mientras que el sector público ha presentado una capacidad de financiación desde 2005.

*La Balanza financiera refleja una continuidad en el retroceso de la inversión extranjera de cartera, mientras aumenta la inversión directa y los préstamos y depósitos*

La Balanza de Pagos por cuenta financiera del Banco de España (ver cuadro IX.3 del Anexo 1)

**CUADRO 25. SECTOR EXTERIOR EN TÉRMINOS DE CONTABILIDAD NACIONAL**

	Saldos en % del PIB. Precios corrientes (1)				Bienes y Servicios (2)				
	Bienes	Turismo	Cuenta Corriente	Capacidad Financiación	variación anual en %				
					Valor		Volumen		
					Exportación	Importación	Exportación	Importación	Demanda Externa (3)
				Exportación	Importación	Exportación	Importación	Externa (3)	
<b>2005</b>	-7,4	3,2	-7,5	-6,5	7,0	11,8	2,6	7,7	-1,6
<b>2006</b>	-8,1	3,0	-8,8	-8,1	9,4	12,1	5,1	8,3	-1,2
<b>2007</b>	-8,4	2,9	-10,0	-9,5	7,7	8,9	5,3	6,6	-0,7
<b>2008 (4)</b>	-9,2	2,1	-12,1	-11,3	7,9	10,3	5,0	5,0	-0,3
<b>2007 I</b>	-7,7	2,1	-10,1	-9,5	6,4	7,6	3,6	6,1	-1,0
<b>II</b>	-8,0	2,9	-9,0	-8,7	6,9	7,9	4,7	6,7	-0,9
<b>III</b>	-8,9	4,5	-10,2	-10,1	10,1	9,9	7,7	8,4	-0,7
<b>IV</b>	-9,2	2,3	-10,7	-9,8	7,4	10,1	5,2	5,4	-0,4
<b>2008 I</b>	-9,2	2,1	-12,1	-11,3	7,9	10,3	5,0	5,0	-0,3

(1) Datos brutos. (2) Datos corregidos de estacionalidad y calendario. (3) Contribución en puntos porcentuales. (4) Período disponible

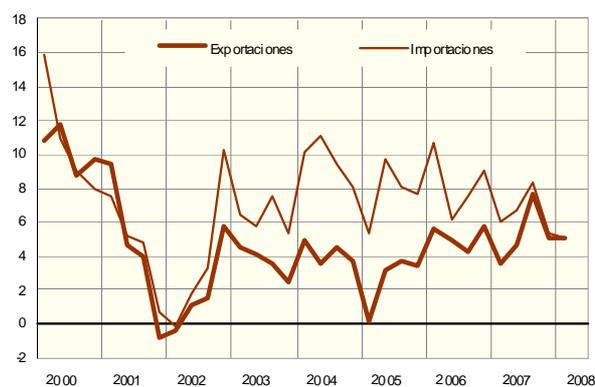
Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

muestra, por su parte, en 2007, unas entradas netas de capital, excluidos los activos del Banco de España, de 83.769 millones de euros, con un aumento del 23,2% respecto a 2006. Las citadas entradas netas resultan, a su vez, de una inversión extranjera en España de 228.314 millones de euros y una inversión española en el exterior de 144.545. En el desglose de la inversión extranjera en España, se observaron, en 2007, aumentos significativos de las inversiones directas y de otras inversiones (préstamos, depósitos y repos), mientras disminuían las inversiones en cartera, influidas negativamente a partir del verano por las turbulencias financieras causadas por la crisis hipotecaria estadounidense. En el primer trimestre de 2008, las entradas netas de capital han sido de 29.659 millones, cifra muy similar a la del mismo período del año anterior, ya que han disminuido en cuantías similares tanto las entradas de capital, que se han situado en 51.400 millones, como las salidas (21.740 millones). Lo más destacable de la evolución del primer trimestre es la continuidad en el descenso de la inversión extranjera de cartera, que pasa a mostrar un signo negativo, mientras crece la inversión directa y, sobre todo, los préstamos y depósitos.

*La aportación del sector exterior sigue mejorando en volumen, por la convergencia entre los ritmos de crecimiento de exportaciones e importaciones*

Pasando a analizar los flujos del comercio exterior de bienes y servicios estimados por la CNTR, un primer aspecto a destacar es la mejora que se está produciendo en la aportación neta del sector exterior al crecimiento real del PIB, aunque dicha aportación sigue presentando un signo ligeramente negativo (cuadro 25). Así, en el primer trimestre de 2008, los ritmos de crecimiento interanual de las exportaciones e importaciones de bienes y servicios (gráfico 30) fueron iguales en volumen (el 5% con datos corregidos), resultando una contribución neta de la demanda externa de -0,3 puntos, que supone una mejora de una décima respecto al trimestre precedente y de siete décimas respecto al mismo período del año anterior. En términos monetarios, sin embargo, el fuerte avance de los precios energéticos ha impulsado al alza el crecimiento nominal de las exportaciones de bienes, de tal forma que la tasa de crecimiento de las exportaciones de bienes y servicios ha sido inferior a la de las importaciones (7,9% frente al 10,3%), a pesar del favorable comportamiento del componente de servicios no turísticos, cuyas exportaciones están creciendo en los últimos trimestres a tasas muy elevadas y superiores a las de las importaciones.

**Gráfico 30**  
**EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS**  
**variación interanual en % (volumen)**



*Los precios de las importaciones crecen a ritmos más elevados que los de las exportaciones, por el avance de los energéticos, resultando un deterioro de la relación real de intercambio*

En lo relativo a los precios del comercio exterior, los deflatores implícitos de la Contabilidad Nacional reflejan, en el primer trimestre, un incremento interanual de los precios de las exportaciones de bienes y servicios del 2,8%, con datos corregidos, frente a una tasa del 5,1% para los de las importaciones. En consecuencia, la relación real de intercambio retrocedió el -2,2%, tasa igual a la del trimestre anterior y que refleja, fundamentalmente, el alza de los precios energéticos. Por su parte, los Índices de Precios de Exportaciones e Importaciones de Productos Industriales crecieron, en el período enero-abril, el 2,3% y el 6,6%, respectivamente (ver cuadro IX.8 del Anexo 1). El desglose por componentes de los precios de importación muestra un aumento del 37,8% en energía, frente a incrementos moderados en bienes intermedios y de consumo no duradero (2,1% en ambos), un crecimiento prácticamente nulo en bienes de equipo (0,2%) y una caída notable en bienes de consumo duradero (-3%).

*El déficit comercial, según Aduanas, se incrementó el 20,2% en el primer trimestre, por el componente energético, mientras descendía el déficit no energético*

Por lo que respecta a los datos de Aduanas, los resultados del primer trimestre de 2008 (cuadro 26) señalan un crecimiento del déficit comercial del 20,2% respecto al mismo período del año anterior, tasa superior en, aproximadamente, dos

**CUADRO 26. COMERCIO EXTERIOR EN TÉRMINOS DE ADUANAS**

	Millones de euros corrientes			Tasas de variación interanual en %			
	Exportación	Importación	Saldo	Exportación		Importación	
				Valor	Volumen	Valor	Volumen
<b>2005</b>	155.005	232.954	-77.950	5,5	11,8	0,8	6,4
<b>2006</b>	170.439	262.687	-92.249	10,0	12,8	5,0	9,2
<b>2007</b>	181.479	280.431	-98.952	6,8	8,0	4,2	6,9
<b>2007 (1)</b>	45.130	67.447	-22.317	7,0	6,5	3,0	5,4
<b>2008 (1)</b>	47.431	74.260	-26.829	5,1	10,1	2,2	7,0
<b>2007 I</b>	45.130	67.447	-22.317	7,0	6,5	3,0	5,4
<b>II</b>	46.528	70.427	-23.900	6,2	6,8	2,8	7,3
<b>III</b>	42.351	67.242	-24.892	8,7	8,7	6,7	7,2
<b>IV</b>	47.470	75.314	-27.844	5,7	10,0	4,6	7,7
<b>2008 I</b>	47.431	74.260	-26.829	5,1	10,1	2,2	7,0

(1) Período disponible, con información hasta marzo. Las cifras de 2007 y 2008 son provisionales. Las tasas de variación de 2007 se han calculado respecto a cifras provisionales de 2006 por razones de homogeneidad  
Fuente: MEH (DA)

puntos porcentuales a la del cuarto trimestre de 2007. El aumento del desequilibrio se explica por el déficit energético, que aumentó el 66,3%, mientras retrocedía el déficit del resto de productos (-3,8%). El avance nominal de las exportaciones en dicho período ha sido del 5,1%, tasa que casi se duplica en importaciones (10,1%), mientras que, en términos reales, los ritmos de crecimiento se sitúan en el 2,2% y 7%, respectivamente. La tasa de cobertura de las exportaciones respecto a las importaciones fue del 63,9%, tres puntos menos que en el mismo período del año anterior. Hay que señalar que las cifras de Aduanas, al no estar corregidas de calendario, presentan sesgos, por lo que es conveniente esperar a los datos de abril para compensar, al menos, el efecto de la Semana Santa y obtener señales más estables.

*Las exportaciones a la UE, que suponen más del 70% del total, crecieron algo por encima de la media, el 5,5% nominal*

El desglose de las exportaciones españolas de bienes por zonas geográficas (ver cuadro IX.6 del Anexo I) pone de manifiesto que, en el período enero-marzo, el 72,6% se dirigieron a la UE (el 57,6% a la Zona Euro), situándose su tasa de crecimiento nominal en el 5,5 (3,8% las dirigidas a la Zona Euro). Por su parte, las exportaciones extra-comunitarias representaron el 27,4% del total y aumentaron el 4,1%, destacando el dinamismo de las destinadas a África y Asia, frente al retroceso de las dirigidas a América Latina y América del Norte, posiblemente afectadas por la apreciación del euro frente al dólar.

*La Encuesta de Coyuntura de la Exportación muestra un descenso de la cartera de pedidos y una tendencia a la reducción de los márgenes de exportación*

Por lo que respecta a los indicadores cualitativos, la Encuesta de Coyuntura de la Exportación elaborada por la Secretaría de Estado de Comercio (ver cuadro IX.9 del Anexo 1) refleja, en el primer trimestre de 2008, un debilitamiento de la cartera de pedidos, que prolonga y acentúa la tendencia a la baja de los trimestres anteriores. Así, el saldo de respuestas entre la tendencia al alza y a la baja de la cartera del último trimestre se aproximó a cero (+0,2), siendo más positivos los saldos referidos a la cartera del próximo trimestre (+16,8%) y próximo año (+22), aunque las cifras se reducen respecto al trimestre previo. Otro aspecto a destacar es la acentuación del signo negativo del saldo referido a los márgenes de exportación, que se sitúa en -27,6 puntos, reflejando una posible reducción de los márgenes de los exportadores para contrarrestar la pérdida de competitividad por la apreciación del euro.

*La apreciación efectiva del euro se ha reflejado en una pérdida de competitividad, en precios y costes, frente a los países no pertenecientes al área*

Los índices de competitividad reflejan un empeoramiento en 2008, causado, en gran parte, por la apreciación del tipo de cambio efectivo del euro. Así, el Índice de Tendencia de la Competitividad (ITC) elaborado por la Secretaría de Estado de Comercio tomando el IPC como variable de refe-

rencia (ver cuadro X.5 del Anexo 1) registró, en el primer trimestre, un crecimiento interanual del 1,3% frente a la Zona Euro, elevándose la tasa al 8,2% (mayor pérdida de competitividad) cuando se considera los países de la OCDE sin incluir la eurozona. Esta última cifra resulta, a su vez, de un ligero aumento de los precios relativos en moneda interior (0,8%) y una apreciación del tipo de cambio del euro (7,3%). Utilizando precios industriales y CLU en las manufacturas (series elaboradas por el Banco de España), se observan también pérdidas de competitividad (cuadro 27 y cuadro X.6 del Anexo 1), particularmente intensas cuando se utiliza el CLU de las manufacturas, ya que los índices están afectados, en este

caso, por los datos de la CNTR del primer trimestre, que, como se ha comentado en páginas anteriores, reflejan un anómalo aumento de los ocupados en la industria manufacturera que repercute en una caída de la productividad y un aumento del CLU.

*Las cuotas españolas en el comercio mundial apenas han variado desde el año 2000, habiendo experimentado una cierta ganancia en 2007 y 2008*

Por lo que se refiere a las cuotas en el comercio mundial de bienes, expresivas de la «competitividad revelada», los datos del Ministerio de Economía y Hacienda basados en las estadísticas aduaneras (cuadro 28) reflejan una cuota de las exportaciones españolas en las importaciones mundiales del 1,78% en 2007, muy similar a la que se registraba en el año 2000, ya que el avance que se produjo a comienzos de la década hasta una cifra algo superior al 2% en 2003, se ha contrarrestado por un cierto descenso en el trienio 2004-2006, seguido por una ligera ganancia en el pasado año. En 2008, los datos disponibles sólo para los dos primeros meses del año reflejan un ligero aumento de la cuota, al 1,83%. La evolución ha sido similar, en términos generales, para nuestra cuota en las importaciones de la Zona Euro, situándose ésta en el 3,86% en 2007 y observándose un incremento, al 3,92%, en el primer trimestre de 2008. En general se aprecia una notable estabilidad en

**CUADRO 27. ÍNDICES DE COMPETITIVIDAD (1)**

	Con IPRI		Con CLU manufacturas	
	Países		Países	
	Zona Euro	desarrollados	Zona Euro	desarrollados
Índices base 2000=100				
2005	104,8	109,8	109,9	116,0
2006	106,1	111,5	111,6	117,8
2007	106,3	112,9	111,9	119,4
2008 (2)	107,6	115,9	119,1	128,8
Tasas de variación interanual				
2005	1,8	1,6	3,2	2,5
2006	1,3	1,6	1,5	1,5
2007	0,1	1,3	0,3	1,4
2008 (2)	1,4	3,4	5,0	7,2

(1) El aumento/descenso de los índices supone pérdida/ganancia de competitividad

(2) Período disponible. Datos hasta marzo

Fuente: Banco de España (reelaboración MITYC)

**CUADRO 28. CUOTAS DE MERCADO EN EL COMERCIO MUNDIAL DE BIENES (Porcentaje)**

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (1)
<b>Cuota de España en (2):</b>								
Zona Euro	4,10	4,23	4,45	4,32	4,02	3,87	3,86	3,92
Alemania	2,81	2,92	3,08	2,97	2,81	2,56	2,53	2,61
Francia	6,83	7,21	7,50	7,50	7,29	7,36	7,53	7,41
Italia	4,37	4,70	5,10	4,63	4,16	4,11	4,18	4,41
Reino Unido	3,00	3,29	3,65	3,50	3,15	2,80	3,03	3,46
<b>Cuotas en el comercio mundial de (3):</b>								
España	1,82	1,89	2,04	1,96	1,80	1,75	1,78	1,83
Alemania	9,06	9,35	9,84	9,79	9,22	9,21	9,51	9,81
Francia	4,68	4,70	4,74	4,49	4,14	3,96	3,87	4,03
Italia	3,87	3,88	3,92	3,80	3,52	3,43	3,55	3,39
Reino Unido	4,26	4,22	4,02	3,67	3,50	3,48	3,09	2,94
EE.UU.	11,56	10,58	9,49	8,80	8,53	8,51	8,32	8,11
Japón	6,40	6,36	6,18	6,07	5,61	5,33	5,01	5,39
China (4)	7,23	8,02	8,68	9,16	9,92	10,56	11,19	9,92

(1) Período disponible. Datos hasta marzo para la cuota de España en las importaciones de cada país y hasta febrero para las cuotas en el comercio mundial

(2) Relación entre las X españolas y las M totales de los diferentes países o áreas en términos nominales. Para la Zona Euro se consideran las M de los países de la zona, excepto España

(3) Relación entre las X de cada país y las M mundiales en dólares estadounidenses

(4) Incluye Hong Kong

Fuente: MEH a partir de datos de Aduanas y del FMI

las cuotas de las exportaciones españolas en los distintos países de la zona, destacando, por ser muy superior a la media, la cuota en las importaciones de Francia, con un 7,53% en el pasado año.

*Las cuotas de EE.UU. y Japón siguen retrocediendo, en paralelo con el avance de China*

Considerando las cuotas de otras economías en el comercio mundial, se observa que las de EE.UU. y Japón han retrocedido desde el año 2000 y que

esta tendencia se prolongó en 2007, situándose en el 8,32% y 5,01%, respectivamente. Por el contrario, la cuota de China ha avanzado significativamente en el largo plazo, hasta superar el 11% en el pasado año. Las cuotas de las grandes economías europeas en el comercio mundial también muestran una estabilidad, en términos generales, observándose una cierta ganancia en los últimos años en el caso de Alemania, cuya cuota se sitúa ya en el 9,51%, cifra muy superior a la de Francia (3,87%), Italia (3,55%) y Reino Unido (3,09%).



### RELACIÓN DE CUADROS DEL TEXTO

<b>Cuadro 1</b>	Perspectivas macroeconómicas
<b>Cuadro 2</b>	Precios materias primas y precio petróleo
<b>Cuadro 3</b>	Tipos de interés, tipo de cambio y bolsas
<b>Cuadro 4</b>	PIB por países
<b>Cuadro 5</b>	Empleo y tasa de paro en la Zona Euro
<b>Cuadro 6</b>	PIB de España por componentes de la demanda
<b>Cuadro 7</b>	PIB de España por componentes de la oferta
<b>Cuadro 8</b>	Distribución del PIB a precios de mercado
<b>Cuadro 9</b>	Datos básicos de la industria. 2006
<b>Cuadro 10</b>	Índice de Producción Industrial
<b>Cuadro 11</b>	Índices de Clima y Grado de utilización de la capacidad productiva
<b>Cuadro 12</b>	Empleo y paro. Total e industria
<b>Cuadro 13</b>	Precios y costes laborales en la industria
<b>Cuadro 14</b>	Producción y precios industriales por ramas de actividad
<b>Cuadro 15</b>	Sector automoción. Producción
<b>Cuadro 16</b>	Sector automoción. Comercio exterior
<b>Cuadro 17</b>	Producción y consumo de energía
<b>Cuadro 18</b>	Balance de energía eléctrica según el tipo de central. Total nacional
<b>Cuadro 19</b>	Emisiones verificadas de gases efecto invernadero 2005-2006
<b>Cuadro 20</b>	Sector de Comunicaciones
<b>Cuadro 21</b>	Estructura del sector comercial. 2006
<b>Cuadro 22</b>	Indicadores de Comercio Interior
<b>Cuadro 23</b>	Movimientos en fronteras, gasto turistas y tráfico aéreo
<b>Cuadro 24</b>	Encuesta de Ocupación Hotelera
<b>Cuadro 25</b>	Sector exterior en términos de Contabilidad Nacional
<b>Cuadro 26</b>	Comercio Exterior en términos de Aduanas
<b>Cuadro 27</b>	Índices de competitividad
<b>Cuadro 28</b>	Cuotas de mercado en el comercio mundial de bienes

### RELACIÓN DE GRÁFICOS DEL TEXTO

<b>Gráfico 1</b>	Precios del petróleo y Tipo de cambio
<b>Gráfico 2</b>	PIB por áreas
<b>Gráfico 3</b>	Valor Añadido Bruto Industrial
<b>Gráfico 4</b>	Índice de Producción Industrial
<b>Gráfico 5</b>	Índice de Clima Industrial
<b>Gráfico 6</b>	Índice Clima Económico UE
<b>Gráfico 7</b>	Índice de Precios Industriales
<b>Gráfico 8</b>	IPC Armonizado Zona Euro
<b>Gráfico 9</b>	Demanda Nacional y Externa
<b>Gráfico 10</b>	Componentes de la Demanda Nacional
<b>Gráfico 11</b>	Indicadores de Actividad en la Construcción
<b>Gráfico 12</b>	VAB por ramas. Precios constantes
<b>Gráfico 13</b>	VAB por ocupado. Precios constantes
<b>Gráfico 14</b>	Coste Laboral Unitario por ramas
<b>Gráfico 15</b>	IPC y componentes
<b>Gráfico 16</b>	Afiliados e Indicador Sintético de Actividad
<b>Gráfico 17</b>	PIB y VAB Industrial
<b>Gráfico 18</b>	IPI Filtrado e ICI
<b>Gráfico 19</b>	IPI Filtrado por grupos
<b>Gráfico 20</b>	ICI por grandes grupos de destino
<b>Gráfico 21</b>	Índices de Cifra de Negocios y de Entrada de Pedidos en la Industria
<b>Gráfico 22</b>	Ocupados y Afiliados en la Industria
<b>Gráfico 23</b>	IPRI y Coste Laboral Industrial
<b>Gráfico 24</b>	Producción de turismos y todo-terreno
<b>Gráfico 25</b>	Matriculación de automóviles. Unidades
<b>Gráfico 26</b>	PIB, Consumo de Energía e Intensidad energética
<b>Gráfico 27</b>	Índice de Comercio al por Menor
<b>Gráfico 28</b>	Índice de Tendencia de Márgenes Comerciales
<b>Gráfico 29</b>	Indicadores Turísticos
<b>Gráfico 30</b>	Exportaciones e Importaciones de bienes y servicios

**RESULTADOS ECONÓMICOS DE LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS A PARTIR DE LA CENTRAL DE  
BALANCES DEL BANCO DE ESPAÑA**

Manuel Espitia Escuer  
Jorge Rosell Martínez  
Vicente Salas Fumás

Universidad de Zaragoza  
*Mayo de 2008*

*Resumen*

*Este trabajo presenta los resultados económicos de la empresa española en el periodo 1987 a 2006 utilizando la información pública de la Central de Balances del Banco de España. La exposición está centrada en la estimación del beneficio y la rentabilidad económicos en comparación con los mismos resultados en términos contables. Se profundiza en el análisis de la evolución de la demanda de factores y de la inversión a partir de la evolución de los precios relativos y de la rentabilidad obtenida de las inversiones productivas. Se presta una particular atención a la comparación de la situación actual de las empresas españolas con respecto a la situación que mostraban en los albores de la fase contractiva de principios de los años noventa.*

*Abstract*

This paper contains estimates of the economic performance and behaviour of Spanish non financial firms in the period 1987-2006, from publicized data provided by the Central de Balances del Banco de España. The performance indicators are economic profits and rate of return on invested assets, compared with accounting ones. We also present evidence of relative input prices, labor and capital, together with data on input demands. Separate evidence is provided for small and medium size firms, large private firms and firms in the manufacturing sector. The paper also compares the current economic and financial indicators of non financial firms with these indicators in the early nineties, when the Spanish economy was entering in a period of slow down similar to the present one.

**PALABRAS CLAVE:** *Empresas no financieras, España, beneficios económicos, indicadores financieros*

**KEY WORDS:** *Non financial firms, Spain, economic profits, financial indicators*

## **0. Introducción**

Los agregados económicos de producción, empleo, inversión, comercio exterior, etc., son el resultado de las decisiones descentralizadas de múltiples empresas en sus actividades de aprovisionamiento, producción y venta. Cuanto mejor se conozcan los fundamentos y las consecuencias de las actividades que realizan las empresas, mejor se conocerá también el sustrato y la fundamentación de los agregados macroeconómicos. Bajo esta premisa, el objetivo del presente trabajo es analizar las decisiones de asignación de factores productivos (capital y trabajo) por parte de las empresas españolas entre 1987 y 2006, así como los resultados en términos de productividad, costes y beneficios de las mismas para el mismo periodo. La información sobre la que se realiza el análisis es la que hace pública la Central de Balances del Banco de España (CBBE) en soporte electrónico para la muestra total de empresas.

La CBBE se nutre principalmente de la información que las empresas elaboran como parte de sus estados contables, balance y cuenta de resultados. La información primaria que recoge la Central se refiere a la empresa individual pero la información que se hace pública y a la que tiene acceso cualquier persona, se difunde en formatos agregados por sector de actividad, clases de tamaño y propiedad pública y privada. La base de datos de la CBBE tiene importantes ventajas: por el cuidadoso proceso de depuración y contraste al que se somete la información que proporcionan las empresas; por el largo periodo temporal que se viene recopilando esta información, con una base metodológica común, estable en el tiempo y minuciosamente explicada en los documentos que anualmente publica; por la amplia lista de variables económicas y financieras que permite analizar; las ventajas para el manejo de la información que ofrece el soporte electrónico con el que se distribuye. Pero también tiene algunas limitaciones: i) las empresas que colaboran con la CBBE lo hacen de forma voluntaria lo cual no garantiza la representatividad de la muestra; ii) la información a partir de la muestra total de empresas se distribuye con casi dos años de retraso, lo cual es claramente una limitación para el seguimiento de la coyuntura; iii) los datos que suministran las empresas a la Central procedentes de sus estados contables tienen las limitaciones propias de la contabilidad a precios históricos o de adquisición, lo cual puede distorsionar las magnitudes económicas que se desean medir.

El análisis de la información sobre las empresas españolas que se presenta en este estudio sigue un esquema conceptual inspirado en el proceso de toma de decisiones y en los resultados obtenidos por la empresa que trata de hacer máximo su beneficio económico, tal como aparece descrita en los textos de microeconomía (véase en el anexo el detalle del modelo). Esto significa que la metodología aplicada permite leer e interpretar la información contable de las empresas, en clave económica, lo cual homogeneiza la forma de presentar e interpretar los hechos económicos con la forma en la que es habitual en el seguimiento de los datos macroeconómicos. Además, permite la incorporación de conceptos con un significado económico que no son inmediatos desde los puros datos contables de las empresas, como por ejemplo el coste de uso del capital y el beneficio económico. Finalmente, otra de las innovaciones que aporta este análisis, sobre la presentación de los datos empresariales que hace la propia de CBBE en sus publicaciones, es que los datos contables se ajustan para acercarlos con el menor error posible a sus valores a precios corrientes, corrigiendo así las distorsiones en la comparación intertemporal que se producen con datos sin corregir.

A pesar de las oportunidades que ofrece la CBBE para integrar el análisis de la realidad microeconómica (empresarial) con el análisis de los agregados macroeconómicos, no se puede ignorar que el ejercicio que aquí se presenta se sigue realizando con datos agregados, es decir con la información pública con la que necesariamente se tiene que trabajar se pierde una de las principales ventajas de la información individualizada por empresa como es la de permitir el análisis de datos de panel. Podría pensarse, por tanto, que la aportación al conocimiento de la economía española con el análisis de magnitudes como, valor añadido, salarios, beneficios, empleo, activos e inversión, calculados como agregación de las mismas magnitudes empresa a empresa, será menor si tenemos en cuenta que muchas de estas magnitudes ya existen para el conjunto de la economía. Al fin y al cabo la CBBE sólo consigue la colaboración de un número limitado de empresas y no asegura representatividad como sí sucede con la Contabilidad Nacional.

Sin embargo, el ejercicio resulta relevante por las siguientes razones. Primero, tomando datos directamente de las empresas se asegura una mayor homogeneidad entre las partidas utilizadas en los

análisis. Esto ocurre por ejemplo con la utilización de los activos en el balance de las empresas como medida del «stock» de capital empleado por las empresas. La propia CBBE ha destacado las discrepancias entre las cifras de «stock» de capital productivo que resultan a partir de la agregación de los balances de las empresas y las cifras de capital que acostumbran a utilizarse en estudios sobre la economía española<sup>1</sup>. Segundo, la CBBE permite analizar la evolución de los agregados económicos para diferentes agrupaciones de empresas, pequeñas y grandes, públicas y privadas, por sectores de actividad, con lo cual a pesar de la agregación de los datos, podemos centrar nuestra atención en colectivos que quedan desdibujados en estudios de carácter macro. En este sentido, este trabajo presta especial atención a las magnitudes de las empresas distinguiendo entre empresas pequeñas y medianas, empresas grandes privadas y empresas manufactureras, que distingue la propia CBBE. La información que se distribuye se elabora casi exclusivamente a partir de los estados contables consolidados de todas las empresas colaboradoras. Por tanto cualquier cifra que se analice está muy afectada por los valores de las empresas más grandes que además pertenecen a sectores muy concretos como energía y telecomunicaciones. Estudiando las empresas pequeñas y medianas se obtiene una aproximación a la empresa mediana de la distribución de tamaños de empresas en España y por tanto los resultados obtenidos describen más fielmente lo que les ocurre a la mayoría de las empresas. Las empresas manufactureras, por su parte, constituyen el colectivo de empresas más expuesto a la competencia exterior y un buen termómetro para analizar la competitividad de la empresa (economía) española. Por último, de los documentos contables se extrae también información valiosa acerca de la estructura de financiación de las empresas, incluida la naturaleza de la misma, deuda bancaria o deuda obtenida a través de colocación de títulos en el mercado, que es más difícil de conseguir de las estadísticas oficiales a nivel macroeconómico.

La exposición del trabajo se organiza del siguiente modo. En el primer apartado se describe la base de datos y se clarifica el cálculo de algunas de las variables económicas utilizadas en el análisis. El apartado segundo muestra la evolución de los resultados económicos de las empresas, principalmente beneficios, rentabilidad y costes financieros. El apartado tercero está dedicado a estudiar la demanda de factores, capital y trabajo, tanto en términos de stock como de flujo de inversión, mientras que en el apartado cuarto se presentan las variables que describen la estructura de activos y pasivos de las empresas. En el apartado quinto se presenta una valoración comparativa de la situación de costes de las empresas españolas en el periodo previo a la crisis de principios de los años noventa con la situación en 2005 y 2006, años que preceden al actual cambio de ciclo económico. Las conclusiones resumen los resultados más relevantes del ejercicio de análisis.

### **1. Base de Datos y Descripción de las Variables**

Los resultados económicos, demanda de factores e inversión de las empresas españolas no financieras, se presentan para tres grupos diferenciados de empresas, pymes, con menos de 250 trabajadores, grandes empresas privadas, empresas de más de 250 trabajadores que no están controladas ni participadas significativamente por el sector público, y empresas manufactureras. La muestra de pymes representa el 3% del VAB español, las grandes privadas el 15% y las manufactureras (Industria excluida Energía) el 6,5% del VAB español, pero alrededor del 30% del VAB de las manufacturas. Se trata de tres colectivos diferenciados y para los que debe existir una problemática particular en unos casos debido al factor dimensión, que absorbe riesgos y facilita el acceso a los recursos, y en otro debido a que las empresas manufactureras son las más abiertas al exterior y por tanto también las más expuestas a la competencia internacional. El Suplemento Metodológico de la CBBE contiene sucesivas notas metodológicas donde puede encontrarse una descripción precisa de los procedimientos seguidos para obtener la información primaria, su depuración y posterior presentación en los informes que acostumbran a ver la luz durante el mes de noviembre de cada año.

La agrupación de empresas grandes tiene una importante presencia de empresas energéticas, lo que será tenido en cuenta a la hora de analizar ratios que se han visto afectadas durante el periodo de análisis por distintos ajustes contables, como es el caso de los costes de la moratoria nuclear. Además, el uso de índices de precios generales, como el deflactor del PIB para el ajuste a precios constan-

<sup>1</sup> Ver Informe de la CBBE correspondiente al ejercicio 2002, Recuadro 2 y el Suplemento Metodológico 2003. Las diferencias tienen que ver sobre todo con las estimaciones de las tasas de depreciación del capital.

tes, tiene una aplicabilidad limitada en un agregado empresarial con una distribución sectorial dominada por las empresas de energía cuyos precios finales han seguido una evolución no siempre coincidente con los del promedio de la economía española. Esto deberá ser tenido en cuenta en la interpretación de determinados resultados. La presentación separada de los agregados de pymes y manufacturas que no presentan los sesgos descritos, permiten ofrecer una visión más ajustada de la evolución de las empresas españolas a lo largo del periodo.

La información hecha pública corresponde a valores de las partidas de la cuenta de resultados y balance de las empresas dentro de cada agrupación. Los ratios correspondientes se obtienen del cociente de valores totales de las variables (es decir no son valores medios de ratios individuales para cada empresa). Puesto que la muestra de empresas no es estable en el tiempo cualquier dato de flujos que se presente en este texto, siempre que no se manifieste expresamente lo contrario, será flujo dividido por número de trabajadores del año. Las cifras siempre estarán expresadas en euros. La exposición posterior se centra en resultados y activos de explotación, entendiendo por ello resultados y activos propios de la actividad de producción y venta de las empresas, es decir excluyendo resultados de inversiones financieras así como los valores correspondientes a dichas inversiones<sup>2</sup>. La excepción se establece en el cálculo de las ratios de endeudamiento para los cuales se utiliza todo el pasivo de la empresa pues no es posible separar los activos concretos que financia cada partida del pasivo.

El cálculo de los activos a precios de reposición se realiza siguiendo una metodología expuesta con detalle en Salas (1992). Los activos inmovilizados se ajustan por cambios en los precios de los activos según nos mide el deflactor de la Formación Bruta de Capital mientras que para los inventarios se utiliza como índice de precios el deflactor del PIB. Los activos monetarios como tesorería y clientes se mantienen en su valor en libros. El precio de reposición a aplicar en cada ejercicio incorpora, además del índice de precios, un ajuste por progreso técnico incorporado en bienes de capital. Los índices calculados sirven también para ajustar las diferencias entre amortización contable y depreciación económica.

Los costes laborales por trabajador ( $w$ ) se obtienen del cociente entre los gastos de personal y el número de trabajadores. Cuando se expresa en términos reales se utiliza el deflactor del PIB porque es el índice que aproxima mejor la variación en el precio de venta de las empresas que es el relevante a la hora de evaluar las consecuencias para los beneficios de las variaciones en los precios nominales de los recursos. Sin embargo, al no estar el índice particularizado para cada agregado, supone una aproximación que debe ser interpretada en relación con la aportación de los agregados a la economía nacional. Esto significa que no necesariamente el coste salarial real asegura el poder adquisitivo de los trabajadores porque en general el deflactor del PIB evoluciona de manera distinta que el IPC. El coste de uso del capital ( $c$ ) contiene tres componentes, el coste financiero, la depreciación y la tasa de variación en el valor de los activos invertidos a precios de reposición (esta última con signo negativo)<sup>3</sup>. El coste financiero es igual a la suma ponderada del coste de la deuda (gastos financieros / deuda con coste) y del coste de los fondos propios (rentabilidad por dividendos de las empresas cotizadas en bolsa más crecimiento nominal del PIB). La ponderación es igual a la proporción de deuda con coste y fondos propios en los balances de las empresas. El coste de los fondos propios se estima de forma similar para los tres grupos de empresas, pequeñas, grandes y manufactureras, mientras que los costes de la financiación ajena y las ponderaciones serán diferentes para unas y para otras. El coste de uso del capital está expresado ya en términos reales porque incorpora la variación en el valor de los activos a precios de reposición con signo negativo. La tasa de depreciación se supone constante para todo el periodo y se estima como el promedio de la amortización contable sobre los activos netos de la empresa a valor en libros para todos los años.

<sup>2</sup> Concretamente los activos que se incluyen son el inmovilizado de explotación y los activos circulantes; quedan fuera los activos financieros. El activo de explotación para los cálculos de la rentabilidad se obtiene sustrayendo del activo total la deuda sin coste, por ejemplo la financiación de los proveedores. Con ello se consigue mayor homogeneidad a la hora de comparar la rentabilidad con el coste del capital para la empresa pues este último solo contempla el coste para la financiación con coste explícito, por ejemplo deuda bancaria y fondos propios.

<sup>3</sup> La descripción detallada del cálculo del coste de uso del capital para utilizarlo en el cálculo del beneficio económico o la demanda de factores puede verse en Rosell (2002).

## 2. Beneficios y Rentabilidad

El análisis de los resultados de la empresa española comienza con la presentación de las cifras de beneficios y rentabilidad del capital. En el Cuadro 1A, se presenta la información de referencia para el colectivo de empresas pymes, en el Cuadro 1B para el colectivo de las empresas grandes privadas y en el Cuadro 1C para el de las empresas manufactureras.

Las dos primeras columnas de cada cuadro presentan cifras de beneficios absolutos y las restantes se refieren a rentabilidades y costes financieros. El concepto Beneficio Contable Extendido (BC) se calcula a partir del del Beneficio antes de Gastos Financieros e Impuestos (BAII) menos el coste financiero imputado a todo al activo productivo de las empresas. Con él se responde a la pregunta sobre cuál sería el beneficio atribuido a las empresas en el supuesto de que se imputara a los fondos propios un coste financiero igual al coste financiero medio que se paga por la financiación ajena con coste explícito. La incorporación de esta columna al análisis obedece al interés por obtener una cifra de comparación para el Beneficio Económico (BE) que aparece en la columna segunda de los distintos cuadros. El BE se calcula como valor añadido menos gastos de personal y menos el producto del coste de uso del capital por el activo de explotación de la empresa valorado a precios de reposición. El coste de uso del capital incluye el coste de oportunidad financiera en términos reales (descontada la inflación), ponderando el coste de la deuda y el coste de los fondos propios, además de la tasa de depreciación. Las diferencias principales entre el BC y el BE es que este último homogeneiza los valores de los activos para expresarlos en euros corrientes, distingue entre coste financiero de deuda y de fondos propios y utiliza costes reales, ajustados por inflación<sup>4</sup>. En ambos casos, tanto en el beneficio contable extendido como en el beneficio económico, las cifras absolutas están normalizadas por el número de trabajadores.

### CUADRO 1A. MEDICIÓN ECONÓMICA DEL BENEFICIO Y LA RENTABILIDAD. PYMES (1)

Cifras de beneficio en euros por trabajador y a precios de 2006

	Beneficio contable extendido	Beneficio económico	Rentabilidad económica	Coste de oportunidad financiero	Rentabilidad contable	Coste medio nominal de la deuda
1987	-3041,4	1200,8	11,3	7,9	13,8	12,1
1988	-2281,2	2054,2	12,0	7,5	14,8	12,0
1989	-3404,7	1449,5	11,1	7,7	14,2	13,3
1990	-5222,6	193,7	9,4	8,0	12,5	14,5
1991	-5285,7	320,4	8,2	7,3	11,1	14,5
1992	-5662,3	-447,7	6,7	7,0	9,3	13,4
1993	-5260,6	-1365,6	5,3	7,1	7,6	13,0
1994	-1698,8	2198,1	8,3	5,8	10,7	10,4
1995	-1960,2	1860,8	9,4	6,9	12,1	10,7
1996	-748,0	1794,4	9,3	6,6	11,6	9,5
1997	543,1	3022,9	10,3	6,1	12,6	7,5
1998	1903,6	4684,5	11,1	5,1	13,3	6,1
1999	2337,9	4646,1	11,0	4,8	13,0	4,7
2000	972,1	4261,5	9,6	4,1	12,1	5,1
2001	1686,0	5612,6	9,3	3,2	11,7	5,3
2002	480,0	4596,4	8,2	3,2	10,8	4,7
2003	-290,6	2799,4	7,4	3,7	9,7	3,9
2004	-408,5	2996,4	7,9	4,0	10,4	3,5
2005	-1566,9	1151,2	6,8	4,3	9,4	3,5
2006	-1754,2	585,8	7,3	4,8	9,7	3,8

(1) El beneficio contable extendido es el BAII contable menos el coste medio de la deuda por el activo de explotación. El Beneficio económico es el beneficio bruto (valor añadido menos gastos de personal) menos el coste de uso del capital por el activo explotación a precios de reposición. La Rentabilidad económica es el beneficio económico ajustado antes de imputar el coste de oportunidad financiero dividido por activo a precios de reposición. El Coste de oportunidad financiero es el coste medio ponderado de los fondos propios y la deuda en términos reales. La Rentabilidad contable es el BAII dividido por el activo de explotación a su valor en libros. El Coste nominal de la deuda es el cociente entre gastos financieros y deuda con coste.

<sup>4</sup> Existe un matiz de valoración en comparación con la cifra absoluta de beneficio económico, que se refiere a la base de cálculo de la depreciación económica. Mientras que en el BE se ha imputado una depreciación económica basada en un cálculo de la amortización media de cada colectivo de empresas a lo largo del periodo, en el caso de la rentabilidad económica, se ha imputado una depreciación económica del activo cuyo cálculo se basa en la dotación contable de amortizaciones por parte del agregado de empresas para cada uno de los años.

**CUADRO 1B. MEDICIÓN ECONÓMICA DEL BENEFICIO Y LA RENTABILIDAD. PRIVADAS GRANDES (1)**

Cifras de beneficio en euros por trabajador y a precios de 2006

	Beneficio contable extendido	Beneficio económico	Rentabilidad económica	Coste de oportunidad financiero	Rentabilidad contable	Coste medio nominal de la deuda
1987	-8166,6	-2329,4	8,9	7,5	10,6	12,0
1988	-6071,2	199,0	9,9	6,9	11,9	11,2
1989	-6773,5	326,8	9,8	7,0	12,1	11,9
1990	-9360,1	-2589,0	8,2	7,4	10,6	12,9
1991	-9304,5	-2127,4	6,5	6,4	8,9	12,0
1992	-10133,3	-3864,7	5,1	6,4	7,2	11,6
1993	-9881,0	-6328,6	3,7	6,4	5,6	11,1
1994	-4657,0	200,4	5,7	5,0	7,9	8,6
1995	-3679,8	432,0	7,4	6,1	10,1	8,6
1996	-1178,8	1158,9	7,4	6,1	10,4	8,1
1997	2655,6	6792,8	10,0	5,8	13,2	6,7
1998	3623,6	8097,4	10,2	4,9	12,6	5,5
1999	2955,7	7350,1	8,9	4,6	11,2	4,6
2000	692,8	7689,6	7,2	3,8	10,1	4,9
2001	1187,7	8081,3	6,3	2,7	9,4	4,9
2002	1788,2	8329,2	6,5	2,6	10,0	4,3
2003	3057,1	7698,6	7,2	3,3	11,1	4,0
2004	4168,3	7475,5	8,3	3,8	13,0	3,7
2005	3784,3	5527,7	8,2	4,3	13,2	3,8
2006	4379,1	6221,3	8,7	4,7	13,3	4,2

(1) Ver Cuadro 1A

**CUADRO 1C. MEDICIÓN ECONÓMICA DEL BENEFICIO Y LA RENTABILIDAD. MANUFACTURAS (1)**

Cifras de beneficio en euros por trabajador y a precios de 2006

	Beneficio contable extendido	Beneficio económico	Rentabilidad económica	Coste de oportunidad financiero	Rentabilidad contable	Coste medio nominal de la deuda
1987	-3348,5	587,5	10,0	7,4	12,2	11,6
1988	-1727,0	2494,9	12,4	7,0	15,0	11,0
1989	-2542,2	2455,5	12,2	7,3	15,1	12,1
1990	-6358,4	-1511,0	7,8	7,7	10,4	13,4
1991	-8640,3	-3460,7	3,6	6,8	6,0	13,0
1992	-10138,2	-5964,5	0,6	6,7	2,7	12,4
1993	-11384,6	-8589,1	-1,5	6,9	0,1	12,2
1994	-3754,2	155,7	5,6	5,4	7,8	9,6
1995	-822,3	3071,5	10,3	6,5	13,2	9,6
1996	-760,8	2008,0	8,8	6,2	11,2	8,4
1997	1996,6	5183,7	11,9	6,2	14,6	7,1
1998	2904,8	6513,6	12,3	5,2	14,7	6,0
1999	2875,9	4991,9	11,8	5,2	13,8	4,5
2000	1552,2	5724,9	10,4	4,6	13,3	5,7
2001	793,8	5194,2	8,5	3,5	11,1	5,7
2002	134,0	5065,0	7,9	2,6	10,6	4,8
2003	1231,8	4738,0	8,7	3,5	11,8	3,9
2004	1992,0	6052,4	9,8	3,8	13,4	3,6
2005	43,9	3015,9	7,8	4,3	11,4	3,8
2006	1485,2	3377,0	9,1	5,3	13,0	4,1

(1) Ver Cuadro 1A

La primera conclusión destacable de la comparación de las dos medidas de beneficios es que dan cifras muy diferentes en años concretos y dan un mensaje diferente sobre la evolución de los beneficios empresariales en el tiempo. Tanto para las empresas pequeñas como para las grandes y para las manufacturas, el BC no presenta valores positivos hasta 1997, mientras que el BE solo es negativo en el periodo central de la serie, entre 1990 y 1994. Durante todo el periodo el BC subestima los beneficios obtenidos aplicando los criterios económicos de cálculo y en la explicación de las diferencias tiene que ver sobre todo la consideración o no de las variaciones en el valor de los activos por cambios en los precios de reposición (inflación específica en el precio de los activos). Desde 1998, la tendencia decreciente en los tipos de interés en Europa explica en buena medida el crecimiento en los valores del beneficio económico, marcando sus valores máximos alrededor de los años 2002 a 2004, donde los tipos de interés reales alcanzaron cotas históricamente bajas. En los últimos años, y especialmente los dos últimos, la tendencia general es a la moderación en las cifras de beneficio económico.

Las conclusiones en la comparación de los beneficios contables y económicos son similares en los distintos colectivos de empresas, pequeñas, grandes y manufactureras, aunque la observación de los beneficios económicos pone de manifiesto que la recuperación de las empresas, tras la abrupta crisis de principios de los noventa, fue más temprana en las empresas de menor dimensión, las cuales en 1994 ya presentaban cifras importantes de beneficio, mientras que las empresas grandes no alcanzan valores equiparables hasta 1996 y las manufactureras hasta 1995. La crisis de comienzos de los noventa afecta mucho más a las empresas grandes que a las pequeñas si tenemos en cuenta que las pérdidas acumuladas de las primeras son, en términos absolutos y relativos por trabajador empleado, muy superiores, mientras que los resultados positivos por trabajador son relativamente similares en los dos colectivos de empresas. Las empresas manufactureras fueron las más afectadas por la crisis de los años 1992 y 1993 con unas pérdidas económicas muy superiores a las del resto de empresas.

La ralentización del crecimiento económico en los años 2000 a 2002, que acompañó a la crisis bursátil de las empresas tecnológicas, tiene su reflejo en mayor o menor medida en el BC tanto en las empresas pequeñas como en las grandes y en las manufacturas. Sin embargo, desde un punto de vista económico, su impacto fue poco perceptible sobre los resultados empresariales, pues la senda descendente de los tipos de interés compensó las pérdidas de margen.

El análisis de los datos correspondientes a los años 2005 y 2006 tiene el interés añadido de que en ellos se dibuja la situación económica de las empresas españolas no financieras en los meses previos al proceso de ralentización económica causado por la crisis financiera internacional y la inmobiliaria en España que empieza a manifestarse durante la segunda mitad de 2007. La reducción en los beneficios económicos es manifiesta en las empresas, pero especialmente en las de menor tamaño, que entre 2005 y 2006 reducen los beneficios alrededor de un 80%. Esta circunstancia no tiene reflejo en los resultados de las empresas de mayor tamaño, las cuales, si bien presentan una ligera reducción de sus resultados en el año 2005, presentan una nueva recuperación en 2006. En el caso de las empresas manufactureras, el beneficio económico en los dos últimos años presenta una reducción significativa, pero su importe sigue siendo claramente positivo en cifras por empleado.

Las cifras de rentabilidad y coste que aparecen en los Cuadros 1A, 1B y 1C corroboran las conclusiones anteriores y añaden algunos matices de interés. La rentabilidad económica (RE) expresa el cociente entre el beneficio económico antes de deducir el coste de oportunidad de la financiación propia y ajena y los activos de explotación de la empresa a precios de reposición. La Rentabilidad Contable (RC) es el cociente entre el BAI contable y el activo de explotación según el valor que aparece en los balances de las empresas. La RE está por debajo de la RC principalmente porque el denominador de la primera variable está calculado a precios de reposición de los activos. Se trata por tanto de una rentabilidad media expresada en términos reales, por lo que la comparación temporal de sus valores está libre de distorsiones por efectos de cambios en los precios de los activos productivos. En segundo lugar, en los últimos años las plusvalías por cambios en los precios de reposición de los activos han desaparecido o no compensan los ajustes en la amortización contable para aproximarla a la económica<sup>5</sup>.

---

<sup>5</sup> Los cambios en la rentabilidad en el tiempo son consecuencia a su vez de variaciones en el margen de beneficios y variaciones en la productividad del capital. El margen depende a su vez de los costes laborales unitarios. Ramírez, Rosell y Salas (2003) concluyen que la evolución de los costes laborales unitarios en el tiempo tienen un papel determinante en la evolución de la rentabilidad económica de las empresas españolas a lo largo del periodo estudiado. El aumento observado en el coste real por empleado en la primera parte del periodo ocurre con un crecimiento bajo de la productividad del trabajo que hace subir los costes laborales unitarios con el consiguiente descenso en el margen y en la rentabilidad agravado por una caída en la productividad del capital.

Sin embargo en la explicación de la evolución de la rentabilidad media hay que tener en cuenta también el comportamiento del coste del capital. Será por tanto la diferencia entre la rentabilidad económica del activo y el coste de oportunidad financiero la que medirá, en términos relativos por euro de inversión, los beneficios económicos de la empresa. La rentabilidad económica marca sus valores máximos a lo largo del periodo durante los años 1988 -1989 y en los años 1997 -1998, que quedarían caracterizados de acuerdo con este indicador de resultados como las principales fases de auge durante estos años. En el caso de las empresas pequeñas y medianas, estos valores máximos alcanzan cifras de alrededor del 11% ( el 12% en 1988), mientras que en las empresas grandes rondan el 10%, y en las empresas manufactureras el 12%. Entre ambas fases expansivas los resultados mínimos de rentabilidad se producen en 1993, el 5,3% en las pymes, el 3,7% las grandes y el -1,5% para las manufactureras, en línea con lo observado a partir de la evolución de los beneficios económicos. Es también manifiesto, a la vista de los datos, que la rentabilidad de las empresas manufactureras es más variable en el tiempo, lo cual indica que estas empresas se ven sometidas a un mayor riesgo económico que el resto de empresas.

Por otra parte, la reducción en las tasas de rentabilidad económica que se pone de manifiesto a partir de 1999 en los tres agregados de empresas, podría interpretarse como una pauta similar a la caída de resultados en los primeros años noventa. Sin embargo, esa conclusión supondría obviar la evolución de los costes de capital. Hasta 1990 el coste medio financiero real de las empresas españolas se sitúa en el entorno del 8% para las pymes y del 7,5% para las grandes privadas y para las manufactureras. Desde 1991 a 1997 el coste de de oportunidad financiero se reduce entre 1,5 y 2 puntos porcentuales. El coste de oportunidad financiero en 1997 se sitúa en torno al 6% para las tres agrupaciones de empresas.

A partir de 1998 se produce un nuevo descenso en el coste de oportunidad financiero, que llega a sus mínimos en el año 2002, en el que se sitúa en el 3,2% para las pymes y en el 2,6% para las grandes y para las manufacturas. Una estimación tan baja del coste de oportunidad financiero se motiva tanto por el coste de la financiación ajena como por el de la propia. El coste efectivo real de la deuda (una vez descontado el crédito fiscal y la inflación) se encuentra en valores nulos o negativos desde 1999 hasta 2006. Por otra parte, el PER medio de la bolsa de Madrid de 2000 a 2004 se sitúa en 18,5 veces, lo que sugiere que los mercados descuentan bajas expectativas de riesgo o altas expectativas de crecimiento que llevan a una estimación del coste de oportunidad de los fondos propios inferior al 6% en el promedio de 1999 a 2004.

En este contexto, la citada disminución de las tasas de rentabilidad económica a partir de 1999, debe entenderse como un proceso de ajuste de la demanda de capital, puesto que si han trasladado esta reducción en los costes financieros a la tasa de rentabilidad mínima exigida para sus proyectos de inversión, la rentabilidad media de los activos invertidos debe ser menor que antes del descenso en los costes reales. En otras palabras, con los costes financieros reales en el entorno de los 4 puntos, las rentabilidades medias de referencia pueden estar próximas a los 6 ó 7 puntos porcentuales, sin que ello signifique una pérdida de riqueza para las empresas sino todo lo contrario, un aumento como consecuencia de poder llevar adelante proyectos de inversión que a un coste del capital superior no eran aceptables.

Los años 2005 y 2006, el coste de oportunidad financiero vuelve a elevarse hasta llegar a valores cercanos al 5% para el conjunto de empresas. Este encarecimiento proviene principalmente de un aumento de la prima de riesgo (disminución en el PER de la bolsa hasta 14,4 veces en 2006). Sin embargo, mientras que en el caso de las empresas grandes y de las manufacturas se produce una elevación paralela en la rentabilidad, no ocurre lo mismo en el grupo de pymes, pues la tasa de rentabilidad económica desciende hasta valores que rondan el 7% conforme se elevan los costes financieros, reduciendo de manera significativa los beneficios económicos en este grupo de empresas. Las rentabilidades contables (RC) dibujan también el perfil de los ciclos, pero desde unos niveles medios más altos y con una menor nitidez en cuanto a las tendencias temporales y al paralelismo entre rentabilidad y coste de la financiación. Tomando como referencia para ese coste el tipo de interés nominal, o el coste medio nominal de la deuda con coste, el descenso en el coste de la financiación de las empresas durante el periodo considerado es aun más pronunciado (Cuadro 1). Hasta los primeros años noventa el coste medio de la deuda para las empresas llega hasta casi el 13% para las empresas grandes y hasta el 14,5% para las pequeñas y medianas (las manufacturas se sitúan en valores intermedios). Al final del periodo el coste medio de la deuda está en el entorno del 4%. Si no

se tiene en cuenta el diferencial de inflación entre el principio y el final del periodo el descenso es muy marcado, pero, cuando se tiene en cuenta la inflación de cada periodo, el coste financiero real recoge mucho mejor que el coste nominal de la deuda la evolución de los costes efectivos de la financiación empresarial.

En suma, liberar a los estados contables de las empresas de los efectos de la ilusión monetaria en el cálculo de los beneficios y las rentabilidades permite obtener una visión mucho más nítida de la situación real de las empresas y de la coherencia de sus decisiones productivas. Las rentabilidades contables están proporcionando una estimación distorsionada de los beneficios económicos reales de nuestras empresas en estos últimos años mientras que el análisis económico nos anuncia un incremento progresivo de la rentabilidad media de los activos invertidos acorde con la mayor exigencia de rentabilidad en la selección de los proyectos.

Por otra parte, la evidencia a partir de los cuadros anteriores pone de manifiesto que las empresas grandes tienen unos costes financieros y unas rentabilidades económicas por debajo de los costes y rentabilidades de las empresas de menor dimensión. Esto es lo que debe esperarse si en el margen todas las empresas aceptan el proyecto de inversión que iguala rentabilidad y coste del capital y si unas empresas, las pymes, tiene un coste financiero superior al de las empresas grandes, tal vez porque soportan un riesgo económico también superior. Las empresas manufactureras tienen unos costes financieros más altos porque su rentabilidad económica es más volátil que la del resto de empresas, es decir tienen mayor riesgo económico. La comparación de resultados entre empresas distintas solo puede hacerse correctamente si las diferencias de rentabilidad se ajustan por las posibles diferencias en el coste del capital de unas y otras.

### **3. Demanda de Capital y Trabajo**

La maximización de los beneficios exige a la empresa determinar la cantidad de recursos de capital y trabajo que desea utilizar en relación inversa con los respectivos precios de los inputs. En este apartado se analiza la evolución de los costes del capital y del trabajo para las empresas españolas durante el periodo de estudio y las consecuencias de la misma para la demanda de capital y trabajo. Los Cuadros 2A, 2B y 2C contienen la información básica para este análisis.

Los costes de personal reales medios presentan una evolución dispar en el conjunto del periodo en función del agregado de empresas que se analice. Lo que es un rasgo común entre todos es la clara tendencia de incremento en dicho coste en el periodo de 1987 a 1993 o 1994, mientras que a partir de esos años se produce una tendencia a la disminución. Al mismo tiempo hay importantes diferencias a destacar en la evolución de los costes del personal en función del colectivo de empresas de referencia. Por lo que respecta a las pymes, el máximo de los costes reales por trabajador se da en 1993, después de experimentar un incremento acumulado del 13,9% desde 1987. A partir de 1994 y hasta el año 2000 se produce un importante descenso del coste real, en un 9,1%. Desde 2000 a 2005 el coste real por trabajador queda estable, con ligeras oscilaciones anuales, y en 2006<sup>6</sup> se produce un nuevo descenso real del 2,4%.

En cuanto a las empresas grandes, la evolución de los costes de personal marca variaciones relativas más pronunciadas. El máximo se da igualmente en el año 1993, acumulando un incremento desde 1987 del 10,1%, pero la tendencia decreciente en los costes no termina, como en el caso de las pymes a finales de los noventa, sino que se extiende hasta el final del periodo. En 2006 el coste real por trabajador se encuentra un 21,1% por debajo del valor de 1993, incluso muy por debajo del valor de 1987. A lo largo de los últimos años se ha producido un acercamiento entre los costes de personal de las empresas grandes y las pequeñas, sobre todo por la reducción de los mismos en las grandes.

El agregado de empresas manufactureras marca el máximo del coste real por empleado en el año 1994, después de un crecimiento acumulado desde 1987 del 17,8%, el mayor de los tres agregados.

---

<sup>6</sup> Los datos correspondientes al último año de la base de datos deben ser tomados con cierta cautela. Pese al elevado número de empresas y cobertura que forman la muestra de la Central de Balances, la experiencia en el análisis de la información proveniente de esta fuente ha demostrado que el efecto de base incompleta sobre los resultados existe y es significativo. Al mismo tiempo dicho efecto no es sistematizable hasta el punto de poder cuantificarlo.

Sin embargo, al contrario que en los otros agregados, no hay una tendencia nítida de disminución del coste real por trabajador. Desde 1994 hasta 2006 se produce una disminución acumulada del 3,2%, que supone una media anual del -0,3%.

En 1987 eran las empresas grandes las que tenían un coste real por trabajador más alto, seguidas de las manufactureras y después de las pymes a cierta distancia. Al final del periodo de estudio, las empresas manufactureras tienen un coste de personal claramente por encima del que asumen las muestras de empresas grandes y pymes.

La evolución de los costes del factor trabajo no puede entenderse de manera aislada, sino puesta en relación con la del coste del factor capital y con la propia demanda de factores productivos. Si bien el modelo económico de empresa presenta los precios de los factores como variables exógenas a las decisiones de las empresas, desde una perspectiva temporal, la evolución del coste puede ser también el reflejo de los modelos de crecimiento adoptados por las empresas. Esta podría ser una explicación de la dispar evolución de los costes entre las empresas grandes y el agregado de manufacturas. Otra explicación proviene de la composición de la muestra de empresas grandes. Si bien está compuesta sólo por empresas privadas, existe un fuerte peso en la misma correspondiente a grandes corporaciones pertenecientes a sectores de energía o telecomunicaciones que han vivido en las últimas décadas un fuerte proceso de transformación, primero por la privatización de empresas públicas y luego por el proceso de apertura a la competencia con mayor o menor intensidad en sus resultados.

Al igual que en la evolución del coste del factor trabajo, se pueden apreciar distintas evoluciones en las tasas de variación del empleo, también a partir de los Cuadros 2A, 2B y 2C. Las pymes presentan altas tasas de crecimiento del empleo hasta 1989, por encima del cinco por ciento, pero comienzan a descender hasta llegar a un valor negativo del 3,3% en 1993. A partir de 1994 se incrementan de

**CUADRO 2A. DEMANDA DE FACTORES. PYMES (1)**

	Coste de personal real por empleado		Coste de uso del capital real		Tasa inversión	Crecimiento empleo	Inmovilizado neto por empleado
		% Variación		% Variación			
1987	31,0	0,2	16,3	14,3	14,8	5,0	43,8
1988	31,1	0,5	15,7	-3,6	17,0	5,4	42,6
1989	32,0	2,9	15,8	0,4	15,4	5,1	43,6
1990	33,3	4,0	16,1	2,2	17,0	2,8	47,0
1991	34,3	3,1	15,1	-6,7	12,4	1,0	48,9
1992	35,1	2,4	14,3	-4,9	7,7	-0,6	51,0
1993	35,3	0,4	14,1	-1,5	5,6	-3,3	50,2
1994	35,0	-0,8	12,8	-9,2	6,9	0,7	55,6
1995	34,5	-1,4	14,3	11,6	5,4	3,6	54,4
1996	34,1	-1,2	13,7	-4,4	7,1	2,2	54,7
1997	33,6	-1,5	13,3	-2,5	5,6	4,0	53,3
1998	33,7	0,4	12,3	-7,3	6,6	5,2	56,3
1999	32,3	-4,1	12,0	-2,9	8,4	8,4	57,0
2000	32,1	-0,7	11,7	-2,1	6,3	5,7	62,4
2001	32,6	1,7	10,4	-11,3	5,4	3,5	62,9
2002	32,0	-2,1	10,7	2,5	4,8	1,7	65,8
2003	32,1	0,3	11,4	7,0	5,6	1,7	70,3
2004	32,1	0,0	11,5	1,1	4,5	1,7	69,6
2005	32,2	0,5	12,0	4,4	4,8	1,5	70,6
2006	31,4	-2,4	12,8	6,2	4,6	1,4	75,2

(1) El coste de personal real por empleado es el cociente entre gastos de personal en miles de euros constantes de 2006 dividido por el número de empleados medios. Para el cálculo de valores reales se utiliza el deflactor del PIB. Coste de uso del capital = c, definido en el texto. La Tasa de inversión es el flujo de inversión en inmovilizado no financiero dividido por el Inmovilizado no financiero a principio del periodo a precios de reposición. La Tasa de variación del empleo se calcula para las mismas empresas año a año. El Inmovilizado neto de explotación por empleado es el cociente entre el inmovilizado de explotación a precios de reposición en miles de euros constantes de 2006 y corregido por el grado de utilización de la capacidad productiva, y el número de empleados.

Fuente: Elaboración propia a partir de información pública de la CBBE e INE

**CUADRO 2B. DEMANDA DE FACTORES. PRIVADAS GRANDES (1)**

	Coste de personal real por empleado	% Variación	Coste de uso del capital real	% Variación	Tasa inversión	Crecimiento empleo	Inmovilizado neto por empleado
1987	38,8	2,5	15,7	22,4	6,7	1,3	129,1
1988	39,6	1,9	15,3	-2,4	6,7	2,4	133,7
1989	40,6	2,6	15,2	-0,6	7,3	3,9	132,6
1990	41,9	3,2	15,4	1,3	8,2	1,2	130,8
1991	42,3	1,1	14,1	-8,8	8,6	0,2	126,0
1992	42,5	0,4	13,7	-2,6	8,3	-3,6	128,3
1993	42,7	0,5	13,7	0,0	7,6	-5,0	131,2
1994	41,8	-2,1	12,4	-9,3	6,4	-2,7	141,1
1995	39,7	-5,0	13,6	9,3	8,7	2,2	131,9
1996	38,9	-2,0	13,4	-1,1	9,3	2,3	110,0
1997	39,9	2,4	13,6	1,3	10,2	3,8	133,3
1998	38,8	-2,7	12,5	-7,8	8,6	5,0	149,1
1999	38,7	-0,3	12,2	-2,8	10,5	5,2	154,8
2000	39,1	1,1	11,3	-7,0	10,0	5,8	159,2
2001	37,8	-3,2	9,9	-12,3	10,0	2,6	141,7
2002	37,5	-0,8	9,9	-0,2	8,2	1,9	142,4
2003	36,2	-3,5	10,8	8,8	6,6	1,2	132,9
2004	34,2	-5,6	11,5	6,6	8,1	3,3	120,9
2005	33,1	-3,0	12,3	6,7	8,7	4,3	118,8
2006	33,7	1,6	12,6	2,5	8,1	3,5	125,9

(1) Ver Cuadro 2A

**CUADRO 2C. DEMANDA DE FACTORES. MANUFACTURAS (1)**

	Coste de personal real por empleado	% Variación	Coste de uso del capital real	% Variación	Tasa inversión	Crecimiento empleo	Inmovilizado neto por empleado
1987	36,5	3,3	17,6	15,8	13,8	0,3	47,8
1988	37,2	2,0	17,6	0,2	16,3	1,3	51,3
1989	39,0	4,8	17,8	1,2	14,9	1,5	52,3
1990	40,1	2,7	18,2	2,0	15,7	-1,5	55,1
1991	41,1	2,6	17,0	-6,2	15,1	-2,6	57,8
1992	41,6	1,1	16,6	-2,4	12,3	-3,2	59,4
1993	42,7	2,7	16,7	0,4	10,3	-7,0	64,1
1994	43,0	0,8	15,3	-8,5	7,4	-3,9	70,9
1995	42,4	-1,5	16,7	8,9	10,4	-0,5	67,2
1996	42,4	0,1	16,1	-3,1	13,2	-0,8	63,7
1997	42,4	-0,1	16,4	1,4	13,2	0,7	67,5
1998	42,3	-0,1	15,1	-7,7	13,0	2,2	70,4
1999	42,4	0,1	15,4	2,0	15,2	1,7	74,6
2000	42,7	0,7	15,1	-1,7	12,5	2,8	79,1
2001	43,0	0,7	13,6	-9,9	13,6	-1,0	78,0
2002	42,7	-0,5	12,9	-5,8	11,6	-1,1	82,2
2003	42,2	-1,3	14,2	10,6	9,0	-0,9	80,9
2004	42,2	0,0	14,7	3,0	9,7	-0,7	79,8
2005	41,7	-1,2	15,3	4,5	11,3	-0,7	80,6
2006	41,6	-0,1	16,5	8,0	8,7	-0,7	79,1

(1) Ver Cuadro 2A

nuevo las tasas de variación, hasta alcanzar en 1999 un máximo de crecimiento interanual del empleo del 8,4%. Sin embargo, desde 2002, las tasas de crecimiento se ralentizan y se mantienen hasta 2006 alrededor del 1,6%. En el total de los 20 años de análisis, sólo dos de los años, 1992 y 1993, presentan tasas de variación del empleo negativas en las pymes.

Las empresas grandes ofrecen, en general, tasas de crecimiento en el empleo más moderadas que en el caso de las pymes. Es destacable la importante caída del empleo desde 1992 a 1994, a una tasa promedio del 3,8%. La senda de recuperación lleva a las máximas tasas de crecimiento del empleo a finales de los noventa, con valores superiores al 5%, y aunque en los años posteriores, de 2001 a 2003, hay una moderación en el crecimiento, se vuelve en los años finales a tasas que rondan el 4% anual.

En el caso de la muestra correspondiente a las manufacturas es destacable, primeramente, que en los 20 años de análisis, en trece de ellos la tasa de variación del empleo es negativa. Si tomamos en 1987 un índice 100 de empleo en las manufacturas, su valor en 2006 es de 86,1. Dicha pérdida de empleo, es superada sólo en los años de 1991 a 1994. También llaman la atención las tasas persistentemente negativas (media de -0,9%) desde 2001 a 2006, pese al disfrute de resultados positivos por parte de la industria.

El coste de uso del capital se presenta en forma de tasa porcentual por euro de inversión de capital, como estimación del coste de los servicios de capital provisionados de manera interna por la propia empresa. El coste guarda relación en su evolución con los tipos de interés y con la composición de los activos productivos (por lo que afecta al efecto apreciación), mientras que en su nivel vendrá afectado fundamentalmente por la tasa de depreciación de los activos de cada agregado.

El coste de uso real del capital mantiene una evolución decreciente en todo el periodo, tanto para las empresas pequeñas como para las empresas grandes, hasta el año 2002. En el primer grupo, la suma del coste de oportunidad financiera de la inversión, la depreciación de los activos y las minusvalías o plusvalías por variación en el valor de reposición de los activos pasa del 16,3% en 1987 al 10,7% en el año 2002, con una disminución del 34%. En las empresas grandes los costes pasan del 15,7% en 1987 al 9,9% en 2002, con un descenso del 37%. A ello ha contribuido sobre todo el descenso en los tipos de interés reales de la economía española durante el periodo estudiado, el cual ha repercutido en la disminución sucesiva de los costes de la financiación propia y ajena.

Las empresas manufactureras tienen el coste de uso del capital más elevado, principalmente por la mayor depreciación de sus activos productivos. La evolución temporal del coste de uso ha sido paralela a la del resto de empresas, con un descenso del 27% desde el 17,6% del año 1987 hasta el 12,9% del año 2002.

A partir de 2003 se inicia una senda ascendente en el coste de capital, que es particularmente destacable en el caso de las manufacturas, donde el coste alcanza en 2006 los niveles de mediados de los noventa, con un incremento del 28% en sólo cuatro años. Los incrementos de este coste en las pymes y en las empresas grandes son similares, del 20 y del 27% respectivamente.

El Cuadro 2 muestra también la evolución de la Tasa de Inversión, flujo de variación en los inmovilizados de la empresa dividido por el activo a precios de reposición al principio del periodo, y el Inmovilizado de Explotación por Empleado, también a precios de reposición. En las pymes, la tasa de inversión muestra valores muy altos al principio del periodo y valores comparativamente bajos al final. Frente a las tasas de alrededor del 15% en los primeros años, en los seis últimos, de 2001 a 2006, apenas se alcanza un promedio del 5%.

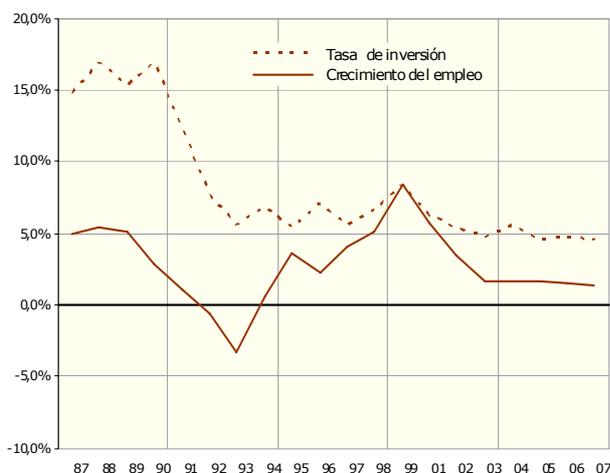
En las empresas grandes y en las manufacturas, en cambio, la inversión sigue una evolución paralela al ciclo de resultados económicos de la empresa, con un valle en 1994 después del peor año en cuanto a resultados económicos, como vimos en el epígrafe anterior. Las empresas grandes alcanzan las máximas tasas de expansión de la inversión en los años de 1997 a 2001, mientras que las manufactureras presentan las mayores tasas en los periodos 1987-1991 y 1996-2001. En ambos colectivos es destacable que, de 2002 a 2006, las tasas de inversión son moderadas pese a los buenos resultados económicos que se han comentado anteriormente. Otro hecho relevante es que las tasas de inversión de las empresas manufactureras están muy por encima de las de los otros agregados.

Este comportamiento de la inversión, combinado con el del empleo, ha determinado la evolución en el tiempo de la relación entre capital y trabajo que se muestra en los cuadros respectivos. En las empresas pequeñas y medianas esta ratio aumenta casi en un 72% desde 43,8 hasta 75,2 mil euros por trabajador. En las grandes no se ha producido ningún incremento en el conjunto del periodo, si bien es destacable el incremento en el inmovilizado por empleado hasta 2000 y el descenso desde entonces hasta 2004.

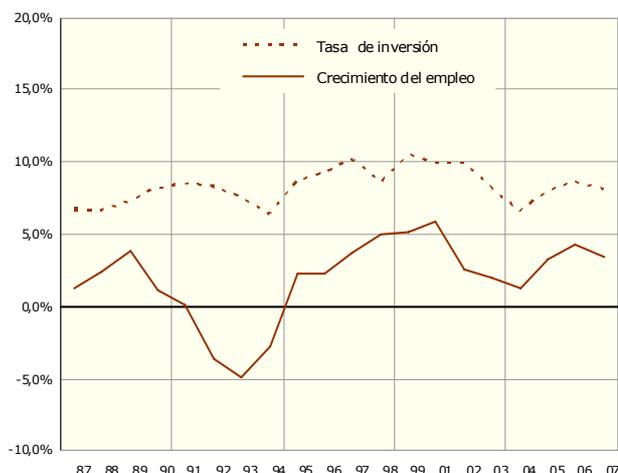
En el caso de las manufacturas el incremento es también muy significativo, de un 65% pasando de 47,8 en 1987 a 79,1 miles en 2006. Sin embargo el incremento se produce en el periodo hasta 2002 y desde entonces permanece relativamente estable o en ligera disminución. La mayor intensidad de capital también explica parte del mayor coste laboral de estas empresas si para utilizar ese capital se necesitan personas más cualificadas y con más experiencia. La mayor intensificación del capital y sustitución de trabajo ocurre en el periodo hasta 1994, coincidiendo con la época de mayor crecimiento en la relación entre salario y coste de uso del capital.

Los gráficos 1A, 1B y 1C y 2A, 2B y 2C presentan algunas de las series recogidas en los cuadros. Los primeros incluyen la evolución en el tiempo de las tasas de inversión y la evolución de las tasas de variación en el empleo, mientras que los segundos muestran la superposición de los índices correspondientes a la relación capital trabajo y salarios coste del capital con base 100 para el año 1994. En los tres colectivos de empresas se aprecia claramente el comportamiento cíclico de la variación en el empleo, pero con matices distintos. Las pymes y las grandes recuperan tasas de crecimiento significativas en la última fase expansiva, pero, en cambio, las empresas manufactureras no recuperan empleo, produciéndose una contracción del mismo. La tasa de inversión muestra un comportamiento desigual entre los tres grupos de empresas, siendo las empresas manufactureras el colectivo donde el paralelismo en la evolución entre empleo e inversión es más marcado. Por último, los gráficos 2A, 2B y 2C muestran la evolución creciente de la intensidad de capital a lo largo del tiempo, manteniendo un cierto paralelismo con la evolución también creciente de los salarios sobre el coste del capital, aunque mucho más atenuada en la segunda parte del periodo, a partir de 1994. Se observa que los salarios reales decrecen en este periodo (excepto en la manufactura), pero también lo hace el coste real del capital, lo cual ha contribuido a mantener la actividad y el empleo.

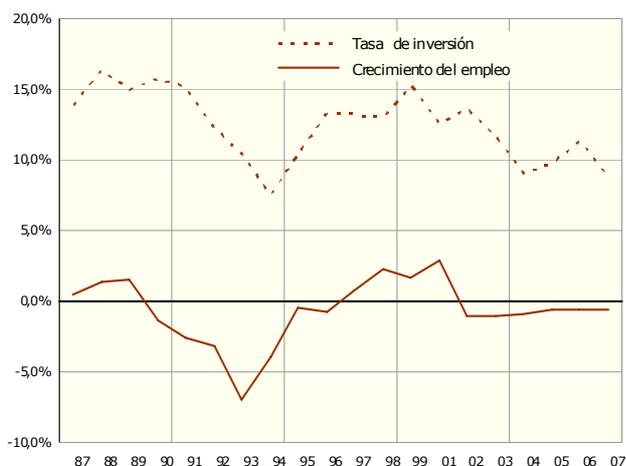
**Gráfico 1A**  
**DEMANDA DE FACTORES CAPITAL Y TRABAJO**  
**PYMES**



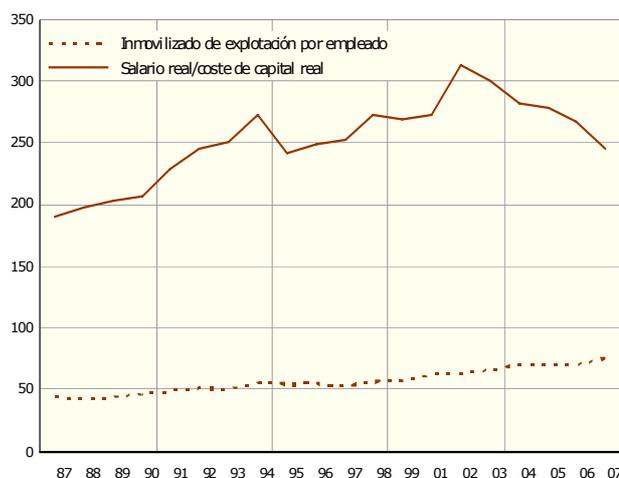
**Gráfico 1B**  
**DEMANDA DE FACTORES CAPITAL Y TRABAJO**  
**PRIVADAS GRANDES**



**Gráfico 1C**  
**DEMANDA DE FACTORES CAPITAL Y TRABAJO**  
**MANUFACTURAS**



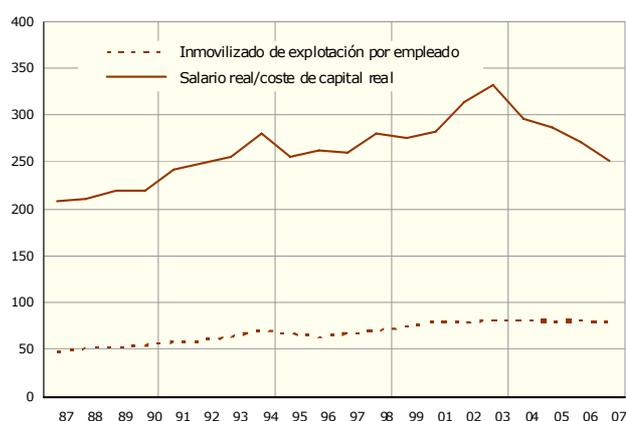
**Gráfico 2A**  
**PRECIOS Y DEMANDA RELATIVOS DE LOS**  
**FACTORES. PYMES**



**Gráfico 2B**  
**PRECIOS Y DEMANDA RELATIVOS DE LOS**  
**FACTORES. PRIVADAS GRANDES**



**Gráfico 2C**  
**PRECIOS Y DEMANDA RELATIVOS DE LOS**  
**FACTORES. MANUFACTURAS**



#### 4. Estructura de Activo y de Pasivo

En este apartado se analiza el capital utilizado por las empresas, su composición y las formas de financiarlo. El Cuadro 3 muestra en primer lugar la importancia relativa de algunas partidas significativas del activo de las empresas para los tres colectivos. Comenzando por los activos financieros, se observa que su importancia relativa en el conjunto de los activos de las empresas aumenta de forma considerable a partir de 1997, sobre todo para las empresas grandes privadas y, en menor medida, también en las manufacturas. En el año 2006 más de la mitad de los activos de las grandes empresas privadas, el 54,3%, son activos financieros de los cuales casi la totalidad son activos financieros inmovilizados, lo que significa inversiones financieras permanentes en participaciones y acciones de otras sociedades principalmente empresas filiales y socios estratégicos. En las empresas manufactureras la proporción es del 41,4%.

Puesto que el crecimiento de estos activos financieros a largo plazo coincide con la expansión internacional de empresas españolas a través de inversiones directas en el exterior y, concretamente, de

CUADRO 3. ESTRUCTURA DEL ACTIVO NETO. EN PORCENTAJE

	PYMES			PRIVADAS GRANDES			MANUFACTURAS		
	Activos financieros / Activo neto	Inmovilizado financiero / Activo financiero	Inmovilizado explotación / Activo explotación	Activos financieros/ Activo neto	Inmovilizado financiero/ Activo financiero	Inmovilizado explotación / Activo explotación	Activos financieros / Activo neto	Inmovilizado financiero/ Activo financiero	Inmovilizado explotación / Activo explotación
1987	10,4	7,4	53,8	10,4	8,0	81,0	12,1	8,2	58,5
1988	12,5	8,5	52,9	12,4	9,1	83,0	15,3	9,7	61,1
1989	14,2	9,6	53,2	14,8	11,2	83,4	17,5	11,4	61,6
1990	14,6	10,5	53,9	15,7	12,2	83,2	17,9	12,4	62,9
1991	15,7	11,0	55,6	17,3	13,7	83,0	18,1	13,5	64,1
1992	16,2	11,1	55,4	17,4	14,2	83,1	18,4	14,6	65,0
1993	16,7	11,4	54,6	15,9	13,0	82,9	18,6	15,3	65,7
1994	16,9	11,1	55,7	16,6	13,5	83,8	19,7	15,6	66,5
1995	15,9	10,3	56,0	17,3	14,0	83,7	20,4	15,2	66,4
1996	16,4	10,4	56,0	19,3	15,6	83,5	21,2	15,7	66,1
1997	16,7	10,4	56,1	24,0	20,7	85,6	25,7	20,2	66,6
1998	18,4	11,5	56,5	28,0	24,8	86,0	24,6	19,3	65,5
1999	17,0	11,4	57,4	35,6	33,1	83,0	26,6	21,9	66,4
2000	17,3	11,7	58,2	44,3	42,1	76,6	29,2	25,8	65,6
2001	19,1	13,8	56,7	47,9	45,7	72,4	31,8	28,7	64,6
2002	20,8	15,8	57,5	49,6	47,3	71,6	35,4	32,1	66,2
2003	21,7	17,1	58,0	49,2	46,4	72,5	35,2	31,5	67,3
2004	21,2	16,3	55,9	48,7	45,9	74,8	34,5	30,8	66,6
2005	20,6	15,9	55,8	49,7	47,2	76,4	36,1	32,6	66,5
2006	20,1	14,8	56,8	54,3	52,2	75,7	41,4	37,5	66,9

Fuente: Elaboración propia a partir de la información pública de la CBBE

forma importante a Latinoamérica, todo apunta a que el aumento de los activos financieros en los balances responde a la expansión internacional de las empresas españolas en sectores como energía y telecomunicaciones. Aunque, en menor medida, en la expansión internacional de las empresas españolas a través de inversiones directas también ha participado la empresa del sector de las manufacturas, probablemente la mediana y grande, dentro de una estrategia general de búsqueda de nuevos mercados y lugares ventajosos para la producción<sup>7</sup>.

Dentro de los activos de explotación, es decir sin contar los activos financieros, la partida más importante en los tres grupos de empresas es el inmovilizado, con porcentajes cercanos o superiores al 60% desde mediados de los años noventa. El inmovilizado de explotación aumenta su importancia relativa en el conjunto del activo de forma moderada hasta mediados de los años noventa. Puesto que el resto del activo de explotación corresponde al activo circulante, el aumento en el inmovilizado va paralelo al descenso en el circulante. Un análisis más pormenorizado revela que la disminución del activo circulante afecta sobre todo a la partida de existencias, coincidiendo con la preocupación de las empresas españolas por reducir los niveles de inventario dentro de la difusión relativamente generalizada entre ellas de la producción ajustada y los sistemas de aprovisionamiento «justo a tiempo»<sup>8</sup>. A juzgar por las evidencias, han sido las empresas manufactureras las que más han aprovechado estas herramientas de gestión de la cadena de valor, pues son también las que más reducen su circulante y sus existencias.

*Estructura financiera.* A falta de unos referentes normativos claros sobre cuál es la financiación «óptima» de las empresas, a partir de los cuales valorar la financiación observada, la exposición se centra-

<sup>7</sup> Otra cuestión distinta es la rentabilidad de las operaciones de inversión directa en el exterior. El Informe de la CBBE correspondiente al ejercicio de 2002, último disponible para el total de empresas, consigna una cifra de dotaciones a provisiones ajenas a la explotación 1,5 veces superior al resultado ordinario o de operaciones. Una parte significativa de esta dotación tan elevada corresponde a pérdidas en el valor económico de inversiones en el exterior.

<sup>8</sup> Aunque no pueden descartarse otras explicaciones como por ejemplo la presión a reducir costes financieros de los inventarios en un periodo de altos tipos de interés reales.

rá en presentar las evidencias disponibles sobre evolución de la proporción de deuda en el total del pasivo de las empresas así como la composición de la misma según plazo y naturaleza de la deuda<sup>9</sup>.

La información relevante para el análisis de la financiación de las empresas españolas se presenta en los cuadros 4A, 4B y 4C. Descontada la financiación sin coste explícito como, por ejemplo, la financiación de proveedores, las empresas españolas obtienen algo más de un tercio de su financiación en forma de deuda y el resto en forma de fondos propios (capital y reservas aproximadamente a partes iguales desde mediados de los años noventa). La proporción de deuda es algo mayor en las empresas grandes, en coherencia con el mayor riesgo económico que soportan las empresas manufactureras y el menor riesgo de las empresas grandes en comparación con las pymes. La proporción de deuda con coste en el total de la financiación muestra oscilaciones en el tiempo pero no se aprecia una tendencia regular en ninguno de los colectivos de empresas.

La proporción de deuda tiende a descender en los periodos de mejora de los resultados económicos, 1987-1991 y 1994-1999, en particular si van acompañados de la generación de liquidez, mientras que tiende a aumentar en los periodos de beneficios más bajos, 1992-1994. Aparentemente las empresas mantienen unos dividendos relativamente estables en el tiempo, de manera que cuando los beneficios y flujos de caja aumentan disponen de más beneficios retenidos para acometer sus inversiones nuevas y reducen la financiación ajena en beneficio de la propia. En la evolución temporal del endeudamiento, destaca el aumento en la financiación a través de deuda de las empresas grandes privadas a partir del año 2000, llegando hasta el 49% del total del activo neto. Este aumento de la deuda coincide en el tiempo con la acumulación de activos financieros a largo plazo por parte de

**CUADRO 4A. COMPOSICIÓN DE LA FINANCIACIÓN AJENA. EN PORCENTAJE. PYMES**

	Deuda con coste/Activo neto precios corrientes	Deuda a CP coste/ Deuda total coste	Deuda Bancaria CP/ Deuda con coste CP	Obligaciones/ Deuda con coste CP	Deuda Bancaria LP/ Deuda con coste LP	Obligaciones/ Deuda con coste LP
1987	37,5	64,4	93,7	0,3	62,8	2,0
1988	35,6	65,6	92,9	0,2	62,1	1,4
1989	33,6	64,0	89,5	0,3	65,6	0,8
1990	33,1	65,3	87,2	0,3	68,9	0,9
1991	34,9	66,2	82,8	0,6	71,1	1,2
1992	36,8	62,6	82,5	0,7	69,9	0,7
1993	37,9	61,6	83,4	0,5	69,7	0,8
1994	37,2	58,5	83,1	0,5	71,8	0,5
1995	35,3	58,8	83,0	0,2	72,5	0,8
1996	35,8	56,7	81,6	0,1	69,9	0,5
1997	33,8	57,5	82,8	0,1	70,0	0,4
1998	33,6	56,9	77,7	0,0	67,5	0,4
1999	35,1	53,4	79,3	0,0	71,6	0,2
2000	36,7	49,1	80,9	0,0	70,3	0,0
2001	38,3	47,1	78,5	0,0	70,2	0,0
2002	39,0	45,4	76,7	0,0	65,3	0,0
2003	39,7	42,7	76,5	0,0	65,1	0,4
2004	39,0	42,2	79,0	0,0	70,0	0,3
2005	39,3	41,6	79,1	0,0	70,8	0,0
2006	38,5	40,3	80,0	0,0	71,2	0,0

Fuente: Elaboración propia a partir de la información pública de la CBBE

<sup>9</sup> En principio las empresas deberían elegir la estructura financiera que hace máximo su valor económico. Si los mercados son perfectos la estructura financiera no afecta al valor intrínseco de la empresa. Con imperfecciones en los mercados las posibles estructuras financieras óptimas dependen de situaciones particulares de las empresas (riesgo de quiebra, fiscalidad de los beneficios, estructura de propiedad, naturaleza de la deuda,...) que resulta imposible trasladar con precisión a cifras agregadas como las que aquí se presentan.

**CUADRO 4B. COMPOSICIÓN DE LA FINANCIACIÓN AJENA. EN PORCENTAJE. PRIVADAS GRANDES**

	Deuda con coste / Activo neto precios corrientes	Deuda a CP coste/ Deuda total coste	Deuda Bancaria CP / Deuda con coste CP	Obligaciones / Deuda con coste CP	Deuda Bancaria LP / Deuda con coste LP	Obligaciones / Deuda con coste LP
1987	47,5	23,8	93,7	1,8	58,2	30,6
1988	42,9	21,4	93,6	0,8	60,9	30,0
1989	39,7	21,9	83,8	5,0	62,5	28,1
1990	38,3	29,3	73,2	12,2	66,4	25,5
1991	39,1	37,5	70,1	12,4	63,9	26,5
1992	40,5	38,9	66,7	12,5	60,7	25,4
1993	42,9	38,2	63,7	12,0	58,4	24,1
1994	41,2	37,5	60,2	10,4	57,0	23,2
1995	38,2	39,4	58,8	8,6	57,6	22,0
1996	34,0	43,7	56,2	5,8	57,7	17,9
1997	35,2	40,1	42,7	10,4	51,8	21,7
1998	35,1	38,7	40,7	13,1	51,5	17,0
1999	38,6	35,3	32,8	12,0	38,8	13,3
2000	43,0	35,1	28,1	8,2	29,5	9,5
2001	45,4	35,4	27,6	5,5	26,9	6,4
2002	47,0	33,1	28,2	4,5	25,3	4,6
2003	46,6	31,1	28,4	4,1	25,5	3,9
2004	45,8	32,2	27,1	3,8	27,6	3,4
2005	45,7	34,1	25,4	3,4	32,8	3,3
2006	49,0	31,4	26,2	3,3	39,1	3,1

Fuente: Elaboración propia a partir de la información pública de la CBBE

**CUADRO 4C. COMPOSICIÓN DE LA FINANCIACIÓN AJENA. EN PORCENTAJE. MANUFACTURAS**

	Deuda con coste / Activo neto precios corrientes	Deuda a CP coste/ Deuda total coste	Deuda Bancaria CP / Deuda con coste CP	Obligaciones / Deuda con coste CP	Deuda Bancaria LP / Deuda con coste LP	Obligaciones / Deuda con coste LP
1987	45,8	51,0	93,6	1,9	59,1	5,2
1988	39,2	49,4	91,1	1,9	54,7	7,9
1989	34,5	49,4	85,4	2,6	52,5	8,5
1990	33,3	58,6	83,8	3,6	59,4	8,4
1991	35,9	60,3	78,9	3,9	63,1	6,8
1992	39,5	58,4	76,4	2,8	60,5	3,6
1993	42,4	57,4	70,9	1,6	57,8	1,2
1994	41,9	58,7	65,8	1,2	55,5	1,8
1995	37,1	59,5	67	0,7	59,7	1,7
1996	33,2	61,7	64,1	0,5	60,8	1,4
1997	30,7	60,1	56,1	0,4	62,1	0,9
1998	29	59,0	56,4	0,2	55,4	0,7
1999	28,4	56,0	55,4	0,2	54,9	0,6
2000	31	54,2	53,5	0,1	52,9	0,4
2001	33,5	50,1	52,6	0,1	42,3	0,2
2002	36,2	44,9	47,7	0,1	35,1	0,2
2003	36,4	44,9	47	0	33,5	0,1
2004	36,1	46,0	44	0,1	31	0,1
2005	37,8	45,5	39,6	0,1	33,5	0,1
2006	40,4	42,7	36,5	0,0	34,1	0,1

Fuente: Elaboración propia a partir de la información pública de la CBBE

estas empresas (cuadro 4B), lo cual sugiere que las grandes empresas españolas han utilizado deuda en proporciones relativamente superiores a las que utilizan en la financiación de sus activos interiores, para financiar sus inversiones en el exterior.

En el caso de las empresas manufactureras, es destacable el incremento en el endeudamiento desde 1999, con una tasa del 28,4%, hasta 2006, en que alcanza un 40,4%. Un incremento del endeudamiento como éste, en un periodo en que los resultados han derivado en una importante generación de recursos, parece responder a los bajos costes de la financiación ajena durante este periodo.

Las empresas pequeñas y medianas y las empresas manufactureras, aunque en menor medida, reducen regularmente a lo largo del periodo estudiado la proporción de financiación de deuda en forma de deuda a corto plazo y lógicamente aumentan la financiación con deuda a largo plazo (plazo de vencimiento superior al año). En las empresas grandes privadas esta tendencia es menos apreciable. En efecto, a finales de los años ochenta, las pymes obtienen dos tercios de su deuda con coste en forma de deuda a corto plazo, mientras que en 2006, la proporción de deuda a corto sobre el total de deuda es del 40,3%. En las empresas manufactureras la sustitución paulatina de deuda a corto por deuda a largo comienza a manifestarse después de 1996, superada la etapa de crisis de resultados de los años precedentes.

El estudio de la naturaleza de la deuda con coste, bancaria, emisión de obligaciones al mercado y otros, revela la prácticamente nula importancia relativa que tiene la emisión de obligaciones a corto y a largo plazo al mercado para las empresas pymes y para las manufacturas. La emisión de títulos al mercado tiene una relevancia mayor para las empresas grandes privadas, pero cede parte de la misma a lo largo del tiempo<sup>10</sup>. El aumento se traslada sobre todo a la partida de otros, que corresponde sobre todo a la financiación vinculada a operaciones entre empresas del mismo grupo. Puesto que estas operaciones crecen de forma muy notable en los últimos años, sobre todo en las grandes empresas y en paralelo al aumento en los activos financieros a largo plazo en el activo, el análisis de la naturaleza del endeudamiento se complica y sería deseable que la CBBE incluyera en sus notas metodológicas alguna fórmula que permitiera limpiar de las cifras de composición del endeudamiento las distorsiones provocadas por las operaciones entre empresas del mismo grupo.

En cualquier caso se comprueba que para las pymes la financiación a través de las entidades de crédito sigue siendo la principal fuente de financiación con coste, con un cierto aumento en el tiempo cuando se trata de deuda a largo plazo y un descenso en la financiación a corto. En los últimos años los bancos proporcionan el 80% de la financiación ajena a corto plazo con coste explícito que utilizan las pymes y el 70% de la financiación ajena a largo plazo. En las manufacturas las proporciones de deuda bancaria son más pequeñas que en el colectivo de pymes, observándose también descensos regulares en las mismas durante los últimos años similares a los que se observan en las grandes privadas y por tanto obedeciendo a las razones ya apuntadas sobre operaciones entre empresas dentro del mismo grupo.

## **5. Perspectivas y situación económico-financiera de las empresas**

La economía española transita en estos momentos por una fase de disminución rápida en la tasa de crecimiento del PIB, que se desencadena principalmente desde mediados de 2007, coincidiendo con un periodo de turbulencias en los mercados financieros internacionales, elevados precios de la energía y de los alimentos y tensiones inflacionistas generalizadas. Aunque en el momento presente no sabemos si las cifras de crecimiento llegarán hasta valores tan bajos como los que se dieron en 1993, sí hay evidencias de que la disminución en las tasas de crecimiento se está produciendo de forma muy acelerada. En este contexto parece razonable cerrar la exposición de este texto con una comparación de la situación de las empresas españolas en los años previos a la crisis de 1991-1993 y la situación en los años anteriores a 2007, momento en que se da por iniciada la fase contractiva actual. Las cifras, resumidas en los Cuadros 5A, 5B y 5C, se refieren al crecimiento, la demanda de factores y los costes de producción.

---

<sup>10</sup> En el año 90 se produce un cambio de criterio a la hora de determinar las obligaciones a corto plazo de manera que a partir de ese año la partida incluye las obligaciones emitidas que vencen en un plazo menor o igual a 12 meses. Esto explica el salto en las cifras de obligaciones sobre deuda con coste en las empresas grandes en el año 1990.

**CUADRO 5A. RESUMEN DE INDICADORES ECONÓMICOS. PYMES**

	Media 1987-89	1990	Media 1991-93	Media 2003-05	2006
<b>Crecimiento real del PIB</b>	5,1%	3,8%	0,9%	3,4%	4,0%
Crecimiento real del valor añadido (1)	7,3%	3,2%	-1,1%	1,7%	4,0%
Variación del empleo (1)	5,2%	2,8%	0,0	1,6%	1,4%
Tasa de inversión (1)	15,7%	17,0%	8,6%	5,0%	4,6%
<b>COSTE UNITARIO TOTAL</b>	<b>0,955</b>	<b>0,995</b>	<b>1,014</b>	<b>0,938</b>	<b>0,984</b>
Variación	1,0%	3,7%	1,4%	3,4%	1,6%
<b>COSTE LABORAL UNITARIO</b>	<b>0,620</b>	<b>0,642</b>	<b>0,666</b>	<b>0,595</b>	<b>0,581</b>
Variación	0,5%	1,8%	1,9%	0,8%	-3,7%
Explicada por					
Variación coste laboral por empleado	1,9%	4,0%	2,0%	0,3%	-2,4%
Variación Productividad del trabajo	0,6%	2,2%	0,0%	-0,5%	1,3%
<b>COSTE UNITARIO DEL CAPITAL</b>	<b>0,336</b>	<b>0,352</b>	<b>0,348</b>	<b>0,343</b>	<b>0,403</b>
Variación	2,1%	7,6%	0,5%	8,4%	10,4%
Explicada por					
Variación coste de uso del capital	3,7%	2,2%	-4,4%	4,2%	6,2%
Variación productividad del capital	1,3%	-3,9%	-2,9%	-4,1%	-4,2%
Variación utilización del activo	0,4%	-1,1%	-2,0%	0,3%	0,4%

(1) Calculado sobre muestra común año a año. Los periodos en promedios anuales. Las tasas de variación de magnitudes monetarias están calculadas a partir de bases a precios constantes. El coste laboral unitario es el cociente entre los gastos de personal y el valor añadido. Se descompone entre el cociente entre el salario por trabajador y el valor añadido por trabajador (productividad del factor trabajo). Por tanto, la variación relativa del coste laboral unitario es igual a la variación del coste laboral menos la variación de la productividad del trabajo. El coste unitario del capital es el cociente entre la carga por uso del capital (tasa del coste de uso multiplicada por el activo de explotación) y el valor añadido. Al igual que el anterior, sus tasas de variación se pueden descomponer como la variación del coste de uso del capital menos la variación de la productividad del capital menos la variación en la utilización del activo. El coste unitario total es la suma de los dos anteriores. Cuando la cifra está por debajo de la unidad, las empresas obtienen beneficios positivos, mientras que valores superiores a la unidad significan pérdidas económicas.

Fuente: Elaboración propia a partir de la información pública de la CBBE

**CUADRO 5B. RESUMEN DE INDICADORES ECONÓMICOS. PRIVADAS GRANDES**

	Media 1987-89	1990	Media 1991-93	Media 2003-05	2006
<b>Crecimiento real del PIB</b>	5,1%	3,8%	0,9%	3,4%	4,0%
Crecimiento real del valor añadido (1)	4,7%	-1,8%	-4,4%	2,2%	3,6%
Variación del empleo (1)	2,5%	1,2%	-2,8%	2,9%	3,5%
Tasa de inversión (1)	6,9%	8,2%	8,2%	7,8%	8,1%
<b>COSTE UNITARIO TOTAL</b>	<b>1,012</b>	<b>1,049</b>	<b>1,082</b>	<b>0,866</b>	<b>0,880</b>
Variación	0,0%	5,6%	2,5%	1,4%	-0,8%
<b>COSTE LABORAL UNITARIO</b>	<b>0,552</b>	<b>0,592</b>	<b>0,626</b>	<b>0,499</b>	<b>0,482</b>
Variación	-0,1%	6,2%	2,8%	0,2%	-4,2%
Explicada por					
Variación coste laboral por empleado	2,5%	3,2%	0,7%	-4,0%	1,6%
Variación Productividad del trabajo	2,4%	-2,8%	-2,0%	-4,2%	6,0%
<b>COSTE UNITARIO DEL CAPITAL</b>	<b>0,460</b>	<b>0,457</b>	<b>0,456</b>	<b>0,367</b>	<b>0,398</b>
Variación	0,2%	4,8%	2,2%	3,2%	3,6%
Explicada por					
Variación coste de uso del capital	6,5%	1,3%	-3,8%	7,4%	2,5%
Variación productividad del capital	6,0%	-1,9%	-2,9%	4,4%	-2,1%
Variación utilización del activo	0,2%	-1,4%	-2,9%	-0,2%	1,0%

(1) Ver Cuadro 5A

Fuente: Elaboración propia a partir de la información pública de la CBBE

**CUADRO 5C. RESUMEN DE INDICADORES ECONÓMICOS. MANUFACTURAS**

	Media 1987-89	1990	Media 1991-93	Media 2003-05	2006
<b>Crecimiento real del PIB</b>	5,1%	3,8%	0,9%	3,4%	4,0%
Crecimiento real del valor añadido (1)	5,4%	-7,4%	-7,5%	-0,6%	2,3%
Variación del empleo (1)	1,1%	-1,5%	-4,3%	-0,8%	-0,7%
Tasa de inversión (1)	15,0%	15,7%	12,6%	10,0%	8,7%
<b>COSTE UNITARIO TOTAL</b>	<b>0,956</b>	<b>1,037</b>	<b>1,158</b>	<b>0,908</b>	<b>0,932</b>
Variación	-1,6%	10,0%	5,8%	1,6%	-0,6%
<b>COSTE LABORAL UNITARIO</b>	<b>0,631</b>	<b>0,683</b>	<b>0,759</b>	<b>0,588</b>	<b>0,580</b>
Variación	-2,0%	8,6%	5,1%	-0,4%	-2,7%
Explicada por					
Variación coste laboral por empleado	3,2%	2,7%	2,1%	-0,8%	-0,1%
Variación Productividad del trabajo	5,6%	-5,4%	-2,8%	-0,3%	2,7%
<b>COSTE UNITARIO DEL CAPITAL</b>	<b>0,326</b>	<b>0,354</b>	<b>0,399</b>	<b>0,319</b>	<b>0,352</b>
Variación	-0,7%	12,8%	7,3%	5,5%	3,1%
Explicada por					
Variación coste de uso del capital	5,7%	2,0%	-2,7%	6,1%	8,0%
Variación productividad del capital	6,5%	-8,3%	-6,9%	0,6%	4,0%
Variación utilización del activo	-0,1%	-1,4%	-2,6%	0,1%	0,7%

(1) Ver Cuadro 5A

Fuente: Elaboración propia a partir de la información pública de la CBBE

Las cifras del Cuadro muestran en primer lugar las tasas de crecimiento de la actividad (valor añadido real), la variación en el empleo y la tasa de inversión. Después se presentan los costes unitarios totales de producción junto con los dos componentes del mismo, el coste unitario del trabajo y el coste unitario del capital. Para cada componente del coste se indica la tasa de variación anual media dentro del sub-periodo correspondiente, así como las variaciones en los términos que la explican, principalmente la variación en el coste unitario del recurso (salario o coste de uso) y la variación en la productividad parcial del mismo (para el coste del capital se incluye además el efecto de la variación en la utilización de la capacidad productiva).

Un coste unitario total superior (inferior) a la unidad indica que las empresas obtienen un beneficio económico negativo (positivo), es decir el coste total es inferior a los ingresos del periodo. La situación de pérdidas económicas se produce sobre todo en el periodo 1991-1993 y las pérdidas más elevadas aparecen en ese periodo para el agregado de empresas manufactureras, constatándose una vez más que este colectivo de empresas es el que muestra unos resultados más volátiles y sensibles al ciclo económico. Siguiendo con las manufacturas y comparando las cifras de 1990 (con un crecimiento del PIB del 3,8%) con las de 2006 (con un crecimiento anual del PIB del 4%), se constata que las empresas manufactureras entran en la fase contractiva en 1990 en situación de beneficios económicos negativos (coste unitario total de 1,037), mientras que los costes totales unitarios en el año 2006 son 0,932, por debajo de la unidad y por tanto con beneficios económicos positivos. A esta conclusión contribuyen fundamentalmente los menores costes unitarios del trabajo en 2006 en relación a 1990, mientras que los costes unitarios del capital son equivalentes en ambos años.

En términos de tasas de variación, el año 1990 las manufacturas experimentan un crecimiento medio en el coste unitario total del 10,0%, respecto a los años precedentes en que las manufacturas disfrutaban de beneficios ligeramente positivos. En el periodo 2003-2006, por el contrario, el coste unitario se mantiene relativamente estable y claramente inferior a la unidad. Por lo que se refiere al componente laboral, en los años que preceden a la fase contractiva de principios de los noventa y hasta 1993, los salarios reales crecían a tasas significativas, pero mientras que hasta 1989 esos incrementos resultaron compensados por las ganancias de productividad del trabajo, las caídas de productivi-

dad laboral de 1990 y del periodo 1991-1993, llevaron a fuertes incrementos del coste laboral unitario. En los años más recientes, el coste laboral unitario se mantiene muy por debajo de su valor en los finales años ochenta, en particular en 2006 representa un 10% menos del valor añadido en comparación con la situación de 1990. La tendencia decreciente en el coste laboral unitario en los últimos años es el resultado combinado de una ligera reducción de los salarios reales y del incremento de la productividad laboral.

En cuanto a los costes unitarios del capital, su crecimiento en 1990 fue cercano al 13% consecuencia, sobre todo, de la tasa de crecimiento negativo de la productividad y del descenso en la utilización de la capacidad productiva. En los primeros años dos mil, el coste unitario del capital aumenta alrededor de un 5% anual, principalmente como consecuencia del aumento en el coste del capital por una mayor prima por riesgo en los fondos propios.

Como corolario de lo anterior, podemos concluir que las empresas manufactureras afrontan la fase contractiva actual con una mejor posición de costes y beneficios económicos que la que tenían en los prolegómenos de la fase de principios de los años noventa, especialmente por las favorables condiciones de partida en costes laborales unitarios, si bien, tanto en la fase más reciente como en la anterior las empresas entran en la fase de menos actividad con un crecimiento positivo en sus costes totales unitarios, aunque por razones diferentes, alto crecimiento en los costes laborales en los albores de los noventa y alto crecimiento en los costes del capital en la fase más reciente.

Lo dicho para las manufacturas se extrapola en gran medida para los otros dos colectivos de empresas, las pymes y las grandes empresas. Merece destacarse, sin embargo, el alto crecimiento en el coste unitario total de las pymes en el periodo 2003-2006, alrededor del 3%, como consecuencia del elevado crecimiento, en el coste unitario del capital a tasas superiores al 8% para el mismo colectivo de empresas. Este elevado crecimiento del coste del capital para las pymes es consecuencia tanto de un incremento en el coste de uso en línea con el del resto de empresas, como de una variación negativa en la productividad del recurso. Advirtamos por último que, según las cifras de los Cuadros 5A, 5B y 5C, las empresas con menores costes unitarios totales en los años más recientes son las grandes empresas, claramente por debajo de la unidad con un valor de 0,880 y, por tanto, con importantes beneficios económicos. Los buenos resultados económicos de las empresas grandes, junto a las manufacturas, constituyen el principal rasgo diferencial de la situación de las empresas en 2006, en relación a la situación previa a la desaceleración de los años noventa. Esta buena evolución de los costes (en 1987-1990 estas empresas estaban en pérdidas económicas) es consecuencia de la relativamente favorable evolución de los costes del capital y de los costes del trabajo, aunque la variación en la productividad del trabajo está en todo momento por debajo de la que se observa entre las empresas manufactureras (colectivo donde esta productividad muestra tasas positivas de variación en todos los sub-periodos considerados).

Como información complementaria a la que proporciona el Cuadro 5 en términos de costes comparativos de las empresas, resulta de interés hacer un breve comentario sobre la situación financiera de las empresas a partir de la composición de sus activos y pasivos, tal como aparecen en los Cuadros 4A, 4B y 4C. En conjunto puede decirse que las empresas llegan a la fase contractiva actual con algo más de deuda en proporción a los activos que en la fase de referencia anterior (la diferencia sería de entre uno y dos puntos porcentuales sobre el total del pasivo). Sin embargo es cierto también que las empresas cuentan ahora con más activos financieros, parte de ellos a corto plazo, que en épocas pasadas, de manera que no es previsible que las actuales tuvieran que llevar a mayores tensiones de liquidez que en el pasado.

### **Conclusión**

La información económico financiera de la Central del Balances del Banco de España, principalmente originada en los estados contables de las empresas que colaboran con el Banco, ofrece oportunidades para conocer mejor la situación de la economía española a partir de un estudio económico de las variables de beneficios, relaciones de capital y trabajo y estructura financiera que no son fáciles de combinar con los datos de Contabilidad Nacional. Este trabajo aporta un análisis de la información por

grandes colectivos de empresas y bajo un enfoque de análisis que quiere acercarse a unas relaciones entre las variables próximas a las que se utilizan para los análisis más habituales de corte macroeconómico. Especial atención se presta también a la comparación de la situación actual de las empresas españolas con respecto a la situación que mostraban en los albores de la fase contractiva de principios de los años noventa. En este sentido, la información aportada en el estudio señala que las empresas afrontan el periodo contractivo presente en unas mejores condiciones de costes que en la etapa precedente, especialmente por el buen comportamiento de los costes laborales unitarios y, dentro de ellos, por la contención o incluso descenso en los salarios reales por trabajador. Sin embargo, después de un periodo entre 1995 y 2002 donde el coste unitario del capital muestra una variación negativa en todos los colectivos de empresas analizados, a partir de 2003 el coste unitario del capital varía a tasas positivas, lo que supone una amenaza para la competitividad de las empresas, especialmente si tenemos en cuenta que las presiones inflacionistas actuales pueden llevar a un mantenimiento de los tipos de interés oficiales y sin olvidar las altas primas de riesgo con las que se grava la financiación de las empresas en unos tiempos de inestabilidad financiera cuyo final todavía no se vislumbra.

**ANEXO. Modelo económico de empresa que inspira la metodología de análisis**

El modelo de análisis de resultados empresariales se fundamenta en el modelo económico de empresa derivado del modelo neoclásico. En él la empresa se concibe como un agente económico que pretende hacer máximo su beneficio bajo la limitación técnica que representa su función de producción, y que opera en mercados perfectos de factores y productos.

Los mercados y la empresa interactúan entre ellos por medio de la oferta y demanda de productos finales y componentes y en la determinación de los precios de los recursos y del producto final. Denominando  $Q$  a la producción de output por período,  $K$  al stock de capital y  $L$  al factor trabajo de la empresa, el volumen de producto se obtiene de la transformación de factores a través de la relación técnica de la función de producción,  $Q = F(K, L)$ . Introduciendo en la función de beneficio los precios y costes de los factores, donde  $p$  es el precio unitario del output,  $c$  el coste del capital y  $w$  el coste por unidad del trabajo, el problema de decisión de la empresa se puede resumir en.

$$\begin{aligned} \text{Max } & p_t Q_t - w_t L_t - c_t K_{t-1} \\ & Q_t K_t L_t \\ & Q_t = F_t(K_t, L_t) \\ & Q_t \geq 0, K_t \geq 0, L_t \geq 0 \end{aligned}$$

En el óptimo, la demanda de capital y trabajo queda determinada por la expresión

$$\left( \frac{K^*}{L^*} \right)_t = \left( \frac{\varepsilon_{Q,K}}{\varepsilon_{Q,L}} \right) \left( \frac{w}{c} \right)_t$$

Donde  $\varepsilon_{Q,K}$ ,  $\varepsilon_{Q,L}$  son las elasticidades del output con respecto a los factores productivos capital y trabajo. Bajo el supuesto de que estas elasticidades son relativamente constantes, se puede escribir su cociente igual al parámetro  $h$ , de manera que la relación entre stock de capital deseado  $K^*$  y la cantidad del recurso trabajo,  $L^*$  es inversamente proporcional a los precios relativos de cada uno de ellos,

$$\left( \frac{K^*}{L^*} \right)_t = h \left( \frac{w}{c} \right)_t$$

El factor variable trabajo se supone que se consume periodo a periodo mientras que el recurso de capital se acumula a través del proceso de inversión y se consume por el uso (depreciación) y por obsolescencia tecnológica. El flujo de inversión bruta  $I_t$  en el periodo  $t$  y la tasa de depreciación  $\delta$ , determinan la evolución del stock de capital desde  $t-1$  hasta  $t$  según la expresión,

$$K_t = K_{t-1}(1 - \delta) + I_t$$

En el óptimo, se consume factor trabajo hasta que el ingreso marginal de este factor se iguala a su coste unitario. El ingreso marginal del factor capital en el óptimo se iguala a su coste de uso donde la provisión de este factor y sus costes correspondientes resultan de una combinación de fuentes internas y externas a la empresa.

Denotando por  $r_t$  al precio de reposición de una unidad de servicios de capital en el periodo  $t$  para producir el mismo producto con la mejor tecnología disponible. El coste de oportunidad del capital

queda determinado como el precio de los servicios de capital proporcionados por una unidad de capital. Teniendo en cuenta estas relaciones el coste del capital  $c_t$ , o coste por uso, queda expresado por la expresión,

$$c_t = \alpha q_{t-1} + q_t \delta - (q_t - q_{t-1}) = \left( \alpha + \frac{q_t}{q_{t-1}} \delta \right) - \frac{q_t - q_{t-1}}{q_{t-1}} q_{t-1}$$

Donde  $\alpha$  representa el coste de oportunidad financiero de la inversión (tipo de interés libre de riesgo más una prima de riesgo). El coste del capital por euro invertido incluye la rentabilidad financiera alternativa que puede obtenerse en inversiones de riesgo similar,  $\alpha$ ; el desembolso necesario para

reponer los activos consumidos a los precios corrientes de  $t$ ,  $\frac{q_t}{q_{t-1}} \delta$ ; y la tasa de variación en los

precios de reposición de los activos en el periodo, es decir la plusvalía o minusvalía sobre el stock de capital por cambios en los precios que se pagan en el mercado por unidades de servicio de capital que

utiliza la empresa,  $\frac{(q_t - q_{t-1})}{q_{t-1}}$ .

Con las variables evaluadas en sus valores óptimos el beneficio económico de la empresa será por tanto,

$$\begin{aligned} \text{Beneficio Económico} &= p_t Q_t - w_t L_t - c_t K_{t-1} \\ &= p_t Q_t - w_t L_t - \left( \alpha + \frac{\delta q_t}{q_{t-1}} - \frac{q_t - q_{t-1}}{q_{t-1}} \right) q_{t-1} K_{t-1} \end{aligned}$$

El beneficio económico mide la diferencia entre los ingresos obtenidos por la venta del output y los costes de los factores productivos fijos y variables a sus costes de oportunidad. Se incluyen todos los costes de los factores productivos independientemente de su procedencia, de ahí que el coste de oportunidad financiera contrasta con el que se calcula con criterios contables, es decir, con la medida de beneficio que aparece en la cuenta de resultados que elaboran las empresas, donde el beneficio de la empresa en su conjunto se obtiene de imputar al factor capital como coste únicamente la depreciación del stock de capital físico, es decir,

$$\text{Beneficio Contable}_t = p_t Q_t - w_t L_t - \bar{q}_{t-1} \delta K_{t-1}$$

Donde  $\bar{q}_{t-1}$  es el precio medio de adquisición de los activos productivos de la empresa, que coincide a su vez con el precio histórico al que aparecen valorados los activos en el balance de la empresa.

Las diferencias entre el beneficio contable y el beneficio económico son manifiestas, de manera que el beneficio contable al imputar menores conceptos de coste tiende a sobrevalorar los resultados de la empresa; por otra parte, las plusvalías o minusvalías que deriven de las variaciones en precios tenderán a mitigar este efecto.

$$\text{Beneficio Económico} = \text{Beneficio contable} - (q_t - \bar{q}_{t-1}) \delta K_{t-1} + \left( \frac{q_t - q_{t-1}}{q_{t-1}} \right) q_{t-1} K_{t-1} - \alpha q_{t-1} K_{t-1}$$

Ajuste por  
diferencia en la  
valoración de las  
amortizaciones

Plusvalía o minusvalía  
por variación en precios  
de reposición

Coste de  
oportunidad  
financiera del stock  
de capital

### 1.1. Rentabilidad

Las comparaciones en términos relativos suelen ser más sencillas de interpretar, de ahí que, en los análisis empresariales, resulta habitual utilizar rentabilidades, beneficios por euro invertido, en lugar de las cifras absolutas de beneficio. También es usual poner en relación estas rentabilidades con el coste de oportunidad financiera de la inversión. En este sentido, la rentabilidad contable RC se expresa por

$$RC_t = \frac{p_t Q_t - w_t L_t - q_{t-1} \delta K_{t-1}}{q_{t-1} K_{t-1}}$$

mientras que la rentabilidad económica es igual a

$$RE_t = \frac{p_t Q_t - w_t L_t - q_t \delta K_{t-1} + \left( \frac{q_t - q_{t-1}}{q_{t-1}} \right) q_{t-1} K_{t-1}}{q_{t-1} K_{t-1}}$$

$$= \frac{p_t Q_t - w_t L_t - q_t I_t + q_t K_t - q_{t-1} K_{t-1}}{q_{t-1} K_{t-1}}$$

Finalmente, si el cash-flow neto de las las inversiones,  $p_t Q_t - w_t L_t - q_t I_t$  se distribuye en su totalidad en el periodo como dividendos,  $DIV_t$ , la rentabilidad económica se expresa por,

$$RE_t = \frac{DIV_t}{q_{t-1} K_{t-1}} + \frac{q_t K_t - q_{t-1} K_{t-1}}{q_{t-1} K_{t-1}}$$

Rentabilidad por dividendos

Plusvalía o Minusvalía por cambios en el valor final e inicial de los activos

La rentabilidad económica  $RE_t$  guarda un estrecho paralelismo con la rentabilidad de los accionistas cuando la empresa cotiza en Bolsa. Si  $V$  es el valor en bolsa de las acciones de la empresa, la rentabilidad bursátil se expresa por

$$RB_t = \frac{DIV_t}{V_{t-1}} + \frac{V_t - V_{t-1}}{V_{t-1}}$$

La diferencia entre  $RE$  y  $RB$  está únicamente en los criterios de valoración utilizados, valor de reposición de los activos en el primer caso y valor de mercado de las acciones en el segundo. Los valores  $V_t$  y  $q_t K_t$  convergen en el equilibrio cuando los beneficios económicos de la empresa, después de descontar el coste de oportunidad financiera, son cero. Pero transitoriamente los valores diferirán. Es obvio que para el accionista que compra y vende acciones en el mercado, lo relevante para el cálculo de la rentabilidad de la inversión es la que ha pagado o dejado de ingresar por no venderlas,  $V_{t-1}$ .

### 1.2. Ratio de Valoración

La empresa es una unidad productiva cuyos resultados de gestión se evalúan a partir de la utilización de precios y costes que expresan valores de oportunidad. El ratio de valoración se define como el valor de mercado que genera la empresa por unidad monetaria de stock de capital. Si la empresa

puede conseguir en el mercado de activos nuevos servicios de capital para la producción al precio  $q_t$ , menor que el precio que debe pagar comprando a través de la Bolsa activos ya instalados, hará la compra en el mercado de activos nuevos al precio de reposición  $q_t$ . La base de activos productivos se ampliará, aumentará la producción, bajarán los precios del output y el valor en bolsa de los activos, igual al valor presente de los beneficios que se espera generen a lo largo de su vida productiva, se reducirá hasta igualarse con su coste de producción  $q_t$ . Pero entre tanto la empresa obtiene unos beneficios extraordinarios que quedan debidamente registrados en su cuenta de resultados.

Cuando el valor de los activos como valor presente de los dividendos que generan a los titulares de los mismos es menor que el coste de producirlos,  $v_t = \frac{V_t}{K} < q_t$ , la demanda de activos nuevos se

contraerá y los que se consumen no se repondrán hasta volver de nuevo al equilibrio. Entre tanto la empresa registra pérdidas económicas acordes con una situación donde el valor económico de sus activos es menor que su valor de oportunidad en el mercado. Antes que producir más activos nuevos, es más rentable comprar los ya existentes para su destino a usos más rentables. La inversión nueva se contraerá hasta que se recupere el valor de los activos ya instalados y sea más interesante comprar un activo al coste de producirlo que al precio a partir de los beneficios que genera<sup>11</sup>.

Desde un punto de vista de valores de oportunidad, los activos de la empresa a efectos de cálculo del beneficio sólo se estimarán a valor de mercado, entendido como valor presente de los beneficios que generan, cuando  $q_t$  sea mayor que  $v_t$ . En el resto de casos la valoración correcta es  $q_t$ , es decir a precios de reposición. Por ello creemos que el principio de «valor razonable» que se va a implantar siguiendo las recomendaciones del IAS no es del todo correcto desde el punto de vista económico, pues el valor razonable es un concepto próximo al de valor de mercado y alejado del valor de reposición que, como hemos indicado, es el económicamente correcto cuando  $q_t$  es menor o igual que  $v_t$ . Con el uso del criterio de valor razonable se conseguirá acercar el valor contable de los activos de la empresa a su valor teórico o de mercado mientras que la rentabilidad contable y la rentabilidad bursátil tenderán a estar más relacionadas que cuando los activos de la empresa se valoran a precios históricos. Pero a cambio, se pierde información para valorar la calidad de la gestión de la empresa a través de poner en relación su valor de oportunidad en forma de valor de reposición de sus activos, y valor de mercado como valor presente de las rentas que dichos activos generan.

### 1.3. Objetivo Rentabilidad vs. Beneficio

En el análisis de resultados empresariales es frecuente asimilar la maximización de la rentabilidad y la maximización del beneficio. Si se define la Rentabilidad Económica Bruta (REB) como

$$REB_t = \frac{p_t Q_t - w_t L_t}{q_{t-1} K_{t-1}}$$

es fácil comprobar que ésta se hace máxima, para un valor dado de  $L$ , cuando

$$p_t \frac{\Delta Q}{\Delta K_{t-1}} = \frac{p_t Q_t - w_t L_t}{q_{t-1} K_{t-1}} = REB_t$$

Es decir, cuando productividad marginal y productividad media del capital se igualen.

Sin embargo la maximización del beneficio exige elegir  $K_{t-1}$  de manera que se igualen productividad marginal y coste marginal del capital,

$$p_t \frac{\Delta Q}{\Delta K_{t-1}} = c_t$$

<sup>11</sup> El lector habrá advertido que estos argumentos son la base del modelo de inversión propuesto por Tobin (1969)

Las dos ecuaciones sólo coincidirán cuando  $REB_t = c_t$ , es decir cuando la empresa se encuentre en el equilibrio competitivo donde rentabilidad media es igual a rentabilidad marginal y a coste marginal. Si la empresa obtiene beneficios extraordinarios,  $REB_t > c_t$  en la solución de máximo beneficio, entonces la rentabilidad marginal estará por debajo de la media y esta última, en el capital que hace máximo el beneficio, será menor que la rentabilidad media máxima.

Bajo el supuesto de una situación de equilibrio, beneficio máximo, en la que el coste del capital  $c_t$  se reduce. La empresa que desea hacer máximo el beneficio invertirá en proyectos de menor rentabilidad que el último seleccionado antes del descenso en los costes financieros, hasta un stock de capital mayor. La rentabilidad media disminuirá y se alejará más de la rentabilidad media máxima. Disminuir la rentabilidad media es coherente con el objetivo de hacer máximo el beneficio y/o aumentar el valor económico de la empresa. Si la empresa quisiera evitar reducir la rentabilidad media no llevaría a cabo inversiones adicionales y sacrificaría beneficio económico y valor de mercado<sup>12</sup>.

---

<sup>12</sup> A lo largo de la exposición nos centramos en la rentabilidad sobre el total de los activos invertidos y no en la rentabilidad sobre los fondos propios de la empresa. Muchos analistas de los resultados empresariales prefieren la rentabilidad sobre fondos propios a la rentabilidad del activo total como síntesis de resultados de la empresa porque se considera que lo que importa es lo que ganan los accionistas dueños últimos de la empresa. Obviamente la diferencia entre una y otra rentabilidad se debe a la existencia de deuda en la financiación de la empresa. Desde Modigliani y Miller sabemos que la rentabilidad de los recursos propios de dos empresas del mismo riesgo económico no pueden compararse directamente si las empresas tienen estructura financiera diferente. La razón es que la más endeudada tiene más riesgo financiero que la otra y por tanto el coste de oportunidad del accionista será mayor. La forma de evitar introducir en el análisis los riesgos financieros es considerar rentabilidad del activo o del pasivo en su conjunto.

**Bibliografía**

Banco de España (2003): *Central de Balances. Resultados Anuales de las Empresas no Financieras, 2002*. Ediciones del Banco de España.

Ramírez, M., Rosell, J., Salas, V. (2003): «Evolución de la Empresa Española no Financiera, 1983-2001». *Economía Industrial*, nº 349-350.

Rosell, J (2003) : *Análisis Económico de la Creación de Riqueza y del Crecimiento en la Empresa Española no Financiera*. Tesis Doctoral Universidad de Zaragoza.

Salas Fumás, V. (1992) : «Beneficio Contable y Beneficio Económico. Propuestas Metodológicas de Aproximación» en G. Mato, V. Salas edres. *Valoración Económica del Beneficio y del Capital*, FEDEA.

Tobin, J. (1969): «A General Equilibrium Approach to Monetary Theory». *Journal of Money Credit and Banking*, 1.

**ANEXO 1. CUADROS Y GRÁFICOS**

**ÍNDICE**

	Página
<b>I. MARCO MACROECONÓMICO INTERNACIONAL .....</b>	<b>95</b>
<b>II. ECONOMÍA ESPAÑOLA. CUENTAS NACIONALES E INDICADORES GENERALES .....</b>	<b>109</b>
<b>III. INDUSTRIA .....</b>	<b>125</b>
<b>IV. ENERGÍA Y EMISIONES.....</b>	<b>149</b>
<b>V. SECTOR TIC Y SOCIEDAD DE LA INFORMACIÓN .....</b>	<b>163</b>
<b>VI. INDICADORES DE I+D+I Y NIVEL TECNOLÓGICO .....</b>	<b>171</b>
<b>VII. COMERCIO INTERIOR .....</b>	<b>177</b>
<b>VIII. TURISMO .....</b>	<b>183</b>
<b>IX. SECTOR EXTERIOR .....</b>	<b>191</b>
<b>X. PRODUCTIVIDAD Y COMPETITIVIDAD .....</b>	<b>203</b>

**ANEXO 1. RELACIÓN DE CUADROS**

**I. MARCO MACROECONÓMICO INTERNACIONAL**

- I.1. Producto Interior Bruto por áreas y países
- I.2. Valor Añadido Bruto Industrial por áreas y países
- I.3. Componentes del PIB. Demanda Nacional y Externa por áreas y países
- I.4. Saldo Comercial en porcentaje de PIB por áreas y países
- I.5. Ocupados Totales por áreas y países
- I.6. Ocupados en la Industria por áreas y países
- I.7. Índice de Producción Industrial por áreas y países
- I.8. Índice de Precios Industriales por áreas y países
- I.9. Índice de Precios de Consumo Armonizado por áreas y países
- I.10. Índice de Coste Laboral Armonizado por áreas y países
- I.11. Índice de Clima Económico por áreas y países
- I.12. Índice de Clima Industrial por áreas y países
- I.13. Precios del petróleo y de las materias primas en los mercados internacionales

**II. ECONOMÍA ESPAÑOLA. CUENTAS NACIONALES E INDICADORES GENERALES**

- II.1. Producto Interior Bruto. Componentes de la demanda a precios corrientes
- II.2. Producto Interior Bruto. Componentes de la demanda a precios constantes
- II.3. Producto Interior Bruto. Componentes de la oferta a precios corrientes
- II.4. Producto Interior Bruto. Componentes de la oferta a precios constantes
- II.5. Empleo y Productividad sectorial en términos de Contabilidad Nacional
- II.6. Remuneración por asalariado y CLU en términos de Contabilidad Nacional
- II.7. Renta Nacional, Ahorro, Inversión y Necesidad de Financiación
- II.8. Ocupados y Afiliados a la Seguridad Social en alta laboral por grandes ramas
- II.9. Ocupados por nivel de estudios y nacionalidad
- II.10. Encuesta del Coste Laboral
- II.11. Índice de precios de consumo. General y grupos especiales
- II.12. Índice de precios de consumo. Grandes grupos
- II.13. Crédito de Bancos, Cajas y Cooperativas por sectores
- II.14. Indicadores de transporte de mercancías

### **III. INDUSTRIA**

- III.1. Datos básicos de la industria
- III.2. Índice de Producción Industrial. Índices base 2000=100
- III.3. Índice de Producción Industrial. Tasas de variación
- III.4. Encuesta de Coyuntura Industrial. Total Industria
- III.5. Encuesta de Coyuntura Industrial. ICI por grupos de destino
- III.6. Encuesta de Coyuntura Industrial. Grado de Utilización de la Capacidad Productiva
- III.7. Encuesta de Inversiones Industriales. Industria manufacturera
- III.8. Índice de Cifra de Negocios y de Entrada de Pedidos en la Industria
- III.9. Índice de Precios Industriales. General y grandes grupos de destino
- III.10. Estructura de la Industria por ramas de actividad. Año 2006
- III.11. Empleo, Salarios, Productividad y CLU por ramas de actividad. Año 2006
- III.12. IPI por ramas de actividad
- III.13. IPRI por ramas de actividad
- III.14. Afiliados por ramas de actividad
- III.15. Exportaciones por ramas de actividad
- III.16. Importaciones por ramas de actividad
- III.17. Construcción de vehículos automóviles y bicicletas. Unidades
- III.18. Construcción de vehículos automóviles y bicicletas. Valor
- III.19. Matriculación de automóviles y motocicletas
- III.20. Matriculación de vehículos de carga y autobuses
- III.21. Comercio exterior sector automoción. Miles de euros
- III.22. Comercio exterior sector automoción. Tasas de variación
- III.23. Evolución de la Industria. Encuesta sobre estrategias empresariales

### **IV. ENERGÍA Y EMISIONES**

- IV.1. Intensidad energética de la economía
- IV.2. Producción y Consumo de energía primaria
- IV.3. Consumo de energía final (excluidas renovables)
- IV.4. Consumo final de productos petrolíferos
- IV.5. Producción e intercambios internacionales de energía eléctrica. Sistema Peninsular
- IV.6. Consumo de electricidad

- IV.7. Precio de venta al público de hidrocarburos
- IV.8. Precio neto de la electricidad para uso doméstico y uso industrial
- IV.9. Emisiones totales de gases efecto invernadero. Comparación internacional
- IV.10. Emisiones de gases efecto invernadero por actividad
- IV.11. Emisiones de gases efecto invernadero por tipo de gas
- IV.12. Emisiones a la atmósfera y asignación de derechos de emisión por actividades

#### **V. SECTOR TIC Y SOCIEDAD DE LA INFORMACIÓN**

- V.1. Industria de las Tecnologías de la Información
- V.2. Indicadores del Sector Comunicaciones
- V.3. Indicadores de la Sociedad de la Información. Comparación Internacional
- V.4. Indicadores de uso de TIC en empresas
- V.5. Indicadores de uso de Comercio Electrónico (CE) en Empresas
- V.6. Uso de TIC en Hogares
- V.7. Uso de TIC en la Enseñanza no universitaria

#### **VI. INDICADORES DE I+D+I Y NIVEL TECNOLÓGICO**

- VI.1. Indicadores de I+D. Comparación internacional
- VI.2. Encuesta sobre Innovación tecnológica en las empresas
- VI.3. Indicadores de nivel tecnológico
- VI.4. Oficina Española de Patentes y Marcas. Solicitudes y Concesiones

#### **VII. COMERCIO INTERIOR**

- VII.1. Datos básicos del sector comercio
- VII.2. Ocupados y afiliados en el sector comercio por ramas
- VII.3. Índices de actividad del sector servicios
- VII.4. Índices de comercio al por menor
- VII.5. Indicador de tendencia de los márgenes comerciales de los alimentos frescos

#### **VIII. TURISMO**

- VIII.1. Cuenta satélite del turismo de España

- VIII.2. Barómetro del turismo mundial. Principales destinos
- VIII.3. Movimientos turísticos de los españoles
- VIII.4. Movimientos turísticos en fronteras
- VIII.5. Encuesta de gasto turístico
- VIII.6. Encuesta de ocupación hotelera
- VIII.7. Tráfico aéreo y ferroviario de pasajeros

## **IX. SECTOR EXTERIOR**

- IX.1. Cuenta del Resto del Mundo. Saldos
- IX.2. Balanza de Pagos por cuenta corriente y de capital
- IX.3. Balanza de pagos por Cuenta Financiera
- IX.4. Exportación e importación de bienes y servicios
- IX.5. Estadística de Aduanas. Resumen
- IX.6. Estadística de Aduanas. Exportaciones e Importaciones por áreas y países
- IX.7. Estadísticas de Aduanas. Exportaciones e Importaciones por grupos de utilización
- IX.8. Índice de Precios de Exportaciones e Importaciones de Productos Industriales
- IX.9. Encuesta de Coyuntura de la Exportación
- IX.10. Inversiones Exteriores Directas

## **X. PRODUCTIVIDAD Y COMPETITIVIDAD**

- X.1. Salarios, Productividad y CLU en la Zona Euro. Total Economía
- X.2. Salarios, Productividad y CLU en la Zona Euro. Total Industria
- X.3. Remuneración por Asalariado, Productividad y CLU
- X.4. Precios y Salarios en España relativos a los de la Zona Euro
- X.5. Índices de Tendencia de Competitividad de España con IPC e IVU's
- X.6. Índices de Competitividad de España con precios industriales y CLU Manufacturas



**I. MARCO MACROECONÓMICO INTERNACIONAL**

## I.1. PRODUCTO INTERIOR BRUTO POR ÁREAS Y PAÍSES

Precios constantes y datos corregidos de estacionalidad y calendario

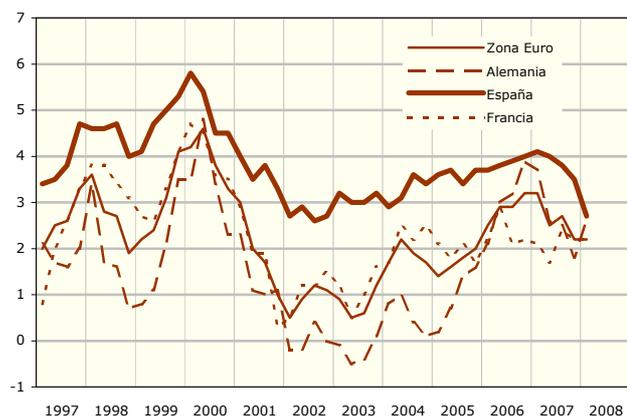
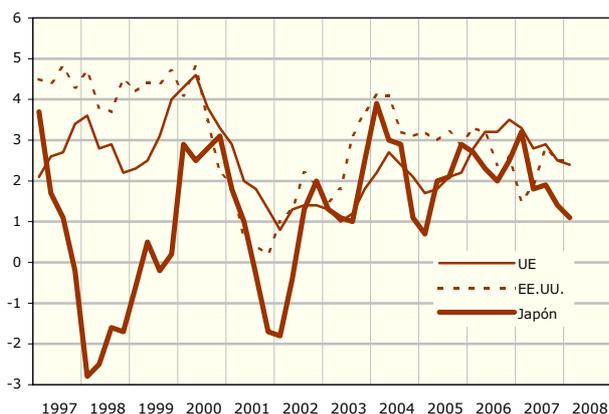
Tasas de variación interanual en porcentaje

	UE	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia	R. Unido	OCDE	EE.UU.	Japón
1997	2,7	2,6	1,9	3,9	2,2	1,9	3,1	3,6	4,5	1,6
1998	2,9	2,7	1,8	4,5	3,6	1,3	3,4	2,6	4,2	-2,1
1999	3,0	2,9	1,9	4,7	3,2	1,4	3,0	3,3	4,5	0,0
2000	4,0	4,0	3,5	5,1	4,1	3,9	3,8	4,0	3,7	2,8
2001	2,0	1,9	1,4	3,6	1,8	1,7	2,4	1,1	0,8	0,2
2002	1,2	0,9	0,0	2,7	1,1	0,5	2,1	1,6	1,6	0,3
2003	1,3	0,8	-0,2	3,1	1,1	0,1	2,8	2,0	2,5	1,5
2004	2,3	1,9	0,6	3,3	2,2	1,4	3,3	3,2	3,6	2,7
2005	1,9	1,7	1,0	3,6	1,9	0,7	1,8	2,6	3,1	1,9
2006	3,1	2,9	3,1	3,9	2,4	1,9	2,9	3,1	2,9	2,4
2007	2,9	2,6	2,6	3,8	2,1	1,4	3,0	2,7	2,2	2,0
2008 (1)	2,4	2,2	2,6	2,7	2,2	0,2	2,5	--	2,5	1,1
2007 I	3,3	3,2	3,7	4,1	2,1	2,1	3,0	2,7	1,5	3,2
II	2,8	2,6	2,6	4,0	1,7	1,7	3,2	2,5	1,9	1,8
III	2,9	2,7	2,5	3,8	2,4	1,6	3,1	2,9	2,8	1,9
IV	2,5	2,1	1,8	3,5	2,2	0,1	2,8	2,6	2,5	1,4
2008 I	2,5	2,2	2,6	2,7	2,2	0,2	2,5	--	2,5	1,1

(1) Período disponible

Fuente: Eurostat y MEH

### PRODUCTO INTERIOR BRUTO tasas de variación interanual en porcentaje



## I.2. VALOR AÑADIDO BRUTO INDUSTRIAL POR ÁREAS Y PAÍSES (1)

Precios constantes y datos corregidos de estacionalidad y calendario

Tasas de variación interanual en porcentaje

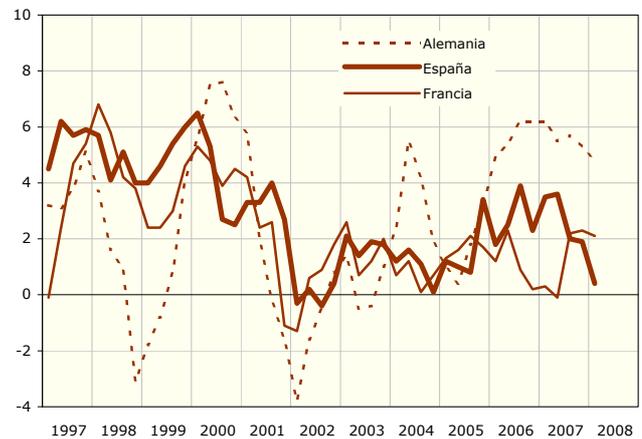
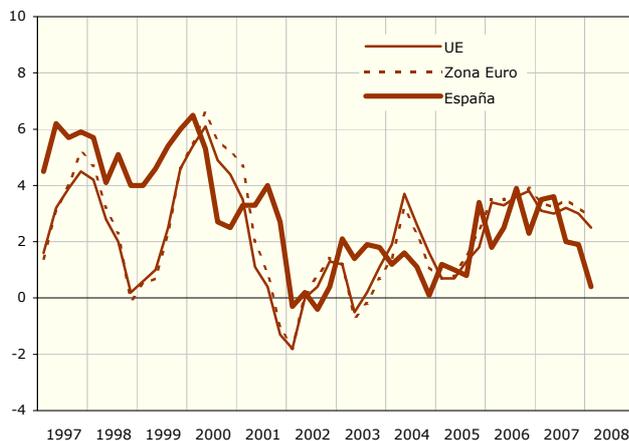
	UE	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia	R. Unido
1997	3,3	3,4	3,8	5,6	3,1	1,3	1,4
1998	2,3	2,5	0,7	4,7	5,1	0,5	1,0
1999	2,2	2,0	0,5	5,0	3,1	0,1	1,4
2000	5,2	5,7	6,8	4,2	4,6	4,3	1,9
2001	0,9	1,6	1,5	3,3	2,0	-0,5	-1,5
2002	0,0	0,1	-1,3	0,0	0,5	-0,3	-2,0
2003	0,5	0,2	0,4	1,8	1,7	-2,4	-0,3
2004	2,4	2,0	3,5	1,0	0,7	0,2	0,8
2005	1,1	1,4	1,6	1,6	1,7	0,2	-1,9
2006	3,5	3,7	5,7	2,6	1,2	1,5	0,0
2007	3,1	3,3	5,6	2,7	1,2	0,4	0,5
2008 (2)	2,5	2,9	4,8	0,4	2,1	--	0,6
2007 I	3,1	3,4	6,2	3,5	0,3	1,2	-0,1
II	3,0	3,2	5,5	3,6	-0,1	1,8	0,9
III	3,2	3,5	5,7	2,0	2,2	1,0	0,4
IV	3,0	3,2	5,3	1,9	2,3	-2,3	0,8
2008 I	2,5	2,9	4,8	0,4	2,1	-1,1	0,6

(1) Conjunto de la industria, incluida energía y excluida construcción

(2) Período disponible

Fuente: Eurostat

### VAB INDUSTRIAL tasas de variación interanual en porcentaje



### I.3. COMPONENTES DEL PIB. DEMANDA NACIONAL Y EXTERNA POR ÁREAS Y PAÍSES

Precios constantes y datos corregidos de estacionalidad y calendario

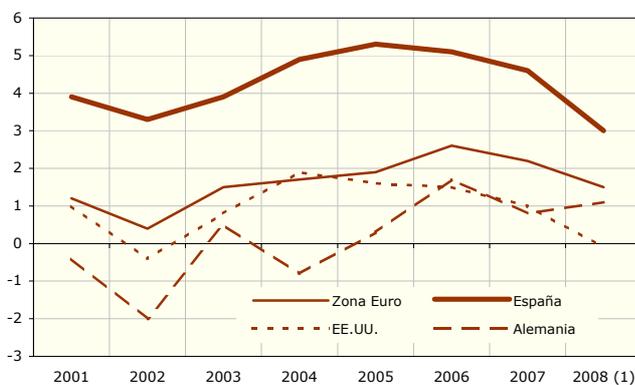
Contribución al crecimiento interanual del PIB en puntos porcentuales

	UE	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia	R. Unido	EE.UU.	Japón
<b>DEMANDA NACIONAL</b>									
<b>2001</b>	1,5	1,2	-0,4	3,9	1,7	1,5	2,9	1,0	1,0
<b>2002</b>	1,0	0,4	-2,0	3,3	1,2	1,3	3,1	2,3	-0,4
<b>2003</b>	1,9	1,5	0,5	3,9	1,7	0,9	2,9	3,0	0,8
<b>2004</b>	2,4	1,7	-0,8	4,9	3,2	1,3	3,9	4,4	1,9
<b>2005</b>	2,1	1,9	0,3	5,3	2,7	0,9	1,8	3,3	1,6
<b>2006</b>	3,1	2,6	1,7	5,1	2,7	1,8	3,0	2,9	1,5
<b>2007</b>	2,9	2,2	0,8	4,6	3,0	1,3	6,4	1,6	1,0
<b>2008 (1)</b>	1,9	1,5	1,1	3,0	2,0	--	2,7	1,4	-0,1
<b>2007 I</b>	3,4	2,9	2,0	5,1	3,2	1,9	3,7	1,3	2,2
<b>II</b>	2,7	2,2	0,1	4,9	2,8	2,1	3,3	1,4	0,8
<b>III</b>	2,8	2,1	0,3	4,5	3,4	0,9	14,8	2,0	0,7
<b>IV</b>	2,5	1,9	0,9	3,9	2,7	0,1	3,6	1,6	0,1
<b>2008 I</b>	1,9	1,5	1,1	3,0	2,0	-0,2	2,7	1,4	-0,1
<b>DEMANDA EXTERNA</b>									
<b>2001</b>	0,5	0,7	1,8	-0,2	0,1	0,2	-0,5	-0,2	-0,8
<b>2002</b>	0,2	0,5	2,0	-0,6	-0,8	-1,0	-1,1	-0,7	0,7
<b>2003</b>	-0,6	-0,7	-0,8	-0,8	-0,8	-0,6	-0,1	-0,5	0,6
<b>2004</b>	0,0	0,2	1,4	-1,7	-0,9	0,1	-0,6	-0,7	0,8
<b>2005</b>	-0,1	-0,2	0,6	-1,6	-0,7	-0,3	0,0	-0,2	0,3
<b>2006</b>	0,1	0,3	1,4	-1,2	-0,3	0,1	0,0	-0,1	0,9
<b>2007</b>	0,0	0,4	1,8	-0,7	-0,9	1,0	-3,3	0,6	1,1
<b>2008 (1)</b>	0,6	0,6	1,5	-0,3	0,3	0,5	-0,1	1,2	1,4
<b>2007 I</b>	-0,1	0,3	1,8	-1,0	-1,0	0,2	-0,7	0,2	0,9
<b>II</b>	0,1	0,4	2,4	-0,9	-1,1	-0,4	-0,1	0,5	1,0
<b>III</b>	0,1	0,6	2,2	-0,7	-1,1	0,7	-11,7	0,9	1,1
<b>IV</b>	0,0	0,3	0,9	-0,4	-0,5	0,0	-0,8	0,8	1,3
<b>2008 I</b>	0,6	0,6	1,5	-0,3	0,3	0,5	-0,1	1,2	1,4

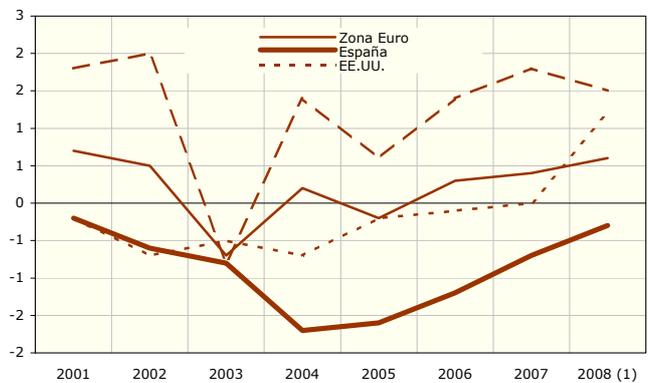
(1) Período disponible

Fuente: Eurostat y MEH

**DEMANDA NACIONAL**



**DEMANDA EXTERNA**



#### I.4. SALDO COMERCIAL EN PORCENTAJE DE PIB POR ÁREAS Y PAÍSES (1)

Precios corrientes y datos brutos

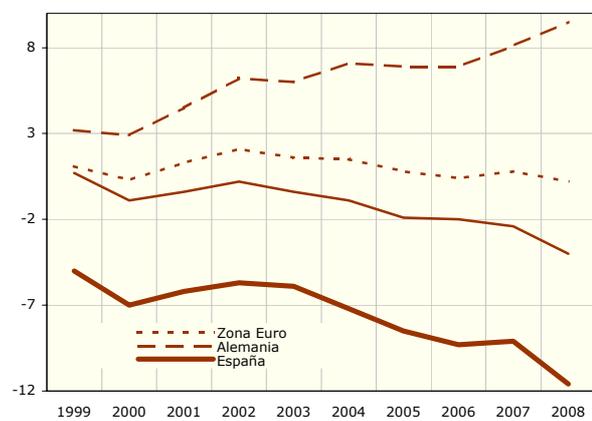
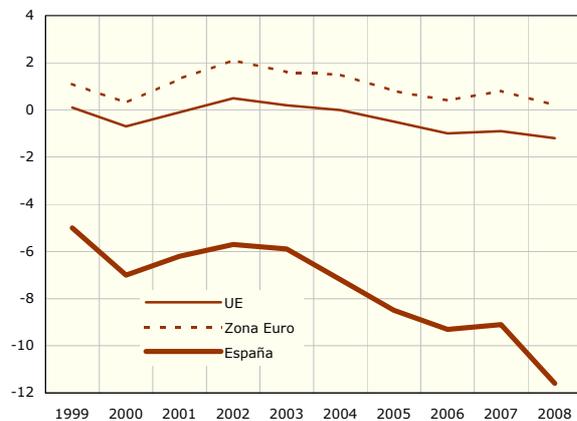
	UE	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia	R.Unido
1999	0,14	1,12	3,24	-5,00	0,67	1,24	-3,57
2000	-0,69	0,29	2,87	-7,03	-0,85	0,16	-4,31
2001	-0,06	1,27	4,52	-6,23	-0,39	0,74	-4,92
2002	0,51	2,08	6,20	-5,72	0,17	0,61	-5,28
2003	0,24	1,57	6,00	-5,92	-0,38	0,12	-5,13
2004	0,04	1,45	7,06	-7,24	-0,91	-0,09	-5,67
2005	-0,48	0,78	6,94	-8,51	-1,90	-0,66	-5,75
2006	-0,97	0,39	6,91	-9,34	-2,03	-1,38	-6,36
2007	-0,88	0,76	8,06	-9,14	-2,38	-0,62	-6,55
2008 (2)	-1,22	0,25	9,48	-11,65	-4,02	-1,83	-
2007 I	-0,73	0,92	8,26	-8,63	-1,89	-1,54	-6,65
II	-0,65	0,95	8,12	-8,63	-2,31	-0,43	-6,13
III	-0,97	0,81	8,08	-9,95	-2,53	-0,10	-6,95
IV	-1,17	0,38	7,80	-9,38	-2,78	-0,43	-6,47
2008 I	-1,22	0,25	8,32	-9,95	-3,00	-1,36	-

(1) Saldo comercial en términos de Aduanas

(2) Período disponible

Fuente: Eurostat

#### SALDO COMERCIAL EN PORCENTAJE DEL PIB



## I.5. OCUPADOS TOTALES POR ÁREAS Y PAÍSES (1)

Datos corregidos de estacionalidad y calendario

Tasas de variación interanual en porcentaje

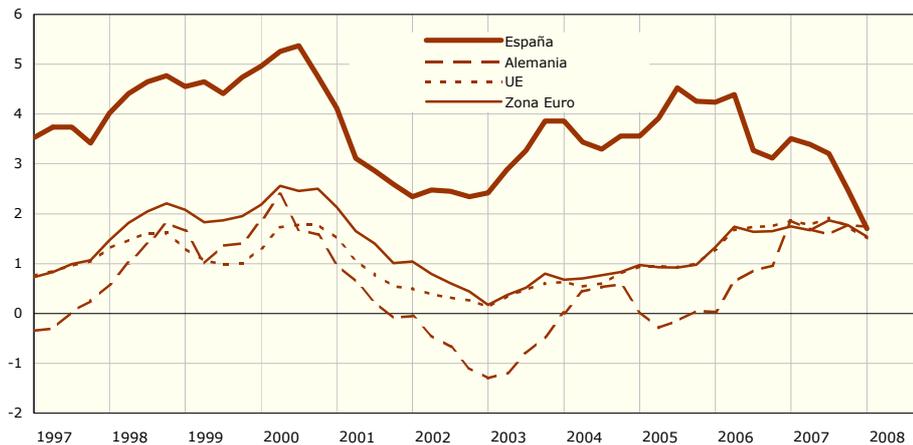
	UE	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia	R. Unido
1997	0,9	0,9	-0,1	3,6	0,4	0,3	1,8
1998	1,5	1,9	1,2	4,5	1,5	1,0	1,0
1999	1,1	1,9	1,4	4,6	2,0	1,1	1,4
2000	1,7	2,4	1,9	5,1	2,7	1,9	1,2
2001	1,0	1,5	0,4	3,2	1,8	2,0	0,8
2002	0,4	0,7	-0,6	2,4	0,6	1,7	0,8
2003	0,4	0,5	-0,9	3,1	0,1	1,5	0,9
2004	0,6	0,7	0,4	3,5	0,1	0,4	1,1
2005	1,0	1,0	-0,1	4,1	0,6	0,6	1,0
2006	1,6	1,6	0,6	3,7	1,0	2,0	0,9
2007	1,8	1,8	1,7	3,1	1,3	1,1	0,6
2008 (2)	1,5	1,5	1,7	1,7	1,1	1,2	1,6
2007 I	1,9	1,8	1,9	3,5	1,3	0,7	0,4
II	1,8	1,7	1,7	3,4	1,4	0,3	0,4
III	1,9	1,9	1,6	3,2	1,3	1,9	0,7
IV	1,7	1,8	1,8	2,5	1,3	1,7	1,1
2008 I	1,5	1,5	1,7	1,7	1,1	1,2	1,6

(1) En términos de Contabilidad Nacional

(2) Período disponible

Fuente: Eurostat

OCUPADOS TOTALES  
tasas de variación interanual en porcentaje



## I.6. OCUPADOS EN LA INDUSTRIA POR ÁREAS Y PAÍSES (1)

Datos corregidos de estacionalidad y calendario

Tasas de variación interanual en porcentaje

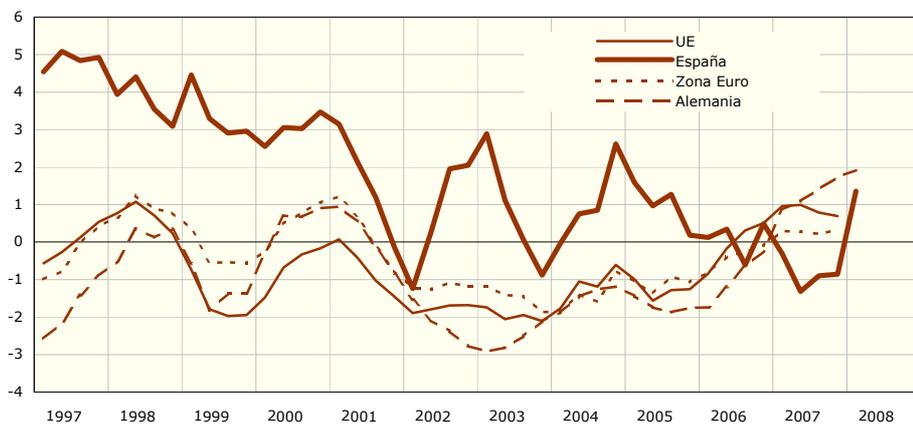
	UE	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia
1997	0,0	-0,3	-1,8	4,9	-1,2	-0,5
1998	0,7	0,9	0,1	3,7	-0,3	1,6
1999	-1,6	-0,3	-1,3	3,4	-0,4	-0,8
2000	-0,7	0,5	0,5	3,0	1,0	-0,6
2001	-0,7	0,3	0,1	1,6	0,5	-0,3
2002	-1,8	-1,2	-2,2	0,8	-2,0	0,8
2003	-2,0	-1,5	-2,6	0,8	-2,3	0,6
2004	-1,2	-1,4	-1,4	1,0	-3,4	-1,0
2005	-1,3	-1,1	-1,7	1,0	-1,9	-0,7
2006	0,0	-0,4	-1,0	0,1	-1,8	0,9
2007	0,9	0,3	1,3	-0,8	-1,3	0,7
2008 (2)	--	--	1,9	1,4	-1,1	-1,1
2007 I	1,0	0,3	0,9	-0,3	-1,5	1,3
II	1,0	0,3	1,1	-1,3	-1,3	1,2
III	0,8	0,2	1,4	-0,9	-1,2	0,4
IV	0,7	0,3	1,7	-0,9	-1,0	0,0
2008 I	--	--	1,9	1,4	-1,1	-1,1

(1) En términos de Contabilidad Nacional

(2) Período disponible

Fuente: Eurostat

OCUPADOS EN LA INDUSTRIA  
tasas de variación interanual en porcentaje



## I.7. ÍNDICE DE PRODUCCIÓN INDUSTRIAL POR ÁREAS Y PAÍSES (1)

Datos corregidos de efecto calendario

Tasas de variación interanual en porcentaje

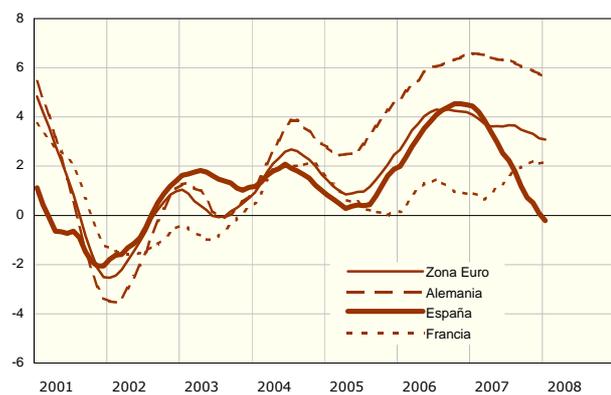
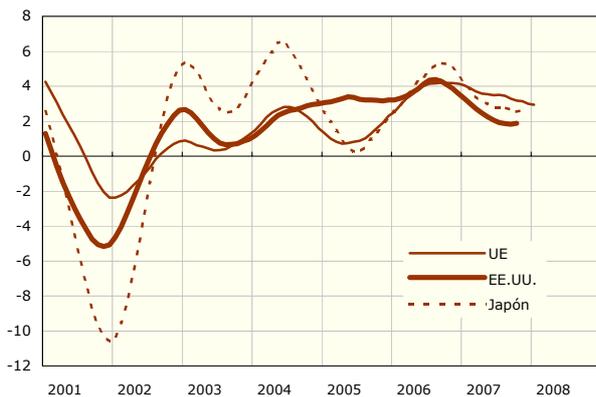
	UE	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia	R. Unido	EE.UU.	Japón
<b>2001</b>	0,2	0,4	0,1	-1,5	1,3	-1,2	-1,6	-3,5	-6,3
<b>2002</b>	-0,4	-0,4	-1,0	0,2	-1,2	-1,3	-1,6	0,0	-1,1
<b>2003</b>	0,6	0,3	0,4	1,4	-0,3	-0,6	-0,6	1,1	3,0
<b>2004</b>	2,3	2,1	3,0	1,6	1,8	-0,3	0,4	2,5	5,3
<b>2005</b>	1,2	1,3	3,3	0,7	0,3	-0,8	-1,5	3,2	1,2
<b>2006</b>	3,9	4,0	5,9	3,9	1,0	2,4	0,5	3,9	4,6
<b>2007</b>	3,3	3,4	6,1	1,9	1,5	-0,2	0,2	2,1	2,6
<b>2008 (2)</b>	3,0	3,0	5,4	-0,4	2,2	-0,3	0,4	2,8	3,6
<b>2007 II</b>	2,9	2,8	5,9	2,5	0,1	0,6	0,7	2,0	2,3
<b>III</b>	3,6	4,0	6,2	1,1	2,5	1,0	0,1	1,8	2,7
<b>IV</b>	2,9	3,1	5,6	-0,2	2,6	-3,3	0,5	2,0	2,8
<b>2008 I</b>	2,7	2,8	5,5	-0,5	1,7	-1,1	0,5	2,8	3,6
<b>II (2)</b>	1,0	1,0	3,3	-5,9	2,5	-2,6	-1,8		
<b>2008 Feb</b>	3,5	3,3	5,5	1,9	3,0	-0,6	1,7	--	4,8
<b>Mar</b>	1,4	1,6	4,9	-3,2	-0,3	-2,6	-0,2	--	--
<b>Abr</b>	3,7	3,9	5,2	-0,2	3,9	2,0	0,2	--	--

(1) Conjunto de la industria, excluida la construcción

(2) Período disponible

Fuente: Eurostat

### ÍNDICE DE PRODUCCIÓN INDUSTRIAL tasas de variación interanual suavizadas



## I.8. ÍNDICE DE PRECIOS INDUSTRIALES POR ÁREAS Y PAÍSES (1)

Datos corregidos de efecto calendario

Tasas de variación interanual en porcentaje

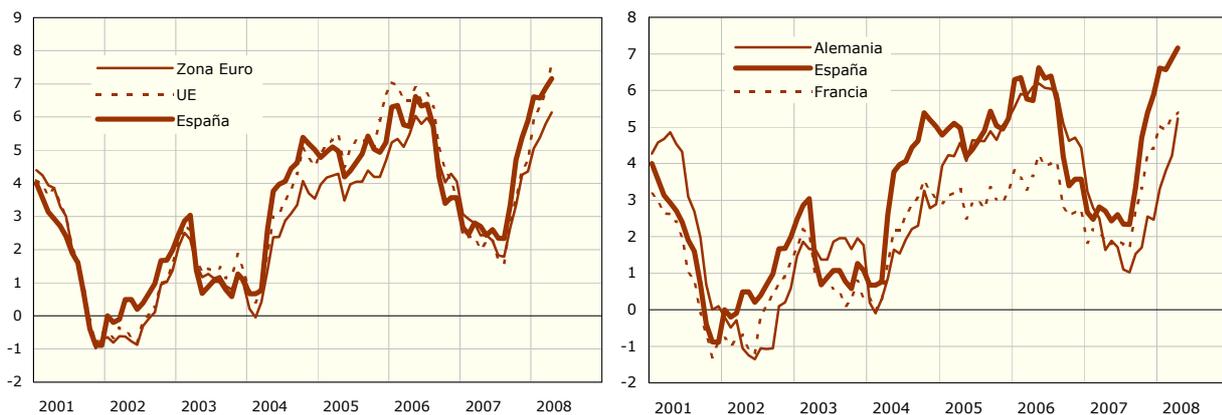
	UE	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia	R. Unido
<b>2001</b>	2,1	2,1	3,0	1,7	1,2	1,9	-0,2
<b>2002</b>	0,0	-0,1	-0,6	0,7	-0,2	0,2	-1,1
<b>2003</b>	1,7	1,4	1,7	1,4	0,9	1,6	1,6
<b>2004</b>	3,0	2,3	1,6	3,4	2,0	2,7	4,3
<b>2005</b>	5,3	4,1	4,6	4,9	3,0	4,0	10,9
<b>2006</b>	5,9	5,1	5,5	5,3	3,4	5,6	9,0
<b>2007</b>	2,7	2,8	2,0	3,3	2,5	3,5	1,1
<b>2008 (2)</b>	6,6	5,6	4,1	6,8	5,2	6,0	10,1
<b>2007 II</b>	2,2	2,4	1,7	2,6	1,9	3,0	0,1
<b>III</b>	2,1	2,1	1,2	2,7	2,1	2,5	1,3
<b>IV</b>	4,2	4,0	2,2	5,3	4,0	4,4	4,1
<b>2008 I</b>	6,3	5,4	3,8	6,7	5,1	5,9	9,0
<b>II (2)</b>	7,6	6,1	5,2	7,2	5,4	6,3	13,5
<b>2008 Feb</b>	6,3	5,4	3,8	6,6	4,9	5,9	9,0
<b>Mar</b>	6,7	5,8	4,2	6,9	5,3	6,4	9,8
<b>Abr</b>	7,6	6,1	5,2	7,2	5,4	6,3	13,5

(1) Conjunto de la industria, excluida la construcción

(2) Período disponible

Fuente: Eurostat

### ÍNDICE DE PRECIOS INDUSTRIALES tasas de variación interanual en porcentaje



## I.9. ÍNDICE DE PRECIOS DE CONSUMO ARMONIZADO POR ÁREAS Y PAÍSES

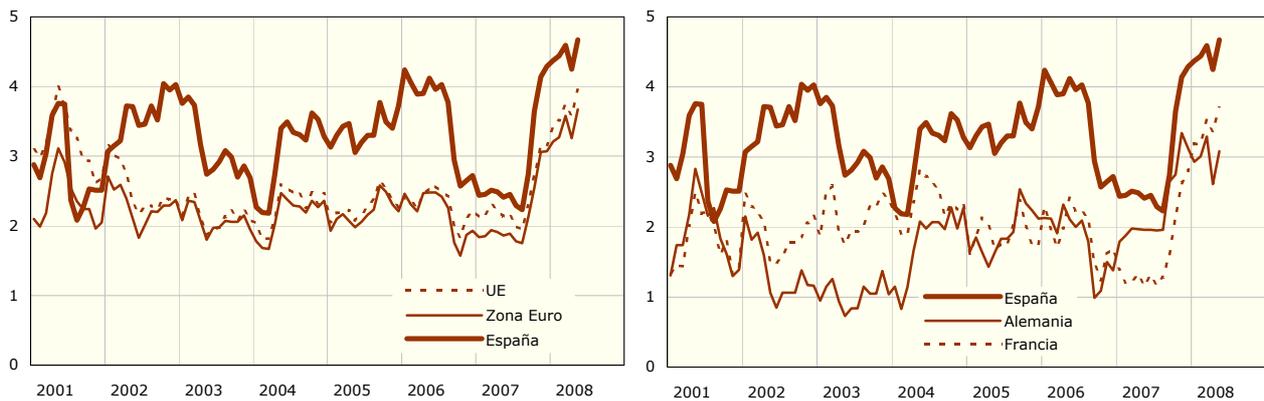
Tasas de variación interanual en porcentaje

	UE	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia	R. Unido
2001	3,2	2,4	1,9	2,8	1,8	2,3	1,2
2002	2,5	2,3	1,4	3,6	1,9	2,6	1,3
2003	2,1	2,1	1,0	3,1	2,2	2,8	1,4
2004	2,3	2,1	1,8	3,1	2,3	2,3	1,3
2005	2,3	2,2	1,9	3,4	1,9	2,2	2,1
2006	2,3	2,2	1,8	3,6	1,9	2,2	2,3
2007	2,4	2,1	2,3	2,8	1,6	2,0	2,3
2008 (1)	3,6	3,4	3,0	4,5	3,4	3,4	2,5
2007 II	2,2	1,9	2,0	2,5	1,3	1,9	2,6
III	2,1	1,9	2,2	2,4	1,4	1,7	1,8
IV	3,0	2,9	3,1	4,0	2,5	2,6	2,1
2008 I	3,5	3,4	3,1	4,5	3,3	3,3	2,4
II (1)	3,8	3,5	2,8	4,5	3,5	3,6	3,0
2008 Mar	3,7	3,6	3,3	4,6	3,5	3,6	2,4
Abr	3,6	3,3	2,6	4,2	3,4	3,6	3,0
May	4,0	3,7	3,1	4,7	3,7	3,7	--

(1) Período disponible

Fuente: Eurostat

## ÍNDICE DE PRECIOS DE CONSUMO ARMONIZADO



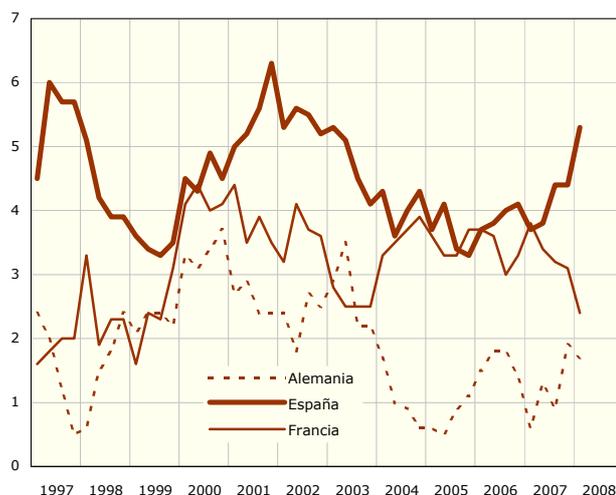
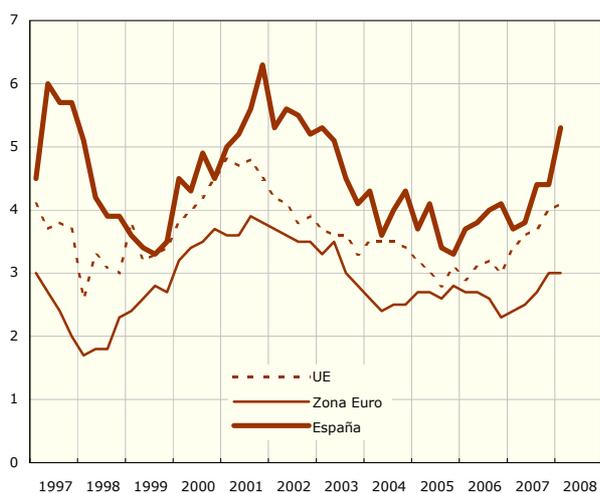
## I.10. ÍNDICE DE COSTE LABORAL ARMONIZADO POR ÁREAS Y PAÍSES

Datos corregidos de estacionalidad y calendario

	Zona					Reino						
	UE	Euro	Alemania	España	Francia	Unido	UE	Euro	Alemania	España	Francia	Unido
	Índices 2000=100						Variación interanual en porcentaje					
<b>1997</b>	90,3	92,6	93,1	88,7	92,1	87,3	3,8	2,5	1,6	5,5	1,9	5,8
<b>1998</b>	92,9	94,2	94,6	92,5	93,8	91,0	3,0	1,9	1,6	4,3	2,4	4,3
<b>1999</b>	96,1	96,7	96,8	95,7	96,0	95,2	3,4	2,6	2,3	3,5	2,3	4,6
<b>2000</b>	100,1	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	4,1	3,5	3,4	4,5	4,2	5,0
<b>2001</b>	104,8	103,8	102,6	105,6	103,8	105,5	4,7	3,8	2,6	5,5	3,8	5,5
<b>2002</b>	109,0	107,5	105,0	111,3	107,6	110,5	4,0	3,6	2,3	5,4	3,7	4,7
<b>2003</b>	112,8	110,8	107,8	116,5	110,4	115,6	3,6	3,1	2,7	4,7	2,6	4,5
<b>2004</b>	116,8	113,6	109,0	121,3	114,4	123,5	3,5	2,5	1,0	4,1	3,6	6,8
<b>2005</b>	120,3	116,7	109,8	125,6	118,4	127,8	3,0	2,7	0,8	3,6	3,5	3,5
<b>2006</b>	124,0	119,6	111,6	130,5	122,4	132,4	3,1	2,6	1,6	3,9	3,4	3,6
<b>2007</b>	128,6	122,8	112,9	135,9	126,5	139,1	3,7	2,6	1,2	4,1	3,4	5,1
<b>2008 (1)</b>	131,9	125,1	113,7	140,5	128,9	143,9	4,1	3,0	1,7	5,3	2,4	5,7
<b>2007 I</b>	126,7	121,4	111,8	133,4	125,9	136,1	3,4	2,4	0,6	3,7	3,8	5,7
<b>II</b>	127,9	122,3	112,9	135,0	126,0	137,8	3,6	2,5	1,3	3,8	3,4	4,6
<b>III</b>	129,1	123,2	112,9	136,8	126,2	140,6	3,7	2,7	0,9	4,4	3,2	6,0
<b>IV</b>	130,5	124,2	113,9	138,3	127,9	141,9	4,0	3,0	1,9	4,4	3,1	4,3
<b>2008 I</b>	131,9	125,1	113,7	140,5	128,9	143,9	4,1	3,0	1,7	5,3	2,4	5,7

Fuente: Eurostat

### ÍNDICE DE COSTE LABORAL ARMONIZADO tasas de variación interanual en porcentaje



## I.11. ÍNDICE DE CLIMA ECONÓMICO POR ÁREAS Y PAÍSES

Datos corregidos de variaciones estacionales

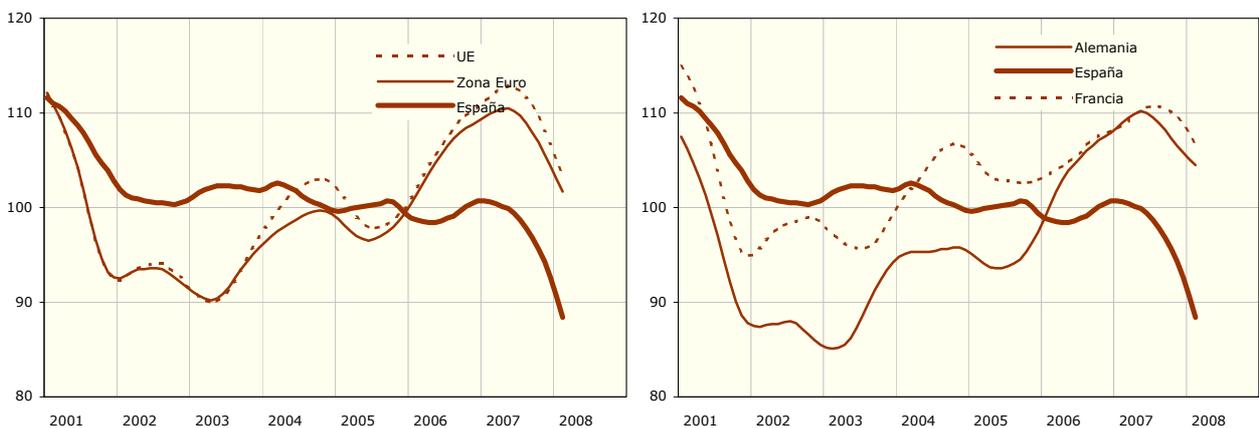
Índices 1990-2006=100

	UE	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia	R. Unido
<b>2001</b>	100,4	100,5	95,8	107,2	103,2	103,4	100,0
<b>2002</b>	94,2	93,8	87,7	100,8	98,9	100,9	96,8
<b>2003</b>	92,3	92,5	89,3	102,2	96,4	97,4	91,5
<b>2004</b>	101,8	98,7	95,2	101,1	105,3	98,1	108,7
<b>2005</b>	98,6	97,4	94,4	100,6	102,6	97,5	99,1
<b>2006</b>	107,5	106,3	105,2	98,9	106,2	108,4	103,3
<b>2007</b>	110,8	108,4	108,4	97,7	109,8	105,4	109,9
<b>2008 (1)</b>	100,0	99,1	103,3	84,5	104,2	94,9	97,9
<b>2007 II</b>	113,6	111,0	111,1	98,9	110,8	108,7	112,3
<b>III</b>	111,4	108,7	108,7	98,0	111,2	103,7	111,8
<b>IV</b>	107,1	104,3	105,2	93,0	109,2	99,8	108,3
<b>2008 I</b>	103,2	101,7	103,1	90,6	107,0	98,5	103,6
<b>II (1)</b>	113,6	111,0	111,1	98,9	110,8	108,7	112,3
<b>2008 Mar</b>	101,9	99,6	104,0	83,9	105,6	93,7	104,7
<b>Abr</b>	98,0	97,1	102,8	80,7	103,1	92,1	95,8
<b>May</b>	96,7	97,1	103,0	79,8	99,8	95,1	90,6

(1) Período disponible. Datos hasta mayo

Fuente: Eurostat

### ÍNDICE DE CLIMA ECONÓMICO índices 1990-2003 = 100 (series suavizadas)



## I.12. ÍNDICE DE CLIMA INDUSTRIAL POR ÁREAS Y PAÍSES

Saldos de respuestas en porcentaje con datos desestacionalizados

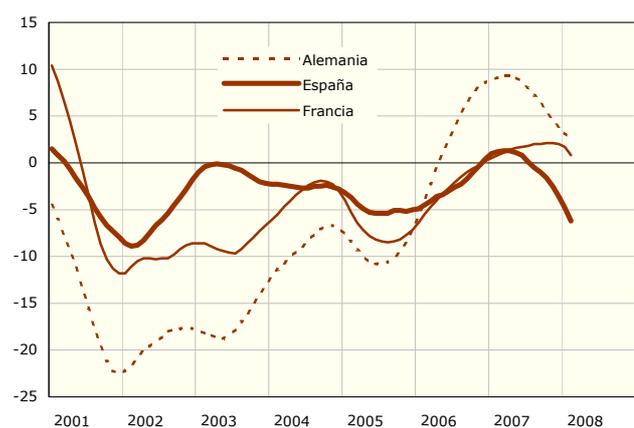
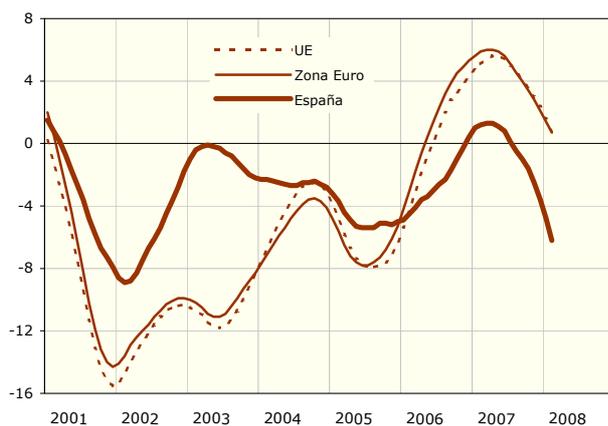
	UE	Zona Euro	Alemania	España (1)	Francia	Italia	R. Unido
2001	-10,0	-8,7	-16,0	-4,1	-4,0	-2,5	-15,4
2002	-11,3	-10,6	-18,3	-5,6	-9,1	-2,6	-14,6
2003	-10,8	-10,2	-17,0	-0,9	-8,6	-3,9	-17,1
2004	-3,6	-4,6	-8,2	-2,5	-2,8	-2,4	-2,3
2005	-7,3	-7,2	-10,1	-4,9	-8,0	-5,0	-10,4
2006	1,0	2,2	4,0	-2,5	-2,0	4,3	-5,9
2007	4,3	4,4	6,9	-0,2	1,6	3,1	3,3
2008 (3)	-0,7	-0,6	1,9	-8,9	-0,7	-2,9	-2,2
2007 II	6,0	6,0	9,0	0,6	1,5	6,1	5,4
III	4,1	4,0	6,9	-0,6	1,9	1,7	4,0
IV	2,2	2,0	3,3	-3,4	2,1	0,1	2,5
2008 I	0,6	0,5	2,0	-7,1	1,7	-2,1	0,9
II (2)	-2,6	-2,1	1,7	-11,7	-4,3	-4,0	-6,9
2008 Mar	0,3	0,1	2,4	-9,3	1,5	-3,0	1,0
Abr	-2,1	-2,0	0,9	-9,7	-1,3	-5,6	-4,9
May	-3,1	-2,2	2,4	-13,6	-7,3	-2,4	-8,9

(1) La serie de España no coincide con la publicada por el MITYC por las diferencias en los métodos de desestacionalización

(2) Período disponible. Datos hasta mayo

Fuente: Eurostat

### ÍNDICE DE CLIMA INDUSTRIAL saldos de respuestas en porcentajes (series suavizadas)



### I.13. PRECIOS DEL PETRÓLEO Y DE LAS MATERIAS PRIMAS EN LOS MERCADOS INTERNACIONALES

	Precio del petróleo.		Índice de precios de materias primas ("The Economist"). 2000=100										Tipo de cambio \$/euro
	Barril "brent"		Dólares					Euros					
	Dólares	Euros	General	Productos industriales			Productos industriales						
				Alim.	Total	Metales	Alim.	Total	Metales				
		No		No		No		No		No			
<b>Índices 2000=100</b>													
<b>2001</b>	24,4	27,3	92,9	95,6	89,4	88,3	91,5	95,7	98,5	92,1	90,9	94,3	0,90
<b>2002</b>	24,9	26,3	99,3	105,9	90,7	84,5	102,2	97,0	103,4	88,7	82,7	99,6	0,94
<b>2003</b>	28,8	25,5	111,1	115,6	105,3	94,8	124,3	90,6	94,4	85,8	77,3	101,4	1,13
<b>2004</b>	38,2	30,8	129,6	127,7	131,9	130,5	134,4	96,3	95,0	97,9	96,8	99,9	1,24
<b>2005</b>	54,5	43,9	133,8	125,3	144,6	151,8	131,3	99,3	93,0	107,4	112,8	97,5	1,24
<b>2006</b>	65,2	51,9	170,6	139,2	211,2	246,0	147,4	125,2	102,3	154,8	180,1	108,4	1,26
<b>2007</b>	72,5	52,7	202,1	174,9	237,3	278,2	162,5	136,0	117,4	159,9	187,6	109,3	1,37
<b>2008 (1)</b>	104,8	68,5	250,8	249,2	252,8	286,3	191,5	151,5	150,6	152,6	172,9	115,7	1,53
<b>2007 II</b>	68,6	50,9	201,9	162,0	253,5	304,0	160,9	138,1	110,9	173,3	207,9	110,0	1,35
<b>III</b>	74,9	54,5	204,6	179,4	237,3	278,6	161,6	137,3	120,4	159,2	186,9	108,4	1,37
<b>IV</b>	88,8	61,2	214,4	201,1	231,6	263,6	173,5	136,4	128,0	147,4	167,8	110,4	1,45
<b>2008 I</b>	97,0	64,6	246,7	245,8	247,7	279,9	188,8	151,6	151,1	152,2	171,9	116,1	1,50
<b>II (1)</b>	116,4	74,4	256,9	254,3	260,4	295,8	195,5	151,4	149,8	153,4	174,2	115,2	1,57
<b>2008 Mar</b>	103,5	66,7	264,3	263,3	265,6	304,9	193,8	157,0	156,4	157,7	181,1	115,1	1,55
<b>Abr</b>	109,6	69,6	257,9	254,8	261,9	300,4	191,5	151,0	149,2	153,3	175,9	112,1	1,58
<b>May</b>	123,3	79,2	256,0	253,7	258,8	291,3	199,5	151,7	150,4	153,4	172,6	118,2	1,56
<b>Tasas de variación anual en %</b>													
<b>2001</b>	-14,3	-12,1	-7,1	-4,4	-10,6	-11,7	-8,5	-4,3	-1,5	-7,9	-9,1	-5,7	-3,07
<b>2002</b>	2,0	-3,5	6,9	10,8	1,4	-4,3	11,7	1,3	4,9	-3,7	-9,0	5,7	5,50
<b>2003</b>	15,6	-3,0	11,9	9,1	16,0	12,2	21,7	-6,5	-8,7	-3,3	-6,6	1,7	19,68
<b>2004</b>	32,7	20,4	16,6	10,5	25,3	37,6	8,1	6,2	0,7	14,1	25,3	-1,4	9,94
<b>2005</b>	42,5	42,9	3,2	-1,9	9,6	16,3	-2,3	3,2	-2,1	9,7	16,5	-2,4	0,12
<b>2006</b>	19,6	18,1	27,6	11,1	46,1	62,0	12,3	26,1	10,0	44,1	59,7	11,1	0,88
<b>2007</b>	11,3	1,5	18,5	25,6	12,4	13,1	10,2	8,6	14,9	3,3	4,1	0,8	9,15
<b>2008 (1)</b>	70,1	47,8	30,0	58,2	5,8	0,8	22,7	13,0	37,5	-7,9	-12,3	6,7	15,01
<b>2007 II</b>	-1,5	-8,2	18,3	19,0	17,7	22,5	3,5	10,2	10,9	9,7	14,3	-3,6	7,31
<b>III</b>	7,5	-0,3	17,4	31,7	6,2	5,7	8,0	8,9	22,0	-1,5	-2,0	0,2	7,87
<b>IV</b>	49,0	32,6	16,9	34,2	2,2	-4,3	26,2	4,1	19,5	-9,0	-14,8	12,3	12,34
<b>2008 I</b>	68,0	46,8	31,5	56,4	9,2	4,9	22,7	14,9	36,6	-4,7	-8,4	7,2	14,44
<b>II (1)</b>	72,8	49,2	27,8	60,8	1,4	-4,5	22,6	10,3	38,8	-12,4	-17,5	5,9	15,84
<b>2008 Mar</b>	67,0	42,4	38,1	66,7	13,1	9,4	25,5	17,8	42,2	-3,5	-6,7	7,0	17,25
<b>Abr</b>	62,1	39,1	29,3	63,0	2,6	-2,5	20,7	10,9	39,9	-12,0	-16,3	3,6	16,53
<b>May</b>	83,4	59,3	26,3	58,7	0,3	-6,5	24,6	9,7	37,8	-12,9	-18,8	8,2	15,14

(1) Período disponible. Datos hasta mayo

Fuente: MEH (a partir de "The Economist" y "Financial Times") y MITYC

**II. ECONOMÍA ESPAÑOLA. CUENTAS NACIONALES E INDICADORES**

**GENERALES**

## II.1. PRODUCTO INTERIOR BRUTO. COMPONENTES DE LA DEMANDA A PRECIOS CORRIENTES

Datos corregidos de estacionalidad y calendario

	PIB	Gasto en consumo final			Formación Bruta de Capital Fijo				Var. exist.	Demanda		
		Total	Privado	AA.PP	Total	Constr.	Equipo	Otros		Nacional	Externa	
Millones de euros												
<b>2001</b>	680.678	518.484	402.294	116.190	176.966	95.159	51.535	30.272	2.419	697.869	-17.191	
<b>2002</b>	729.206	550.490	425.093	125.397	191.611	107.463	50.863	33.285	2.577	744.678	-15.472	
<b>2003</b>	782.929	587.127	451.208	135.919	212.800	121.498	53.789	37.513	1.599	801.526	-18.597	
<b>2004</b>	841.042	636.835	487.079	149.756	235.805	136.757	57.780	41.268	2.001	874.641	-33.599	
<b>2005</b>	908.450	688.611	524.871	163.740	266.624	155.829	64.951	45.844	1.314	956.549	-48.099	
<b>2006</b>	980.954	741.194	563.216	177.978	298.189	175.361	73.092	49.736	1.847	1.041.230	-60.276	
<b>2007</b>	1.049.848	789.842	597.104	192.738	326.433	187.887	83.842	54.704	2.226	1.118.501	-68.653	
<b>2008 (1)</b>	271.598	206.306	155.176	51.130	84.063	47.758	21.798	14.507	872	291.241	-19.643	
<b>2007 I</b>	256.591	193.204	146.147	47.057	79.250	46.080	20.028	13.142	493	272.947	-16.356	
<b>II</b>	260.811	195.632	148.150	47.482	81.314	46.871	20.887	13.556	484	277.430	-16.619	
<b>III</b>	264.101	197.953	149.352	48.601	82.322	47.336	21.277	13.709	559	280.834	-16.733	
<b>IV</b>	268.345	203.053	153.455	49.598	83.547	47.600	21.650	14.297	690	287.290	-18.945	
<b>2008 I</b>	271.598	206.306	155.176	51.130	84.063	47.758	21.798	14.507	872	291.241	-19.643	
Tasas de variación interanual en porcentaje (2)												
<b>2001</b>	8,0	7,0	7,0	7,2	8,7	13,4	0,6	9,3	-0,1	7,6	0,4	
<b>2002</b>	7,1	6,2	5,7	7,9	8,3	12,9	-1,3	10,0	0,0	6,9	0,3	
<b>2003</b>	7,4	6,7	6,1	8,4	11,1	13,1	5,8	12,7	-0,1	7,8	-0,4	
<b>2004</b>	7,4	8,5	7,9	10,2	10,8	12,6	7,4	10,0	0,1	9,3	-1,9	
<b>2005</b>	8,0	8,1	7,8	9,3	13,1	13,9	12,4	11,1	-0,1	9,7	-1,7	
<b>2006</b>	8,0	7,6	7,3	8,7	11,8	12,5	12,5	8,5	0,1	9,3	-1,3	
<b>2007</b>	7,0	6,6	6,0	8,3	9,5	7,1	14,7	10,0	0,0	7,9	-0,9	
<b>2008 (1)</b>	5,8	6,8	6,2	8,7	6,1	3,6	8,8	10,4	0,1	7,1	-1,3	
<b>2007 I</b>	7,6	6,9	6,2	8,9	10,5	8,7	16,6	8,1	0,1	8,4	-0,8	
<b>II</b>	7,3	6,4	5,9	7,9	10,4	7,9	16,5	10,3	0,0	8,0	-0,7	
<b>III</b>	6,8	6,0	5,3	8,2	9,2	6,8	14,6	9,7	0,0	7,4	-0,6	
<b>IV</b>	6,4	7,0	6,6	8,2	7,9	5,3	11,5	11,7	0,1	7,8	-1,3	
<b>2008 I</b>	5,8	6,8	6,2	8,7	6,1	3,6	8,8	10,4	0,1	7,1	-1,3	

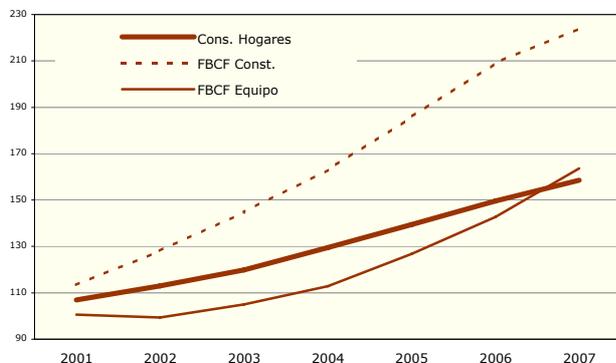
(1) Período disponible

(2) Para la variación de existencias y las demandas nacional y externa, las cifras indican la contribución al crecimiento del PIB en puntos porcentuales

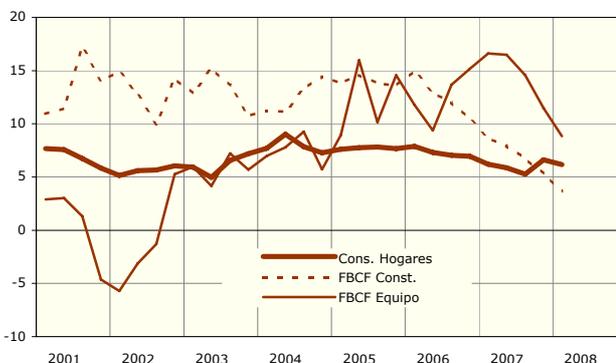
Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

### PIB POR COMPONENTES DE DEMANDA (precios corrientes)

índices 2000=100



variación interanual en %



## II.2. PRODUCTO INTERIOR BRUTO. COMPONENTES DE LA DEMANDA A PRECIOS CONSTANTES

Datos corregidos de estacionalidad y calendario

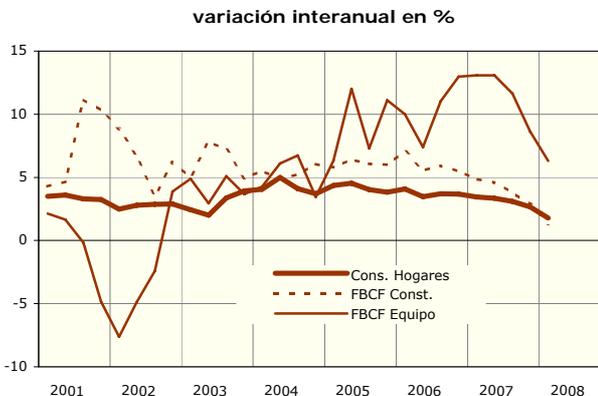
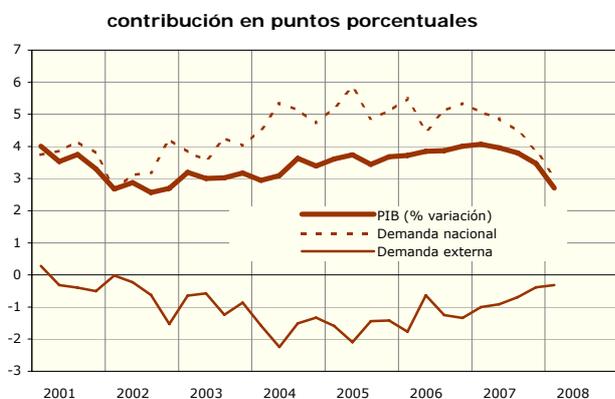
	Gasto en consumo final			Formación Bruta de Capital Fijo			Var. exist.	Demanda			
	PIB	Total	Privado	AA.PP	Total	Constr.		Equipo	Otros	Nacional	Externa
<b>Índices de Volumen Encadenados (2000=100)</b>											
2001	103,6	103,5	103,4	103,9	104,8	107,6	99,7	105,8	--	--	--
2002	106,5	106,8	106,3	108,6	108,4	114,3	96,8	111,1	--	--	--
2003	109,7	110,4	109,4	113,8	114,7	121,5	100,8	119,1	--	--	--
2004	113,3	115,6	114,0	121,0	120,5	128,1	106,0	123,6	--	--	--
2005	117,4	120,8	118,8	127,6	128,8	135,8	115,7	131,5	--	--	--
2006	122,0	125,7	123,3	133,8	137,6	144,0	127,7	137,5	--	--	--
2007	126,6	130,2	127,2	140,6	145,7	149,8	142,5	143,3	--	--	--
2008 (1)	128,4	132,2	128,3	145,6	147,8	150,6	146,3	147,2	--	--	--
2007 I	125,1	129,0	126,1	139,1	143,2	148,6	137,7	139,9	--	--	--
II	126,2	129,7	127,0	139,0	145,5	149,6	142,3	143,2	--	--	--
III	127,1	130,7	127,6	141,4	146,4	150,3	144,1	143,1	--	--	--
IV	128,1	131,5	128,1	143,1	147,7	150,6	145,8	147,2	--	--	--
2008 I	128,4	132,2	128,3	145,6	147,8	150,6	146,3	147,2	--	--	--
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje (2)</b>											
2001	3,6	3,5	3,4	3,9	4,8	7,6	-0,3	5,8	-0,1	3,9	-0,2
2002	2,7	3,2	2,8	4,5	3,4	6,3	-2,9	5,0	0,0	3,3	-0,6
2003	3,1	3,4	2,9	4,8	5,9	6,2	4,1	7,2	-0,1	3,9	-0,8
2004	3,3	4,7	4,2	6,3	5,1	5,4	5,1	3,8	0,0	4,9	-1,7
2005	3,6	4,5	4,2	5,5	6,9	6,1	9,2	6,4	-0,1	5,3	-1,6
2006	3,9	4,0	3,8	4,8	6,8	6,0	10,4	4,6	0,1	5,1	-1,2
2007	3,8	3,6	3,2	5,1	5,9	4,0	11,6	4,2	0,0	4,6	-0,7
2008 (1)	2,7	2,5	1,8	4,7	3,2	1,3	6,3	5,2	0,2	3,0	-0,3
2007 I	4,1	4,1	3,5	6,1	6,3	4,9	13,1	1,9	0,1	5,1	-1,0
II	4,0	3,8	3,4	5,0	6,7	4,6	13,1	4,7	0,0	4,9	-0,9
III	3,8	3,6	3,1	5,1	5,8	3,8	11,7	4,3	0,0	4,5	-0,7
IV	3,5	3,1	2,7	4,4	4,8	2,9	8,6	6,1	0,1	3,9	-0,4
2008 I	2,7	2,5	1,8	4,7	3,2	1,3	6,3	5,2	0,2	3,0	-0,3

(1) Período disponible

(2) Para la variación de existencias y las demandas nacional y externa, los datos son la contribución al crecimiento del PIB en puntos porcentuales

Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

### PIB POR COMPONENTES DE DEMANDA (volumen)



## II.3. PRODUCTO INTERIOR BRUTO. COMPONENTES DE LA OFERTA A PRECIOS CORRIENTES

Datos corregidos de estacionalidad y calendario

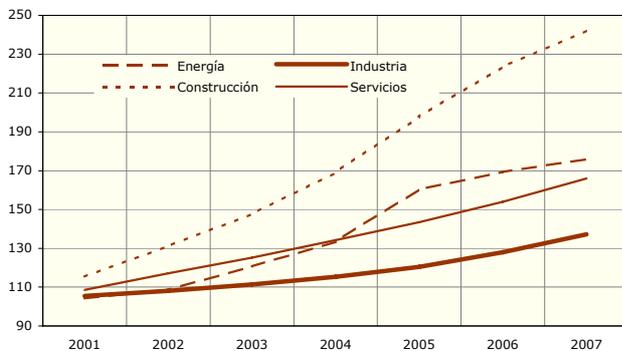
	VAB por ramas de actividad								Imp. netos s/ IVA	Imp. netos s/ otros prod.	
	PIB	Agric.	Energía	Industria	Construc.	Servicios					
						Total	Mercado	No mercado			
Millones de euros											
2001	680.678	26.310	16.488	108.985	54.970	411.499	322.717	88.782	39.884	1.072	21.470
2002	729.206	26.586	17.193	111.846	62.452	443.440	349.189	94.251	42.407	1.039	24.243
2003	782.929	28.008	19.088	115.154	70.265	474.417	372.812	101.605	46.772	1.115	28.110
2004	841.042	27.365	21.090	119.293	80.480	508.441	399.094	109.347	51.137	1.380	31.856
2005	908.450	25.877	25.352	124.568	94.042	543.595	425.776	117.819	57.215	1.566	36.235
2006	980.954	25.114	26.775	132.419	106.361	583.034	455.643	127.391	62.677	1.724	42.850
2007	1.049.848	27.342	27.807	141.838	115.181	628.627	490.098	138.529	64.436	1.862	42.755
2008 (1)	271.598	7.163	7.451	36.514	29.614	164.900	128.809	36.091	15.862	462	9.632
2007 I	256.591	6.444	6.543	34.918	28.095	152.455	119.145	33.310	16.430	457	11.249
II	260.811	6.562	6.899	35.194	28.633	155.865	121.407	34.458	16.519	457	10.682
III	264.101	7.112	6.986	35.705	29.172	159.295	124.392	34.903	14.367	486	10.978
IV	268.345	7.224	7.379	36.021	29.281	161.012	125.154	35.858	17.120	462	9.846
2008 I	271.598	7.163	7.451	36.514	29.614	164.900	128.809	36.091	15.862	462	9.632
Tasas de variación interanual en porcentaje											
2001	8,0	5,3	4,3	5,4	15,5	8,6	9,4	6,1	3,9	-0,1	6,0
2002	7,1	1,0	4,3	2,6	13,6	7,8	8,2	6,2	6,3	-3,1	12,9
2003	7,4	5,3	11,0	3,0	12,5	7,0	6,8	7,8	10,3	7,3	16,0
2004	7,4	-2,3	10,5	3,6	14,5	7,2	7,0	7,6	9,3	23,8	13,3
2005	8,0	-5,4	20,2	4,4	16,9	6,9	6,7	7,7	11,9	13,5	13,7
2006	8,0	-2,9	5,6	6,3	13,1	7,3	7,0	8,1	9,5	10,1	18,3
2007	7,0	8,9	3,9	7,1	8,3	7,8	7,6	8,7	2,8	8,0	-0,2
2008 (1)	5,8	11,2	13,9	4,6	5,4	8,2	8,1	8,3	-3,5	1,1	-14,4
2007 I	7,6	4,7	-4,0	9,1	9,7	7,7	7,6	7,9	7,8	7,8	6,8
II	7,3	7,7	4,5	7,4	8,6	7,8	7,5	8,9	2,3	7,8	4,7
III	6,8	10,3	3,4	6,5	8,0	8,0	7,7	9,2	-4,4	9,2	3,2
IV	6,4	12,5	11,8	5,6	7,0	7,8	7,4	9,0	5,3	7,2	-14,3
2008 I	5,8	11,2	13,9	4,6	5,4	8,2	8,1	8,3	-3,5	1,1	-14,4

(1) Período disponible

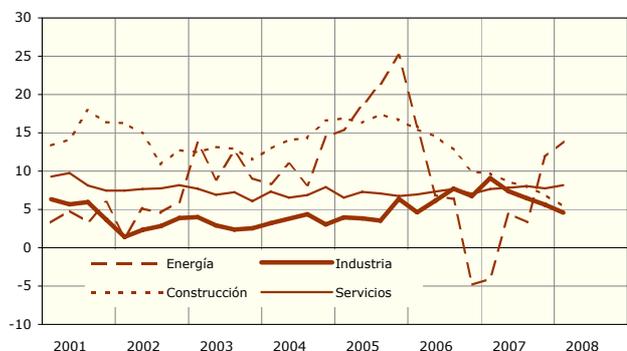
Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

### VALOR AÑADIDO BRUTO POR RAMAS (precios corrientes)

índices 2000=100



variación interanual en %



## II.4. PRODUCTO INTERIOR BRUTO. COMPONENTES DE LA OFERTA A PRECIOS CONSTANTES

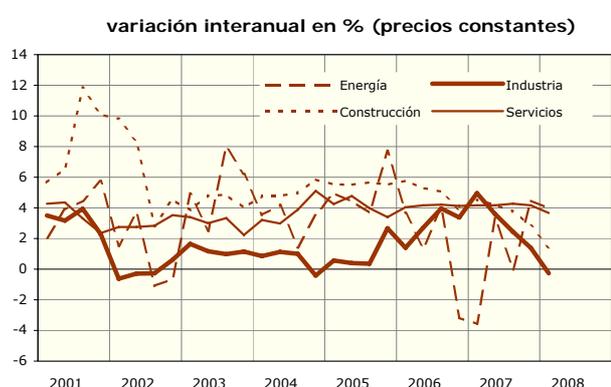
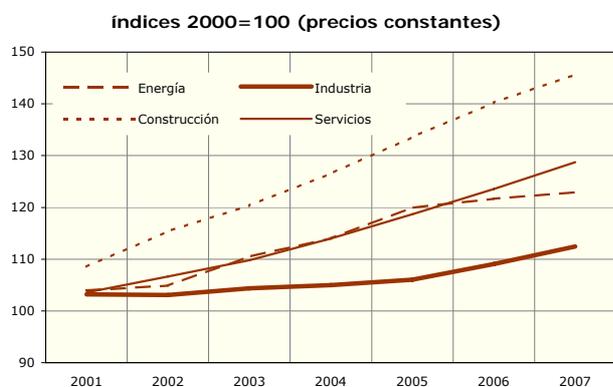
Datos corregidos de estacionalidad y calendario

	VAB por ramas de actividad								Imp. netos s/ IVA	Imp. netos s/ prod.	Otros imp. netos s/ prod.
	PIB	Agric.	Energía	Industria	Construc.	Servicios					
						Total	Mercado	No mercado			
<b>Índices de volumen encadenado (2000=100)</b>											
2001	103,6	98,0	104,0	103,2	108,6	103,6	103,7	103,1	102,3	100,8	105,2
2002	106,5	98,5	104,9	103,1	115,4	106,6	106,8	106,0	104,6	100,6	113,7
2003	109,7	97,9	110,6	104,3	120,4	109,8	109,7	110,4	110,0	107,2	124,0
2004	113,3	95,7	114,0	105,0	126,6	114,0	113,9	114,5	112,9	120,5	132,7
2005	117,4	87,5	120,0	106,0	133,6	118,7	118,6	119,0	119,0	126,4	142,3
2006	122,0	89,5	121,7	109,1	140,3	123,6	123,4	124,1	124,1	134,0	145,6
2007	126,6	92,9	122,9	112,4	145,7	128,7	128,3	130,2	128,3	134,0	151,0
2008 (1)	128,4	96,1	123,7	111,9	146,5	131,5	131,3	132,3	129,9	131,2	149,9
2007 I	125,1	93,3	119,0	112,2	144,5	126,8	126,8	127,0	127,4	132,3	146,7
II	126,2	92,7	124,6	112,4	145,6	128,2	127,7	130,2	128,1	132,2	148,5
III	127,1	90,4	122,4	112,6	146,7	129,6	129,3	130,6	128,6	134,8	150,7
IV	128,1	95,2	125,8	112,5	145,9	130,4	129,7	133,1	128,9	136,8	158,2
2008 I	128,4	96,1	123,7	111,9	146,5	131,5	131,3	132,3	129,9	131,2	149,9
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>											
2001	3,6	-2,0	4,0	3,2	8,6	3,6	3,7	3,1	2,3	0,8	5,2
2002	2,7	0,4	0,8	-0,1	6,3	3,0	3,0	2,8	2,3	-0,3	8,1
2003	3,1	-0,5	5,4	1,2	4,4	2,9	2,7	4,2	5,1	6,6	9,0
2004	3,3	-2,3	3,2	0,6	5,1	3,8	3,8	3,7	2,6	12,4	7,0
2005	3,6	-8,6	5,2	1,0	5,6	4,1	4,1	3,9	5,5	4,9	7,3
2006	3,9	2,4	1,4	2,9	5,0	4,1	4,1	4,3	4,3	5,9	2,3
2007	3,8	3,8	1,0	3,1	3,8	4,2	4,0	5,0	3,4	0,0	3,7
2008 (1)	2,7	3,0	4,0	-0,3	1,4	3,7	3,5	4,2	2,0	-0,8	2,2
2007 I	4,1	6,8	-3,6	5,0	4,5	4,2	4,1	4,3	4,1	-1,9	2,2
II	4,0	2,8	3,4	3,6	4,2	4,2	3,9	5,2	3,5	-2,0	3,9
III	3,8	2,8	0,0	2,4	3,8	4,3	4,0	5,3	3,0	1,8	5,9
IV	3,5	2,9	4,5	1,4	2,8	4,2	3,9	5,0	2,8	2,3	2,9
2008 I	2,7	3,0	4,0	-0,3	1,4	3,7	3,5	4,2	2,0	-0,8	2,2

(1) Período disponible

Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

### VALOR AÑADIDO BRUTO POR RAMAS (volumen)



## II.5. EMPLEO Y PRODUCTIVIDAD SECTORIAL EN TÉRMINOS DE CONTABILIDAD NACIONAL

Datos corregidos de estacionalidad y calendario

	Empleo equivalente a tiempo completo						Productividad por ocupado precios constantes					
	miles de personas						Índices 2000=100					
	Total	Agric.	Energía	Industria	Construc.	Servicios	Total	Agric.	Energía	Industria	Construc.	Servicios
<b>Valores absolutos</b>												
<b>2001</b>	16.176	943	122	2.955	1.914	10.241	100,4	98,9	106,4	101,7	99,2	100,5
<b>2002</b>	16.549	952	118	2.946	2.006	10.527	100,8	98,4	111,3	101,8	100,6	100,6
<b>2003</b>	16.949	951	120	2.917	2.113	10.848	101,5	97,9	115,3	104,1	99,7	100,6
<b>2004</b>	17.405	932	127	2.890	2.233	11.223	102,0	97,7	112,5	105,7	99,1	100,9
<b>2005</b>	17.970	916	126	2.903	2.390	11.634	102,4	90,8	118,8	106,3	97,8	101,3
<b>2006</b>	18.542	870	134	2.916	2.520	12.103	103,1	97,9	114,1	108,9	97,4	101,4
<b>2007</b>	19.092	854	133	2.908	2.663	12.535	103,9	103,5	115,7	112,5	95,7	102,0
<b>2008 (1)</b>	19.211	831	129	2.968	2.604	12.680	104,8	110,0	120,2	109,8	98,4	103,0
<b>2007 I</b>	18.890	877	135	2.912	2.634	12.333	103,7	101,2	110,7	112,2	95,9	102,1
<b>II</b>	19.076	856	134	2.907	2.668	12.511	103,7	103,0	116,4	112,6	95,4	101,8
<b>III</b>	19.163	842	134	2.898	2.676	12.612	104,0	102,2	114,4	113,1	95,8	102,0
<b>IV</b>	19.240	840	129	2.914	2.673	12.683	104,3	107,8	121,7	112,3	95,5	102,1
<b>2008 I</b>	19.211	831	129	2.968	2.604	12.680	104,8	110,0	120,2	109,8	98,4	103,0
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>												
<b>2001</b>	3,2	-0,9	-2,2	1,5	9,5	3,1	0,4	-1,1	6,4	1,7	-0,8	0,5
<b>2002</b>	2,3	0,9	-3,6	-0,3	4,8	2,8	0,4	-0,5	4,6	0,2	1,4	0,2
<b>2003</b>	2,4	0,0	1,7	-1,0	5,3	3,1	0,7	-0,5	3,6	2,3	-0,9	-0,1
<b>2004</b>	2,7	-2,1	5,7	-0,9	5,7	3,5	0,6	-0,2	-2,5	1,6	-0,6	0,3
<b>2005</b>	3,2	-1,7	-0,4	0,4	7,0	3,7	0,4	-7,0	5,6	0,5	-1,4	0,4
<b>2006</b>	3,2	-5,1	5,6	0,4	5,4	4,0	0,7	7,8	-4,0	2,4	-0,4	0,1
<b>2007</b>	3,0	-1,8	-0,4	-0,3	5,7	3,6	0,8	5,7	1,4	3,4	-1,7	0,6
<b>2008 (1)</b>	1,7	-5,2	-4,2	1,9	-1,1	2,8	1,0	8,7	8,6	-2,2	2,6	0,8
<b>2007 I</b>	3,3	0,4	2,8	0,0	7,4	3,5	0,8	6,4	-6,2	5,0	-2,7	0,7
<b>II</b>	3,1	-3,4	0,7	-0,3	6,9	3,6	0,8	6,4	2,7	3,9	-2,5	0,5
<b>III</b>	3,0	-2,6	-0,5	-0,2	5,3	3,7	0,8	5,5	0,5	2,6	-1,4	0,5
<b>IV</b>	2,5	-1,7	-4,4	-0,6	3,3	3,5	0,9	4,6	9,3	2,0	-0,4	0,7
<b>2008 I</b>	1,7	-5,2	-4,2	1,9	-1,1	2,8	1,0	8,7	8,6	-2,2	2,6	0,8

(1) Período disponible

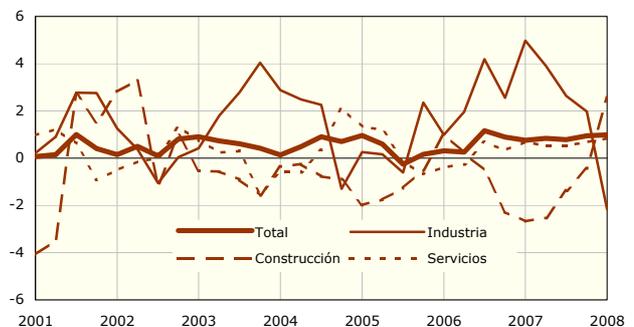
Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

### PRODUCTIVIDAD POR OCUPADO

índices 2000=100



variación interanual en porcentaje



## II.6. REMUNERACIÓN POR ASALARIADO Y CLU EN TÉRMINOS DE CONTABILIDAD NACIONAL

Datos corregidos de estacionalidad y calendario

	Remuneración por asalariado a precios corrientes (1)						Coste laboral unitario (CLU) (2)					
	Euros por persona						Índices base 2000=100					
	Total	Agric.	Energía	Industria	Construc.	Servicios	Total	Agric.	Energía	Industria	Construc.	Servicios
<b>Valores absolutos</b>												
<b>2001</b>	6.101,4	2.816,2	9.564,7	6.078,5	5.346,1	6.362,1	103,2	103,9	96,1	102,0	105,2	103,2
<b>2002</b>	6.302,8	2.778,9	10.153,8	6.250,1	5.625,4	6.567,6	106,2	103,1	97,5	104,7	109,1	106,4
<b>2003</b>	6.530,6	2.754,9	10.431,9	6.560,1	5.874,0	6.781,1	109,3	102,7	96,7	107,5	115,0	109,9
<b>2004</b>	6.727,7	2.850,0	10.226,2	6.777,0	6.107,4	6.973,1	112,0	106,5	97,1	109,3	120,3	112,7
<b>2005</b>	6.919,5	2.982,9	11.462,7	6.945,7	6.411,5	7.137,0	114,7	119,9	103,1	111,4	128,0	114,8
<b>2006</b>	7.127,3	3.026,6	11.317,4	7.162,0	6.738,3	7.319,4	117,4	112,8	106,0	112,2	135,1	117,6
<b>2007</b>	7.380,7	3.115,7	11.515,0	7.394,2	7.014,3	7.581,4	120,6	109,9	106,3	112,1	143,1	121,1
<b>2008 (3)</b>	7.602,5	3.189,0	11.803,1	7.683,6	7.246,1	7.781,3	123,2	105,8	105,0	119,4	143,7	123,1
<b>2007 I</b>	7.318,1	3.108,5	11.408,1	7.427,6	6.980,8	7.494,6	119,8	112,1	110,2	112,9	142,0	119,6
<b>II</b>	7.352,3	3.099,5	11.439,4	7.360,3	6.977,7	7.556,2	120,4	109,9	105,0	111,5	142,7	121,0
<b>III</b>	7.363,8	3.124,9	11.486,0	7.333,5	7.008,1	7.568,0	120,3	111,6	107,3	110,6	142,7	120,9
<b>IV</b>	7.486,7	3.130,4	11.734,7	7.455,2	7.090,0	7.703,8	121,9	106,0	103,0	113,2	145,0	122,9
<b>2008 I</b>	7.602,5	3.189,0	11.803,1	7.683,6	7.246,1	7.781,3	123,2	105,8	105,0	119,4	143,7	123,1
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>												
<b>2001</b>	3,6	2,8	2,2	3,7	4,4	3,7	3,2	3,9	-3,9	2,0	5,2	3,2
<b>2002</b>	3,3	-1,3	6,2	2,8	5,2	3,2	2,9	-0,8	1,5	2,7	3,7	3,1
<b>2003</b>	3,6	-0,9	2,7	5,0	4,4	3,3	2,9	-0,4	-0,9	2,6	5,4	3,3
<b>2004</b>	3,0	3,5	-2,0	3,3	4,0	2,8	2,4	3,7	0,5	1,7	4,6	2,5
<b>2005</b>	2,9	4,7	12,1	2,5	5,0	2,4	2,5	12,6	6,1	1,9	6,4	1,9
<b>2006</b>	3,0	1,5	-1,3	3,1	5,1	2,6	2,3	-5,9	2,8	0,7	5,5	2,5
<b>2007</b>	3,6	2,9	1,7	3,2	4,1	3,6	2,7	-2,6	0,3	-0,1	5,9	3,0
<b>2008 (3)</b>	3,9	2,6	3,5	3,4	3,8	3,8	2,9	-5,6	-4,7	5,7	1,2	3,0
<b>2007 I</b>	3,4	3,1	-0,3	3,7	5,0	3,3	2,6	-3,1	6,3	-1,2	7,9	2,6
<b>II</b>	3,4	2,7	0,7	2,8	3,6	3,6	2,6	-3,4	-1,9	-1,0	6,3	3,0
<b>III</b>	3,5	3,2	2,2	2,8	3,9	3,6	2,7	-2,2	1,7	0,2	5,3	3,1
<b>IV</b>	3,8	2,8	4,4	3,7	4,0	3,8	2,8	-1,7	-4,5	1,7	4,4	3,1
<b>2008 I</b>	3,9	2,6	3,5	3,4	3,8	3,8	2,9	-5,6	-4,7	5,7	1,2	3,0

(1) Remuneración de los asalariados dividida por el número de asalariados (empleo equivalente a tiempo completo)

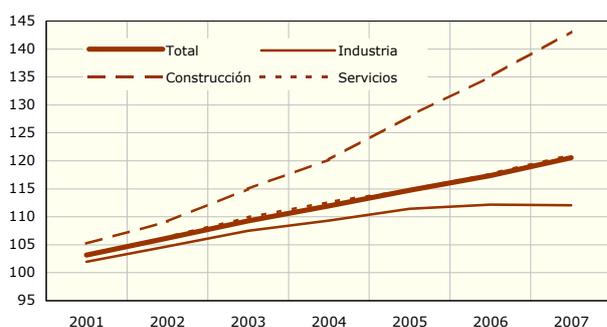
(2) Cociente entre la remuneración por asalariado y la productividad por ocupado

(3) Período disponible

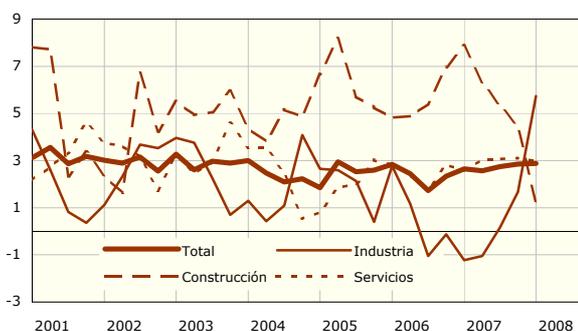
Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

### COSTE LABORAL UNITARIO

índices 2000=100



variación interanual en porcentaje



## II.7. RENTA NACIONAL, AHORRO, INVERSIÓN Y NECESIDAD DE FINANCIACIÓN

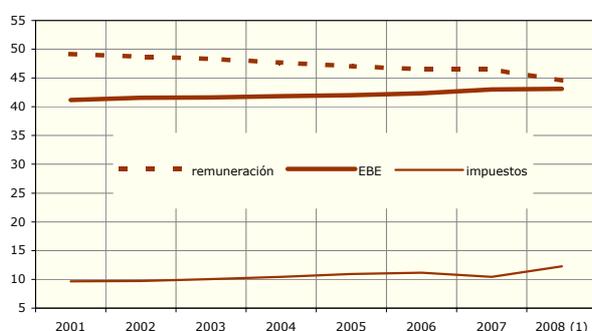
### Precios corrientes y datos brutos

	Distribución PIB p.m.			Rentas		Trans. corr. del RM	RNB Disp.	Gasto Cons. Final	Ahorro Nac. Bruto	Trans. Capit. del RM	FBC	Cap(+)/ Nec(-) Finan.
	Rem. Asal.	EBE	Imp. Netos	Prim. del RM	RNB p.m.							
	Millones de euros											
2001	334.707	280.393	65.578	-10.982	669.696	-1.311	668.385	518.484	149.901	5.655	179.385	-23.829
2002	355.261	303.245	70.700	-11.018	718.188	-884	717.304	550.490	166.814	7.953	194.188	-19.421
2003	378.561	325.728	78.640	-9.082	773.847	-3.896	769.951	587.127	182.824	8.505	214.399	-23.070
2004	401.102	352.121	87.819	-11.197	829.845	-4.685	825.160	636.835	188.325	8.769	237.806	-40.712
2005	427.402	381.903	99.145	-12.745	895.705	-6.940	888.765	688.611	200.154	8.416	267.938	-59.368
2006	456.059	415.644	109.251	-16.710	964.244	-9.364	954.880	741.194	213.686	6.452	300.036	-79.898
2007	488.323	451.782	109.743	-26.958	1.022.890	-9.340	1.013.550	789.842	223.708	5.083	328.659	-99.868
2008 (1)	119.685	115.834	32.977	-7.391	261.105	-3.779	257.326	201.862	55.464	2.194	87.865	-30.207
2007 I	113.126	105.849	35.416	-5.534	248.857	-2.732	246.125	189.764	56.361	1.534	81.935	-24.040
II	124.453	115.473	27.172	-6.128	260.970	-1.546	259.424	198.474	60.950	656	84.943	-23.337
III	116.952	111.745	22.824	-9.961	241.560	-2.635	238.925	193.049	45.876	386	71.547	-25.285
IV	133.792	118.715	24.331	-5.335	271.503	-2.427	269.076	208.555	60.521	2.507	90.234	-27.206
2008 I	119.685	115.834	32.977	-7.391	261.105	-3.779	257.326	201.862	55.464	2.194	87.865	-30.207
Porcentaje del PIB												
2001	49,2	41,2	9,6	-1,6	98,4	-0,2	98,2	76,2	22,0	0,8	26,4	-3,5
2002	48,7	41,6	9,7	-1,5	98,5	-0,1	98,4	75,5	22,9	1,1	26,6	-2,7
2003	48,4	41,6	10,0	-1,2	98,8	-0,5	98,3	75,0	23,4	1,1	27,4	-2,9
2004	47,7	41,9	10,4	-1,3	98,7	-0,6	98,1	75,7	22,4	1,0	28,3	-4,8
2005	47,0	42,0	10,9	-1,4	98,6	-0,8	97,8	75,8	22,0	0,9	29,5	-6,5
2006	46,5	42,4	11,1	-1,7	98,3	-1,0	97,3	75,6	21,8	0,7	30,6	-8,1
2007	46,5	43,0	10,5	-2,6	97,4	-0,9	96,5	75,2	21,3	0,5	31,3	-9,5
2008 (1)	44,6	43,1	12,3	-2,8	97,2	-1,4	95,8	75,2	20,7	0,8	32,7	-11,3
2007 I	44,5	41,6	13,9	-2,2	97,8	-1,1	96,8	74,6	22,2	0,6	32,2	-9,5
II	46,6	43,2	10,2	-2,3	97,7	-0,6	97,1	74,3	22,8	0,2	31,8	-8,7
III	46,5	44,4	9,1	-4,0	96,0	-1,0	95,0	76,8	18,2	0,2	28,4	-10,1
IV	48,3	42,9	8,8	-1,9	98,1	-0,9	97,2	75,3	21,9	0,9	32,6	-9,8
2008 I	44,6	43,1	12,3	-2,8	97,2	-1,4	95,8	75,2	20,7	0,8	32,7	-11,3

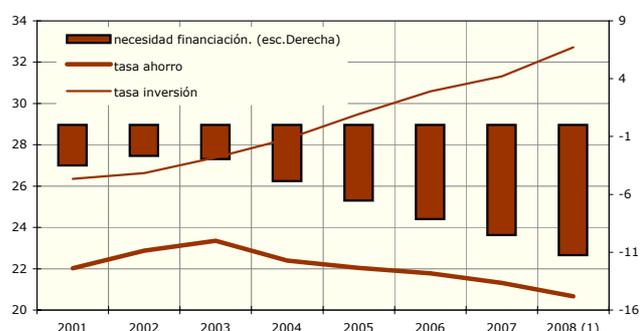
(1) Período disponible

Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

REMUNERACIÓN, EBE E IMPUESTOS  
porcentaje del PIB



AHORRO, INV. Y NEC. DE FINANCIACIÓN  
porcentaje del PIB



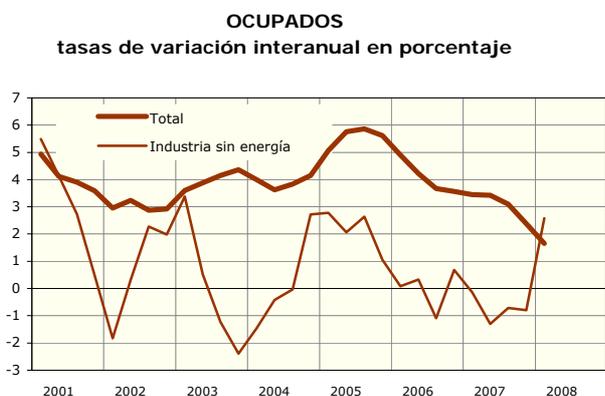
**II.8. OCUPADOS Y AFILIADOS A LA SEGURIDAD SOCIAL EN ALTA LABORAL POR GRANDES RAMAS**  
**Miles de personas y tasas de variación interanual en porcentaje**

	Ocupados						Afiliados en alta laboral					
	Total	Agric.	Ind. (1)	Ener.	Constr.	Serv.	Total	Agric.	Ind. (1)	Ener.	Constr.	Serv.
<b>Miles de personas</b>												
2001	16.146,3	1.045,2	3.079,0	97,8	1.876,2	10.048,1	15.649,9	1.297,0	2.582,8	104,2	1.725,1	9.920,2
2002	16.630,3	995,4	3.100,3	90,4	1.980,2	10.464,0	16.126,3	1.298,3	2.576,8	103,3	1.822,7	10.313,1
2003	17.296,0	991,0	3.101,2	99,6	2.101,7	11.002,5	16.613,6	1.314,6	2.565,5	101,8	1.907,2	10.712,5
2004	17.970,9	988,9	3.107,2	103,8	2.253,2	11.517,7	17.081,8	1.273,0	2.554,5	100,8	2.013,7	11.129,8
2005	18.973,3	1.000,7	3.173,4	106,6	2.357,2	12.335,4	17.835,4	1.239,6	2.540,6	100,9	2.187,0	11.761,4
2006	19.747,7	944,3	3.173,3	118,8	2.542,9	12.968,4	18.596,3	1.202,1	2.538,6	102,1	2.376,2	12.376,6
2007	20.356,0	925,5	3.149,9	111,9	2.697,4	13.471,3	19.152,3	1.188,8	2.606,7	98,8	2.454,1	12.803,8
2008 (1)	20.402,3	922,7	3.231,9	109,7	2.620,5	13.517,5	19.230,7	1.204,6	2.590,9	99,9	2.356,8	12.978,5
2007 II	20.367,3	921,0	3.129,5	114,3	2.713,7	13.488,7	19.233,9	1.193,4	2.621,4	98,3	2.491,8	12.829,0
III	20.510,6	885,3	3.146,4	112,5	2.717,5	13.648,8	19.219,5	1.179,5	2.610,6	99,4	2.446,0	12.883,9
IV	20.476,9	905,8	3.173,0	106,1	2.693,5	13.598,5	19.251,2	1.184,3	2.607,7	98,8	2.427,0	12.933,3
2008 I	20.402,3	922,7	3.231,9	109,7	2.620,5	13.517,5	19.172,6	1.197,5	2.595,0	99,5	2.382,0	12.898,5
II (1)	--	--	--	--	--	--	19.317,8	1.215,1	2.584,8	100,4	2.319,0	13.098,5
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>												
2001	4,1	1,6	3,2	-0,3	8,9	3,9	3,9	-0,2	1,6	-2,0	7,0	4,8
2002	3,0	-4,8	0,7	-7,5	5,5	4,1	3,0	0,1	-0,2	-0,9	5,7	4,0
2003	4,0	-0,4	0,0	10,1	6,1	5,1	3,0	1,3	-0,4	-1,5	4,6	3,9
2004	3,9	-0,2	0,2	4,2	7,2	4,7	2,8	-3,2	-0,4	-1,0	5,6	3,9
2005	5,6	1,2	2,1	2,7	4,6	7,1	4,4	-2,6	-0,5	0,1	8,6	5,7
2006	4,1	-5,6	0,0	11,5	7,9	5,1	4,3	-3,0	-0,1	1,1	8,7	5,2
2007	3,1	-2,0	-0,7	-5,8	6,1	3,9	3,0	-1,1	2,7	-3,2	3,3	3,5
2008 (1)	1,7	-6,8	2,6	-4,4	-1,7	2,8	1,2	0,6	-0,2	1,5	-4,4	2,6
II	3,4	-3,8	-1,3	-1,7	7,6	4,3	3,3	-1,3	2,9	-4,0	4,4	3,7
III	3,1	-3,0	-0,7	-5,6	4,9	4,2	2,7	-0,5	2,7	-3,6	2,3	3,0
IV	2,4	-1,7	-0,8	-12,5	2,7	3,5	2,4	-0,8	2,7	-3,1	0,5	3,0
2008 I	1,7	-6,8	2,6	-4,4	-1,7	2,8	1,4	0,0	0,3	0,8	-2,8	2,6
II (1)	--	--	--	--	--	--	0,8	1,7	-0,9	2,6	-6,7	2,5

(1) Sin energía

(2) Período disponible. Datos primer trimestre para la EPA y hasta mayo para los afiliados

Fuente: INE (Encuesta de Población Activa) y MTIN



## II.9. OCUPADOS POR NIVEL DE ESTUDIOS Y NACIONALIDAD

### Porcentajes de participación sobre el total

	Españoles				Extranjeros			
	Analf. y Ed. Primaria	Ed. Secund. 1ª etapa	Ed. Secund. 2ª etapa (1)	Educación superior (2)	Analf. y Ed. Primaria	Ed. Secund. 1ª etapa	Ed. Secund. 2ª etapa (1)	Educación superior (2)
<b>TODOS LOS SECTORES</b>								
2005	16,2	28,9	21,7	33,2	22,9	19,8	33,8	23,5
2006	14,9	29,3	22,0	33,8	22,2	19,9	36,2	21,8
2007	14,1	29,4	21,8	34,8	23,3	19,4	37,4	21,0
2008 (3)	13,9	29,2	21,8	35,1	24,3	20,0	35,3	20,4
2007 I	14,4	29,5	21,8	34,3	22,3	19,7	36,7	21,4
II	14,0	29,6	21,8	34,5	22,6	19,5	37,0	20,9
III	14,0	29,1	21,9	35,0	23,7	18,9	37,3	20,0
IV	14,0	28,9	21,6	35,5	23,3	19,3	36,7	20,6
2008 I (3)	13,9	29,2	21,8	35,1	24,3	20,0	35,3	20,4
<b>INDUSTRIA</b>								
2007	14,7	34,5	21,7	29,2	19,2	19,0	38,7	23,1
2008 (3)	14,4	33,4	22,3	29,8	23,2	17,5	37,3	21,3
2007 I	14,5	35,2	21,6	28,7	15,7	18,7	38,4	27,1
II	14,5	35,1	21,8	28,6	18,6	19,1	38,1	24,2
III	14,9	34,2	21,4	29,5	20,2	18,5	40,1	21,2
IV	14,8	33,5	21,9	29,8	21,9	19,6	38,4	20,0
2008 I (3)	14,4	33,4	22,3	29,8	23,2	17,5	37,3	21,3

(1) Incluye formación e inserción laboral con título de secundaria

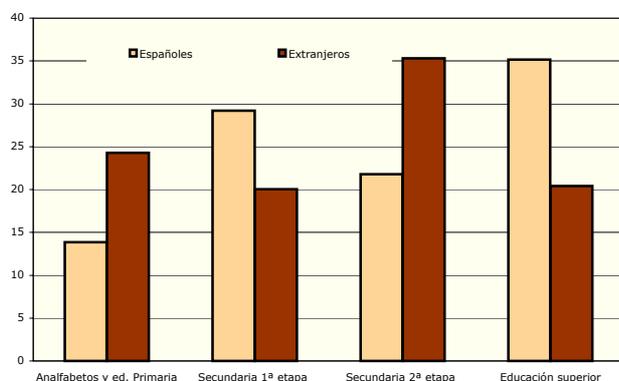
(2) Incluye doctorado

(3) Período disponible

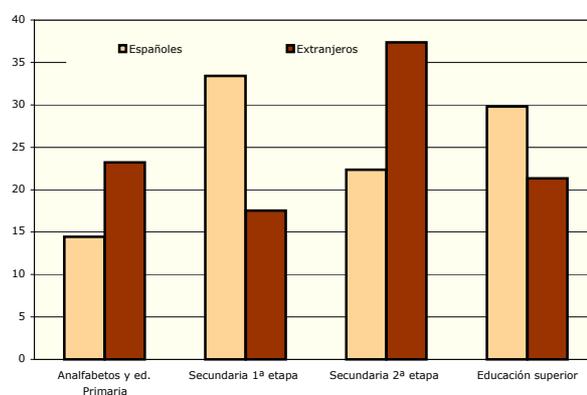
Fuente: INE (Encuesta de Población Activa)

### OCUPADOS POR NIVEL DE ESTUDIOS Y NACIONALIDAD 2007 porcentajes de participación sobre el total

todos los sectores



industria



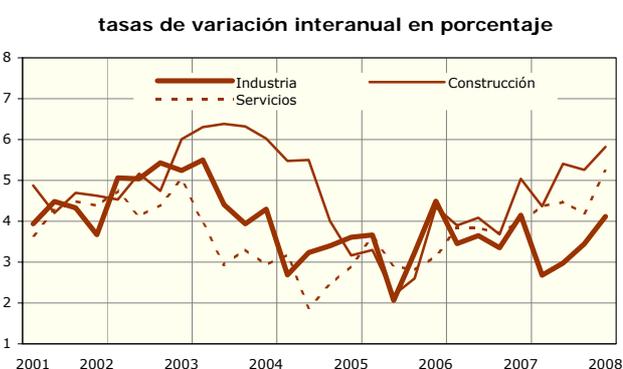
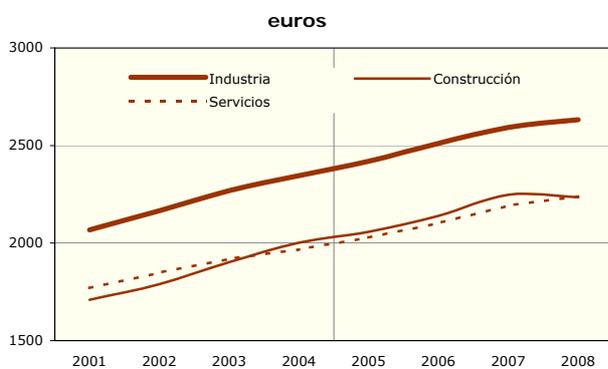
## II.10. ENCUESTA DEL COSTE LABORAL

### Euros y tasas de variación anual en porcentaje

	Coste laboral por trabajador y mes				Coste laboral por hora			
	Total	Industria	Construcción	Servicios	Total	Industria	Construcción	Servicios
Euros								
2001	1.830,9	2.066,9	1.708,9	1.770,0	13,1	14,3	11,4	13,0
2002	1.911,3	2.166,5	1.790,3	1.848,0	13,7	15,1	12,0	13,6
2003	1.992,4	2.269,4	1.902,3	1.918,1	14,4	15,9	12,7	14,2
2004	2.051,6	2.346,4	2.001,5	1.968,2	14,9	16,5	13,5	14,7
2005	2.110,1	2.420,1	2.057,8	2.028,4	15,4	17,2	13,9	15,3
2006	2.183,6	2.510,2	2.139,9	2.102,2	16,1	17,9	14,5	15,9
2007	2.271,9	2.593,4	2.247,2	2.191,8	16,8	18,6	15,3	16,7
2008 (1)	2.309,9	2.631,2	2.234,5	2.239,3	16,7	18,2	15,1	16,7
2007 I	2.198,5	2.527,2	2.111,6	2.128,2	15,4	16,7	13,6	15,4
II	2.282,9	2.576,4	2.291,7	2.203,1	16,5	17,8	15,2	16,4
III	2.200,6	2.506,5	2.188,6	2.122,7	17,4	19,9	15,6	17,1
IV	2.405,5	2.763,2	2.397,0	2.313,1	18,0	19,8	16,8	17,8
2008 I	2.309,9	2.631,2	2.234,5	2.239,3	16,7	18,2	15,1	16,7
Tasas de variación interanual en porcentaje								
2001	4,1	4,4	4,7	4,1	4,5	4,9	5,0	4,5
2002	4,4	4,8	4,8	4,4	4,6	5,2	5,4	4,5
2003	4,2	4,7	6,3	3,8	4,7	5,4	6,2	4,2
2004	3,0	3,4	5,2	2,6	3,8	4,0	5,7	3,5
2005	2,9	3,1	2,8	3,1	3,5	4,0	3,0	3,7
2006	3,5	3,7	4,0	3,6	4,2	4,3	4,8	4,3
2007	4,0	3,3	5,0	4,3	4,5	3,7	5,4	4,7
2008 (1)	5,1	4,1	5,8	5,2	8,8	8,6	11,2	8,4
2007 I	4,0	4,2	5,0	4,0	4,3	4,5	4,7	4,3
II	3,9	2,7	4,4	4,4	4,2	2,8	4,7	4,7
III	4,2	3,0	5,4	4,5	5,1	3,9	5,8	5,4
IV	4,1	3,4	5,3	4,2	4,5	3,8	6,1	4,4
2008 I	5,1	4,1	5,8	5,2	8,8	8,6	11,2	8,4

Fuente: INE (Encuesta Trimestral de Coste Laboral)

### COSTE LABORAL POR TRABAJADOR Y MES



**II.11. ÍNDICE DE PRECIOS DE CONSUMO. GENERAL Y GRUPOS ESPECIALES (1)**  
**Tasas de variación anual en porcentaje**

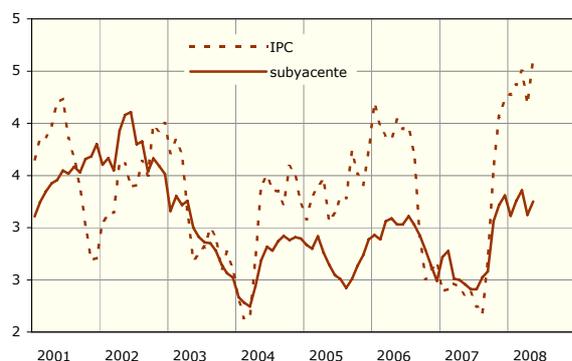
	General	Sin alim.		B. indust. sin		Energía		Servicios
		no elabor. ni energía	Alimentos elaborados	Alimentos no elabor.	energía ni alimentación	Total	Combust. y carbur.	
<b>2001</b>	3,6	3,5	3,4	8,7	2,6	-1,0	-0,2	4,3
<b>2002</b>	3,5	3,7	4,3	5,8	2,5	-0,2	-0,2	4,6
<b>2003</b>	3,0	2,9	3,0	6,0	2,0	1,4	1,3	3,7
<b>2004</b>	3,0	2,7	3,6	4,6	0,9	4,8	6,0	3,7
<b>2005</b>	3,4	2,7	3,4	3,3	0,9	9,6	12,5	3,8
<b>2006</b>	3,5	2,9	3,6	4,4	1,4	8,0	9,1	3,9
<b>2007</b>	2,8	2,7	3,7	4,7	0,7	1,7	1,1	3,9
<b>2008 (2)</b>	4,4	3,2	7,4	4,7	0,2	14,2	17,9	3,8
<b>2007 II</b>	2,4	2,5	2,2	5,8	0,8	-1,1	-2,7	3,9
<b>III</b>	2,4	2,5	2,9	4,2	0,5	-0,4	-1,5	3,8
<b>IV</b>	4,0	3,2	6,8	4,8	0,3	9,7	12,0	3,8
<b>2008 I</b>	4,4	3,2	7,3	5,1	0,2	13,6	17,1	3,9
<b>II (2)</b>	4,4	3,2	7,5	4,0	0,2	14,9	18,9	3,6
<b>2008 Mar</b>	4,5	3,4	7,4	4,7	0,3	14,1	17,8	4,0
<b>Abr</b>	4,2	3,1	7,4	4,0	0,2	13,3	16,7	3,5
<b>May</b>	4,6	3,3	7,5	4,1	0,2	16,5	21,0	3,8

(1) Series enlazadas por el MEH

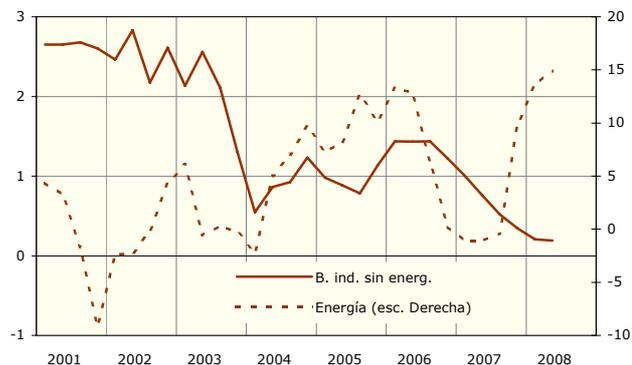
(2) Período disponible

Fuente: INE

**IPC E INFLACIÓN SUBYACENTE (\*)**  
**tasas de variación interanual en %**



**IPC ENERGÍA Y B. IND. SIN ENERGÍA NI ALIMENTOS**  
**tasas de variación interanual en %**



(\*) IPC sin energía ni alimentos no elaborados

## II.12. ÍNDICE DE PRECIOS DE CONSUMO. GRANDES GRUPOS (1)

Tasas de variación anual en porcentaje

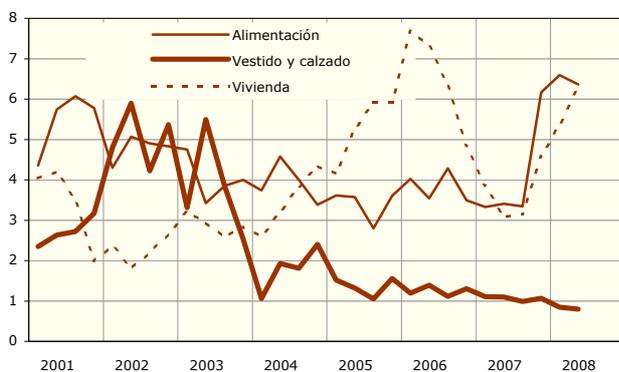
	Aliment. bebidas y tabaco	Vestido y calzado	Vivienda	Menaje	Medic.	Transp.	Comunic.	Ocio y Cultura	Enseñan.	Hoteles, Cafés y Restaur.
<b>2001</b>	5,5	2,7	3,4	3,0	2,1	1,0	-0,8	3,7	4,8	5,0
<b>2002</b>	4,8	5,1	2,3	2,0	2,6	2,0	-2,9	2,5	3,8	5,5
<b>2003</b>	4,0	3,8	2,9	2,0	2,1	2,1	-2,6	0,6	4,9	4,3
<b>2004</b>	3,9	1,8	3,5	1,6	0,4	4,4	-1,0	0,1	4,0	4,0
<b>2005</b>	3,4	1,4	5,3	2,1	0,9	6,3	-1,6	-0,2	4,2	4,2
<b>2006</b>	3,8	1,3	6,5	2,6	1,3	4,5	-1,3	0,1	4,0	4,5
<b>2007</b>	4,1	1,1	3,7	2,6	-1,5	2,1	0,2	-0,7	4,5	4,8
<b>2008 (2)</b>	6,5	0,8	5,7	2,5	-0,3	7,4	0,2	-0,5	3,8	4,8
<b>2007 II</b>	3,4	1,1	3,1	2,6	-2,1	0,8	0,4	-0,4	4,5	4,9
<b>III</b>	3,3	1,0	3,2	2,6	-2,2	1,0	0,5	-1,0	4,5	5,0
<b>IV</b>	6,2	1,1	4,6	2,5	-2,1	6,2	0,7	-0,8	4,2	4,8
<b>2008 I</b>	6,6	0,8	5,4	2,5	-0,9	7,4	0,3	-0,2	3,8	4,9
<b>II (2)</b>	6,4	0,8	6,3	2,5	0,8	7,6	-0,1	-1,0	3,9	4,6
<b>2008 Mar</b>	6,6	0,8	5,4	2,5	0,9	7,5	-0,5	0,2	3,8	5,2
<b>Abr</b>	6,3	0,8	6,0	2,5	1,1	6,7	-0,3	-1,5	3,8	4,5
<b>May</b>	6,4	0,8	6,6	2,5	0,4	8,4	0,1	-0,6	3,9	4,8

(1) Series enlazadas por el MEH

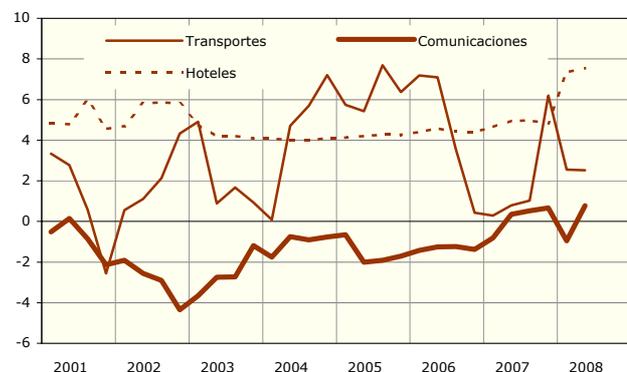
(2) Período disponible

Fuente: INE

**IPC ALIMENTACIÓN, VESTIDO Y VIVIENDA**  
tasas de variación interanual en %



**IPC TRANSPORTES, COMUNICACIONES Y HOTELES**  
tasas de variación interanual en %



## II.13. CRÉDITO DE BANCOS, CAJAS Y COOPERATIVAS POR SECTORES (1)

	Total (2)	Actividades Productivas					Personas Físicas
		Total	Agricultura	Industria	Construcción	Servicios	
Miles de millones de euros							
2001	624,9	330,6	13,3	83,0	46,4	187,9	281,8
2002	701,7	368,5	15,1	85,8	57,4	210,2	320,1
2003	802,2	412,0	16,4	85,8	65,8	244,0	372,0
2004	945,7	483,0	18,1	90,5	78,4	296,0	441,4
2005	1.202,6	604,1	20,7	104,7	100,8	377,9	576,3
2006	1.508,6	781,6	23,0	119,5	134,3	504,8	700,3
2007	1.760,2	943,1	25,2	141,6	153,5	622,8	789,2
<b>2008 (1)</b>	<b>1.791,7</b>	<b>962,3</b>	<b>25,0</b>	<b>143,8</b>	<b>154,2</b>	<b>639,3</b>	<b>800,6</b>
2007 I	1.569,2	816,1	23,4	121,1	137,8	533,7	726,2
II	1.652,4	869,2	24,3	132,1	144,6	568,2	754,7
III	1.706,1	910,0	25,1	140,3	150,3	594,2	768,2
IV	1.760,2	943,1	25,2	141,6	153,5	622,8	789,2
2008 I	1.791,7	962,3	25,0	143,8	154,2	639,3	800,6
Tasas de variación interanual en porcentaje							
2001	11,7	9,5	1,4	5,6	8,9	12,1	15,6
2002	12,3	11,5	13,5	3,4	23,6	11,9	13,6
2003	14,3	11,8	8,5	0,1	14,7	16,1	16,2
2004	17,9	17,2	10,4	5,4	19,1	21,3	18,7
2005	27,2	23,9	14,5	15,7	28,6	27,6	24,0
2006	25,4	29,4	11,0	14,1	33,3	33,6	21,5
2007	16,7	20,7	9,7	18,5	14,2	23,4	12,7
<b>2008 (1)</b>	<b>14,2</b>	<b>17,9</b>	<b>6,7</b>	<b>18,7</b>	<b>11,9</b>	<b>19,8</b>	<b>10,2</b>
2007 I	24,0	28,1	10,5	14,6	29,8	32,0	20,1
II	22,4	27,6	10,7	20,3	24,4	31,1	17,4
III	20,2	25,0	11,7	21,7	18,0	28,4	15,2
IV	16,7	20,7	9,7	18,5	14,2	23,4	12,7
2008 I	14,2	17,9	6,7	18,7	11,9	19,8	10,2

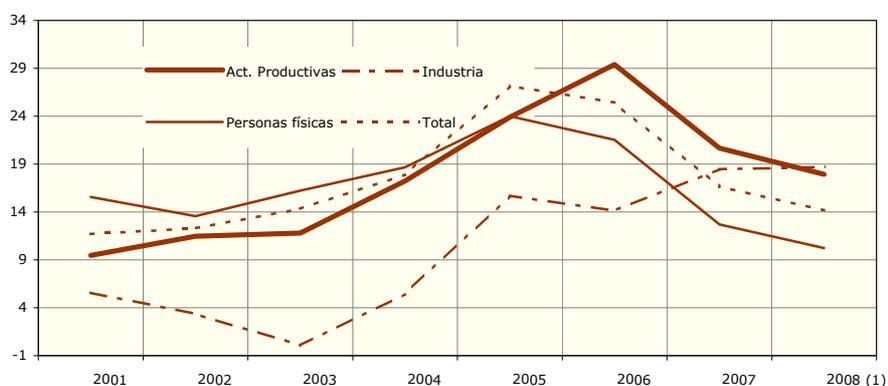
(1) "Stock" al final del período

(2) El crédito total incluye el destinado a actividades productivas, personas físicas y otra financiación, como la de las Instituciones sin fines de lucro y la financiación sin clasificar

(3) Período disponible

Fuente: BE y MEH

### CRÉDITO DE BANCOS, CAJAS Y COOPERATIVAS POR SECTORES tasas de variación interanual en porcentaje



**II.14. INDICADORES DE TRANSPORTE DE MERCANCÍAS**  
Miles de Toneladas y Millones de Toneladas-Kilómetro

	Aéreo Miles Tm	Marítimo Miles Tm	Carretera			Ferrocarril Mill. Tm-Km	
			Total Miles Tm	Total Mill. Tm-Km	Interior Mill. Tm-Km		Internacional Mill. Tm-Km
<b>Valores absolutos</b>							
2001	581.103	337.124	1.048.292	161.042	114.011	47.031	11.749
2002	575.797	349.729	1.179.407	179.520	124.474	55.046	11.667
2003	580.681	367.239	1.237.343	187.044	132.869	54.175	11.866
2004	637.166	396.971	1.399.405	214.718	148.929	65.789	11.454
2005	615.519	426.267	1.558.874	227.382	160.535	66.847	11.088
2006	611.483	447.240	1.639.310	235.792	168.633	67.159	10.955
2007	624.298	468.264	1.737.732	253.765	185.495	68.270	10.477
2008 (1)	205.161	75.751	--	--	--	--	3.646
2007 II	153.213	117.247	443.271	66.983	48.090	18.893	2.614
III	151.868	120.044	427.223	60.424	45.978	14.446	2.517
IV	168.325	121.298	416.078	62.858	45.951	16.907	2.569
2008 I (1)	151.130	75.751	--	--	--	--	2.701
II (1)	54.032	--	--	--	--	--	945
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>							
2001	-5,9	3,0	10,9	8,3	6,6	12,6	1,1
2002	-0,9	3,7	12,5	11,5	9,2	17,0	-0,7
2003	0,8	5,0	4,9	4,2	6,7	-1,6	1,7
2004	9,7	8,1	13,1	14,8	12,1	21,4	-3,5
2005	-3,4	7,4	11,4	5,9	7,8	1,6	-3,2
2006	-0,7	4,9	5,2	3,7	5,0	0,5	0,8
2007	2,1	4,7	6,0	7,6	10,0	1,7	-4,4
2008 (1)	2,7	6,8	--	--	--	--	0,8
2007 II	3,2	5,0	3,6	6,3	9,0	0,0	-6,5
III	2,4	6,4	8,4	13,1	15,1	7,2	-1,4
IV	-1,9	4,3	3,1	5,7	9,1	-2,7	-5,3
2008 I (1)	0,2	6,8	--	--	--	--	-2,7
II (1)	10,4	--	--	--	--	--	12,2

(1) Datos hasta febrero para el transporte marítimo y hasta abril para el aéreo y el ferroviario

Fuente: AENA, Puertos del Estado, MFOM y RENFE



**III. INDUSTRIA**

### III.1. DATOS BÁSICOS DE LA INDUSTRIA

	2001	2002	2003	2004	2005	2006
<b>Número Empresas</b>						
Total	161.712	158.081	156.856	158.730	157.111	155.956
Menos 20 trabajadores	136.863	132.964	132.209	134.622	132.421	131.301
20 y más trabajadores	24.849	25.118	24.647	24.108	24.690	24.655
<b>Datos económicos (millones €)</b>						
Importe neto cifra negocios	440.574,1	447.234,1	460.250,0	495.366,4	540.438,8	588.384,4
Ingresos explotación	448.062,3	455.167,4	468.399,4	504.288,9	550.125,1	598.782,4
Var. existencias p. terminados	1.028,0	1.354,6	909,8	1.887,3	2.265,1	2.773,6
Consum. y trabajos otras empresas	273.103,3	272.013,8	278.132,5	304.845,1	338.378,6	373.820,8
<b>Gastos de personal</b>	<b>68.240,2</b>	<b>69.309,9</b>	<b>72.458,1</b>	<b>74.190,2</b>	<b>77.508,6</b>	<b>80.730,0</b>
Sueldos y salarios	51.167,8	52.311,8	54.646,9	56.027,0	58.602,9	61.117,7
Indemnizaciones	1.183,6	1.155,0	1.166,7	1.314,0	1.350,4	1.510,5
Cargas sociales	15.888,8	15.843,1	16.644,5	16.849,3	17.555,3	18.101,9
<b>Gastos de explotación</b>	<b>418.823,1</b>	<b>422.895,8</b>	<b>436.167,3</b>	<b>469.365,7</b>	<b>512.028,7</b>	<b>557.061,5</b>
Ventas netas de productos	369.970,8	375.314,0	386.103,8	414.400,8	447.858,4	485.412,8
Ventas netas de mercaderías	49.597,7	49.717,1	51.085,9	57.812,9	66.273,2	74.327,7
Prestaciones de servicios	21.005,6	22.203,0	23.060,4	23.152,8	26.307,1	28.643,9
Trabajos para el inmovilizado	1.371,6	1.640,6	1.767,9	1.869,8	1.918,6	2.260,3
Subvenciones a la explotación	1.360,7	1.421,8	1.379,2	1.442,7	1.412,4	1.411,0
Otros ingresos de explotación	4.755,8	4.870,8	5.002,2	5.609,9	6.355,3	6.726,6
Consumo de materias primas	187.003,4	181.276,0	185.275,6	201.915,8	222.965,8	247.787,4
Consumo de otros aprovisionamientos	29.308,9	31.882,2	32.624,2	36.155,5	37.675,5	39.260,3
Consumo de mercaderías	38.363,4	38.987,6	39.229,4	44.556,5	52.175,0	57.495,7
Trabajos otras empresas	18.427,7	19.868,0	21.003,3	22.217,3	25.562,2	29.277,4
Servicios exteriores	59.388,8	62.561,3	65.426,3	69.142,5	74.123,6	79.595,6
Dotaciones amortización	18.090,8	19.010,8	20.150,4	21.187,8	22.017,8	22.915,1
<b>Inversión en activos materiales</b>	<b>22.871,4</b>	<b>22.769,5</b>	<b>22.040,9</b>	<b>25.334,2</b>	<b>24.710,8</b>	<b>27.822,9</b>
Inversión terrenos y b. naturales	553,5	609,4	464,0	736,7	843,3	854,4
Inversión en construcciones	3.165,0	2.696,1	2.640,1	2.858,5	2.980,8	3.129,8
Inversión maquinaria y equip.	19.152,9	19.464,0	18.936,8	21.739,1	20.886,7	23.838,7
Resultado del ejercicio	18.711,9	19.700,7	18.236,2	24.197,2	24.365,5	28.440,4
<b>Empleo (miles de personas)</b>						
Personal Ocupado	2.691,7	2.662,1	2.653,6	2.619,9	2.634,8	2.623,8
Personal Remunerado	2.601,4	2.569,2	2.574,4	2.544,2	2.565,8	2.552,6
<b>Horas trabajadas (millones)</b>						
Por Personal Ocupado	4.722,1	4.660,6	4.636,2	4.579,3	4.591,8	4.586,4
Por Personal Remunerado	4.562,9	4.496,1	4.497,8	4.446,5	4.471,8	4.461,9
<b>Indicadores derivados</b>						
Producción (millones €)	410.726,9	417.534,3	430.079,9	461.619,7	500.215,1	544.060,2
Valor Añadido (millones €)	115.413,1	120.750,4	124.583,9	131.709,3	139.383,7	147.603,9
Rem. por asalariado (miles €)	26,2	27,0	28,1	29,2	30,2	31,6
Productiv. por ocup. (miles €) (1)	42,9	45,4	46,9	50,3	52,9	56,3
CLU (%) (2)	61,2	59,5	59,9	58,0	57,1	56,2

(1) Cociente del VAB y personas ocupadas

(2) Cociente de la remuneración por asalariado y la productividad por ocupado

Fuente: INE (Encuesta Industrial de Empresas) y MITYC

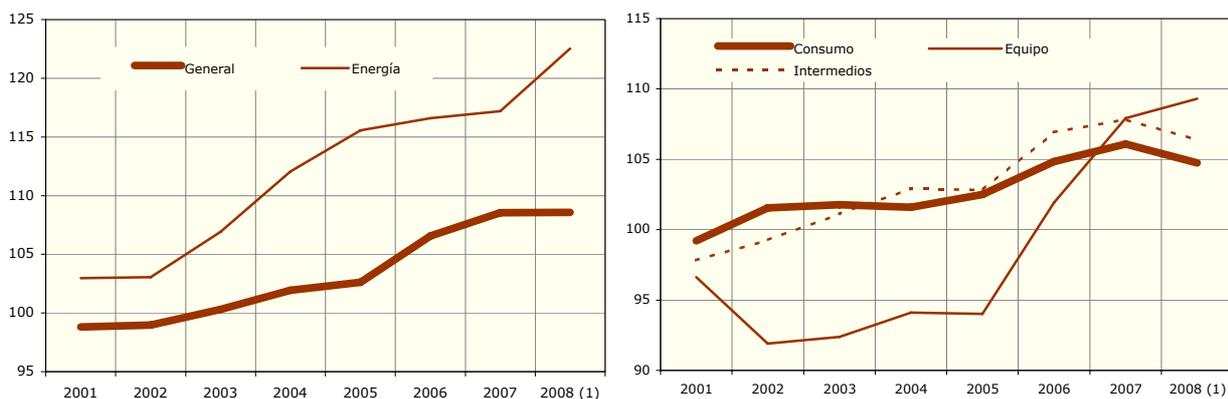
### III.2. ÍNDICE DE PRODUCCIÓN INDUSTRIAL Índices base 2000=100

	Filtrados								
	General		Bienes de consumo				Bienes de equipo	Bienes intermedios	General
	Original	Filtrado	Energía	Total	Duradero	No duradero		sin energía	
2001	98,8	98,8	103,0	99,2	94,0	100,3	96,6	97,8	98,2
2002	98,9	99,0	103,0	101,6	95,3	102,6	91,9	99,3	98,4
2003	100,5	100,3	106,9	101,8	94,3	103,0	92,4	101,1	99,3
2004	102,3	101,9	112,1	101,6	94,2	102,8	94,1	102,9	100,4
2005	102,4	102,6	115,6	102,5	94,2	103,9	94,0	102,8	100,7
2006	106,2	106,6	116,6	104,8	104,4	104,9	101,9	106,9	105,1
2007	108,6	108,6	117,2	106,1	109,2	105,5	107,9	107,8	107,9
2008 (1)	109,2	108,6	122,5	104,8	103,0	105,0	109,3	106,4	106,5
2007 II	112,0	112,9	113,4	109,5	116,6	108,3	115,2	113,9	112,8
III	101,2	102,0	115,8	102,7	100,6	103,1	96,3	99,7	99,9
IV	109,6	109,5	121,7	106,3	109,9	105,6	112,5	106,3	107,7
2008 I	107,4	109,4	125,9	105,2	103,3	105,4	109,7	106,7	106,9
II (1)	114,4	106,2	112,3	103,5	101,9	103,8	108,1	105,3	105,3
2008 Feb	110,8	108,9	121,3	104,0	103,1	104,1	112,6	106,5	107,1
Mar	102,6	112,1	127,8	108,1	106,2	108,3	113,2	109,2	109,8
Abr	114,4	106,2	112,3	103,5	101,9	103,8	108,1	105,3	105,3

(1) Período disponible

Fuente: INE

#### ÍNDICE DE PRODUCCIÓN INDUSTRIAL FILTRADO índices base 2000 = 100



### III.3. ÍNDICE DE PRODUCCIÓN INDUSTRIAL

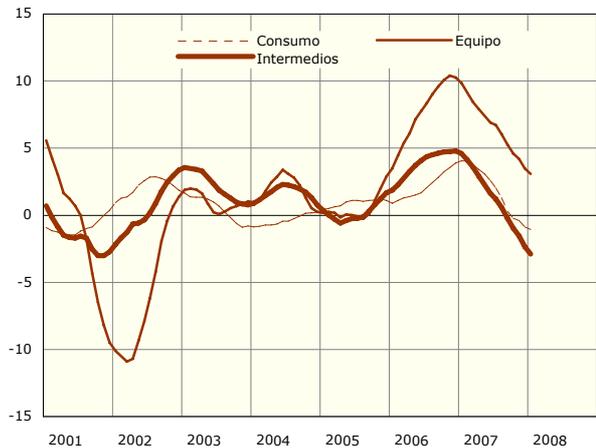
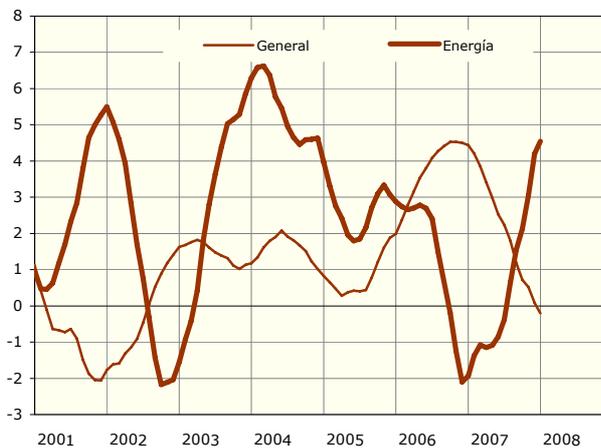
#### Tasas de variación interanual en porcentaje

	Filtrados									
	General		Bienes de consumo				Bienes de	Bienes	General	
	Original	Filtrado	Energía	Total	Duradero	No duradero	equipo	intermedios	sin energía	
2001	-1,2	-1,5	2,9	-1,1	-6,4	0,0	-3,6	-2,4	-2,1	
2002	0,1	0,2	0,1	2,4	1,4	2,3	-4,9	1,5	0,2	
2003	1,6	1,4	3,8	0,2	-1,1	0,4	0,5	1,9	1,0	
2004	1,8	1,6	4,8	-0,2	-0,1	-0,2	1,9	1,8	1,1	
2005	0,1	0,7	3,1	0,9	0,0	1,0	-0,1	-0,1	0,3	
2006	3,7	3,9	0,9	2,3	10,9	1,0	8,4	4,0	4,4	
2007	2,3	1,9	0,5	1,2	4,6	0,6	5,9	0,9	2,7	
2008 (1)	-0,3	-0,4	5,0	-0,4	-5,1	0,5	2,5	-3,8	-2,8	
2007 II	2,4	2,5	2,8	2,1	6,1	1,4	5,3	0,9	2,4	
III	1,3	1,1	-1,1	0,9	2,8	0,5	6,3	-0,3	1,5	
IV	1,2	-0,2	5,2	-2,7	-5,1	-2,3	3,3	-2,0	-1,1	
2008 I	-3,8	-0,5	6,8	-0,6	-6,0	0,3	2,0	-4,2	-3,7	
II (1)	11,3	-0,2	-0,8	0,5	-2,2	1,0	4,3	-2,4	-0,1	
2008 Feb	4,0	1,9	9,2	1,8	-6,4	3,3	4,9	-2,1	0,7	
Mar	-13,8	-3,2	10,1	-4,8	-9,3	-4,2	-1,6	-7,5	-5,2	
Abr	11,3	-0,2	-0,8	0,5	-2,2	1,0	4,3	-2,4	-0,1	

(1) Período disponible

Fuente: INE

**IPI FILTRADO**  
tasas de variación interanual  
suavizadas



### III.4. ENCUESTA DE COYUNTURA INDUSTRIAL. TOTAL INDUSTRIA

#### Saldos de respuestas en porcentaje (1)

	Componentes del ICI				Otras variables				
	ICI (c.v.e.)	Nivel			Nivel de cartera de pedidos extranjera	Tendencia de la cartera de pedidos	Tendencia de los precios	Nivel de empleo	Tendencia del empleo
		Cartera de pedidos (c.v.e.)	Existencias de productos terminados (c.v.e.)	Tendencia de la producción (c.v.e.)					
2001	-5,5	-7,4	12,4	3,3	-15,3	2,8	-0,3	-4,4	-9,8
2002	-6,3	-13,1	10,8	4,8	-19,6	5,4	-1,6	-6,7	-6,8
2003	-4,5	-11,0	10,1	7,6	-19,9	8,4	-2,7	-4,7	-4,8
2004	-3,0	-7,7	11,0	9,8	-16,6	9,1	5,7	-5,3	-6,0
2005	-4,3	-8,6	11,7	7,3	-17,7	8,6	3,4	-5,4	-6,1
2006	-2,1	-0,9	11,7	6,4	-10,9	7,4	7,6	-1,0	-2,6
2007	-0,7	1,6	10,1	6,4	-5,2	7,2	10,0	1,9	-1,1
2008 (2)	-8,0	-8,4	15,1	-0,4	-9,6	7,2	11,1	-7,6	-4,1
2007 II	0,0	2,5	9,4	6,8	-5,1	11,1	5,9	5,3	7,1
III	-1,0	1,4	10,0	5,5	-4,4	5,0	5,2	6,7	-6,1
IV	-2,5	-2,4	10,6	5,4	-3,1	-0,6	13,5	-3,3	-8,6
2008 I	-6,4	-5,8	14,6	1,2	-8,4	10,0	15,4	-8,8	-4,0
II (2)	-10,4	-12,2	15,9	-2,9	-11,4	3,1	4,8	-5,7	-4,3
2008 Mar	-8,1	-6,9	15,5	-1,9	-9,8	11,5	12,3	-5,7	-1,9
Abr	-8,4	-10,0	15,3	0,1	-9,5	4,6	5,3	-6,9	-3,1
May	-12,3	-14,5	16,5	-5,9	-13,2	1,5	4,2	-4,4	-5,4

(1) Los saldos son la diferencia entre los porcentajes de estados de opinión de signo opuesto

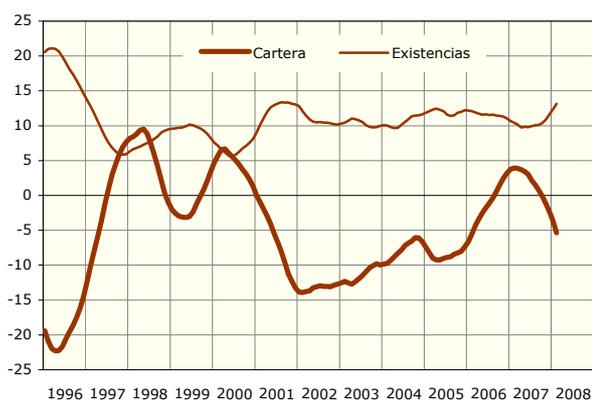
(2) Período disponible

Fuente: MITYC

ICI e IPI FILTRADO  
saldos y tasas de variación interanual  
suavizados



CARTERA DE PEDIDOS Y EXISTENCIAS DE  
PRODUCTOS TERMINADOS  
saldos suavizados



**III.5. ENCUESTA DE COYUNTURA INDUSTRIAL. ICI POR GRUPOS DE DESTINO**  
**Saldos corregidos de variaciones estacionales en porcentajes (1)**

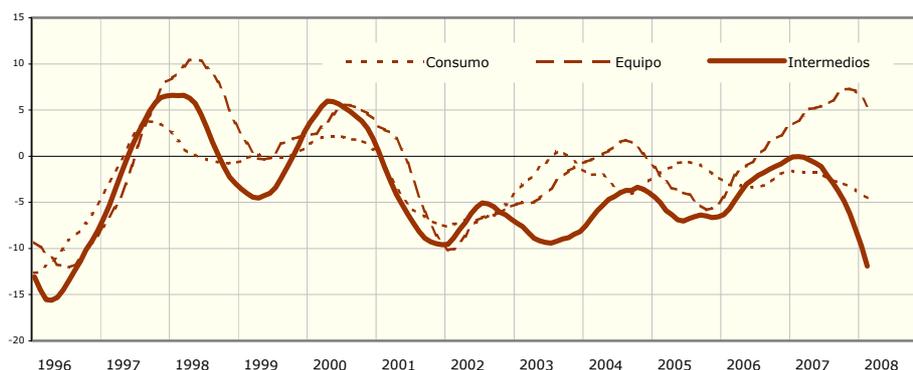
	Bienes de consumo				Bienes de equipo				Bienes intermedios			
	Nivel				Nivel				Nivel de			
	Nivel	existen.	Tendencia		Nivel	existen.	Tendencia		Nivel	existen.	Tendencia	
	cartera	produc.	de la		cartera	produc.	de la		cartera	produc.	de la	
ICI	pedidos	termin.	producción	ICI	pedidos	termin.	produc.	ICI	pedidos	termin.	produc.	
2001	-5,2	-9,6	13,2	7,0	-3,4	-5,3	8,3	3,5	-7,0	-7,0	14,5	0,5
2002	-6,6	-14,2	12,9	7,3	-7,1	-15,6	8,4	2,6	-6,1	-11,4	10,8	3,8
2003	-0,6	-5,4	7,8	11,6	-2,9	-8,8	6,2	6,2	-8,8	-17,2	14,5	5,4
2004	-3,6	-7,6	11,4	8,2	0,7	-4,0	4,0	10,1	-4,6	-10,1	14,9	11,4
2005	-0,9	-3,5	9,7	10,6	-4,7	-10,7	8,3	4,8	-6,2	-9,1	15,5	6,0
2006	-3,1	-3,9	10,5	5,1	0,6	3,0	11,5	10,2	-2,7	-0,6	13,3	5,8
2007	-2,4	-3,6	9,7	6,3	5,9	15,5	7,1	9,3	-2,7	-1,2	12,3	5,5
2008 (2)	-5,3	-8,1	12,0	4,3	3,1	12,9	9,7	6,1	-16,1	-20,3	20,7	-7,2
2007 II	-2,6	-5,0	9,1	6,4	5,4	11,7	6,4	10,9	-1,1	3,6	11,8	5,0
III	-2,5	-2,8	11,8	7,1	5,3	16,8	6,4	5,5	-2,7	-2,5	10,7	4,9
IV	-3,6	-6,0	11,5	6,7	8,8	19,1	7,1	14,5	-7,5	-9,8	12,6	0,0
2008 I	-4,8	-6,5	13,4	5,4	5,4	17,6	8,7	7,2	-13,6	-17,6	18,6	-4,6
II (2)	-6,0	-10,5	10,0	2,6	-0,3	5,8	11,2	4,5	-19,7	-24,3	23,9	-11,0
2008 Mar	-5,7	-6,5	12,5	2,0	4,0	15,9	10,2	6,3	-17,0	-20,3	21,7	-8,8
Abr	-5,8	-7,4	11,4	1,3	2,0	6,7	11,9	11,3	-16,5	-21,6	21,3	-6,4
May	-6,1	-13,6	8,6	3,9	-2,6	5,0	10,5	-2,2	-23,0	-27,0	26,4	-15,7

(1) Los saldos son la diferencia entre los porcentajes de estados de opinión de signo opuesto

(2) Período disponible

Fuente: MITYC

**ICI POR GRANDES GRUPOS DE DESTINO**  
**saldos suavizados**



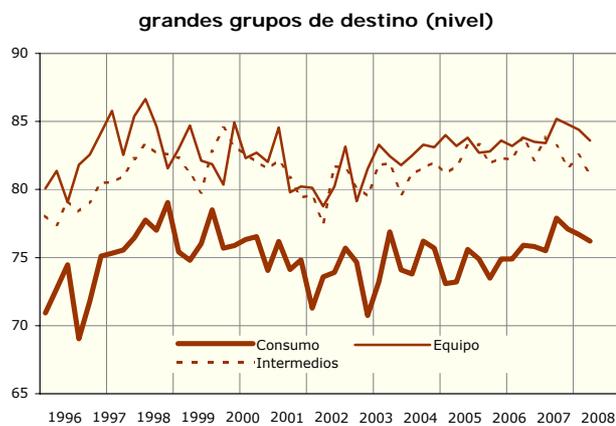
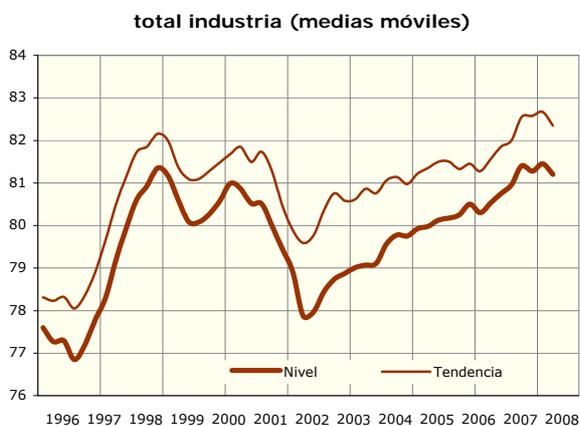
### III.6. ENCUESTA DE COYUNTURA INDUSTRIAL. GRADO DE UTILIZACIÓN DE LA CAPACIDAD PRODUCTIVA Porcentajes

	Nivel				Tendencia			
	Total	Consumo	Equipo	Intermedios	Total	Consumo	Equipo	Intermedios
2001	79,4	74,8	81,7	81,0	80,5	76,0	83,2	81,6
2002	78,4	73,6	80,6	80,1	80,4	76,0	82,5	81,7
2003	79,1	73,9	81,6	80,9	80,9	76,7	83,0	82,2
2004	79,8	75,0	82,7	81,1	81,0	76,6	83,5	82,3
2005	80,2	74,2	83,4	82,4	81,5	76,3	84,3	83,3
2006	80,5	74,8	83,4	82,6	81,6	76,5	83,8	83,5
2007	81,3	76,6	84,2	82,7	82,6	78,2	85,0	84,2
2008 (1)	80,8	76,5	84,0	81,8	81,8	78,2	84,7	82,5
2007 II	81,3	75,5	83,4	83,8	82,8	78,1	84,0	85,2
III	82,1	77,9	85,2	83,2	83,3	79,4	86,5	84,2
IV	81,1	77,1	84,8	81,6	82,5	77,9	85,6	83,9
2008 I	81,3	76,7	84,4	82,5	82,1	77,8	85,8	82,9
II	80,3	76,2	83,6	81,1	81,5	78,5	83,5	82,1

(1) Período disponible

Fuente: MITYC

#### GRADO DE UTILIZACIÓN DE LA CAPACIDAD PRODUCTIVA porcentajes



### III.7. ENCUESTA DE INVERSIONES INDUSTRIALES. INDUSTRIA MANUFACTURERA (1)

#### Tasas de variación interanual en porcentaje

	Total				Bienes de consumo			
	1ª Prev.	2ª Prev.	3ª Prev.	Realización	1ª Prev.	2ª Prev.	3ª Prev.	Realización
2001	8	9	-3	-1	0	5	-9	-20
2002	-2	-6	-7	-2	6	-5	-4	21
2003	1	-2	-17	-30	-10	-2	-2	-9
2004	11	16	-17	-3	12	13	-4	2
2005	26	9	4	27	32	11	7	-24
2006	19	3	-4	5	-8	26	-9	-2
2007	9	4	-6	3	-9	-1	-11	-5
2008	13	19	--	--	-6	-3	--	--

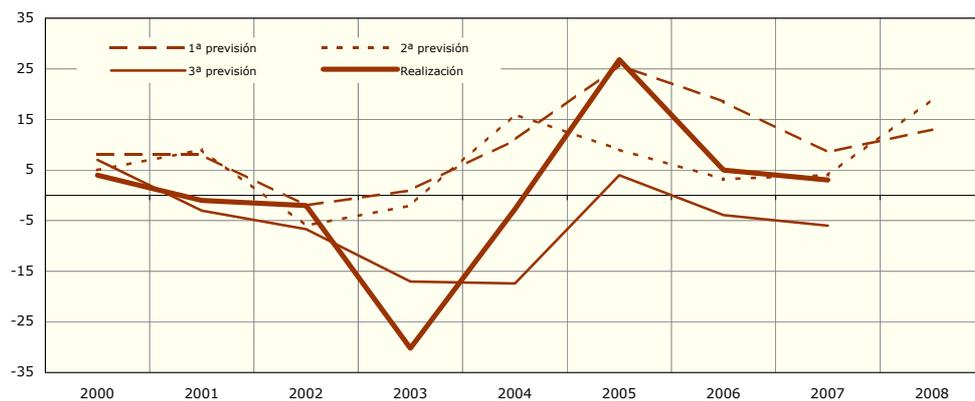
  

	Bienes de equipo				Bienes intermedios			
	1ª Prev.	2ª Prev.	3ª Prev.	Realización	1ª Prev.	2ª Prev.	3ª Prev.	Realización
2001	31	38	20	10	9	7	-4	19
2002	-10	48	3	-24	-10	-19	-11	-17
2003	4	2	5	17	-18	16	-15	-7
2004	-16	-19	-32	-24	16	17	12	5
2005	7	-4	-30	4	-7	4	-17	-2
2006	33	-14	22	43	3	1	0	-1
2007	-17	-8	-13	-17	9	-5	-10	-7
2008	26	26	--	--	8	11	--	--

(1) La primera previsión se realiza en el otoño del año anterior, la segunda y la tercera en primavera y otoño del año al que se refieren los datos, respectivamente, y la realización se obtiene en la primavera del año posterior

Fuente: MITYC

#### ENCUESTA DE INVERSIONES. INDUSTRIA MANUFACTURERA tasas de variación interanual en porcentaje



### III.8. ÍNDICES DE CIFRA DE NEGOCIOS Y DE ENTRADA DE PEDIDOS EN LA INDUSTRIA

General y grandes grupos de destino

Tasas de variación interanual en porcentaje. Precios corrientes y series deflactadas

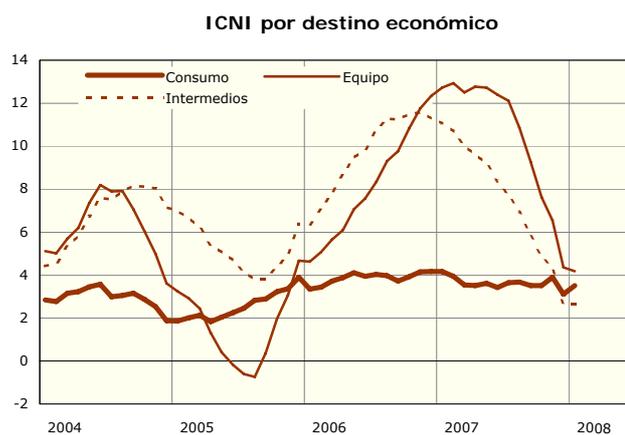
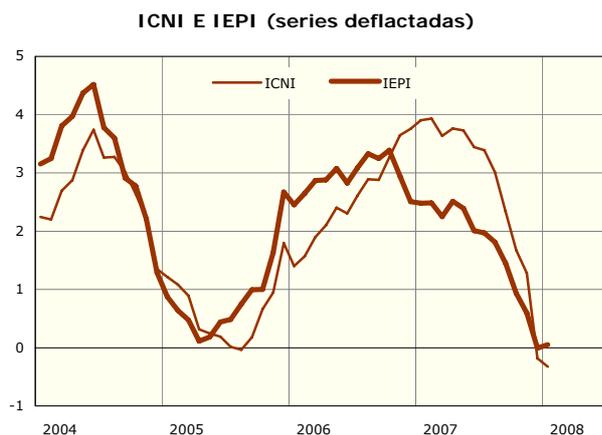
	Índice de cifra de negocios (ICNI)							Índice de entrada de pedidos (IEPI)							Series deflactadas (1)	
	B. de consumo							B. de consumo							ICNI	IEPI
	No							No								
	Gral.	Tot.	Dur.	Dur.	Equi.	Inter.	Ener.	Gral.	Tot.	Dur.	Dur.	Equi.	Inter.	Ener.		
2003	3,2	2,2	2,9	2,0	4,3	2,1	9,6	4,6	2,1	1,9	2,1	9,6	2,6	10,6	1,7	3,2
2004	6,2	3,4	3,4	3,5	5,7	6,5	18,7	6,3	3,7	4,7	3,5	5,6	6,9	19,3	2,6	2,8
2005	5,0	2,1	3,9	1,8	1,2	4,1	34,1	5,8	2,2	2,7	2,1	4,2	3,8	35,0	0,1	0,9
2006	8,0	3,7	7,8	3,1	8,2	10,3	12,2	8,4	3,7	7,8	3,1	8,8	11,2	12,8	2,5	3,0
2007	6,2	3,7	3,4	3,7	9,9	7,0	1,8	5,0	3,6	1,3	4,0	7,5	5,5	1,6	2,8	1,6
2008 (2)	5,5	4,1	-4,5	5,6	3,2	2,5	29,2	6,6	4,7	-3,6	6,1	5,5	3,4	29,6	-1,2	-0,2
2007 II	5,1	1,9	1,1	2,1	9,9	7,8	-6,9	5,1	2,1	-0,5	2,6	11,6	7,1	-7,2	2,4	2,5
III	6,4	3,9	6,9	3,5	13,1	6,6	-0,5	4,5	3,7	4,7	3,7	6,6	5,6	-1,1	3,6	1,8
IV	5,9	3,9	-1,7	4,9	3,4	3,3	30,8	6,6	3,5	-3,3	4,7	11,0	0,0	31,0	0,6	1,2
2008 I	1,7	0,8	-10,0	2,7	-2,0	-1,8	30,1	4,5	2,1	-8,7	3,9	6,6	-0,9	30,6	-4,7	-2,0
II (2)	17,9	14,6	13,7	14,7	20,0	16,4	26,7	13,3	12,8	13,4	12,7	2,2	17,5	26,8	10,0	5,7
2008 Feb	8,8	8,4	-0,7	10,0	7,2	5,5	29,9	7,4	8,4	-2,7	10,4	-1,8	7,5	30,9	2,1	0,8
Mar	-8,3	-9,2	-21,5	-7,2	-12,4	-12,3	24,0	2,3	-8,4	-18,0	-6,9	29,1	-12,5	24,6	-14,2	-4,3
Abr	17,9	14,6	13,7	14,7	20,0	16,4	26,7	13,3	12,8	13,4	12,7	2,2	17,5	26,8	10,0	5,7

(1) Se utiliza el IPRI como deflactor

(2) Período disponible

Fuente: INE

### ÍNDICES DE CIFRA DE NEGOCIOS Y DE ENTRADA DE PEDIDOS EN LA INDUSTRIA tasa de variación interanual suavizada



### III.9. ÍNDICE DE PRECIOS INDUSTRIALES. GENERAL Y GRANDES GRUPOS DE DESTINO

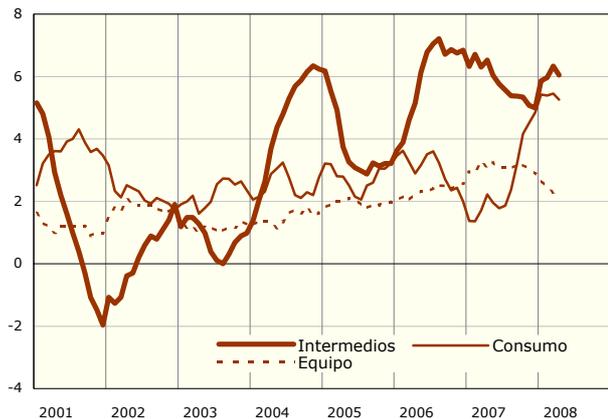
Tasas de variación interanual en porcentaje

	General	General sin	Energía	Bienes de consumo			Bienes de equipo	Bienes intermedios
		energía		Total	Duradero	No duradero		
2001	1,7	2,5	-2,0	3,6	2,7	3,8	1,2	1,4
2002	0,7	1,1	-1,3	2,2	1,9	2,3	1,8	0,2
2003	1,4	1,4	1,3	2,3	1,7	2,3	1,2	0,8
2004	3,4	3,0	5,3	2,5	2,1	2,6	1,5	4,5
2005	4,9	3,0	14,0	2,8	2,1	2,8	1,9	3,8
2006	5,3	4,0	11,0	3,0	2,8	3,1	2,3	6,0
2007	3,3	3,9	0,8	2,6	2,9	2,6	3,1	5,8
2008 (1)	6,8	5,0	14,4	5,4	3,2	5,7	2,4	6,1
2007 II	2,6	3,8	-2,3	2,0	2,7	1,9	3,1	6,1
III	2,7	3,7	-1,6	2,5	2,9	2,4	3,1	5,4
IV	5,3	4,4	9,2	4,5	3,2	4,7	3,0	5,1
2008 I	6,7	5,0	13,8	5,4	3,1	5,8	2,5	6,1
II (1)	7,2	5,0	16,5	5,3	3,2	5,5	2,2	6,0
2008 Feb	6,6	5,0	13,3	5,4	3,2	5,8	2,5	6,0
Mar	6,9	5,0	14,6	5,5	3,3	5,7	2,3	6,3
Abr	7,2	5,0	16,5	5,3	3,2	5,5	2,2	6,0

(1) Período disponible

Fuente: INE

### ÍNDICE DE PRECIOS INDUSTRIALES tasas de variación interanual en porcentaje



### III.10. ESTRUCTURA DE LA INDUSTRIA POR RAMAS DE ACTIVIDAD. Año 2006

Millones de euros (salvo indicación en contrario)

Grupos de actividad económica (1)	Empresas		Cifra de Negocios		Producción	Valor		Inversión real	
	Número	% s/Total	Nivel	% s/Total		Añadido	Total	Maquin. y equipo	
01. Minerales energéticos	96	0,1	1.441,7	0,2	1.641,8	718,9	129,6	122,5	
02. Refino de petróleo	9	0,0	39.475,4	6,7	33.852,7	7.009,0	425,9	501,4	
03. Energía eléctrica, agua y gas	1.877	1,2	58.723,8	10,0	45.516,8	14.785,7	7.696,4	7.166,6	
04. Minerales metálicos	33	0,0	143,3	0,0	135,7	29,6	9,3	4,5	
05. Metalurgia	757	0,5	30.096,8	5,1	30.319,4	6.110,7	810,2	709,5	
5.1. Siderurgia y primera transformación	517	0,3	18.785,8	3,2	18.926,5	4.201,7	569,8	501,7	
5.2. Metales no férreos	240	0,2	11.311,0	1,9	11.392,9	1.909,0	240,4	207,8	
06. Minerales no metálicos	1.854	1,2	4.601,9	0,8	4.637,0	1.877,2	585,5	448,2	
07. Productos de minerales no metálicos	9.480	6,1	36.423,7	6,2	35.168,6	11.633,5	2.066,7	1.664,1	
08. Química	3.368	2,2	47.138,1	8,0	42.612,6	10.980,2	1.719,4	1.562,0	
8.1. Productos farmacéuticos	315	0,2	12.426,4	2,1	11.123,7	3.584,6	424,0	369,4	
8.2. Fibras artificiales y sintéticas	44	0,0	764,5	0,1	728,2	176,8	27,3	26,5	
8.3. Resto de la industria química	3.009	1,9	33.947,2	5,8	30.760,7	7.218,8	1.268,1	1.166,1	
09. Productos metálicos	32.787	21,0	48.540,1	8,2	47.493,4	15.750,0	2.147,4	1.571,7	
10. Maquinaria y equipo mecánico	9.265	5,9	25.484,9	4,3	24.264,8	7.977,6	747,9	487,5	
11. Equipos informáticos y de oficina	543	0,3	761,2	0,1	703,9	149,1	13,4	8,3	
12. Maquinaria eléctrica y electrónica	3.874	2,5	32.553,5	5,5	29.645,1	7.897,6	718,3	628,6	
12.1. Maquinaria y material eléctrico	2.706	1,7	25.152,9	4,3	23.399,2	6.441,5	492,9	421,0	
12.2. Aparatos y material electrónico	1.168	0,7	7.400,6	1,3	6.246,0	1.456,1	225,4	207,7	
13. Vehículos	1.760	1,1	58.480,3	9,9	52.396,5	9.197,9	1.654,1	1.476,3	
14. Otro material de transporte	1.635	1,0	12.018,9	2,0	12.147,2	3.166,9	496,7	277,3	
14.1. Construcción aeronáutica y espacial	117	0,1	4.598,8	0,8	4.772,9	1.090,8	266,2	159,0	
14.2. Construcción naval	1.323	0,8	3.483,7	0,6	3.873,1	1.032,3	148,7	55,2	
14.3. Material ferroviario	73	0,0	2.179,5	0,4	2.273,9	760,4	50,3	35,7	
14.4. Resto del material de transporte	122	0,1	1.756,9	0,3	1.227,3	283,3	31,6	27,3	
15. Instrumentos de precisión	2.910	1,9	3.468,2	0,6	3.322,9	1.295,0	125,4	100,2	
16. Alimentación, bebidas y tabaco	21.331	13,7	90.590,1	15,4	85.406,1	18.971,0	4.131,0	3.566,3	
17. Textil	3.695	2,4	6.778,6	1,2	6.695,8	1.988,7	519,8	494,0	
18. Cuero	1.041	0,7	1.251,2	0,2	1.201,9	332,3	22,2	18,7	
19. Calzado, vestido y otras confecciones	13.118	8,4	12.934,8	2,2	12.551,3	3.458,7	237,7	180,2	
19.1. Vestido y otras confecciones	9.983	6,4	9.563,6	1,6	9.226,6	2.664,8	189,4	142,4	
19.2. Calzado	3.135	2,0	3.371,3	0,6	3.324,7	793,9	48,3	37,9	
20. Madera, muebles y corcho	23.532	15,1	22.954,0	3,9	22.095,3	6.988,6	1.015,5	655,9	
21. Papel, artes gráficas y edición	15.225	9,8	30.477,6	5,2	30.263,0	10.550,8	1.653,1	1.433,4	
22. Caucho y plásticos	4.779	3,1	20.924,0	3,6	19.107,0	5.751,6	806,2	695,8	
22.1. Caucho	844	0,5	5.987,3	1,0	4.935,2	1.795,2	199,9	169,1	
22.2. Plásticos	3.934	2,5	14.936,7	2,5	14.171,7	3.956,4	606,3	526,7	
23. Otras industrias manufactureras	2.989	1,9	3.122,4	0,5	2.881,5	983,6	91,1	65,6	
<b>Grandes grupos de actividad (1)</b>									
Energía	1.982	1,3	99.640,9	16,9	81.011,3	22.513,6	8.251,9	7.790,4	
Extractivas no energéticas	1.887	1,2	4.745,2	0,8	4.772,7	1.906,7	594,8	452,7	
Industria manufacturera	152.087	97,5	483.998,3	82,3	458.276,2	123.183,6	18.976,1	15.595,6	
<b>Total industria</b>	<b>155.956</b>	<b>100,0</b>	<b>588.384,4</b>	<b>100,0</b>	<b>544.060,2</b>	<b>147.603,9</b>	<b>27.822,9</b>	<b>23.838,7</b>	
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad tecnológica (1)</b>									
Alto	2.143	1,4	25.187,0	5,2	22.846,4	6.280,7	929,0	744,3	
Medio-alto	19.889	13,1	151.234,3	31,2	138.373,4	33.351,2	4.397,6	3.740,7	
Medio-bajo	52.115	34,3	142.590,7	29,5	138.843,0	41.261,7	6.070,3	4.762,0	
Bajo	91.060	59,9	177.921,1	36,8	170.764,7	45.748,8	7.816,9	6.528,9	
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad de conocimiento (1)</b>									
Alto	23.355	15,4	179.905,0	37,2	165.092,9	40.664,2	5.475,2	4.540,2	
Bajo	141.852	93,3	317.028,2	65,5	305.734,5	85.978,1	13.738,5	11.235,6	

(1) Ver Notas metodológicas en Anexo 2

Fuente: INE (Encuesta Industrial de Empresas 2006)

**III.11. EMPLEO, SALARIOS, PRODUCTIVIDAD Y CLU POR RAMAS DE ACTIVIDAD. Año 2006**

Grupos de actividad económica (1)	Ocupados		Asalariados miles	Gastos personal millones €	Remuner. por asalar. miles €	Productiv. por ocup. miles € (2)	Coste Lab. Unitario % (3)
	miles	% s/Total					
01. Minerales energéticos	10,4	0,4	10,4	478,9	45,9	68,9	66,7
02. Refino de petróleo	7,8	0,3	7,8	518,9	66,2	894,8	7,4
03. Energía eléctrica, agua y gas	65,0	2,5	64,5	3.360,5	52,1	227,3	22,9
04. Minerales metálicos	0,5	0,0	0,5	17,9	35,3	58,2	60,6
05. Metalurgia	52,4	2,0	52,2	2.279,9	43,6	116,7	37,4
5.1. Siderurgia y primera transformación	37,5	1,4	37,4	1.667,4	44,5	112,0	39,8
5.2. Metales no férricos	14,8	0,6	14,8	612,6	41,4	128,6	32,2
06. Minerales no metálicos	28,7	1,1	28,2	855,2	30,3	65,3	46,4
07. Productos de minerales no metálicos	197,0	7,5	192,8	5.974,4	31,0	59,1	52,5
08. Química	136,1	5,2	135,3	6.183,0	45,7	80,7	56,6
8.1. Productos farmacéuticos	39,1	1,5	39,1	2.035,1	52,1	91,6	56,8
8.2. Fibras artificiales y sintéticas	3,2	0,1	3,2	135,8	41,9	54,4	77,0
8.3. Resto de la industria química	93,8	3,6	93,0	4.012,0	43,1	77,0	56,0
09. Productos metálicos	389,6	14,8	372,6	10.730,9	28,8	40,4	71,2
10. Maquinaria y equipo mecánico	169,2	6,5	166,0	5.647,2	34,0	47,1	72,2
11. Equipos informáticos y de oficina	4,4	0,2	4,2	125,3	29,8	34,0	87,4
12. Maquinaria eléctrica y electrónica	137,6	5,2	136,2	4.862,8	35,7	57,4	62,2
12.1. Maquinaria y material eléctrico	106,8	4,1	105,8	3.844,1	36,3	60,3	60,2
12.2. Aparatos y material electrónico	30,8	1,2	30,3	1.018,7	33,6	47,2	71,1
13. Vehículos	157,0	6,0	156,4	5.914,3	37,8	58,6	64,5
14. Otro material de transporte	56,0	2,1	55,3	2.193,8	39,6	56,6	70,0
14.1. Construcción aeronáutica y espacial	15,7	0,6	15,7	748,8	47,7	69,4	68,8
14.2. Construcción naval	25,9	1,0	25,4	856,1	33,8	39,9	84,7
14.3. Material ferroviario	10,4	0,4	10,4	460,2	44,2	73,0	60,6
14.4. Resto del material de transporte	3,9	0,1	3,9	128,7	33,2	72,4	45,9
15. Instrumentos de precisión	30,1	1,1	28,6	855,1	29,9	43,0	69,6
16. Alimentación, bebidas y tabaco	386,7	14,7	374,8	10.371,4	27,7	49,1	56,4
17. Textil	58,6	2,2	57,2	1.459,8	25,5	33,9	75,2
18. Cuero	12,1	0,5	11,6	270,6	23,3	27,5	84,5
19. Calzado, vestido y otras confecciones	145,4	5,5	139,1	2.657,6	19,1	23,8	80,3
19.1. Vestido y otras confecciones	109,2	4,2	104,5	2.056,8	19,7	24,4	80,7
19.2. Calzado	36,1	1,4	34,6	600,9	17,4	22,0	79,0
20. Madera, muebles y corcho	231,6	8,8	219,2	5.026,3	22,9	30,2	76,0
21. Papel, artes gráficas y edición	198,3	7,6	192,4	6.457,2	33,6	53,2	63,1
22. Caucho y plásticos	121,6	4,6	120,6	3.814,6	31,6	47,3	66,9
22.1. Caucho	32,7	1,2	32,5	1.200,6	37,0	54,9	67,3
22.2. Plásticos	88,9	3,4	88,1	2.614,0	29,7	44,5	66,6
23. Otras industrias manufactureras	27,7	1,1	26,3	674,5	25,7	35,6	72,2
<b>Grandes grupos de actividad (1)</b>							
Energía	83,3	3,2	82,8	4.358,2	52,6	270,2	19,5
Extractivas no energéticas	29,2	1,1	28,7	873,1	30,4	65,2	46,6
Industria manufacturera	2.511,3	95,7	2.441,1	75.498,7	30,9	49,1	63,1
<b>Total industria</b>	<b>2.623,8</b>	<b>100,0</b>	<b>2.552,6</b>	<b>80.730,0</b>	<b>31,6</b>	<b>56,3</b>	<b>56,2</b>
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad tecnológica (1)</b>							
Alto	90,0	3,4	89,3	3.927,8	44,0	69,8	63,0
Medio-alto	574,4	21,9	567,5	20.997,5	37,0	58,1	63,7
Medio-bajo	814,1	31,0	789,9	24.330,4	30,8	50,7	60,8
Bajo	1.178,0	44,9	1.133,5	28.900,6	25,5	38,8	65,7
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad de conocimiento (1)</b>							
Alto	690,4	26,3	682,1	25.781,4	37,8	58,9	64,2
Bajo	1.966,3	74,9	1.898,0	52.374,9	27,6	43,7	63,1

(1) Ver Notas metodológicas en Anexo 2. (2) Cociente entre el VAB y el número de personas ocupadas

(3) Cociente de la remuneración por asalariado y la productividad por ocupado

Fuente: INE (Encuesta Industrial de Empresas) y MITYC

**III.12. IPI POR RAMAS DE ACTIVIDAD (1)****Tasas de variación anual en porcentaje**

<b>Grupos de actividad económica (2)</b>	<b>2001</b>	<b>2002</b>	<b>2003</b>	<b>2004</b>	<b>2005</b>	<b>2006</b>	<b>2007</b>	<b>2008 (3)</b>
01. Minerales energéticos	-4,9	-3,2	-6,2	-7,3	-13,2	0,0	-4,3	5,7
02. Refino de petróleo	-3,0	4,1	10,4	-0,3	1,4	0,1	-1,7	6,0
03. Energía eléctrica, agua y gas	4,3	0,0	2,9	7,0	4,1	1,1	1,4	4,6
04. Minerales metálicos	-17,4	-52,6	-73,7	-68,6	0,0	-20,4	-21,0	-7,9
05. Metalurgia	-4,0	6,7	-0,7	7,4	-1,8	6,1	-1,0	1,8
5.1. Siderurgia y primera transformación	-5,0	6,0	-1,8	7,2	-3,0	6,4	-2,9	1,8
5.2. Metales no ferreos	-1,8	8,9	1,9	7,8	1,0	5,5	3,4	1,7
06. Minerales no metálicos	1,5	2,7	6,8	-2,6	1,6	3,8	0,5	-3,1
07. Productos de minerales no metálicos	1,2	-1,2	1,7	0,8	2,0	3,5	-0,5	-12,1
08. Química	0,8	2,7	4,3	-1,0	0,0	3,8	1,5	0,8
8.1. Productos farmacéuticos	2,9	7,0	5,8	-5,3	-1,0	9,4	3,8	0,2
8.2. Fibras artificiales y sintéticas	-10,9	-9,9	-6,4	-6,4	-11,8	-10,0	-16,4	-5,5
8.3. Resto de la industria química	0,3	1,5	3,9	1,2	0,8	1,7	0,9	1,3
09. Productos metálicos	-4,9	2,0	1,9	0,6	3,9	4,2	4,6	-2,4
10. Maquinaria y equipo mecánico	1,9	-10,0	-1,3	3,9	0,5	13,4	12,4	2,0
11. Equipos informáticos y de oficina	-33,0	-39,1	-34,6	-22,6	0,8	-33,7	-12,4	-20,0
12. Maquinaria eléctrica y electrónica	-5,5	1,7	2,2	5,2	-4,1	13,2	5,3	-2,3
12.1. Maquinaria y material eléctrico	-0,2	3,2	4,5	5,8	-1,4	15,4	5,5	-5,5
12.2. Aparatos y material electrónico	-15,8	-8,7	-6,4	2,8	-15,7	1,5	3,8	19,4
13. Vehículos	-4,1	-2,3	3,9	1,3	-5,5	5,4	3,3	3,9
14. Otro material de transporte	-0,6	-3,8	1,3	1,4	-0,4	3,7	0,0	8,5
14.1. Construcción aeronáutica y espacial	13,6	-9,3	7,4	7,2	4,2	2,7	-4,7	15,8
14.2. Construcción naval	-0,8	2,7	-4,0	-14,7	-10,7	-4,4	14,6	2,0
14.3. Material ferroviario	-9,1	-16,2	-0,5	24,5	7,0	16,8	-8,6	2,2
14.4. Resto del material de transporte	-11,6	-25,2	-7,7	5,3	-6,6	14,4	6,5	0,6
15. Instrumentos de precisión	-7,9	-20,2	6,3	3,7	0,9	7,6	7,0	-0,2
16. Alimentación, bebidas y tabaco	0,3	4,5	2,3	1,5	1,5	-0,1	-0,3	2,4
17. Textil	-3,3	-1,5	-7,0	-6,4	-12,6	-5,6	-2,0	-0,9
18. Cuero	-8,2	2,5	-15,1	-8,7	-11,8	-2,6	-9,9	2,9
19. Calzado, vestido y otras confecciones	-2,8	-16,6	-5,9	-6,4	-10,2	-0,9	-4,0	-4,2
19.1. Vestido y otras confecciones	-3,5	-20,0	-4,5	-3,0	-8,5	1,3	-3,1	-3,9
19.2. Calzado	-1,3	-5,8	-9,2	-15,7	-15,2	-8,4	-7,4	-5,1
20. Madera, muebles y corcho	-10,5	1,3	0,4	0,2	-0,9	8,0	5,0	-8,2
21. Papel, artes gráficas y edición	-2,1	8,5	1,1	3,8	3,1	1,0	3,6	-1,4
22. Caucho y plásticos	-0,8	7,8	1,9	1,5	-1,1	2,4	2,2	-0,1
22.1. Caucho	0,9	3,6	2,8	3,3	-0,1	2,9	3,3	2,6
22.2. Plásticos	-2,0	10,3	1,5	0,6	-1,6	2,2	1,6	-1,6
23. Otras industrias manufactureras	20,0	-16,3	-7,4	-7,0	-10,3	12,0	2,8	0,1
<b>Grandes grupos de actividad (2)</b>								
Energía	3,0	0,0	3,9	4,9	2,9	0,9	0,7	4,9
Extractivas no energéticas	-1,1	0,7	4,6	-3,0	1,6	3,7	0,4	-3,1
Industria manufacturera	-1,9	0,3	1,2	1,3	-0,4	4,2	2,6	-1,1
<b>Total industria</b>	<b>-1,2</b>	<b>0,1</b>	<b>1,6</b>	<b>1,8</b>	<b>0,1</b>	<b>3,7</b>	<b>2,3</b>	<b>-0,3</b>
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad tecnológica (2)</b>								
Alto	-6,3	-2,7	0,3	-3,8	-5,1	6,2	3,5	0,0
Medio-alto	-1,6	-2,7	2,8	2,7	-1,7	8,1	5,2	0,6
Medio-bajo	-1,1	1,5	1,2	1,6	1,2	4,2	1,8	-4,0
Bajo	-2,2	1,9	0,2	0,7	-0,2	1,0	1,2	-1,0
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad de conocimiento (2)</b>								
Alto	-3,1	-2,0	2,3	1,7	-1,9	7,8	4,7	-1,0
Bajo	-1,7	1,8	0,7	1,1	0,4	2,4	1,6	-2,5

(1) Series originales sin corregir los efectos del calendario

(2) Ver notas metodológicas en Anexo 2

(3) Período disponible. Datos hasta abril

Fuente: INE (Índice de Producción Industrial)

**III.13. IPRI POR RAMAS DE ACTIVIDAD****Tasa de variación anual en porcentaje**

<b>Grupos de actividad económica (1)</b>	<b>2001</b>	<b>2002</b>	<b>2003</b>	<b>2004</b>	<b>2005</b>	<b>2006</b>	<b>2007</b>	<b>2008 (2)</b>
01. Minerales energéticos	-4,8	-6,4	1,1	12,8	26,8	10,7	-3,2	26,2
02. Refino de petróleo	-7,0	-5,0	1,4	13,5	27,8	11,1	-3,4	27,0
03. Energía eléctrica, agua y gas	1,1	1,2	1,5	0,5	5,0	11,3	4,2	5,8
04. Minerales metálicos	-22,7	-8,7	-1,0	0,6	0,0	0,0	0,0	0,0
05. Metalurgia	-0,6	-3,5	0,7	18,7	9,1	16,7	5,6	3,1
5.1. Siderurgia y primera transformación	0,2	-1,3	3,0	22,7	7,8	7,1	7,9	5,2
5.2. Metales no férreos	-2,1	-7,8	-3,9	9,8	12,4	39,4	1,3	-0,9
06. Minerales no metálicos	4,7	3,9	2,5	4,7	4,7	5,2	5,5	5,5
07. Productos de minerales no metálicos	2,4	2,0	1,4	1,8	3,1	5,2	6,2	4,2
08. Química	0,1	0,1	1,0	3,2	5,1	4,1	2,3	4,5
8.1. Productos farmacéuticos	0,9	0,7	0,8	0,8	1,7	1,3	0,4	1,4
8.2. Fibras artificiales y sintéticas	-3,8	-1,8	-1,1	4,2	9,7	4,4	3,8	0,9
8.3. Resto de la industria química	0,1	-0,1	1,2	4,2	6,2	5,2	2,9	5,7
09. Productos metálicos	2,2	1,9	2,3	3,2	3,7	4,1	5,7	4,3
10. Maquinaria y equipo mecánico	1,8	2,0	1,6	2,3	3,3	2,5	4,3	3,9
11. Equipos informáticos y de oficina	-0,5	-1,5	-1,0	-3,8	-4,8	-1,7	-2,4	-2,2
12. Maquinaria eléctrica y electrónica	0,9	-0,2	-0,2	1,2	2,1	5,5	6,5	3,5
12.1. Maquinaria y material eléctrico	1,5	-0,7	0,0	2,0	3,3	7,7	8,0	4,4
12.2. Aparatos y material electrónico	-0,5	0,5	-0,9	-1,2	-1,4	-1,6	1,4	0,6
13. Vehículos	0,9	1,6	1,0	1,2	1,6	1,3	0,8	0,9
14. Otro material de transporte	3,3	2,2	2,1	3,5	1,1	1,9	1,5	1,2
15. Instrumentos de precisión	0,1	3,5	1,5	0,1	1,6	2,7	2,6	2,4
16. Alimentación, bebidas y tabaco	4,4	2,5	2,1	3,8	2,2	3,6	4,3	10,6
17. Textil	3,0	-0,7	0,7	0,5	0,4	1,3	2,8	2,9
18. Cuero	11,0	-0,5	1,0	-0,7	1,0	0,1	0,7	0,3
19. Calzado, vestido y otras confecciones	2,1	1,7	2,1	1,1	1,1	1,3	1,6	2,3
19.1. Vestido y otras confecciones	1,2	1,3	2,0	0,9	0,8	0,9	1,5	2,6
19.2. Calzado	4,3	3,1	2,2	1,7	1,9	2,5	2,0	1,3
20. Madera, muebles y corcho	3,0	1,9	1,7	2,1	2,8	2,9	4,7	4,4
21. Papel, artes gráficas y edición	3,0	1,9	1,4	0,8	1,9	2,2	3,9	3,6
22. Caucho y plásticos	1,9	-0,8	0,9	1,5	3,9	3,8	2,8	3,1
22.1. Caucho	3,0	1,4	1,6	2,0	1,9	5,1	1,8	4,3
22.2. Plásticos	1,3	-0,9	0,8	1,3	4,5	3,5	3,1	2,7
23. Otras industrias manufactureras	2,7	4,0	1,9	3,4	3,1	5,2	3,7	5,2
<b>Grandes grupos de actividad (1)</b>								
Energía	-2,0	-1,3	1,3	5,3	14,0	11,0	0,8	14,4
Extractivas no energéticas	-1,3	8,3	2,4	4,5	4,6	5,1	5,3	5,5
Industria manufacturera	2,3	1,3	1,4	3,0	2,9	4,0	3,9	5,0
<b>Total industria</b>	<b>1,7</b>	<b>0,7</b>	<b>1,4</b>	<b>3,4</b>	<b>4,9</b>	<b>5,3</b>	<b>3,3</b>	<b>6,8</b>
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad tecnológica (1)</b>								
Alto	0,2	0,2	0,0	-0,6	-0,3	0,0	0,2	0,6
Medio-alto	1,0	1,0	1,0	2,3	3,4	3,5	3,2	3,3
Medio-bajo	1,5	0,7	1,5	5,3	4,7	7,1	5,3	3,8
Bajo	3,8	2,0	1,9	2,6	2,1	2,9	4,0	7,3
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad de conocimiento (1)</b>								
Alto	0,9	0,8	0,9	1,9	2,8	3,0	2,7	2,9
Bajo	3,0	1,5	1,7	3,6	3,0	4,5	4,5	5,9

(1) Ver notas metodológicas en Anexo 2

(2) Período disponible. Datos hasta abril

Fuente: INE (Índice de Precios Industriales)

### III.14. AFILIADOS POR RAMAS DE ACTIVIDAD (1)

Ramas	Código CNAE-93	Miles de personas			Variación anual %	
		2007	2008 (3)	%/total	2007	2008 (3)
Extracción y aglomeración carbón	10	9,3	8,6	0,3	-5,7	-9,4
Extracción petróleo y gas natural	11	1,5	1,5	0,1	-15,5	2,5
Coquerías, refin. trat. comb. nucl.	23	9,6	9,8	0,4	-5,3	0,6
Energía eléctrica y gas	40	38,2	39,1	1,4	-6,8	2,2
Captación, depur. y distr. agua	41	40,2	41,0	1,5	2,3	3,6
Minerales metálicos	13	1,2	1,3	0,0	-43,7	11,9
Metalurgia	27	82,8	83,4	3,1	4,7	1,0
Minerales no metálicos ni energéticos	14	31,6	30,7	1,1	-5,3	-3,4
Productos de minerales no metálicos	26	194,1	189,7	7,0	4,5	-2,1
Química	24	142,7	142,3	5,3	-2,6	0,1
Productos metálicos	28	377,7	379,9	14,0	6,2	1,7
Maquinaria y equipo mecánico	29	173,0	175,2	6,5	8,8	3,5
Equipos Informáticos y de oficina	30	4,9	4,6	0,2	-2,2	-7,8
Maquinaria y material eléctrico	31	97,2	95,7	3,5	-6,3	-3,1
Material electrónico	32	20,5	20,1	0,7	3,5	-2,9
Automóviles y remolques	34	173,6	172,4	6,4	5,2	-0,6
Otro material de transporte	35	60,1	63,0	2,3	12,5	7,2
Instrumentos médicos de precisión	33	38,3	42,0	1,6	5,5	13,9
Alimentación y bebidas	15	392,0	391,8	14,5	5,1	1,7
Tabaco	16	4,1	4,0	0,1	-13,3	-6,5
Textil	17	79,8	76,1	2,8	-5,8	-6,5
Confección y peletería	18	83,2	79,3	2,9	-4,7	-7,7
Cuero y calzado	19	44,2	43,2	1,6	-4,4	-5,6
Madera y corcho	20	111,4	107,4	4,0	-1,2	-4,6
Papel	21	50,6	51,5	1,9	0,6	2,2
Artes gráficas y edición	22	157,9	158,1	5,8	3,7	0,6
Caucho y plásticos	25	115,4	114,7	4,2	4,6	-0,6
Muebles y otras manufacturas	36	162,5	156,9	5,8	-1,2	-4,4
Reciclaje	37	7,9	7,9	0,3	2,8	2,1
<b>Grandes grupos de actividad (2)</b>						
Energía		98,8	99,9	3,7	-3,2	1,5
Extractivas no energéticas		32,7	32,0	1,2	-7,6	-2,9
Industria manufacturera		2.574,0	2.558,9	94,6	2,8	-0,2
<b>Total Industria</b>		<b>2.705,5</b>	<b>2.690,8</b>	<b>100,0</b>	<b>2,5</b>	<b>-0,2</b>

(1) Total regímenes

(2) La energía incluye las ramas 10, 11, 23, 40 y 41, las extractivas no energéticas comprenden las ramas 13 y 14 y la industria manufacturera el resto

(3) Período disponible. Datos hasta mayo

Fuente: MTIN

### III.15. EXPORTACIONES POR RAMAS DE ACTIVIDAD (1)

Millones de euros (Precios corrientes)

Grupos de actividad económica (2)	Millones de euros		% / total industria		Variación anual %	
	2006	2007	2006	2007	2007	2008 (3)
01. Minerales energéticos	226,2	295,0	0,1	0,2	33,6	25,3
02. Refino de petróleo	7.266,5	7.642,6	4,8	4,7	4,5	43,6
03. Energía eléctrica, agua y gas	350,9	469,9	0,2	0,3	35,7	183,3
04. Minerales metálicos	927,5	1.112,5	0,6	0,7	11,1	10,6
05. Metalurgia	10.582,5	12.465,1	6,9	7,7	19,1	-1,4
5.1. Siderurgia y primera transformación	6.673,8	8.621,5	4,4	5,3	30,4	-1,8
5.2. Metales no férreos	3.908,7	3.843,6	2,6	2,4	-0,4	-0,4
06. Minerales no metálicos	682,4	670,9	0,4	0,4	-0,8	5,3
07. Productos de minerales no metálicos	4.850,5	5.235,6	3,2	3,2	9,1	-7,0
08. Química	20.935,5	22.585,6	13,7	13,9	9,0	6,6
8.1. Productos farmacéuticos	6.049,0	6.163,4	4,0	3,8	3,2	18,4
8.2. Fibras artificiales y sintéticas	74,0	164,7	0,0	0,1	93,6	-27,6
8.3. Resto de la industria química	14.812,5	16.257,5	9,7	10,0	10,8	2,7
09. Productos metálicos	6.078,6	7.095,6	4,0	4,4	18,6	0,5
10. Maquinaria y equipo mecánico	11.328,8	12.877,2	7,4	7,9	14,7	0,7
11. Equipos informáticos y de oficina	1.072,2	981,9	0,7	0,6	-5,5	-2,3
12. Maquinaria eléctrica y electrónica	12.542,1	12.198,8	8,2	7,5	-2,4	11,1
12.1. Maquinaria y material eléctrico	7.599,8	8.420,7	5,0	5,2	13,3	11,9
12.2. Aparatos y material electrónico	4.942,3	3.778,2	3,2	2,3	-25,3	9,2
13. Vehículos	34.223,9	35.872,0	22,5	22,1	4,4	6,3
14. Otro material de transporte	7.432,9	6.226,4	4,9	3,8	-17,4	-14,4
14.1. Construcción aeronáutica y espacial	1.969,5	2.193,9	1,3	1,4	11,5	31,9
14.2. Construcción naval	4.003,1	2.436,5	2,6	1,5	-40,9	-81,4
14.3. Material ferroviario	435,1	525,1	0,3	0,3	19,0	89,5
14.4. Resto del material de transporte	1.025,2	1.070,9	0,7	0,7	6,7	2,2
15. Instrumentos de precisión	1.628,0	1.730,4	1,1	1,1	7,6	-5,7
16. Alimentación, bebidas y tabaco	10.049,3	11.000,2	6,6	6,8	9,1	8,1
17. Textil	2.870,7	2.950,5	1,9	1,8	3,1	-6,4
18. Cuero	782,2	820,2	0,5	0,5	6,3	-6,8
19. Calzado, vestido y otras confecciones	6.247,1	6.838,9	4,1	4,2	8,5	-0,9
19.1. Vestido y otras confecciones	4.408,7	4.809,7	2,9	3,0	7,8	4,2
19.2. Calzado	1.838,4	2.029,2	1,2	1,3	10,0	-11,2
20. Madera, muebles y corcho	2.817,6	3.057,2	1,8	1,9	11,0	-1,4
21. Papel, artes gráficas y edición	4.481,2	4.792,8	2,9	3,0	8,0	5,5
22. Caucho y plásticos	3.554,1	3.640,4	2,3	2,2	6,5	2,3
22.1. Caucho	2.843,4	2.811,9	1,9	1,7	3,4	2,9
22.2. Plásticos	710,7	828,5	0,5	0,5	18,6	-0,1
23. Otras industrias manufactureras	1.431,1	1.479,7	0,9	0,9	5,7	11,5
<b>Grandes grupos de actividad (2)</b>						
Energía	7.843,5	8.407,5	5,1	5,2	6,7	49,8
Extractivas no energéticas	1.609,9	1.783,4	1,1	1,1	6,3	8,5
Industria manufacturera	142.908,3	151.848,7	93,8	93,7	6,7	3,2
<b>Total industria</b>	<b>152.361,8</b>	<b>162.039,6</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>6,7</b>	<b>5,2</b>
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad tecnológica (2)</b>						
Alto	14.032,9	13.117,4	9,2	8,1	-6,6	16,3
Medio-alto	71.127,4	76.918,5	46,7	47,5	8,6	5,3
Medio-bajo	30.499,9	32.352,9	20,0	20,0	7,2	-6,4
Bajo	27.248,2	29.459,8	17,9	18,2	8,2	2,5
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad de conocimiento (2)</b>						
Alto	89.163,4	92.472,4	58,5	57,1	3,9	4,7
Bajo	53.745,0	59.376,2	35,3	36,6	11,4	0,8

(1) Datos provisionales a partir de 2007. Las tasas de variación de 2007 se calcula con cifras provisionales de 2006 por razones de homogeneidad.

(2) Ver Notas metodológicas en Anexo 2

(3) Período disponible. Datos hasta marzo

Fuente: MEH (Aduanas) y elaboración propia

**III.16. IMPORTACIONES POR RAMAS DE ACTIVIDAD (1)**

Millones de euros (Precios corrientes)

Grupos de actividad económica (2)	Millones de euros		% / total industria		Variación anual %	
	2006	2007	2006	2007	2007	2008 (3)
01. Minerales energéticos	28.035,0	27.007,5	11,3	10,3	-2,3	49,1
02. Refino de petróleo	9.866,6	11.058,2	4,0	4,2	14,6	124,0
03. Energía eléctrica, agua y gas	3.307,0	3.506,6	1,3	1,3	10,0	26,6
04. Minerales metálicos	5.841,1	6.045,7	2,4	2,3	5,4	-6,0
05. Metalurgia	14.698,2	16.952,9	5,9	6,4	17,0	-6,2
5.1. Siderurgia y primera transformación	9.666,3	11.289,1	3,9	4,3	17,8	-4,5
5.2. Metales no ferreos	5.031,8	5.663,8	2,0	2,2	15,4	-9,6
06. Minerales no metálicos	668,5	691,3	0,3	0,3	5,0	13,7
07. Productos de minerales no metálicos	3.186,9	3.658,1	1,3	1,4	17,8	-8,6
08. Química	30.439,4	31.516,9	12,3	12,0	6,3	8,1
8.1. Productos farmacéuticos	7.666,4	8.186,7	3,1	3,1	7,7	11,1
8.2. Fibras artificiales y sintéticas	197,9	226,9	0,1	0,1	15,3	0,2
8.3. Resto de la industria química	22.575,1	23.103,3	9,1	8,8	5,7	7,2
09. Productos metálicos	7.754,4	8.737,8	3,1	3,3	14,8	3,1
10. Maquinaria y equipo mecánico	20.532,0	23.240,3	8,3	8,8	15,7	-2,3
11. Equipos informáticos y de oficina	6.621,7	6.779,9	2,7	2,6	4,8	1,1
12. Maquinaria eléctrica y electrónica	23.785,2	24.629,9	9,6	9,4	4,9	18,0
12.1. Maquinaria y material eléctrico	10.082,0	11.304,2	4,1	4,3	13,8	8,6
12.2. Aparatos y material electrónico	13.703,2	13.325,7	5,5	5,1	-1,5	26,4
13. Vehículos	36.340,7	39.804,8	14,7	15,1	9,4	-4,7
14. Otro material de transporte	8.411,5	7.531,0	3,4	2,9	-6,3	-45,4
14.1. Construcción aeronáutica y espacial	2.545,7	2.375,6	1,0	0,9	0,0	-9,8
14.2. Construcción naval	3.630,9	2.544,1	1,5	1,0	-26,8	-88,2
14.3. Material ferroviario	257,6	440,3	0,1	0,2	74,6	51,5
14.4. Resto del material de transporte	1.977,2	2.171,0	0,8	0,8	12,2	-10,7
15. Instrumentos de precisión	4.990,2	4.719,7	2,0	1,8	-3,8	2,5
16. Alimentación, bebidas y tabaco	10.397,9	11.336,6	4,2	4,3	11,1	22,1
17. Textil	3.154,2	3.150,7	1,3	1,2	1,3	0,0
18. Cuero	1.228,8	1.326,7	0,5	0,5	5,5	3,5
19. Calzado, vestido y otras confecciones	11.178,3	12.338,2	4,5	4,7	4,1	2,6
19.1. Vestido y otras confecciones	9.450,0	10.490,6	3,8	4,0	3,8	2,4
19.2. Calzado	1.728,3	1.847,6	0,7	0,7	5,9	3,2
20. Madera, muebles y corcho	5.012,0	5.823,1	2,0	2,2	17,7	-2,9
21. Papel, artes gráficas y edición	5.294,4	5.678,2	2,1	2,2	9,3	0,9
22. Caucho y plásticos	2.994,7	3.366,9	1,2	1,3	14,6	1,5
22.1. Caucho	2.106,6	2.372,9	0,9	0,9	13,6	-0,1
22.2. Plásticos	888,1	994,0	0,4	0,4	17,0	5,4
23. Otras industrias manufactureras	3.346,2	3.941,9	1,4	1,5	17,5	-1,7
<b>Grandes grupos de actividad (2)</b>						
Energía	41.208,6	41.572,2	16,7	15,8	2,7	65,0
Extractivas no energéticas	6.509,6	6.736,9	2,6	2,6	5,4	-3,9
Industria manufacturera	199.366,8	214.533,6	80,7	81,6	8,9	0,7
<b>Total industria</b>	<b>247.084,9</b>	<b>262.842,8</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>7,7</b>	<b>9,8</b>
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad tecnológica (2)</b>						
Alto	30.537,1	30.667,9	12,4	11,7	2,3	13,5
Medio-alto	96.952,8	105.010,4	39,2	40,0	9,9	0,2
Medio-bajo	35.611,2	39.201,7	14,4	14,9	12,1	-12,4
Bajo	36.265,6	39.653,5	14,7	15,1	8,4	6,3
<b>Industria manufacturera por nivel de intensidad de conocimiento (2)</b>						
Alto	131.120,8	138.222,5	53,1	52,6	7,1	0,1
Bajo	68.246,0	76.311,1	27,6	29,0	12,1	1,8

(1) Datos provisionales a partir de 2007. Las tasas de variación de 2007 se calcula con cifras provisionales de 2006 por razones de homogeneidad.

(2) Ver Notas metodológicas en Anexo 2

(3) Período disponible. Datos hasta marzo

Fuente: MEH (Aduanas) y elaboración propia

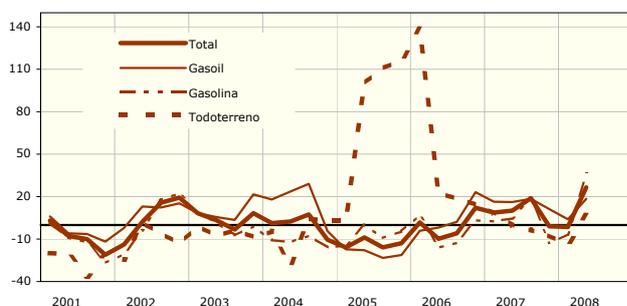
### III.17. CONSTRUCCIÓN DE VEHÍCULOS AUTOMÓVILES Y BICICLETAS. UNIDADES (1)

	Automóviles sin motocicletas									
	Total Turismos + Vehículos		Turismos			Vehículos Todoterreno	Furgonet. derivados turismos	Camiones, autobus. y otros	Motocic. y Bicicletas	
	TOTAL	Todoterreno	Total	Gasoil	Gasolina				Ciclomot.	Bicicletas
	Miles de unidades									
2001	2.790,8	2.290,9	2.230,7	855,6	1.375,1	60,2	412,1	87,8	253,4	530,3
2002	2.808,3	2.366,5	2.312,8	932,9	1.379,9	53,7	375,5	66,4	223,7	505,5
2003	2.951,1	2.466,3	2.415,6	1.025,6	1.390,0	50,7	423,1	61,7	209,0	432,0
2004	2.952,0	2.457,1	2.410,9	1.183,2	1.227,7	46,2	428,4	66,5	230,9	429,9
2005	2.682,9	2.177,5	2.093,7	950,4	1.143,3	83,8	437,3	68,2	249,5	408,0
2006	2.714,9	2.189,0	2.074,9	989,2	1.085,8	114,1	450,9	74,9	253,7	377,8
2007	2.899,2	2.366,9	2.253,7	1.141,0	1.112,7	113,2	441,8	90,5	245,4	312,4
2008 (1)	1.042,6	845,7	810,5	409,5	401,0	35,1	163,7	33,3	98,7	97,1
2007 II	805,6	654,6	626,1	317,6	308,5	28,5	126,3	24,7	74,7	94,9
III	619,5	512,6	488,7	237,3	251,4	23,9	86,2	20,7	49,4	75,4
IV	699,6	569,4	540,8	298,1	242,8	28,6	106,0	24,1	44,9	84,1
2008 I	760,6	616,8	589,1	299,2	289,8	27,8	119,4	24,4	70,9	71,4
II (1)	282,0	228,8	221,5	110,3	111,2	7,3	44,3	8,9	27,8	25,7
2008 Feb	273,9	222,2	212,1	106,8	105,3	10,1	42,4	9,3	27,0	21,3
Mar	224,2	182,5	175,2	88,1	87,1	7,3	34,5	7,2	22,6	23,9
Abr	282,0	228,8	221,5	110,3	111,2	7,3	44,3	8,9	27,8	25,7
	Tasas de variación interanual en porcentaje									
2001	-8,2	-9,1	-8,6	-4,4	-11,0	-23,8	-4,7	-1,1	-11,0	-3,1
2002	0,6	3,3	3,7	9,0	0,3	-10,9	-8,9	-24,4	-11,7	-4,7
2003	5,1	4,2	4,4	9,9	0,7	-5,6	12,7	-7,1	-6,6	-14,5
2004	0,0	-0,4	-0,2	15,4	-11,7	-8,9	1,3	7,8	10,4	-0,5
2005	-9,1	-11,4	-13,2	-19,7	-6,9	81,4	2,1	2,5	8,1	-5,1
2006	1,2	0,5	-0,9	4,1	-5,0	36,2	3,1	9,9	1,7	-7,4
2007	6,8	8,1	8,6	15,3	2,5	-0,7	-2,0	20,8	-3,3	-17,3
2008 (1)	4,4	4,1	4,9	7,4	2,3	-10,1	2,8	19,5	-2,4	16,3
2007 II	8,9	9,6	10,1	16,1	4,6	-0,2	3,5	19,6	-6,7	6,7
III	14,3	17,6	18,8	18,5	19,1	-3,5	-5,5	40,8	4,1	-21,3
IV	-2,1	-1,3	-0,9	11,2	-12,6	-7,4	-10,2	20,9	-7,4	-34,3
2008 I	-1,8	-2,1	-1,5	3,9	-6,5	-13,7	-3,2	15,8	-7,2	23,1
II (1)	25,6	25,8	26,5	18,3	35,9	6,6	23,4	31,1	12,4	0,8
2008 Feb	6,3	5,8	6,3	11,1	1,8	-4,2	4,4	35,3	18,2	26,4
Mar	-15,8	-16,5	-15,3	-12,6	-18,0	-36,9	-11,1	-18,4	-23,7	-10,0
Abr	25,6	25,8	26,5	18,3	35,9	6,6	23,4	31,1	12,4	0,8

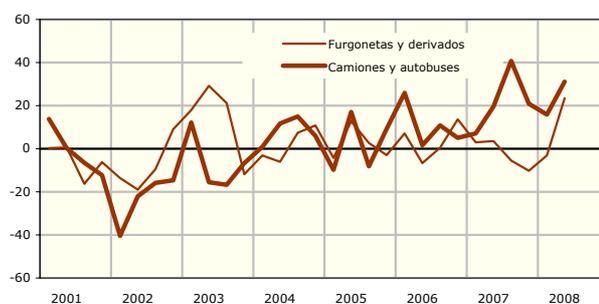
(1) Período disponible. Datos hasta abril de 2008

Fuente: MITYC (Estadística de Construcción de Vehículos Automóviles y Bicicletas)

CONSTRUCCIÓN DE TURISMOS Y TODOTERRENOS. Unidades.  
Tasas de variación anual - medias trimestrales- en porcentaje



CONSTRUCCIÓN DE FURGONETAS Y CAMIONES. Unidades.  
Tasas de variación anual - medias trimestrales- en porcentaje



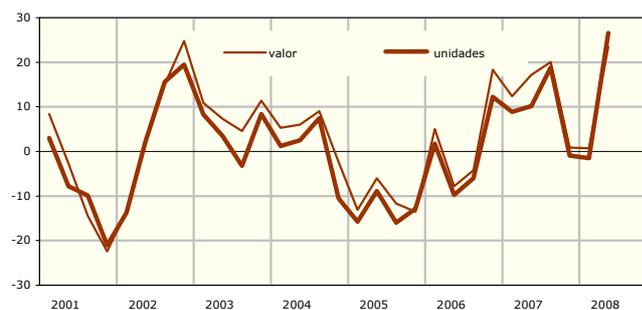
### III.18. CONSTRUCCIÓN DE VEHÍCULOS AUTOMÓVILES Y BICICLETAS. VALOR (1)

	Automóviles sin motocicletas									
	TOTAL	Total Turismos + Vehículos Todoterreno	Turismos			Vehículos Todoterreno	Furgonet. derivados turismos	Camiones, autobus. y otros	Motocic. y Ciclotot.	Bicicletas
			Total	Gasoil	Gasolina					
Miles de euros										
2001	25.174.205	19.712.592	18.907.966	8.144.140	10.763.826	804.626	3.381.588	2.080.025	379.885	71.642
2002	25.499.023	20.506.823	19.782.789	8.895.685	10.887.104	724.033	3.114.610	1.877.590	379.504	70.513
2003	28.396.207	22.172.141	21.494.187	10.169.729	11.324.458	677.954	4.452.802	1.771.264	453.048	66.351
2004	29.190.026	22.965.407	22.410.286	12.096.229	10.314.057	555.121	4.330.984	1.893.635	526.418	74.809
2005	27.591.409	21.190.005	19.970.282	10.158.565	9.811.717	1.219.723	4.319.657	2.081.747	533.098	74.820
2006	29.595.395	22.406.712	20.446.678	10.830.412	9.616.266	1.960.034	4.602.597	2.586.086	606.753	64.672
2007	32.518.832	24.910.206	22.910.915	12.967.232	9.943.684	1.999.291	4.704.022	2.904.603	566.481	54.226
2008 (1)	11.774.229	8.883.832	8.258.074	4.750.271	3.507.803	625.758	1.818.886	1.071.510	246.148	18.266
2007 II	8.984.802	6.887.393	6.386.579	3.612.293	2.774.287	500.814	1.335.695	761.715	165.240	14.832
III	6.899.599	5.330.292	4.906.524	2.638.518	2.268.006	423.768	932.735	636.571	100.816	12.325
IV	8.022.208	6.150.976	5.640.881	3.470.236	2.170.645	510.095	1.099.594	771.638	115.566	14.991
2008 I	8.598.127	6.511.605	6.018.329	3.495.293	2.523.036	493.276	1.307.970	778.553	178.315	13.315
II (1)	3.176.101	2.372.228	2.239.746	1.254.978	984.767	132.482	510.916	292.957	67.833	4.951
2008 Feb	3.117.197	2.356.058	2.176.744	1.232.621	944.123	179.315	468.304	292.834	66.089	4.199
Mar	2.547.513	1.924.793	1.796.372	1.088.646	707.726	128.421	387.575	235.145	57.399	4.255
Abr	3.176.101	2.372.228	2.239.746	1.254.978	984.767	132.482	510.916	292.957	67.833	4.951
Tasas de variación interanual en porcentaje										
2001	-8,9	-9,4	-7,3	-1,5	-11,2	-40,6	-12,6	3,3	3,9	10,0
2002	1,3	4,0	4,6	9,2	1,2	-10,0	-7,9	-9,7	-0,1	-1,6
2003	11,4	8,1	8,7	14,3	4,0	-6,4	43,0	-5,7	19,4	-5,9
2004	2,8	3,6	4,3	18,9	-8,9	-18,1	-2,7	6,9	16,2	12,8
2005	-5,5	-7,7	-10,9	-16,0	-4,9	119,7	-0,3	9,9	1,3	0,0
2006	7,3	5,7	2,4	6,6	-2,0	60,7	6,6	24,2	13,8	-13,6
2007	9,9	11,2	12,1	19,7	3,4	2,0	2,2	12,3	-6,6	-16,2
2008 (1)	5,6	4,8	6,0	10,0	1,0	-8,6	6,1	11,4	0,9	11,3
2007 II	14,0	16,0	17,2	23,8	9,6	2,8	7,4	8,5	-13,7	1,0
III	14,6	18,1	20,1	27,9	12,1	-0,7	1,1	9,0	-4,0	-20,0
IV	0,6	0,3	0,9	11,8	-12,8	-5,1	-9,2	22,1	-0,4	-32,1
2008 I	-0,2	-0,5	0,7	7,7	-7,6	-12,6	-2,1	6,0	-3,5	10,2
II (1)	25,0	22,7	23,5	17,2	32,5	10,4	34,8	28,8	14,6	14,4
2008 Feb	8,0	6,0	6,8	10,7	2,1	-3,1	7,5	28,6	25,6	11,4
Mar	-14,7	-14,6	-12,4	-2,2	-24,6	-36,3	-11,5	-20,6	-23,5	-12,9
Abr	25,0	22,7	23,5	17,2	32,5	10,4	34,8	28,8	14,6	14,4

(1) Período disponible. Datos hasta abril de 2008

Fuente: MITYC (Estadística de Construcción de Vehículos Automóviles y Bicicletas)

**CONSTRUCCIÓN DE TURISMOS**  
tasas de variación interanual - medias trimestrales - en porcentaje



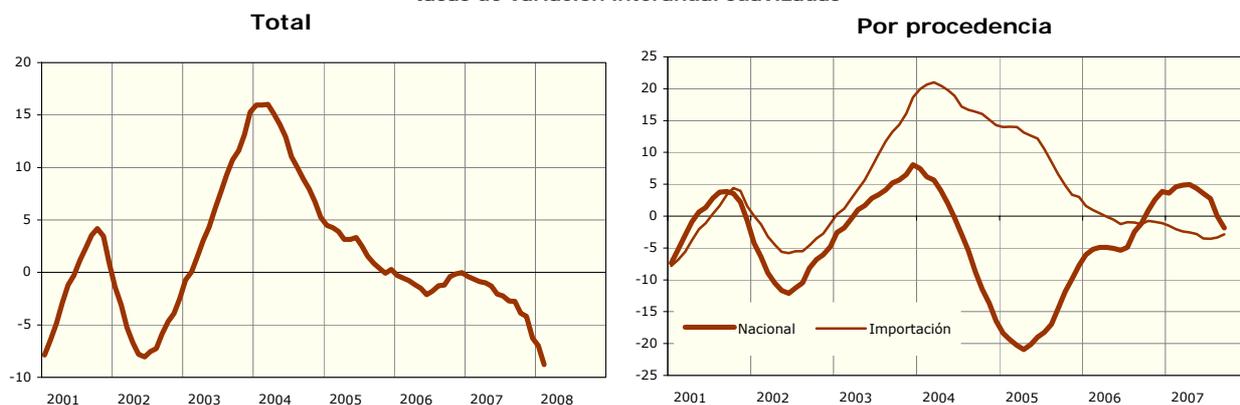
### III.19. MATRICULACIÓN DE AUTOMÓVILES Y MOTOCICLETAS

	Total automóviles	Procedencia		Finalidad de uso		Motocicletas
		Nacional	Importac.	Privado	Productivo	
Miles de unidades						
2001	1.498,8	502,8	995,7	1.296,5	202,2	64,2
2002	1.389,6	452,0	937,5	1.208,3	181,3	62,6
2003	1.492,6	464,3	1.028,1	1.270,4	220,3	77,5
2004	1.653,8	443,3	1.210,3	1.427,7	226,1	123,2
2005	1.676,7	367,8	1.308,7	1.454,4	222,3	220,4
2006	1.660,7	356,4	1.304,1	1.443,5	217,2	274,9
2007	1.633,8	358,0	1.275,6	1.412,5	221,4	285,6
2008 (1)	599,8	--	--	93,4	11,6	95,4
2007 II	447,1	100,4	346,6	359,7	87,4	87,9
III	368,1	78,0	290,0	332,9	35,2	80,1
IV	394,0	80,1	313,8	364,7	29,2	53,3
2008 I (1)	356,2	--	--	93,4	11,6	50,0
II (1)	243,6	--	--	--	--	45,4
2008 Mar	126,4	--	--	--	--	16,8
Abr	125,5	--	--	--	--	23,8
May	118,1	--	--	--	--	21,6
Tasas de variación interanual en porcentaje						
2001	2,3	3,4	1,7	1,9	4,9	-10,9
2002	-7,3	-10,1	-5,8	-6,8	-10,4	-2,4
2003	7,4	2,7	9,7	5,1	21,5	23,7
2004	10,8	-4,5	17,7	12,4	2,6	59,0
2005	1,4	-17,0	8,1	1,9	-1,7	78,9
2006	-1,0	-3,1	-0,4	-0,7	-2,3	24,7
2007	-1,6	0,4	-2,2	-2,2	1,9	3,9
2008 (1)	-14,8	--	--	-20,6	39,0	-19,6
2007 II	-2,5	2,8	-3,9	-3,7	3,1	4,4
III	-3,6	0,9	-4,7	-3,0	-8,7	1,8
IV	-1,5	-10,1	1,0	-1,2	-5,7	-8,8
2008 I (1)	-16,1	--	--	-20,6	39,0	-22,3
II (1)	-12,8	--	--	--	--	-16,3
2008 Mar	-27,9	--	--	--	--	-37,3
Abr	1,4	--	--	--	--	7,1
May	-24,0	--	--	--	--	-32,5

(1) Período disponible. Datos hasta mayo para total y motocicletas y hasta enero para las series por finalidad de uso

Fuente: DGT

#### MATRICULACIÓN DE AUTOMÓVILES tasas de variación interanual suavizadas



### III.20. MATRICULACIÓN DE VEHÍCULOS DE CARGA Y AUTOBUSES (1)

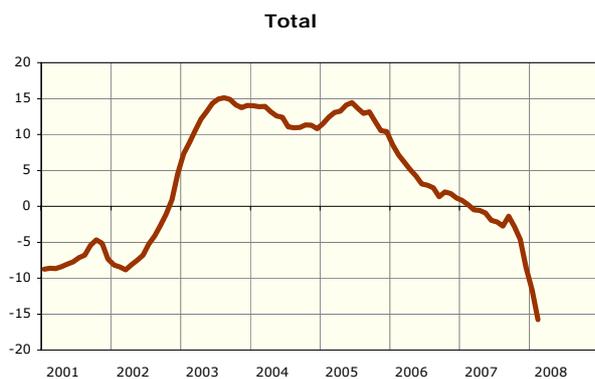
	Vehículos de carga			Autobuses		
	Total	Nacional	Importac.	Total	Nacional	Importac.
	Miles de unidades					
2001	306,2	95,2	211,2	3,5	0,7	2,8
2002	287,8	77,2	210,5	3,1	0,8	2,3
2003	326,6	70,1	256,2	3,3	0,6	2,7
2004	364,6	72,7	291,6	3,7	0,9	2,8
2005	412,7	73,8	338,6	4,2	1,1	3,1
2006	419,0	80,5	338,3	3,8	0,8	3,1
2007	420,4	82,2	337,2	4,2	1,0	3,3
2008 (2)	126,5	--	--	1,9	--	--
2007 II	111,0	21,9	88,7	1,2	0,2	1,0
III	92,4	18,7	73,4	0,9	0,2	0,7
IV	110,9	20,6	90,3	0,8	0,2	0,6
2008 I (2)	74,8	--	--	1,1	--	--
II (2)	51,6	--	--	0,8	--	--
2008 Mar	24,9	--	--	0,4	--	--
Abr	27,8	--	--	0,4	--	--
May	23,8	--	--	0,4	--	--
	Tasas de variación interanual en porcentaje					
2001	-5,5	-12,9	-1,5	4,3	-10,0	8,5
2002	-6,0	-18,9	-0,3	-11,6	22,6	-19,8
2003	13,5	-9,2	21,7	6,3	-23,8	17,3
2004	11,7	3,8	13,8	11,3	37,2	5,1
2005	13,2	1,5	16,1	14,0	27,1	9,9
2006	1,5	9,1	-0,1	-7,8	-28,6	-0,1
2007	0,3	2,0	-0,3	9,6	20,3	6,8
2008 (2)	-28,9	--	--	-12,0	--	--
2007 II	-2,2	2,6	-3,7	3,4	-11,8	8,0
III	-3,0	1,6	-4,6	-13,8	8,9	-20,0
IV	4,7	-2,4	6,4	-1,9	3,3	-3,0
2008 I (2)	-29,5	--	--	-16,7	--	--
II (2)	-28,2	--	--	-4,4	--	--
2008 Mar	-39,8	--	--	-29,9	--	--
Abr	-17,1	--	--	7,9	--	--
May	-37,9	--	--	-14,6	--	--

(1) Incluye camiones, furgonetas y tractores industriales

(2) Período disponible. Datos hasta mayo para las cifras totales

Fuente: DGT

#### MATRICULACIÓN DE VEHÍCULOS DE CARGA tasas de variación interanual suavizadas



### III.21. COMERCIO EXTERIOR SECTOR AUTOMOCIÓN

Miles de euros en precios corrientes

	Automóviles (1)	Camiones (2)	Autobuses (3)	Componentes	Motocicletas	Remolques	Total
<b>Exportaciones</b>							
2001	18.928.876	3.051.871	354.416	6.760.188	606.480	135.066	29.836.897
2002	18.702.408	2.935.786	377.787	7.379.319	662.004	144.992	30.202.295
2003	20.035.260	3.268.481	407.884	7.869.816	688.910	146.682	32.417.033
2004	21.141.342	3.416.240	452.532	8.348.139	719.856	179.387	34.257.495
2005	19.366.229	3.941.940	398.701	8.668.825	685.396	171.448	33.232.539
2006	19.416.404	5.227.573	406.374	9.173.513	795.787	209.248	35.228.900
2007	20.500.332	5.506.819	513.721	9.351.151	775.372	272.226	36.919.620
2007 (4)	5.503.336	1.448.672	119.726	2.469.717	246.822	61.465	9.849.737
2008 (4)	5.893.769	1.490.940	143.478	2.618.809	236.514	76.676	10.460.186
<b>Importaciones</b>							
2001	13.097.822	1.826.184	701.009	10.506.363	680.808	259.475	27.071.661
2002	12.978.007	1.876.766	607.931	10.964.784	667.001	278.114	27.372.604
2003	14.160.494	2.293.059	674.538	11.715.794	724.544	285.027	29.853.456
2004	17.461.707	2.462.705	905.298	12.604.911	997.865	322.753	34.755.239
2005	18.520.454	2.805.742	723.168	12.249.782	1.290.288	344.957	35.934.390
2006	19.245.537	2.717.459	1.067.893	13.309.844	1.510.918	387.870	38.239.522
2007	20.937.711	3.199.716	1.190.792	14.476.545	1.588.246	488.357	41.881.368
2007 (4)	5.321.254	923.542	236.727	3.591.422	387.788	121.684	10.582.417
2008 (4)	4.171.726	671.128	293.092	4.467.991	337.054	118.836	10.059.828
<b>Saldos</b>							
2001	5.831.054	1.225.686	-346.592	-3.746.175	-74.328	-124.410	2.765.236
2002	5.724.400	1.059.019	-230.144	-3.585.466	-4.997	-133.122	2.829.691
2003	5.874.766	975.422	-266.654	-3.845.979	-35.634	-138.345	2.563.576
2004	3.679.635	953.534	-452.766	-4.256.772	-278.009	-143.366	-497.744
2005	845.776	1.136.198	-324.467	-3.580.957	-604.892	-173.508	-2.701.851
2006	170.867	2.510.114	-661.518	-4.136.331	-715.131	-178.623	-3.010.622
2007	-437.379	2.307.103	-677.072	-5.125.394	-812.874	-216.132	-4.961.749
2007 (4)	182.082	525.130	-117.002	-1.121.705	-140.965	-60.219	-732.680
2008 (4)	1.722.043	819.812	-149.615	-1.849.183	-100.540	-42.160	400.358

(1) Automóviles y otros vehículos automotores para el transporte de personas (no público)

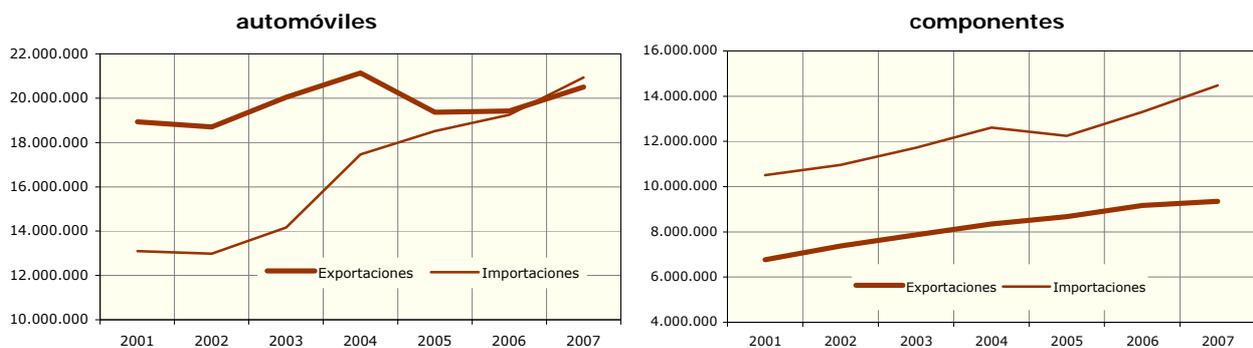
(2) Vehículos automotores para el transporte de mercancías y usos específicos

(3) Vehículos automotores de carretera

(4) Período disponible, con información hasta el mes de marzo. Datos provisionales a partir de 2007. Las tasas de variación de 2007 se calculan con cifras provisionales de 2006 por razones de homogeneidad

Fuente: MITYC con datos de Aduanas

### COMERCIO EXTERIOR (miles de euros)



### III.22. COMERCIO EXTERIOR SECTOR AUTOMOCIÓN

#### Tasas de variación interanual en porcentaje

	Automóviles (1)	Camiones (2)	Autobuses (3)	Componentes	Motocicletas	Remolques	Total
<b>Exportaciones</b>							
2001	2,2	0,0	25,9	5,6	17,9	7,0	3,3
2002	-1,2	-3,8	6,6	9,2	9,2	7,3	1,2
2003	7,1	11,3	8,0	6,6	4,1	1,2	7,3
2004	5,5	4,5	10,9	6,1	4,5	22,3	5,7
2005	-8,4	15,4	-11,9	3,8	-4,8	-4,4	-3,0
2006	0,3	32,6	1,9	5,8	16,1	22,0	6,0
2007	4,8	3,4	25,1	3,0	-1,9	41,1	4,4
2008 (4)	7,1	2,9	19,8	6,0	-4,2	24,7	6,2
<b>Importaciones</b>							
2001	7,0	-3,8	-13,0	-4,3	5,2	0,6	0,9
2002	-0,9	2,8	-13,3	4,4	-2,0	7,2	1,1
2003	9,1	22,2	11,0	6,8	8,6	2,5	9,1
2004	23,3	7,4	34,2	7,6	37,7	13,2	16,4
2005	6,1	13,9	-20,1	-2,8	29,3	6,9	3,4
2006	3,9	-3,1	47,7	8,7	17,1	12,4	6,4
2007	8,6	17,7	13,0	8,4	7,4	29,8	9,5
2008 (4)	-21,6	-27,3	23,8	24,4	-13,1	-2,3	-4,9

(1) Automóviles y otros vehículos automotores para el transporte de personas (no público)

(2) Vehículos automotores para el transporte de mercancías y usos específicos

(3) Vehículos automotores de carretera

(4) Período disponible, con información hasta el mes de marzo. Datos provisionales a partir de 2007. Las tasas de variación de 2007 se calculan con cifras provisionales de 2006 por razones de homogeneidad

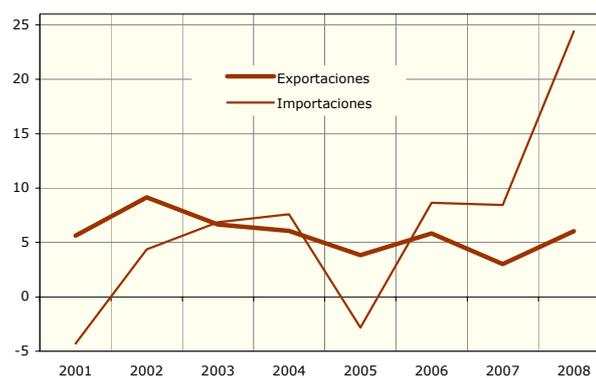
Fuente: MITYC con datos de Aduanas

#### COMERCIO EXTERIOR. SECTOR AUTOMOCIÓN tasas de variación interanual en porcentaje

automóviles



componentes



### III.23. EVOLUCIÓN DE LA INDUSTRIA. ENCUESTA SOBRE ESTRATEGIAS EMPRESARIALES

	Empresas de 200 y menos trabajadores					Empresas de más de 200 trabajadores				
	2002	2003	2004	2005	2006	2002	2003	2004	2005	2006
<b>Datos básicos (1)</b>										
Producción de bienes y servicios (reales)	1,0	1,7	3,8	1,2	4,5	1,0	2,7	4,4	0,3	4,0
Consumos intermedios (reales)	0,0	1,0	2,8	-0,6	3,7	0,8	3,2	4,3	-1,1	4,0
Exportaciones (nominales)	1,8	1,7	8,3	4,3	8,6	5,4	3,6	6,6	1,4	13,4
Importaciones (nominales)	-4,3	-0,9	7,4	6,1	18,6	6,6	6,6	7,9	0,3	22,0
Empleo total a 31 de diciembre	0,0	2,3	0,3	-0,9	0,2	-0,4	-0,4	1,8	-2,9	-1,1
Horas jornada efectiva	-0,4	-0,1	-0,1	-0,2	-0,2	-0,4	-0,1	-0,2	-0,1	-0,2
Número de horas (miles)	1.775,5	1.776,4	1.774,6	1.769,0	1.767,4	1.757,6	1.758,8	1.753,4	1.752,6	1.749,9
<b>Propensión (2)</b>										
Exportadora	12,9	12,8	12,6	12,5	12,3	36,6	37,0	37,3	36,7	36,0
Importadora	6,8	6,1	6,3	6,8	6,8	17,3	16,7	17,6	18,8	18,4
<b>Evolución de los mercados (3)</b>										
Expansivo	24,4	20,9	22,5	19,9	23,4	30,0	30,2	31,2	29,6	32,8
Estable	53,4	60,1	58,0	59,9	58,4	47,2	57,1	57,2	54,8	53,3
Recesivo	22,2	19,0	19,5	20,2	18,2	22,8	12,7	11,6	15,6	13,9
<b>Variación de precios y costes (4)</b>										
Precios de venta	1,5	1,6	2,2	2,2	2,6	0,9	1,1	1,8	2,2	2,9
Costes de los consumos intermedios										
Total	2,7	3,2	4,3	4,6	5,7	1,5	2,2	3,9	4,5	5,7
Energía	2,4	3,4	3,7	5,2	6,0	2,3	3,2	2,1	6,7	10,5
Materias primas	2,7	3,4	4,9	5,1	6,6	1,1	2,1	4,7	5,0	6,3
Servicios	2,7	3,1	3,0	3,1	3,4	2,7	2,6	2,7	3,0	2,8
<b>Motivos de variación de los precios (5)</b>										
Cambios en el coste	77,7	81,6	84,2	81,1	84,4	60,0	64,6	64,5	59,3	70,0
Cambios en el Mercado	38,0	36,6	34,9	37,1	32,5	52,1	42,7	49,3	51,9	42,6
Otros	8,7	6,1	6,5	6,7	8,5	13,0	10,8	11,4	14,4	11,1
<b>Coste actual de la deuda (6)</b>										
Deuda a largo plazo con entidades de crédito	4,5	4,1	4,2	3,7	4,4	4,1	3,6	3,6	3,4	3,9
Deuda a largo plazo resto	4,1	3,9	3,9	3,9	4,3	4,7	4,0	3,6	3,7	4,1
Deuda a corto plazo con entidades de crédito	4,4	4,1	4,0	3,9	4,2	4,0	3,7	3,6	3,4	4,0
<b>Gastos en I+D sobre ventas (6)</b>										
Todas las empresas	0,4	0,5	0,4	0,5	0,5	1,2	1,1	1,2	1,3	1,3
Empresas que hacen I+D	2,3	2,6	2,4	2,8	2,8	1,9	1,8	1,8	1,9	2,0
<b>Obtención de financiación pública para el I+D (7)</b>										
Del Estado	10,0	8,4	9,9	9,0	14,2	24,7	21,9	21,8	24,9	25,8
De las Comunidades Autónomas	9,2	9,6	11,0	14,6	14,4	13,1	13,3	17,1	20,9	23,5
De otros	3,1	2,4	3,5	4,2	4,7	10,6	7,6	8,2	7,0	8,0
<b>Compras y ventas por Internet (7)</b>										
Compras a proveedores	23,0	26,9	28,8	29,4	32,5	31,1	37,3	37,0	38,6	42,9
Ventas a consumidores finales	6,4	5,7	5,1	5,7	7,5	9,4	7,5	7,5	9,4	7,9
Ventas a empresas	8,2	5,7	6,3	8,1	8,1	17,5	15,8	14,1	17,0	19,9

(1) Tasas de variación interanual en porcentaje, medias ponderadas, salvo indicación contraria

(2) Calculadas como el porcentaje que las exportaciones o importaciones representan sobre las ventas totales, medias simples

(3) Porcentaje de empresas según el carácter de los mercados (categorías excluyentes)

(4) Media simple de incrementos de precios y costes, en porcentaje

(5) Porcentaje de empresas que indican ese motivo (categorías no excluyentes)

(6) Porcentaje, medias simples

(7) Porcentaje de empresas

Fuente: Encuesta Sobre Estrategias Empresariales (Fundación SEPI y MITYC)

**IV. ENERGÍA Y EMISIONES**

#### IV.1. INTENSIDAD ENERGÉTICA DE LA ECONOMÍA (1)

Kilogramos equivalentes de petróleo por 1000 euros

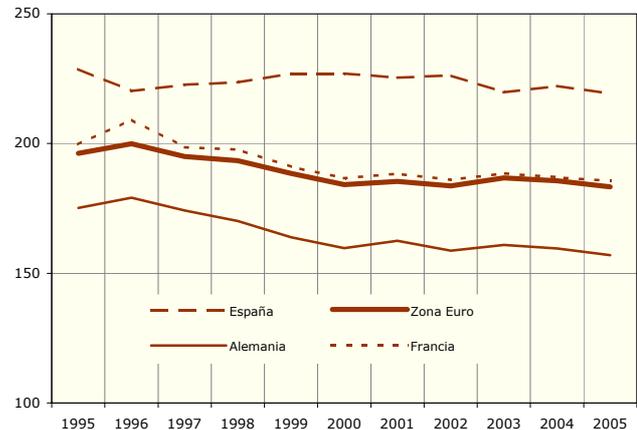
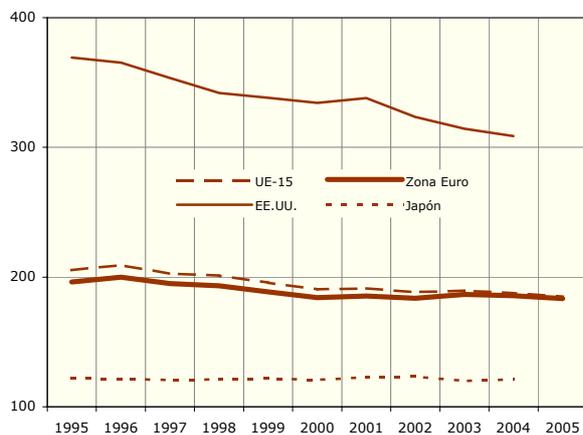
	UE-27		Zona				Reino				España (2)	
	UE-27	UE-15	Euro	Alemania	Irlanda	España	Francia	Unido	EE.UU.	Japón	Nivel	Var. Interanual %
1995	236,3	205,4	196,3	175,2	217,0	228,7	199,7	251,5	369,1	122,2	189,5	
1996	240,4	209,4	199,9	179,2	213,4	220,3	209,3	256,1	365,3	121,3	185,5	-2,1
1997	232,0	202,7	195,0	174,2	201,7	222,7	198,6	242,0	353,6	120,7	189,2	2,0
1998	227,8	201,0	193,4	170,2	196,8	223,6	197,7	242,7	341,9	121,1	193,2	2,1
1999	219,5	195,7	188,5	163,9	187,7	227,0	191,0	234,3	338,3	122,0	193,1	-0,1
2000	213,1	190,5	184,2	159,7	175,1	227,0	186,6	227,3	334,2	120,7	192,9	-0,1
2001	214,0	191,4	185,4	162,5	172,5	225,4	188,3	223,7	338,0	123,0	190,4	-1,3
2002	210,9	188,4	183,7	158,7	166,1	226,3	186,1	214,5	323,4	123,3	191,9	0,8
2003	213,5	189,5	186,7	161,0	155,2	219,7	188,5	212,1	314,4	119,9	191,6	-0,2
2004	211,1	187,7	185,7	159,6	158,8	222,2	187,0	206,0	308,6	121,1	193,6	1,1
2005	208,1	184,9	183,4	157,0	143,9	219,2	185,5	202,6	--	--	191,9	-0,9
2006	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	183,0	-4,6
2007	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	179,3	-2,0

(1) Consumo de energía primaria/PIB a precios constantes de 1995, fuente Eurostat

(2) Consumo de energía primaria/PIB a precios constantes de 2000, fuente MITYC

Fuente: Eurostat y MITYC

#### CONSUMO ENERGÍA PRIMARIA/PIB A PRECIOS CONSTANTES 1995



## IV.2. PRODUCCIÓN Y CONSUMO DE ENERGÍA PRIMARIA (1)

Miles de toneladas equivalentes de petróleo (ktep)

	Producción interior de energía primaria ( excluidas renovables)							Grado de auto-abastecimiento (%)	Pro-memoria (con renovab.)	
	Carbón	Petróleo	Gas Nat.	Hidráulica	Nuclear	Resto (2)	TOTAL		Producción Total	G. de auto-abastec. (%)
2000	8.341	224	148	2.535	16.211	909	28.368	23,3		
2001	7.863	338	471	3.528	16.602	1.275	30.077	24,2		
2002	7.685	316	467	1.988	16.422	1.579	28.456	22,1		
2003	7.144	322	197	3.533	16.125	2.012	29.332	22,1		
2004	6.922	255	310	2.726	16.576	2.674	29.462	21,3		
2005	6.626	166	144	1.682	14.995	3.371	26.983	19,0		
2006	6.242	140	55	2.200	15.669	3.516	27.822	19,8	31.182	21,6
2007	5.865	143	16	2.341	14.360	3.950	26.674	18,6	30.059	20,6

	Consumo de energía primaria (excluidas renovables)							Total		Pro-memoria (con renovab.)	
	Carbón	Petróleo	Gas Nat.	Hidráulica	Nuclear	Resto (2)	Saldo (3)	Nivel	Variación interan. (%)	Nivel	Variación interan. (%)
2000	21.635	64.663	15.223	2.535	16.211	909	382	121.556	4,9		
2001	19.528	66.721	16.405	3.528	16.602	1.275	298	124.357	2,3		
2002	21.891	67.647	18.757	1.988	16.422	1.579	458	128.741	3,5		
2003	20.174	69.313	21.254	3.533	16.125	2.012	109	132.519	2,9		
2004	20.921	71.055	24.672	2.726	16.576	2.674	-260	138.362	4,4		
2005	21.183	71.786	29.120	1.682	14.995	3.371	-116	142.021	2,6		
2006	18.477	70.865	30.298	2.200	15.669	3.516	-282	140.743	-0,9	144.306	
2007	20.172	71.333	31.603	2.341	14.360	3.950	-494	143.263	1,8	146.864	1,8

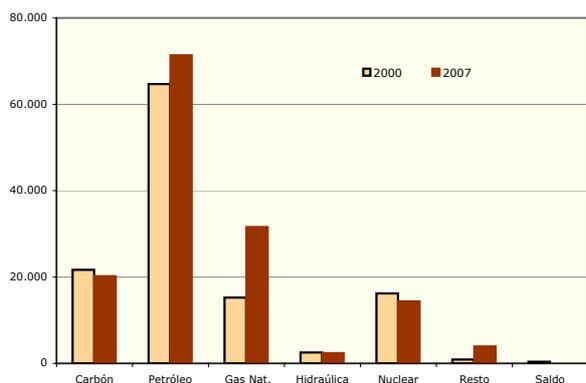
(1) Ver notas metodológicas en Anexo 2

(2) Incluye la energía eólica y los R.S.U. y otros combustibles residuales consumidos en la generación de energía eléctrica

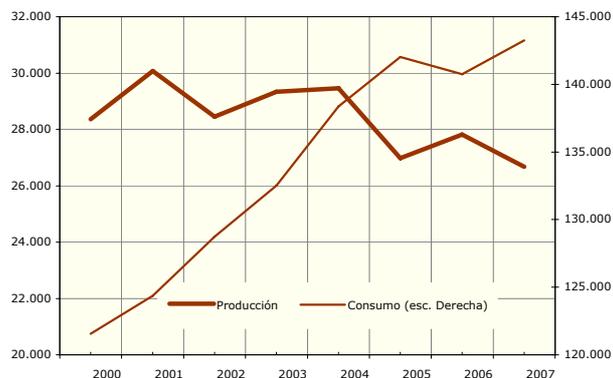
(3) Saldo de intercambios internacionales de energía eléctrica (Importación - Exportación)

Fuente: MITYC (SGE)

**CONSUMO DE ENERGÍA PRIMARIA POR TIPOS**  
miles de tep



**CONSUMO Y PRODUCCIÓN DE ENERGÍA PRIMARIA**  
miles de tep



### IV.3. CONSUMO DE ENERGÍA FINAL (EXCLUIDAS RENOVABLES) (1)

Miles de toneladas equivalentes de petróleo

	Carbón	P. Petrolíferos	Gas	Electricidad	TOTAL (2)	Total con renovables
2000	2.546	55.628	12.292	16.306	86.772	
2001	2.544	57.255	13.208	17.292	90.298	
2002	2.486	57.642	14.224	17.791	92.143	
2003	2.436	60.082	15.601	19.038	97.158	
2004	2.405	61.689	16.720	19.914	100.728	
2005	2.424	61.780	18.119	20.865	103.187	
2006	2.265	61.006	16.898	21.511	101.680	105.245
2007	2.434	62.418	17.614	22.079	104.545	108.146
<b>Tasas de variación interanual en %</b>						
2000	-1,1	3,5	12,4	6,1	5,0	
2001	0,0	2,9	7,4	6,0	4,1	
2002	-2,3	0,7	7,7	2,9	2,0	
2003	-2,0	4,2	9,7	7,0	5,4	
2004	-1,3	2,7	7,2	4,6	3,7	
2005	0,8	0,1	8,4	4,8	2,4	
2006	-6,6	-1,3	-6,7	3,1	-1,5	
2007	7,5	2,3	4,2	2,6	2,8	2,8

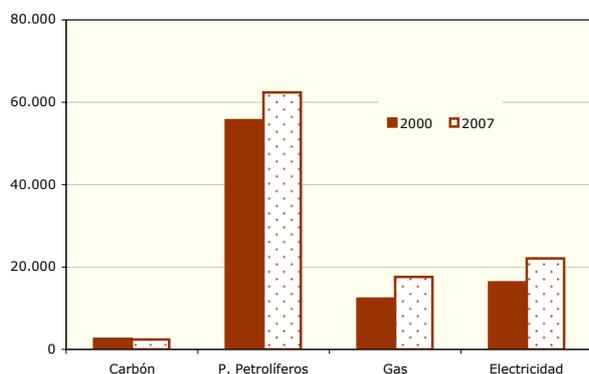
(1) Ver notas metodológicas en Anexo 2

(2) No incluye energías renovables

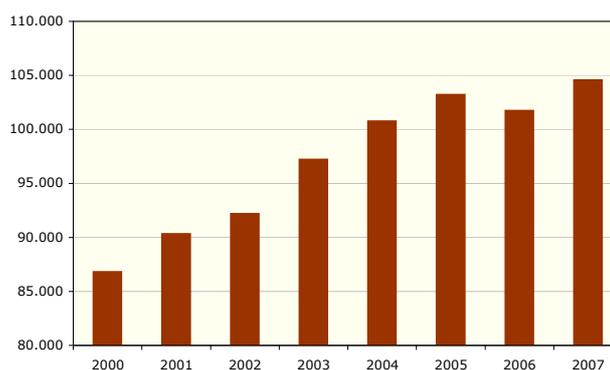
FUENTE: MITYC (SGE)

### CONSUMO DE ENERGÍA FINAL EXCEPTO RENOVABLES DE USO FINAL

Distribución por tipos 2000 y 2007  
miles de tep



Total. medias anuales  
miles de tep



#### IV.4. CONSUMO FINAL DE PRODUCTOS PETROLÍFEROS

Miles de toneladas (kt)

	Gasóleos (2)										
	GLP	Gasolinas (1)	Querosenos	Gasóleo A	Gasóleo B	Gasóleo C	Otros gasóleos	Total gasóleos	Fuelóleos (2)	Otros (3)	Total
<b>2000</b>	2.491	8.539	4.365	16.847	4.381	3.308	1.518	26.054	11.905	12.897	66.251
<b>2001</b>	2.330	8.406	4.424	18.073	4.694	3.185	1.948	27.900	12.643	12.638	68.341
<b>2002</b>	2.350	8.174	4.172	19.234	4.799	2.879	1.855	28.767	13.846	13.200	70.509
<b>2003</b>	2.265	8.052	4.389	20.755	5.445	2.956	1.848	31.004	13.120	13.287	72.117
<b>2004</b>	2.339	7.721	4.871	22.132	5.840	2.935	2.111	33.018	12.986	12.575	73.510
<b>2005</b>	2.293	7.269	5.182	23.292	5.906	2.830	2.266	34.294	13.536	12.178	74.752
<b>2006</b>	2.076	6.940	5.410	24.585	5.783	2.656	2.240	35.263	12.319	11.907	73.915
<b>2007</b>	2.055	6.685	5.706	25.720	6.103	2.823	2.070	36.716	11.761	11.916	74.839
<b>2007(*)</b>	691	1.585	1.174	6.275	1.711	1.037	482	9.504	2.879	2.761	18.595
<b>2008(*)</b>	668	1.507	1.319	6.221	1.659	978	453	9.310	2.817	2.854	18.476
<b>Tasas de variación interanual en %</b>											
<b>2001</b>	-6,5	-1,6	1,4	7,3	7,1	-3,7	28,3	7,1	6,2	-2,0	3,2
<b>2002</b>	0,9	-2,8	-5,7	6,4	2,2	-9,6	-4,8	3,1	9,5	4,4	3,2
<b>2003</b>	-3,6	-1,5	5,2	7,9	13,5	2,7	-0,4	7,8	-5,2	0,7	2,3
<b>2004</b>	3,3	-4,1	11,0	6,6	7,3	-0,7	14,2	6,5	-1,0	-5,4	1,9
<b>2005</b>	-2,0	-5,9	6,4	5,2	1,1	-3,6	7,3	3,9	4,2	-3,2	1,7
<b>2006</b>	-9,5	-4,5	4,4	5,6	-2,1	-6,1	-1,2	2,8	-9,0	-2,2	-1,1
<b>2007</b>	-1,0	-3,7	5,5	4,6	5,5	6,3	-7,6	4,1	-4,5	0,1	1,2
<b>2008(*)</b>	-3,3	-4,9	12,3	-0,9	-3,0	-5,7	-6,0	-2,0	-2,1	3,4	-0,6

(\*) Enero-marzo

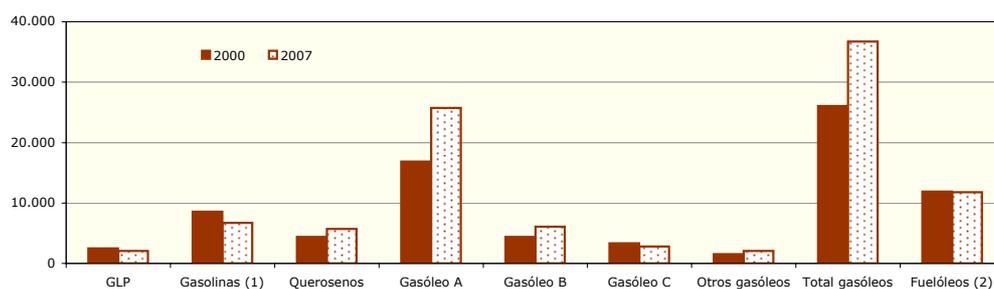
(1) La parte de gasolinas auto se componía de tres tipos (97, 95 y 98 octanos) hasta 2006. Desde julio 2007 sólo se consumen 95 y 98 I.O.

(2) Incluye bunkers para la navegación marítima internacional

(3) Incluye bases y aceites lubricantes, productos asfálticos, coque y otros

Fuente: CORES

#### CONSUMO DE PRODUCTOS PETROLÍFEROS miles de toneladas



**IV.5. PRODUCCIÓN E INTERCAMBIOS INTERNACIONALES DE ENERGÍA ELÉCTRICA. SISTEMA PENINSULAR**  
**Gigawattios hora (GWh)**

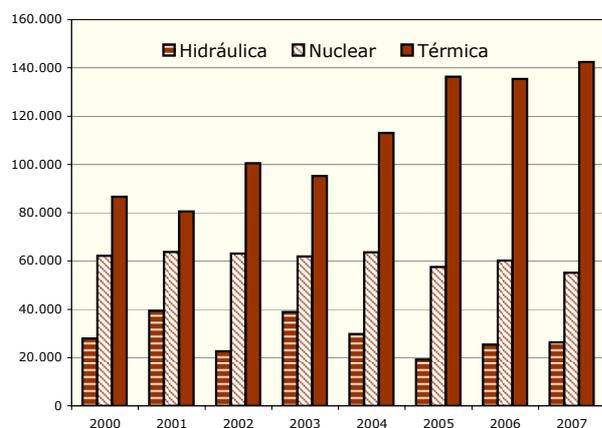
	Régimen Ordinario				Régimen Especial					Saldo exter. =			Consumo	
	Hidrául.	Nuclear	Térmica	TOTAL	Consum.		Otras		Gener. neta	Cons. bombeo	Importac. - Exportac.	Deman. transp.	E. Eléctrica corregido(2)	
					generac.	Térmica	Hidrául.	renov.						TOTAL
2000	27.842	62.206	86.623	176.672	-7.827	16.971	3.836	5.834	26.641	195.486	-4.907	4.426	195.005	5,7
2001	39.424	63.708	80.489	183.622	-7.584	17.282	4.289	8.707	30.278	206.316	-4.131	3.458	205.643	5,3
2002	22.599	63.016	100.550	186.165	-8.421	19.543	3.771	12.087	35.401	213.144	-6.957	5.329	211.516	4,0
2003	38.874	61.875	95.266	196.015	-8.162	21.804	4.942	14.666	41.412	229.265	-4.678	1.264	225.850	5,5
2004	29.777	63.606	113.029	206.412	-8.649	22.481	4.596	18.791	45.868	243.631	-4.605	-3.027	235.999	4,2
2005	19.169	57.539	136.291	212.999	-9.082	22.464	3.653	24.494	50.610	254.528	-6.358	-1.343	246.826	3,5
2006	25.330	60.126	135.417	220.873	-8.904	19.597	3.979	26.740	50.316	262.284	-5.261	-3.280	253.744	3,9
2007	26.338	55.102	142.369	223.809	-8.740	20.809	3.997	31.088	55.894	270.964	-4.349	-5.750	260.864	4,1
2007 (1)	11.303	20.260	41.879	73.442	-2.771	6.503	1.818	10.854	19.176	89.847	-1.419	-645	87.783	6,0
2008 (1)	5.827	20.720	48.270	74.817	-2.798	9.224	1.396	13.083	23.702	95.722	-1.441	-3.617	90.664	3,2
<b>Tasas de variación interanual en %</b>														
2001	41,6	2,4	-7,1	3,9	--	1,8	11,8	49,3	13,7	5,5	--	--	5,5	--
2002	-42,7	-1,1	24,9	1,4	--	13,1	-12,1	38,8	16,9	3,3	--	--	2,9	--
2003	72,0	-1,8	-5,3	5,3	--	11,6	31,1	21,3	17,0	7,6	--	--	6,8	--
2004	-23,4	2,8	18,6	5,3	--	3,1	-7,0	28,1	10,8	6,3	--	--	4,5	--
2005	-35,6	-9,5	20,6	3,2	--	-0,1	-20,5	30,3	10,3	4,5	--	--	4,6	--
2006	32,1	4,5	-0,6	3,7	--	-12,8	8,9	9,2	-0,6	3,0	--	--	2,8	--
2007	4,0	-8,4	5,1	1,3	--	6,2	0,5	16,3	11,1	3,3	--	--	2,8	--
2008 (1)	-48,4	2,3	15,3	1,9	--	41,8	-23,2	20,5	23,6	6,5	--	--	3,3	--

(1) Enero-abril (periodo disponible de 2008)

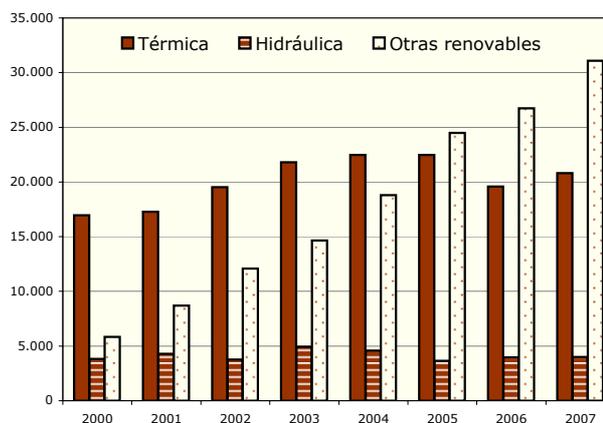
(2) Corregido de los efectos del calendario y la temperatura

Fuente: REE

**RÉGIMEN ORDINARIO**  
gigawattios hora



**RÉGIMEN ESPECIAL**  
gigawattios hora



#### IV.6. CONSUMO DE ELECTRICIDAD

Gigawatios hora (GWh)

	UE	UE-15	Zona Euro	Alemania	Irlanda	España	Francia	Reino Unido
2000	--	2.605.556	--	560.161	23.258	216.674	470.891	389.069
2001	--	2.666.120	2.091.489	573.471	24.706	225.177	479.421	395.180
2002	--	2.694.569	2.122.480	578.891	24.744	230.806	481.902	395.659
2003	3.157.163	2.742.244	2.168.811	584.356	24.694	242.064	496.310	400.365
2004	3.204.082	2.782.133	2.206.863	583.495	26.606	252.787	510.628	401.357
2005	3.246.400	2.819.617	2.238.652	582.440	27.520	264.138	514.798	406.694
2006	3.271.397	2.830.539	2.250.760	577.971	28.770	272.256	511.192	405.844
2007 (1)	2.393.885	2.068.265	1.649.628	514.465	29.450	276.540	513.135	402.807

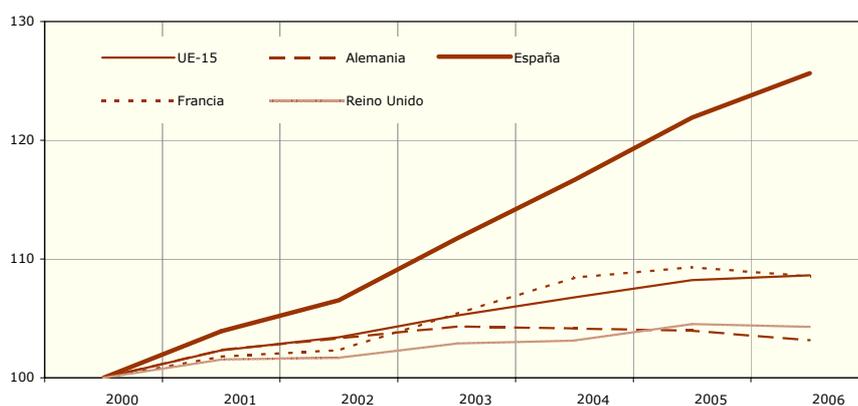
#### Tasas de variación interanual en %

2001	--	2,3	--	2,4	6,2	3,9	1,8	1,6
2002	--	1,1	1,5	0,9	0,2	2,5	0,5	0,1
2003	--	1,8	2,2	0,9	-0,2	4,9	3,0	1,2
2004	1,5	1,5	1,8	-0,1	7,7	4,4	2,9	0,2
2005	1,3	1,3	1,4	-0,2	3,4	4,5	0,8	1,3
2006	0,8	0,4	0,5	-0,8	4,5	3,1	-0,7	-0,2
2007 (1)	-1,5	-1,8	-1,6	-2,9	2,4	1,6	0,4	-0,7

(1) Período disponible, variable según país. Para España, Irlanda, Francia y Reino Unido, año completo

Fuente: Eurostat

#### CONSUMO DE ELECTRICIDAD gigawatios hora Índice 2000=100

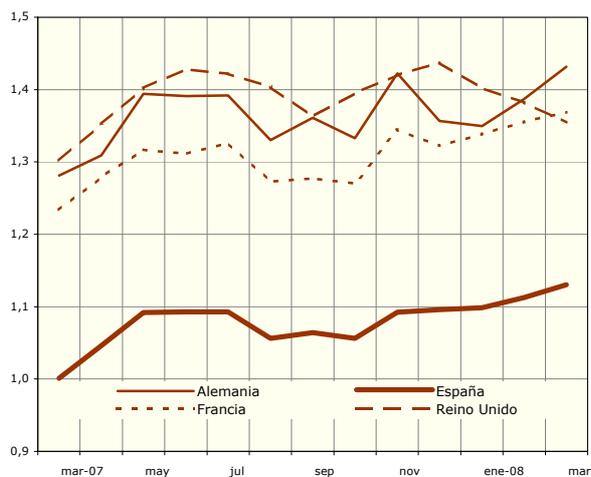


**IV.7. PRECIOS DE VENTA AL PÚBLICO DE HIDROCARBUROS**  
Euros/litro

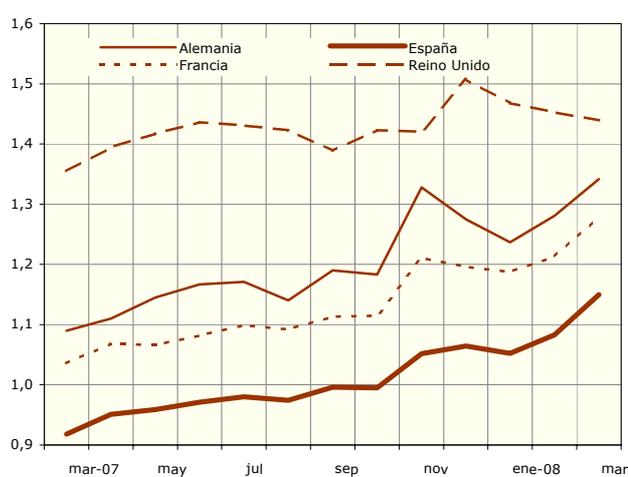
	GASOLINA 95					GASÓLEO A				
	Alemania	Irlanda	España	Francia	Reino Unido	Alemania	Irlanda	España	Francia	Reino Unido
<b>2001</b>	1,023	0,865	0,805	1,039	1,219	0,824	0,779	0,692	0,797	1,254
<b>2002</b>	1,046	0,856	0,813	1,013	1,165	0,840	0,774	0,688	0,770	1,200
<b>2003</b>	1,092	0,871	0,819	1,019	1,099	0,887	0,803	0,698	0,796	1,126
<b>2004</b>	1,135	0,952	0,874	1,058	1,184	0,938	0,878	0,758	0,879	1,208
<b>2005</b>	1,226	1,053	0,966	1,162	1,272	1,067	1,037	0,903	1,025	1,331
<b>2006</b>	1,283	1,117	1,034	1,237	1,341	1,112	1,094	0,958	1,078	1,398
<b>2007</b>	1,334	1,121	1,050	1,275	1,378	1,160	1,086	0,971	1,093	1,411
<b>2007 I</b>	1,241	1,028	0,969	1,194	1,302	1,072	1,024	0,902	1,023	1,362
<b>II</b>	1,365	1,106	1,077	1,303	1,394	1,141	1,065	0,960	1,072	1,416
<b>III</b>	1,361	1,175	1,071	1,292	1,396	1,167	1,102	0,983	1,102	1,414
<b>IV</b>	1,371	1,174	1,081	1,312	1,417	1,262	1,154	1,037	1,174	1,450
<b>2008 I</b>	1,389	1,185	1,114	1,354	1,380	1,286	1,191	1,095	1,227	1,453
<b>2008 Ene</b>	1,350	1,195	1,098	1,338	1,402	1,237	1,199	1,052	1,187	1,468
<b>Feb</b>	1,387	1,195	1,113	1,356	1,382	1,281	1,199	1,083	1,213	1,453
<b>Mar</b>	1,432	1,166	1,130	1,369	1,354	1,342	1,174	1,150	1,280	1,439

Fuente: Eurostat

**PRECIOS GASOLINA 95**  
euros / litro



**PRECIOS GASÓLEO A**  
euros / litro



## IV.8. PRECIO NETO DE LA ELECTRICIDAD PARA USO DOMÉSTICO Y USO INDUSTRIAL

Euros/kWh

	Uso doméstico (1)							Uso industrial (2)						
	UE-25	UE-15	Alem.	Irlan.	Esp.	Fran.	Reino Unido	UE-25	UE-15	Alem.	Irlan.	Esp.	Fran.	Reino Unido
1995	--	0,110	0,130	0,073	0,106	0,101	0,095	--	0,072	0,094	0,063	0,073	0,065	0,061
1996	--	0,110	0,132	0,072	0,109	0,102	0,088	--	0,069	0,091	0,062	0,076	0,065	0,054
1997	--	0,108	0,127	0,082	0,105	0,101	0,097	--	0,068	0,085	0,069	0,070	0,064	0,060
1998	--	0,107	0,126	0,080	0,095	0,096	0,104	--	0,066	0,083	0,066	0,062	0,060	0,063
1999	--	0,105	0,128	0,080	0,093	0,095	0,097	--	0,064	0,079	0,066	0,062	0,058	0,062
2000	--	0,103	0,119	0,080	0,090	0,093	0,106	--	0,063	0,068	0,066	0,064	0,057	0,066
2001	--	0,103	0,122	0,080	0,086	0,091	0,100	--	0,064	0,067	0,066	0,055	0,056	0,066
2002	--	0,103	0,126	0,088	0,086	0,092	0,103	--	0,062	0,069	0,077	0,052	0,056	0,061
2003	--	0,104	0,127	0,101	0,087	0,089	0,096	--	0,065	0,070	0,076	0,053	0,053	0,054
2004	0,100	0,103	0,126	0,106	0,089	0,091	0,084	0,062	0,063	0,074	0,079	0,054	0,053	0,048
2005	0,103	0,104	0,133	0,120	0,090	0,091	0,084	0,067	0,068	0,078	0,090	0,069	0,053	0,057
2006	0,108	0,109	0,137	0,129	0,094	0,091	0,097	0,075	0,077	0,087	0,100	0,072	0,053	0,080
2007	0,118	0,121	0,143	0,147	0,100	0,092	0,125	0,083	0,084	0,095	0,113	0,081	0,054	0,095

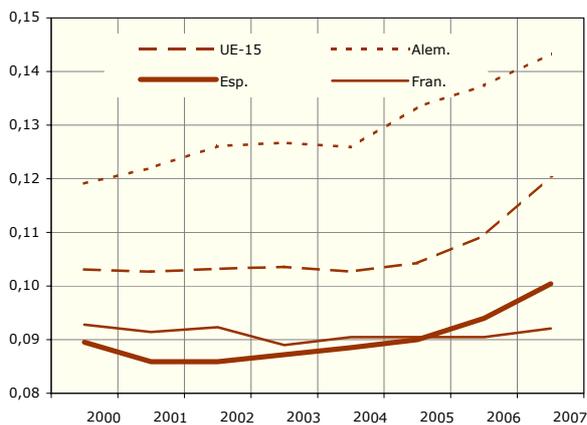
(1) Los precios son sin impuestos. Hogar de tipo medio (90 m<sup>2</sup>) que realiza aproximadamente un tercio de su consumo por la noche

(2) Los precios son sin impuestos y la tarifa corresponde a una potencia máxima de 500 KW y un consumo de aproximadamente

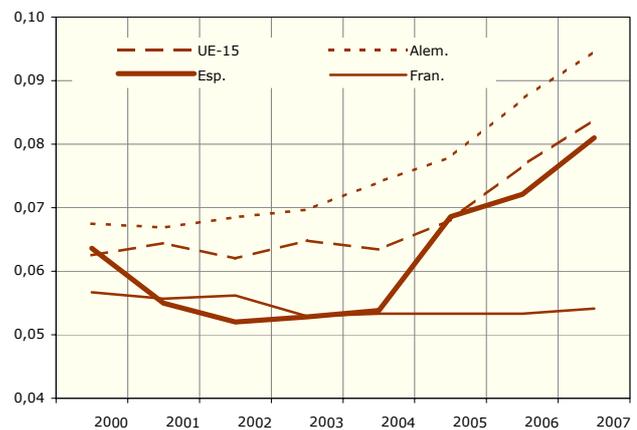
2000 MWh/año en 4.000 horas

Fuente: Eurostat

PRECIO ELECTRICIDAD USO DOMÉSTICO  
euros/Kwh



PRECIO ELECTRICIDAD USO INDUSTRIAL  
euros/Kwh



#### IV.9. EMISIONES TOTALES DE GASES EFECTO INVERNADERO. COMPARACIÓN INTERNACIONAL

Índice año base = 100 (1)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	Objetivo 2010
<b>UE-27</b>	90,7	91,7	90,9	92,8	92,8	92,1	--
<b>UE-15</b>	96,6	97,7	97,1	98,7	98,8	98,0	92,0
<b>Bélgica</b>	100,4	100,0	98,8	100,8	100,5	97,9	92,5
<b>Bulgaria</b>	50,7	50,9	48,7	52,7	52,2	52,8	92,0
<b>República Checa</b>	75,9	76,1	73,4	75,2	75,0	74,2	92,0
<b>Dinamarca</b>	98,4	100,6	99,4	107,0	98,4	92,2	79,0
<b>Alemania</b>	82,7	84,1	82,6	83,6	83,2	81,3	79,0
<b>Estonia</b>	45,9	46,1	45,0	50,1	49,2	48,0	92,0
<b>Irlanda</b>	123,9	127,2	123,7	123,4	123,1	125,4	113,0
<b>Grecia</b>	118,6	120,0	119,8	123,6	123,9	125,4	125,0
<b>España</b>	132,8	133,0	139,0	141,5	146,9	152,3	115,0
<b>Francia</b>	99,3	99,7	98,2	98,6	98,6	98,1	100,0
<b>Italia</b>	106,6	107,8	107,8	110,8	111,7	112,1	93,5
<b>Chipre</b>	144,7	143,7	152,0	158,4	163,4	163,7	--
<b>Letonia</b>	38,8	41,5	41,2	41,7	41,4	42,0	--
<b>Lituania</b>	38,9	40,7	41,2	41,7	43,8	46,9	92,0
<b>Luxemburgo</b>	75,2	77,5	84,9	88,6	100,8	100,4	72,0
<b>Hungría</b>	64,3	65,8	64,0	66,8	64,7	65,5	94,0
<b>Malta</b>	129,0	118,4	139,8	140,0	145,9	154,8	--
<b>Holanda</b>	99,9	100,8	100,5	101,1	101,8	98,9	94,0
<b>Austria</b>	102,7	107,7	109,8	117,7	115,5	118,1	87,0
<b>Polonia</b>	69,0	68,5	66,0	68,4	67,6	68,0	94,0
<b>Portugal</b>	135,0	137,0	144,5	136,1	138,9	140,4	127,0
<b>Rumanía</b>	49,1	50,6	53,3	55,8	56,7	54,4	92,0
<b>Eslovenia</b>	92,6	97,1	98,1	96,8	98,4	100,4	92,0
<b>Eslovaquia</b>	65,8	70,2	67,5	68,0	67,5	66,4	92,0
<b>Finlandia</b>	98,5	105,6	108,7	119,9	114,1	97,4	100,0
<b>Suecia</b>	94,5	95,4	96,8	97,9	96,4	92,6	104,0
<b>Reino Unido</b>	86,4	86,8	84,2	85,0	84,7	84,3	87,5
<b>Croacia</b>	81,1	84,7	88,6	93,3	94,0	95,5	95,0
<b>Turquía</b>	164,0	153,6	158,0	167,0	172,7	184,0	--
<b>Islandia</b>	109,9	109,5	109,9	107,9	109,7	110,5	110,0
<b>Noruega</b>	107,6	110,2	107,6	109	110,3	108,8	101,0
<b>EE. UU.</b>	114,4	112,6	113,1	113,8	115,4	116,3	--
<b>Japón</b>	106,8	104,8	107,4	107,8	107,6	107,8	94,0

(1) Año Base: 1990 para CO<sub>2</sub>, CH<sub>4</sub> y N<sub>2</sub>O y 1995 para los gases fluorados

Fuente: Eurostat

#### IV.10. EMISIONES DE GASES EFECTO INVERNADERO POR ACTIVIDAD Kilotoneladas equivalentes de CO<sub>2</sub>

CATEGORÍAS (1)	1990	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005
1. Procesado de la energía	212.570,3	241.049,5	289.401,7	293.045,0	311.414,2	314.946,2	331.906,7	347.526,0
A. Actividades de combustión	208.358,0	236.848,0	285.156,0	289.001,0	307.246,0	310.520,0	327.834,1	343.435,6
1. Industrias del sector energético	77.694,0	86.811,0	105.710,0	99.972,0	113.612,0	106.496,0	115.820,7	126.003,0
2. Industrias manufactureras y de la const.	46.729,0	53.629,0	58.420,0	62.748,0	64.191,0	67.907,0	70.487,1	71.977,5
3. Transporte	57.536,0	67.028,0	87.003,0	91.278,0	93.463,0	98.045,0	102.194,7	105.322,9
4. Otros sectores	26.399,0	29.380,0	34.022,0	35.003,0	35.981,0	38.072,0	39.331,6	40.132,2
B. Emisiones fugitivas de los combustibles	4.212,0	4.205,0	4.244,0	4.045,0	4.170,0	3.720,0	4.090,0	4.090,4
1. Combustibles sólidos	1.837,0	1.484,0	1.263,0	1.113,0	1.078,0	1.115,0	1.082,0	1.030,7
2. Petróleo y gas natural	2.375,0	2.721,0	2.981,0	2.932,0	3.092,0	2.605,0	3.009,0	3.059,7
2. Procesos industriales	27.879,1	27.322,7	34.510,0	31.540,0	30.924,3	32.549,1	32.796,5	33.916,8
3. Uso de disolventes y otros productos	1.391,4	1.346,6	1.678,6	1.595,9	1.653,5	1.595,9	1.518,4	1.480,0
4. Agricultura	39.996,0	39.495,7	47.331,7	46.532,2	45.630,8	47.774,1	46.473,9	44.764,7
6. Tratamiento y eliminación de residuos	7.762,7	9.155,1	11.497,4	12.098,2	12.547,9	12.622,8	12.540,5	12.961,7
<b>Total categorías</b>	<b>289.599,5</b>	<b>318.369,5</b>	<b>384.419,4</b>	<b>384.811,3</b>	<b>402.170,8</b>	<b>409.488,1</b>	<b>425.236,1</b>	<b>440.649,1</b>

#### Índices. Año Base = 100 (2)

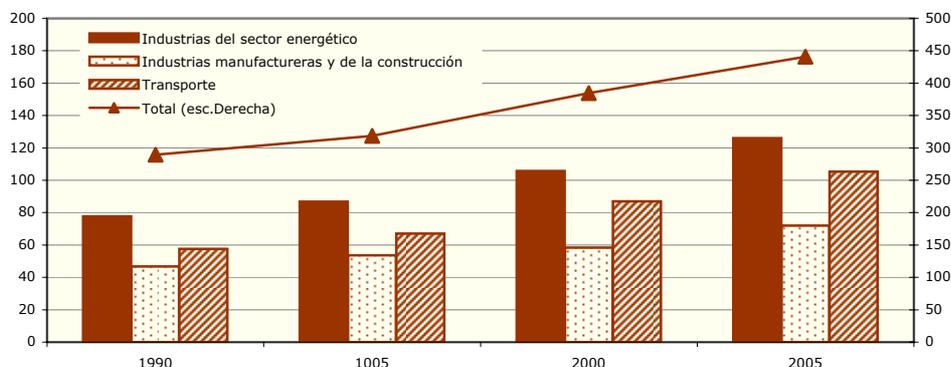
1. Procesado de la energía	100,0	113,4	136,1	137,9	146,5	148,2	156,1	163,5
A. Actividades de combustión	100,0	113,7	136,9	138,7	147,5	149,0	157,3	164,8
1. Industrias del sector energético	100,0	111,7	136,1	128,7	146,2	137,1	149,1	162,2
2. Industrias manufactureras y de la const.	100,0	114,8	125,0	134,3	137,4	145,3	150,8	154,0
3. Transporte	100,0	116,5	151,2	158,6	162,4	170,4	177,6	183,1
4. Otros sectores	100,0	111,3	128,9	132,6	136,3	144,2	149,0	152,0
B. Emisiones fugitivas de los combustibles	100,0	99,8	100,8	96,0	99,0	88,3	97,1	97,1
1. Combustibles sólidos	100,0	80,8	68,8	60,6	58,7	60,7	58,9	56,1
2. Petróleo y gas natural	100,0	114,6	125,5	123,5	130,2	109,7	126,7	128,8
2. Procesos industriales	100,0	98,0	123,8	113,1	110,9	116,8	117,6	121,7
3. Uso de disolventes y otros productos	100,0	96,8	120,6	114,7	118,8	114,7	109,1	106,4
4. Agricultura	100,0	98,7	118,3	116,3	114,1	119,4	116,2	111,9
6. Tratamiento y eliminación de residuos	100,0	117,9	148,1	155,8	161,6	162,6	161,5	167,0
<b>Total categorías</b>	<b>100,0</b>	<b>109,9</b>	<b>132,7</b>	<b>132,9</b>	<b>138,9</b>	<b>141,4</b>	<b>146,8</b>	<b>152,2</b>

(1) Excluye las captaciones de sumideros del sector 5 (cambio de uso de suelo y silvicultura)

(2) Año Base: 1990 para CO<sub>2</sub>, CH<sub>4</sub> y N<sub>2</sub>O y 1995 para los gases fluorados

Fuente: MARM (Inventario de Emisiones de Gases de Efecto Invernadero de España. Años 1990-2005)

#### EMISIONES DE GASES POR ACTIVIDADES millones de toneladas equivalentes de CO<sub>2</sub>



**IV.11. EMISIONES DE GASES EFECTO INVERNADERO POR TIPO DE GAS**  
**Kilotoneladas equivalentes de CO<sub>2</sub>**

	Año Base(1)	1990	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005
CO <sub>2</sub>	228.517,2	228.517,2	255.584,9	307.674,3	311.549,7	330.550,2	334.533,6	351.815,8	368.282,3
CH <sub>4</sub>	27.728,7	27.728,7	30.695,4	35.365,7	36.206,5	36.767,7	37.073,8	37.090,2	37.268,7
N <sub>2</sub> O	27.767,3	27.767,3	26.502,9	32.593,1	31.348,3	30.489,3	32.373,0	31.124,2	29.571,2
HFCs	4.645,4	2.403,2	4.645,4	8.170,0	5.284,2	3.892,4	5.032,8	4.679,9	5.010,9
PFCs	832,5	882,9	832,5	411,7	239,8	264,0	267,3	272,0	244,4
SF <sub>6</sub>	108,3	66,9	108,3	204,6	182,8	207,1	207,7	254,0	271,6
<b>Total emisiones</b>	<b>289.599,5</b>	<b>287.366,2</b>	<b>318.369,5</b>	<b>384.419,4</b>	<b>384.811,3</b>	<b>402.170,8</b>	<b>409.488,1</b>	<b>425.236,1</b>	<b>440.649,1</b>

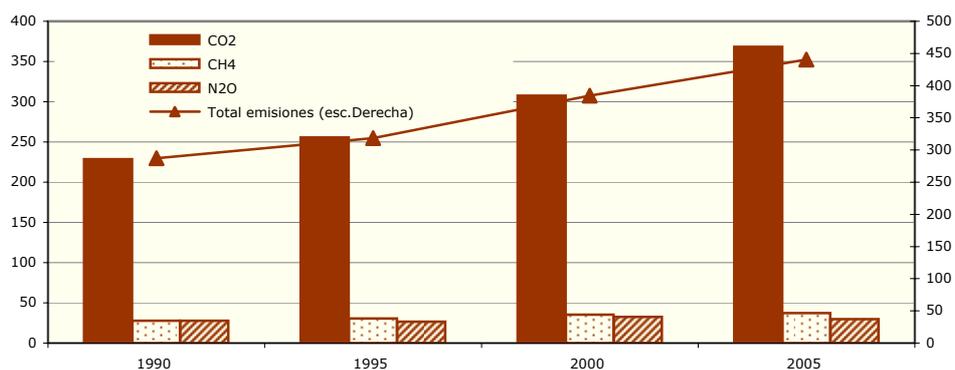
**Índices. Año Base = 100**

CO <sub>2</sub>	100,0	100,0	111,8	134,6	136,3	144,7	146,4	154,0	161,2
CH <sub>4</sub>	100,0	100,0	110,7	127,5	130,6	132,6	133,7	133,8	134,4
N <sub>2</sub> O	100,0	100,0	95,4	117,4	112,9	109,8	116,6	112,1	106,5
HFCs	100,0	51,7	100,0	175,9	113,8	83,8	108,3	100,7	107,9
PFCs	100,0	106,1	100,0	49,5	28,8	31,7	32,1	32,7	29,4
SF <sub>6</sub>	100,0	61,8	100,0	188,8	168,7	191,2	191,7	234,4	250,7
<b>Total emisiones</b>	<b>100,0</b>	<b>99,2</b>	<b>109,9</b>	<b>132,7</b>	<b>132,9</b>	<b>138,9</b>	<b>141,4</b>	<b>146,8</b>	<b>152,2</b>

(1) Año Base: 1990 para CO<sub>2</sub>, CH<sub>4</sub> y N<sub>2</sub>O y 1995 para los gases fluorados

Fuente: MARM (Inventario de Emisiones de Gases de Efecto Invernadero de España. Años 1990-2005)

**EMISIONES DE GASES EFECTO INVERNADERO POR TIPO DE GAS**  
**millones de toneladas equivalentes de CO<sub>2</sub>**



**IV.12. EMISIONES A LA ATMÓSFERA Y ASIGNACIÓN DE DERECHOS DE EMISIÓN POR ACTIVIDADES DEL R.D. 1370/06 (1)**  
**Millones de toneladas equivalentes de CO<sub>2</sub>**

Sector	Emisiones						Planes Nacionales de Asignación (2)		
	1990	2000	2001	2002	2006	% variación 2006/90	Promedio anual		
							PNA 1 (2005-07)	PNA 2 (2008-12)	
<b>Sectores Directiva CE</b>									
Generación eléctrica	61,61	86,77	81,26	95,95	96,62	56,8	85,40	54,42	
Combustión 1b y 1c (3)	12,50	14,23	14,45	16,63	17,05	36,4	23,14	17,67	
Refino	12,64	15,25	14,99	14,86	15,49	22,6	15,25	16,13	
Siderurgia y coquerías	13,83	10,79	10,74	10,85	8,25	-40,3	11,23	12,21	
Cemento	21,14	24,99	25,68	26,58	27,37	29,5	27,54	29,02	
Cal	1,58	2,09	2,08	2,20	2,21	39,6	2,46	2,41	
Vidrio	1,55	1,96	2,07	2,16	2,00	28,8	2,24	2,21	
Fritas	0,22	0,53	0,56	0,60	0,55	150,7	0,68	0,62	
Ladrillos y Tejas	3,89	5,02	5,34	5,51	4,15	6,6	4,77	4,36	
Azulejos y Baldosas	0,41	1,08	1,09	1,10	1,38	237,0	0,88	1,44	
Pasta de papel, papel y cartón	2,29	3,64	4,33	4,52	4,61	101,5	5,30	5,48	
<b>TOTAL SECTORES</b>	<b>131,66</b>	<b>166,35</b>	<b>162,59</b>	<b>180,96</b>	<b>179,68</b>	<b>36,5</b>	<b>178,88</b>	<b>145,97</b>	
RESERVA							3,29	6,28	
% Reserva sobre asignación							1,8%	4,3%	
Asignación incluyendo reserva							182,18	152,25	
Total emisiones España (4)	287,37	384,42	384,81	402,17	425,45	48,05			
Sectores afectados sobre total	45,8%	43,3%	42,3%	45,0%	42,2%				

**ASIGNACIÓN DE DERECHOS DE EMISIÓN POR ACTIVIDADES, EMISIONES VERIFICADAS 2005-2006 E INSTALACIONES INCLUIDAS**

Sector	2006		2005		% variación emisión verificadas 2006/05	Número de instalaciones
	Asignación efectiva (2)	Emisión verificada	Asignación efectiva (2)	Emisión verificada		
Generación eléctrica	84,19	96,62	86,25	104,04	-7,1	77
Combustión 1b y 1c (3) (5)	21,58	17,05	16,00	14,17	20,4	371
Subtotal: Industria	69,90	66,01	71,00	65,38	1,0	597
Refino	15,25	15,49	15,25	15,46	0,2	13
Siderurgia y coquerías	8,71	8,25	11,50	8,25	0,0	29
Cemento	28,40	27,37	27,84	27,38	-0,1	36
Cal	2,46	2,21	2,46	2,06	6,9	24
Vidrio	2,25	2,00	2,25	1,99	0,2	38
Fritas	0,69	0,55	0,69	0,58	-4,8	22
Ladrillos y Tejas	4,92	4,15	4,80	4,09	1,3	282
Azulejos y Baldosas	1,59	1,38	0,91	0,80	72,5	36
Pasta de papel, papel y cartón	5,62	4,61	5,31	4,75	-2,9	117
<b>TOTAL SECTORES</b>	<b>175,67</b>	<b>179,68</b>	<b>173,24</b>	<b>183,59</b>	<b>-2,1</b>	<b>1.045</b>
Promemoria: excluyendo las instalaciones incorporadas tras la ampliación del ámbito de la Ley 1/2005						
<b>TOTAL SECTORES</b>	<b>170,95</b>	<b>176,30</b>		<b>183,59</b>	<b>-4,0</b>	<b>836</b>

(1) RD 1370/2006, 24 noviembre por el que se aprueba el Plan Nacional de asignación de derechos de emisión 2008-2012

(2) Millones de derechos (un derecho equivale a una tonelada de CO<sub>2</sub> equivalente)

(3) El epígrafe 1b comprende instalaciones de cogeneración con independencia del sector en el que se encuentren, exceptuando los nueve sectores industriales relacionados a continuación. En el 1c se encuentran otras instalaciones de combustión, o dispositivos, con potencia térmica nominal superior a los 20 Mw no incluidas en dichos sectores

(4) Dato estimado para 2006

(5) El importante aumento en las emisiones verificadas de este epígrafe, entre los años 2005 y 2006 se debe a la inclusión, a partir de 2006, de dichas instalaciones en el ámbito normativo de la Ley 1/2005

Fuente: MITYC y MARM



**V. SECTOR TIC Y SOCIEDAD DE LA INFORMACIÓN**

## V.1. INDUSTRIA DE LAS TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN

Millones de euros

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	Var.06/05
<b>Producción</b>	11.232,5	13.852,3	11.281,1	11.811,5	12.759,6	13.745,4	7,7
Valor Añadido	5.895,7	7.759,6	6.095,2	6.349,2	6.771,8	7.186,6	6,1
Actividad Endógena (1)	3.343,7	2.971,1	3.211,9	3.373,6	3.702,9	4.095,7	10,6
<b>Personas Ocupadas</b>	93.380	90.373	88.847	90.822	96.934	103.884	7,2
Gastos de Personal	3.231,5	3.069,6	3.040,5	3.050,2	3.285,1	3.692,0	12,4
<b>Facturación total del sector (1)</b>	14.338,4	13.543,1	13.793,2	14.357,7	15.500,7	16.716,8	7,8
<b>Mercado Interior Neto. Total (2)</b>	9.236,0	9.032,1	9.485,9	9.924,8	10.690,1	11.544,9	8,0
Hardware	3.499,2	3.162,4	3.178,8	3.196,5	3.340,6	3.498,1	4,7
Software	1.139,8	1.218,8	1.274,8	1.360,9	1.481,5	1.600,4	8,0
Servicios Informáticos	3.967,4	3.908,6	3.898,4	4.131,4	4.502,9	4.974,7	10,5
Servicios Telemáticos	299,5	403,8	587,7	668,3	770,6	849,0	10,2
Equipos Ofimáticos	--	--	212,9	215,3	217,0	217,5	0,2
Consumibles	330,0	338,6	333,3	352,5	377,6	405,2	7,3
<b>Mercado Interior Bruto</b>	12.579,7	12.002,9	12.697,9	13.298,4	14.393,0	15.640,5	8,7
Hardware	5.636,0	4.795,4	4.927,6	5.032,1	5.365,2	5.724,4	6,7
Software	1.751,4	1.894,3	2.008,0	2.152,8	2.350,0	2.568,2	9,3
Servicios Informáticos	4.463,6	4.468,1	4.428,2	4.667,8	5.086,5	5.635,8	10,8
Servicios Telemáticos	299,5	403,8	587,7	668,3	770,6	849,0	10,2
Equipos Ofimáticos	--	--	330,0	336,5	343,6	345,0	0,4
Consumibles	429,3	441,4	416,3	440,9	477,1	518,1	8,6
<b>Exportaciones</b>	1.758,7	1.540,2	1.095,4	1.059,3	1.107,7	1.076,3	-2,8
Hardware	1.214,3	983,7	528,5	503,7	455,8	397,9	-12,7
Software	295,3	309,1	356,1	355,5	412,0	413,7	0,4
Servicios Informáticos	224,0	223,1	186,2	174,4	211,5	234,9	11,0
Consumibles	25,0	24,3	24,6	25,8	28,3	29,8	5,4
UE	1.243,2	1.112,5	665,7	627,5	636,9	566,4	-11,1
Resto de Europa	50,5	53,5	30,0	21,5	22,3	24,4	9,5
EEUU y Canadá	42,8	26,0	29,7	25,1	26,4	22,5	-15,1
Japón y SE Asiático	9,4	8,3	3,5	5,4	5,4	6,7	22,9
América Latina	395,7	323,9	350,3	363,0	398,6	435,1	9,2
Resto del Mundo	17,1	16,0	16,3	17,0	18,1	21,2	17,6
<b>Importaciones</b>	5.230,2	4.742,2	5.155,5	5.302,9	5.758,8	6.067,5	5,4
Hardware	3.660,1	3.144,8	3.066,5	3.100,2	3.435,0	3.637,7	5,9
Software	822,1	875,2	885,4	930,7	980,1	1.042,8	6,4
Servicios Informáticos	273,5	263,4	265,5	287,8	311,4	321,1	3,1
Equipos Ofimáticos	--	--	280,0	282,2	288,1	294,6	2,3
Consumibles	93,6	86,4	81,0	89,7	95,8	102,8	7,3
Cánones	380,8	372,5	577,2	612,3	648,4	668,5	3,1
UE	4.294,0	3.839,3	4.072,9	4.198,9	4.541,5	4.715,9	3,8
Resto de Europa	33,8	41,6	81,4	6,3	8,0	19,5	144,6
EEUU y Canadá	340,1	242,0	305,3	342,3	369,3	405,1	9,7
Japón y SE Asiático	513,4	571,9	550,7	688,8	763,2	808,0	5,9
América Latina	40,0	37,1	89,9	44,4	51,8	67,6	30,5
Resto del Mundo	8,9	10,4	55,3	22,3	25,1	51,6	105,3

(1) Ver notas metodológicas en Anexo 2

(2) Surge de descontar la actividad endógena del mercado interior bruto

Fuente: AETIC / MITYC

## V.2. INDICADORES DEL SECTOR COMUNICACIONES

Millones de euros (salvo indicación en contrario)

	2003	2004	2005	2006	Variación %		
					05/02	06/05	07/06 <sup>(2)</sup>
<b>Mercado</b>							
Ingresos del sector	34.345,3	36.844,2	40.656,5	42.006,1	10,3	3,3	5,5
Ingresos de mayoristas	6.453,1	6.873,5	7.488,4	6.912,9	8,9	-7,7	0,4
Ingresos de minoristas	27.892,1	29.970,7	33.168,1	35.093,2	10,7	5,8	6,6
Empleo en el sector (personas)	88.226	88.005	88.519	88.766	0,6	0,3	-4,5
<b>SERVICIOS MINORISTAS</b>							
<b>Servicios Audiovisuales</b>							
Ingresos publicitarios	2.413,7	2.773,7	3.066,8	3.290,5	10,6	7,3	9,2
- Por TV públicas	1.016,9	1.075,6	1.068,9	1.039,0	-0,6	-2,8	0,2
- Por TV privada	1.078,5	1.361,7	1.622,6	1.847,5	19,2	13,9	14,0
- Por Radio	318,2	336,5	375,4	403,9	11,6	7,6	10,5
Ingresos por operaciones de TV	4.097,0	4.195,7	4.652,6	4.942,0	10,9	6,2	7,7
Número de abonados a TV de pago (miles)	3.497,4	3.217,9	3.388,9	3.762,7	5,3	11,0	7,8
<b>Telefonía fija</b>							
Número de líneas (miles)	17.759,2	17.934,5	18.004,0	18.385	0,4	2,1	1,3
Tasa de penetración (%) (1)	41,6	41,5	40,8	41,1	-1,7	0,7	0,1
Minutos de tráfico (millones)	113.106,7	101.750,9	91.563,4	82.193,4	-10,0	-10,2	-3,9
Ingresos por servicios	8.254,5	8.316,1	8.311,0	7.734,4	-0,1	-6,9	-3,1
Ingreso por cliente (euros/año)	477,1	484,7	495,9	465,3	2,3	-6,2	-1,9
Ingreso medio por línea en servicio (euros/año)	462,3	463,7	461,6	420,7	-0,4	-8,9	-4,3
<b>Telefonía móvil</b>							
Número de líneas (miles)	37.219,8	38.622,6	42.693,8	46.152	10,5	8,1	5,3
Tasa de penetración (%) (1)	87,1	89,4	96,8	103,20	8,3	6,6	4,2
Minutos de tráfico (millones)	36.698,3	43.364,2	55.517,3	66.417,0	28,0	19,6	17,3
Ingresos por servicios	8.906,8	10.394,7	12.100,1	13.402,2	16,4	10,8	11,2
Ingresos por tráfico	7.363,5	8.560,0	9.829,9	10.894,2	20,8	10,8	8,1
- De telefonía móvil prepago (%)	25,1	22,6	19,8	17,8	--	--	--
- De telefonía móvil postpago (%)	74,9	77,4	80,2	82,2	--	--	--
<b>Internet</b>							
Ingresos de los proveedores de servicios Internet	1.234,3	1.766,3	2.266,5	2.786,0	28,3	22,9	24,0
- Por servicios de Internet	1.069,0	1.442,7	1.893,6	2.447,1	31,3	29,2	18,0
Líneas de Internet (miles)	4.680,9	5.253,1	6.234,3	7.186,7	18,7	15,3	16,4
Ingresos por ADSL	668,7	1.014,9	1.386,6	1.848,1	36,6	33,3	22,1
Líneas de ADSL (miles)	1.565,1	2.545,5	3.847,6	5.220	51,2	35,7	26,4
<b>SERVICIOS MAYORISTAS</b>							
<b>Transporte y difusión de la señal audiovisual</b>							
Ingresos totales por servicio de transporte	58,3	55,7	58,5	74,9	5,2	27,9	49,2
Ingresos totales por servicio de difusión	166,4	178,5	181,7	248,9	1,8	37,0	6,9
<b>Servicio de interconexión de telefonía fija</b>							
Ingresos	1.099,6	1.109,4	1.126,6	1.078,1	1,6	-4,3	13,2
Tráfico (millones de minutos)	71.964,6	75.700,9	68.851,2	58.782,2	-9,0	-14,6	0,9
Ingreso medio por minuto (céntimos euro/ minuto)	1,5	1,5	1,6	1,8	11,7	12,1	11,5
<b>Servicio de interconexión de telefonía móvil</b>							
Ingresos	3.810,7	4.033,3	4.197,4	4.236,8	4,1	0,9	-6,3
Tráfico (millones de minutos)	17.944,6	21.650,1	25.144,2	27.980,3	16,1	11,3	7,6
Ingreso medio por minuto (céntimos euro/ minuto)	21,24	18,63	16,69	15,1	-10,4	-9,3	-12,8

(1) Número de líneas por habitante

(2) Datos provisionales de los cuatro trimestres

Fuente: Comisión del Mercado de las Telecomunicaciones (CMT)

### V.3. INDICADORES DE LA SOCIEDAD DE LA INFORMACIÓN. COMPARACIÓN INTERNACIONAL

Valores en porcentaje en 2007 salvo indicación en contrario (1)

	UE	A	ES	FR	IT	PT	RU
<b>Mercado de las TIC (2006)</b>							
Gasto en TI sobre PIB (%) *	2,7	2,9	--	3,1	1,7	1,8	3,5
Gasto en Telecomunicaciones sobre PIB (%)*	3,0	2,8	--	2,3	3,1	4,3	3,0
Gasto en TIC sobre PIB (%)*	5,7	5,7	5,8	5,4	4,8	6,1	6,5
<b>Infraestructuras</b>							
Líneas telefónicas básicas por 100 habitantes (2006)	47	67	42	61	46	40	56
Abonados a telefonía móvil por 100 habitantes (2006)	106	104	106	82	134	116	115
Líneas de banda ancha por 100 habitantes	18	21	17	22	16	15	24
Hogares con línea de banda ancha	42	50	39	43	25	30	57
Empresas con línea de banda ancha	78	80	90	s.d.	76	76	78
Disponibilidad de ordenador en las empresas	97	97	98	s.d.	97	95	96
<b>Terminales de acceso</b>							
Hogares con acceso a Internet	54	71	45	49	43	40	67
Hogares con acceso a Internet por DSL	32	46	33	42	23	15	39
Hogares con acceso a Internet por otras conexiones banda ancha (ej. cable módem)	10	4	8	3	4	19	18
Empresas con acceso a Internet	93	95	94	96	94	90	93
Empresas con acceso a Internet por DSL	69	73	87	88	73	69	74
Empresas con acceso a Internet por otras conexiones fijas (cable, etc)	15	12	7	12	4	17	15
Empresas con página Web	65	78	49	s.d.	57	42	75
Individuos que han creado una página Web	10	10	9	14	9	7	14
<b>Usos</b>							
Personas que utilizan habitualmente Internet (2)	51	64	44	39	34	35	65
Personas que han efectuado compras por Internet en los 3 últimos meses	23	41	13	26	7	6	44
Personas que han efectuado compras por Internet en el último año	30	52	18	35	10	9	53
Personas que han usado ordenador en el último año	66	80	60	72	45	48	81
Personas que han usado ordenador en los 3 últimos meses	63	78	57	69	43	46	78
Personas que han usado frecuentemente el ordenador en los 3 últimos meses (3)	46	57	37	51	38	35	58
Personas que no han usado frecuentemente el ordenador en los 3 últimos meses (4)	12	15	13	14	2	7	15
Facturación de las empresas por comercio electrónico (5)	11	11	9	s.d.	2	7	19
Empresas que han recibido pedidos en línea (6)	16	24	8	s.d.	2	9	29
Empresas que compran vía Internet (6)	30	52	16	s.d.	10	12	49
<b>Administración en línea</b>							
Disponibilidad en línea de los 20 servicios básicos de las Administración (7)	60	75	70	70	70	90	89
Personas que acceden a la Administración vía Internet, para obtener información	26	39	25	24	15	17	33
Personas que acceden a la Administración vía Internet, para enviar formularios	12	17	8	12	5	13	18
Empresas que acceden a la Administración vía Internet, para obtener información	58	44	53	s.d.	74	66	52
Empresas que acceden a la Administración vía Internet, para enviar formularios	45	43	38	s.d.	35	66	40
<b>Enseñanza</b>							
Individuos que han seguido un curso de informática en el último año	11	9	11	17	5	9	13
Individuos que han adquirido conocimientos en informática, iniciativa propia	11	15	18	8	11	10	10
Individuos que han adquirido conocimientos en informática, iniciativa de empresa	17	32	15	17	10	11	18

\* Los valores de la UE-25 están referidos a 25 países de la Unión europea pero no son los países de la UE-25. Están incluidos tanto Bulgaria como Rumanía mientras que no se tiene en cuenta a Malta ni a Chipre

(1) La muestra empresarial incluye empresas de 10 o más empleados y excluye el sector financiero

(2) Al menos una vez por semana

(3) Han usado el ordenador todos o prácticamente todos los días

(4) Han usado el ordenador al menos una vez por semana, pero no todos los días

(5) Porcentaje de la facturación total de las empresas que corresponde al comercio electrónico

(6) Realizan al menos el 1% de las operaciones totales

(7) Se consideran servicios básicos los relativos a búsqueda de empleo, Seguridad Social, Impuestos, etc.

Fuente: Eurostat, en general, salvo España. Para España, la fuente es la SETSI a partir de datos de la CMT, AETIC e INE

#### V.4. INDICADORES DE USO DE TIC EN EMPRESAS

##### Valores en porcentaje (1)

	2004-05	2005-06	2006-07
<b>Empresas que disponen de ordenadores (De 10 o más empleados)</b>			
Total de empresas, excluido el sector financiero	97,40	98,41	98,11
Total de empresas del sector financiero	100,00	100,00	100,00
<b>Empresas que disponen de ordenadores (Con menos de 10 empleados)</b>			
Total de empresas, excluido el sector financiero	54,82	60,64	61,22
Total de empresas del sector financiero	--	88,26	88,23
<b>Empresas con conexión a Internet (Excluido el sector financiero)</b>			
Empresas con menos de 10 empleados	39,45	44,80	48,03
Total de empresas con 10 o más empleados	89,95	92,65	94,32
Empresas de 10 a 49 empleados	88,79	91,70	93,53
Empresas de 50 a 249 empleados	96,28	98,15	98,97
Empresas de 250 y más empleados	98,14	99,36	99,67
<b>Empresas con conexión a Internet (Sector financiero)</b>			
Empresas con menos de 10 empleados	--	84,65	77,12
Total de empresas con 10 o más empleados	99,86	99,57	99,77
Empresas de 10 a 49 empleados	100,00	99,26	99,63
Empresas de 50 a 249 empleados	99,38	100,00	100,00
Empresas de 250 y más empleados	100,00	100,00	100,00
<b>Empresas con acceso a Internet mediante banda ancha (Excluido el sector financiero)</b>			
<b>% sobre empresas con conexión a Internet</b>			
Empresas con menos de 10 empleados	72,53	86,32	90,29
Total de empresas con 10 o más empleados	83,72	94,02	95,23
Empresas de 10 a 49 empleados	82,85	93,32	94,63
Empresas de 50 a 249 empleados	87,21	97,72	98,47
Empresas de 250 y más empleados	94,78	99,12	99,60
<b>Empresas con acceso a Internet mediante banda ancha (Sector financiero)</b>			
<b>% sobre empresas con conexión a Internet</b>			
Empresas con menos de 10 empleados	--	95,31	93,89
Total de empresas con 10 o más empleados	98,25	99,46	99,91
Empresas de 10 a 49 empleados	98,32	99,06	100,00
Empresas de 50 a 249 empleados	98,00	100,00	100,00
Empresas de 250 y más empleados	98,36	100,00	99,45
<b>Empresas con conexión a Internet y sitio/página web (Excluido el sector financiero)</b>			
<b>% sobre empresas con conexión a Internet</b>			
Empresas con menos de 10 empleados	18,54	18,14	20,76
Total de empresas con 10 o más empleados	48,26	50,23	51,91
Empresas de 10 a 49 empleados	45,17	46,63	48,61
Empresas de 50 a 249 empleados	61,80	68,23	67,91
Empresas de 250 y más empleados	80,56	82,88	86,98
<b>Empresas con conexión a Internet y sitio/página web (Sector financiero)</b>			
<b>% sobre empresas con conexión a Internet</b>			
Empresas con menos de 10 empleados	--	19,51	17,77
Total de empresas con 10 o más empleados	82,93	80,18	87,48
Empresas de 10 a 49 empleados	73,23	68,64	85,30
Empresas de 50 a 249 empleados	96,90	93,83	88,30
Empresas de 250 y más empleados	97,02	98,62	94,59

(1) Datos a 31 de enero del segundo año indicado

Fuente: INE (Encuesta de Uso TIC y Comercio Electrónico en las Empresas)

**V.5. INDICADORES DE USO DE COMERCIO ELECTRÓNICO (CE) EN EMPRESAS (1)**  
**Valores en porcentaje (2)**

	2004-05	2005-06	2006-07
<b>Empresas que han realizado compras por CE</b>			
Total de empresas con 10 o más empleados	10,59	17,30	19,26
Empresas de 10 a 49 empleados	9,75	16,28	17,92
Empresas de 50 a 249 empleados	14,19	22,91	26,22
Empresas de 250 y más empleados	23,11	26,18	34,26
<b>Empresas que han realizado compras por Internet</b>			
Total de empresas con 10 o más empleados	9,92	16,14	18,22
Empresas de 10 a 49 empleados	9,19	15,20	16,99
Empresas de 50 a 249 empleados	13,26	21,53	24,68
Empresas de 250 y más empleados	19,24	22,91	31,65
<b>Compras por CE sobre el total de compras</b>			
Total de empresas con 10 o más empleados	3,89	8,84	11,68
Empresas de 10 a 49 empleados	1,55	7,66	5,73
Empresas de 50 a 249 empleados	2,25	6,19	6,33
Empresas de 250 y más empleados	6,44	11,17	17,67
<b>Compras por Internet sobre el total de compras</b>			
Total de empresas con 10 o más empleados	0,68	4,72	7,30
Empresas de 10 a 49 empleados	0,57	5,40	3,57
Empresas de 50 a 249 empleados	0,74	3,53	4,08
Empresas de 250 y más empleados	0,72	4,90	11,00
<b>Empresas que han realizado ventas por CE</b>			
Total de empresas con 10 o más empleados	3,49	8,94	8,79
Empresas de 10 a 49 empleados	2,59	7,87	7,54
Empresas de 50 a 249 empleados	6,94	14,12	14,72
Empresas de 250 y más empleados	19,31	23,09	25,99
<b>Empresas que han realizado ventas por Internet</b>			
Total de empresas con 10 o más empleados	1,96	8,02	7,83
Empresas de 10 a 49 empleados	1,68	7,25	6,77
Empresas de 50 a 249 empleados	2,84	12,05	13,09
Empresas de 250 y más empleados	7,79	16,27	20,81
<b>Ventas por CE sobre el total de ventas</b>			
Total de empresas con 10 o más empleados	2,74	6,66	8,70
Empresas de 10 a 49 empleados	0,77	2,83	3,10
Empresas de 50 a 249 empleados	2,61	6,84	7,21
Empresas de 250 y más empleados	4,17	9,26	12,41
<b>Ventas por Internet sobre el total de ventas</b>			
Total de empresas con 10 o más empleados	0,49	3,98	5,20
Empresas de 10 a 49 empleados	0,24	2,07	1,68
Empresas de 50 a 249 empleados	0,43	4,14	4,22
Empresas de 250 y más empleados	0,68	5,23	7,56
<b>Empresas que han realizado pagos on line</b>			
<b>% sobre empresas con compras mediante Internet</b>			
Total de empresas con 10 o más empleados	57,62	61,20	62,69
Empresas de 10 a 49 empleados	56,26	59,91	61,95
Empresas de 50 a 249 empleados	61,60	66,72	67,27
Empresas de 250 y más empleados	67,15	65,57	57,88
<b>Empresas que han recibido pagos on line</b>			
<b>% sobre empresas con ventas mediante Internet</b>			
Total de empresas con 10 o más empleados	42,84	31,97	34,12
Empresas de 10 a 49 empleados	42,16	32,84	34,51
Empresas de 50 a 249 empleados	41,56	27,53	33,15
Empresas de 250 y más empleados	51,76	35,74	32,52

(1) Se excluye el sector financiero

(2) Datos a 31 de diciembre del primer año indicado

Fuente: INE (Encuesta de Uso TIC y Comercio Electrónico en las Empresas)

## V.6. USO DE TIC EN HOGARES

### Valores en porcentaje (salvo indicación en contrario)

	2003	2004	2005	2006	2007 (1)
<b>Total de viviendas (unidades)</b>	14.264.600	14.731.651	15.534.910	14.599.608	14.692.323
<b>Equipamiento de productos TIC / total de viviendas</b>					
Televisión	99,5	99,6	99,4	99,6	99,5
Ordenador de sobremesa	41,4	45,5	47,8	52,3	52,4
Ordenador portátil	6,5	9,0	13,5	18,5	20,2
Otro tipo de ordenador (PDA, Pocket PC, ..)	2,0	2,6	5,5	6,4	3,2
Teléfono fijo	88,1	90,1	84,6	82,8	81,2
Teléfono móvil	73,7	76,9	80,9	89,1	90,9
Cadena musical, equipo alta fidelidad, laserdisc	64,1	64,1	63,9	68,6	67,3
Radio	90,0	88,5	87,4	89,0	87,7
Video	72,6	72,3	68,6	69,4	67,1
DVD	27,4	46,4	62,9	73,4	75,6
Fax	4,3	4,7	5,3	6,0	6,4
<b>Acceso a televisión / total de viviendas</b>					
A través de antena parabólica	16,35	16,54	17,61	19,90	20,9
A través de cable	8,80	10,84	12,19	15,60	14,1
Televisión Digital terrestre	2,48	1,95	3,30	19,40	22,8
<b>Disponibilidad de ordenador / total de viviendas</b>					
Viviendas con algún tipo de ordenador	43,3	48,1	51,9	58,4	60,4
Viviendas que disponen de ordenador personal (de sobremesa , portátil)	--	48,0	51,6	58,2	60,2
Viviendas que disponen de un único tipo de ordenador: de sobremesa	35,7	37,9	36,0	37,4	39,3
Viviendas que disponen de un único tipo de ordenador: portátil	1,5	2,2	3,2	5,1	7,3
Viviendas que disponen de 2 o 3 tipos de ordenadores	5,9	7,8	12,4	15,7	13,7
<b>Telefonía / total de viviendas</b>					
Viviendas con teléfono fijo	88,14	90,07	84,56	82,80	81,2
Viviendas con teléfono móvil	73,71	76,89	80,92	89,10	90,9
Viviendas con algún tipo de teléfono	96,9	98,2	97,9	98,8	99,0
Viviendas con teléfono fijo únicamente	23,2	21,3	17,0	9,7	8,1
Viviendas con teléfono móvil únicamente	8,8	8,1	13,4	16,1	17,7
Viviendas con teléfono fijo y móvil	65,0	68,8	67,6	73,1	73,1
<b>Viviendas con acceso en banda ancha / total de viviendas</b>	8,9	14,7	24,5	32,6	39,2
<b>Viviendas con acceso a Internet / total de viviendas</b>	23,5	30,9	34,0	41,1	44,6
<b>De los cuales:</b>					
Por línea telefónica convencional	74,6	52,9	33,9	20,7	17,6
Por conexión de Banda Ancha (ADSL, RDSI, Red de cable)	35,5	44,7	66,2	79,5	87,9
Por red de cable (fibra óptica)	10,1	9,8	13,1	13,6	14,9
Por red de telefonía móvil	--	--	4,0	5,8	5,2
<b>Uso TIC (Total personas de 16 a 74 años)</b>	35.508.740	36.134.506	36.832.201	33.571.031	33.769.402
<b>Personas utilizando el ordenador en los 3 últimos meses / total de personas</b>					
De las cuales han utilizado diariamente, al menos 5 días por semana	55,5	58,7	60,7	63,0	65,0
De las cuales han utilizado todas las semanas, pero no diariamente	30,2	26,0	25,6	24,6	23,4
<b>Personas que han utilizado Internet en los 3 últimos meses / total de personas</b>					
De las cuales han utilizado diariamente, al menos 5 días por semana	43,2	45,2	48,3	53,0	57,5
De las cuales han utilizado todas las semanas, pero no diariamente	37,0	32,5	32,4	29,9	27,8
Personas que han comprado a través de Internet en los 3 últimos meses	4,6	5,0	8,4	11,7	13,0
<b>Total de niños de 10 a 14 años (2)</b>	2.097.591	2.095.801	2.065.825	2.058.558	2.479.163
<b>Uso por niños de ordenador en la vivienda (últimos 3 meses) / total de niños</b>					
De los cuales:	59,3	68,0	72,0	75,8	85,4
Usan ordenador en la vivienda: Para ocio, música, juegos	92,0	86,6	88,5	90,0	85,0
Usan ordenador en la vivienda: Para trabajos escolares	84,9	86,0	84,7	88,0	90,2
<b>Uso por niños de Internet en los 3 últimos meses / total de niños</b>					
De los cuales:	50,5	60,2	65,9	71,1	76,8
Usan desde la Vivienda	50,7	51,4	57,0	62,2	71,3
Usan desde el centro de estudios	54,7	61,5	53,0	55,6	54,3
Usan desde otros lugares	40,8	37,6	3,2	4,0	2,1
Usan para ocio, música, juegos	72,7	68,6	73,8	78,4	83,6
Usan para trabajos escolares	78,9	84,0	83,3	88,0	90,6
<b>Niños que disponen de teléfono móvil / total de niños</b>	34,3	45,7	54,3	57,7	64,7

(1) Datos obtenidos en el 2º trimestre del año

(2) En 2007, niños de 10 a 15 años

Fuente: INE (Encuesta sobre Equipamiento y Uso de TIC en los hogares)

**V.7. USO DE TIC EN ENSEÑANZA NO UNIVERSITARIA****Porcentajes**

Valores en porcentaje	2002-2003	2003-2004	2004-2005	2005-2006
<b>Alumnos por ordenador (1)</b>				
Total de Centros	13,4	11,2	8,8	8,0
Centros Públicos Total	13,0	10,3	7,9	7,0
Centros Públicos Educación Primaria	16,0	13,3	9,8	8,7
Centros Públicos Educación Secundaria	11,2	8,7	6,8	6,0
Centros Privados	14,1	13,4	11,6	11,1
<b>Conexión a Internet de Centros</b>				
Total de Centros	96,9	97,4	98,5	98,3
Centros Públicos Total	97,2	98,3	98,9	98,6
Centros Públicos Educación Primaria	96,7	97,9	98,8	98,7
Centros Públicos Educación Secundaria	98,5	99,5	99,2	98,3
Centros Privados	96,1	94,4	97,3	97,4
<b>Conexión a Internet por línea telefónica (2)</b>				
Total de Centros	20,9	17,2	10,4	7,4
Centros Públicos Total	23,9	19,5	11,8	8,5
Centros Públicos Educación Primaria	29,3	23,6	14,5	10,2
Centros Públicos Educación Secundaria	9,0	8,2	4,7	3,8
Centros Privados	11,1	9,6	5,4	4,0
<b>Conexión a Internet por RDSI (2)</b>				
Total de Centros	25,1	18,4	11,8	9,7
Centros Públicos Total	29,4	21,5	13,7	11,4
Centros Públicos Educación Primaria	31,1	23,1	15,3	12,6
Centros Públicos Educación Secundaria	24,8	17,1	9,1	8,1
Centros Privados	11,0	7,9	5,4	4,1
<b>Conexión a Internet por ADSL (2)</b>				
Total de Centros	60,6	69,8	79,3	82,4
Centros Públicos Total	54,2	66,2	77,2	80,9
Centros Públicos Educación Primaria	45,9	59,6	72,0	77,4
Centros Públicos Educación Secundaria	77,3	84,4	91,1	90,4
Centros Privados	81,7	81,8	86,4	87,7
<b>Conexión a Internet por otros tipos de conexión (2)</b>				
Total de Centros	2,3	3,5	7,3	9,2
Centros Públicos Total	2,3	3,7	7,7	9,9
Centros Públicos Educación Primaria	2,1	3,3	8,2	10,7
Centros Públicos Educación Secundaria	2,8	4,8	6,4	7,9
Centros Privados	2,5	2,8	6,0	6,7

(1) Se han considerado los ordenadores destinados preferentemente al profesorado y a la docencia con alumnos

(2) Un centro puede tener más de un tipo de conexión

Fuente: MEPSYD (Estadística de la Sociedad de la Información y la Comunicación en los Centros Educativos)

**VI. INDICADORES DE I+D+i Y NIVEL TECNOLÓGICO**

## VI.1. INDICADORES DE I+D. COMPARACIÓN INTERNACIONAL (1)

Valores en porcentaje salvo indicación en contrario

	UE	A	ES	FR	IT	PT	RU	EE.UU.	Último dato
<b>A.- INVERSIÓN EN I + D</b>									
<b>Créditos presupuestarios del sector público</b>									
I+D / Gasto público total	--	1,67	2,59	1,91	1,26	1,55	--	--	2006
I+D/ PIB	0,74	0,76	1,00	1,01	0,61	0,72	0,72	1,03	2006
<b>Gastos totales en I + D / PIB - Sector de Ejecución</b>									
- Total sectores (1)	1,84	2,53	1,20	2,10	1,09	0,83	1,76	2,61	2006
- Administración Pública	0,25	0,35	0,20	0,36	0,19	0,12	0,19	0,29	2006
- Enseñanza Superior	0,40	0,41	0,33	0,38	0,33	0,29	0,45	0,37	2006
- Empresas	1,17	1,77	0,67	1,33	0,54	0,35	1,09	1,83	2006
<b>Gastos en I+D por sector de ejecución / Gasto total en I+D</b>									
- Administración Pública	--	13,6	16,9	17,3	17,8	13,6	10,3	12,2	2005
- Enseñanza Superior	--	16,5	28,6	19,5	32,8	39,1	23,4	13,6	2005
- Empresas	--	69,9	54,4	61,9	65,3	36,2	63,0	70,1	2005
<b>B.- RECURSOS HUMANOS EN I + D</b>									
<b>Personal empleado en actividades de I+D por sector de ejecución / Empleo total</b>									
- Total sectores (1)	1,45	1,85	1,49	1,95	1,23	0,87	--	--	2005
- Administración Pública	0,19	0,24	0,23	0,23	0,20	0,14	0,08	--	2005
- Enseñanza Superior	0,62	0,68	0,74	0,64	0,61	0,44	--	--	2005
- Empresas	0,62	0,93	0,52	0,83	0,38	0,18	0,54	--	2005
<b>Investigadores empleados en I+D por sector de ejecución / Empleo total</b>									
- Total sectores (1)	0,88	1,12	0,95	1,01	0,56	0,74	--	--	2005
- Administración Pública	0,10	0,12	0,15	0,11	0,08	0,11	0,04	--	2005
- Enseñanza Superior	0,43	0,49	0,57	0,43	0,31	0,42	--	--	2005
- Empresas	0,36	0,51	0,23	0,45	0,14	0,12	0,34	--	2005
<b>Investigadores empleados en actividades de I+D / Empleo I+D</b>									
- Total sectores (1)	60	57	62	56	43	79	--	--	2004
- Administración Pública	55	56	63	48	44	75	44	--	2004
- Enseñanza Superior	70	68	82	68	47	91	--	--	2004
- Empresas	55	54	45	52	40	58	63	--	2004
<b>Investigadores femeninos en actividades de I+D / Total investigadores</b>									
- Total sectores (1)	30,0	21,0	37,0	28,0	32,0	44,0	--	--	2005
- Total sectores -A tiempo completo	28,0	17,0	38,0	--	32,0	45,0	--	--	2005
- Administración Pública	38,0	28,0	47,0	33,0	40,0	57,0	34,0	--	2005
- Enseñanza Superior	37,0	30,0	38,0	34,0	35,0	47,0	--	--	2005
- Empresas	19,0	12,0	27,0	20,0	20,0	26,0	19,0	--	2005

(1) Ver notas metodológicas en Anexo 2

Fuente: Eurostat

## VI.2. ENCUESTA SOBRE INNOVACIÓN TECNOLÓGICA EN LAS EMPRESAS (1)

Valores en porcentaje salvo indicación en contrario

	2002	2003	2004	2005	2006
<b>Empresas innovadoras (número)</b>	24.463	23.721	36.480	29.766	31.460
Empresas innovadoras /total de empresas	15,61	14,48	21,14	16,91	16,13
<b>Empresas innovadoras en los 3 últimos años (número)</b>	32.339	31.711	51.316	47.529	49.415
Empresas innovadoras en los 3 últimos años / total de empresas	20,64	19,36	29,74	27,00	25,33
De las cuales:					
Innovadoras de producto	61,1	66,2	59,2	56,5	54,8
Innovadoras de proceso	78,3	77,1	79,1	74,0	68,3
Innovadoras de producto y de proceso	39,4	43,3	38,4	30,5	23,1
<b>Empresas EIN (número) (2)</b>	35.532	37.830	54.119	49.690	53.695
Empresas EIN / total de empresas	22,67	23,10	31,37	28,23	27,53
Empresas que han realizado I+D (número)	5.526	7.535	8.958	9.738	11.198
De las cuales:					
- De manera continua	84,0	--	74,3	68,4	69,6
- De manera ocasional	16,0	--	25,7	31,6	30,4
Empresas que realizan I+D /total de empresas	2,96	4,60	5,19	5,53	5,74
Empresas que realizan I+D /total de empresas con actividades innovadoras	18,98	31,76	24,56	32,72	35,59
<b>Gastos totales en innovación (miles de euros)</b>	11.089,51	11.198,51	12.490,81	13.636,00	16.533,42
Distribución por tipos:					
Gastos en actividades de I+D interna	34,8	40,0	37,9	38,9	38,7
Gastos en actividades de I+D externa	11,9	25,0	18,6	17,3	15,1
Gastos en adquisición de maquinaria y equipos	32,5	20,2	33,1	30,4	31,6
Resto de gastos	20,8	15,2	10,4	13,4	14,7
<b>Intensidad de innovación (% de gastos de innovación / cifra de negocios)</b>					
- Del total de las empresas	0,83	0,85	0,82	0,83	0,88
- De las empresas EIN	1,80	1,98	1,80	1,69	1,82
- De las empresas que realizan I +D continua	1,58	1,89	1,93	1,85	1,81
<b>Empresas EIN que han cooperado en innovación en los 3 últimos años (número)</b>	5.684	5.710	7.779	8.133	6.343
% sobre empresas EIN	16,0	15,0	14,4	16,4	11,8
Tipo de cooperación (% Empresas que han cooperado)					
- Cooperación con proveedores	43,0	40,0	53,5	54,3	51,6
- Cooperación con Universidades	29,0	26,9	24,0	22,6	29,9
- Cooperación con expertos y firmas consultoras	22,3	19,2	20,4	20,2	23,5
<b>Patentes</b>					
Empresas EIN que han solicitado patentes en los 3 últimos años (número)	1.949	2.271	4.195	3.305	2.434
% sobre el total de empresas innovadoras en los 3 últimos años	6,0	7,0	13,0	10,2	4,9
% sobre el total de empresas EIN	5,5	6,4	11,8	9,3	4,5

A partir de 2006 los datos incluyen la rama primaria, por lo que los datos no son estrictamente comparables con los del año anterior.

(1) Ver notas metodológicas en Anexo 2

(2) EIN = Empresas innovadoras en los 3 últimos años más empresas con innovaciones en curso o con innovaciones sin éxito

Fuente: INE (Encuesta sobre Innovación Tecnológica en las Empresas)

**VI.3. INDICADORES DE NIVEL TECNOLÓGICO (1)**

	2002	2003	2004	2005	2006
<b>Sectores de Alta Tecnología: Total</b>					
Número de empresas	55.199	55.201	57.221	60.139	62.315
Volumen de negocios (millones de euros)	194.364	200.928	214.243	223.979	244.617
Valor añadido (millones de euros)	58.630	61.783	64.597	66.538	71.739
Personas ocupadas: Total	1.265.700	1.283.000	1.327.800	1.399.300	1.449.100
Personas ocupadas: % respecto del total de ocupados	7,8	7,3	7,3	7,4	7,3
<b>Sector Manufacturero: Tecnología Alta</b>					
% de empresas	7,9	8,1	7,8	7,9	7,5
% de Volumen de negocios	11,8	11,3	10,6	10,9	11,5
% de Valor añadido	10,6	10,5	9,8	10,2	10,3
Personas ocupadas: Total	152.000	155.100	166.800	173.700	179.900
Personas ocupadas: % respecto del total de ocupados en AYMAT (2)	12,0	12,1	12,6	12,4	12,4
Personas ocupadas: % respecto del total de ocupados	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9
<b>Sector Manufacturero: Tecnología Media-Alta</b>					
% de empresas	33,5	32,7	31,4	30,4	29,4
% de Volumen de negocios	62,0	63,2	63,2	62,2	62,2
% de Valor añadido	48,7	48,0	47,8	46,6	46,6
Personas ocupadas: Total	716.300	715.000	702.600	713.300	732.800
Personas ocupadas: % respecto del total de ocupados en AYMAT	56,6	55,7	52,9	51,0	50,6
Personas ocupadas: % respecto del total de ocupados	4,4	4,1	3,8	3,8	3,7
<b>Sector Servicios de Alta Tecnología</b>					
% de empresas	58,6	59,2	60,8	63,2	63,2
% de Volumen de negocios	24,7	25,6	26,1	26,9	26,3
% de Valor añadido	40,7	41,6	42,4	43,2	43,0
Personas ocupadas: Total	397.400	412.900	458.400	512.300	536.400
Personas ocupadas: % respecto del total de ocupados en AYMAT	31,4	32,2	34,5	36,6	37,0
Personas ocupadas: % respecto del total de ocupados	2,4	2,4	2,5	2,7	2,7
<b>% de la producción bienes AT / Producción industrial total de AT</b>					
Armas y municiones	5,6	6,5	6,5	6,9	8,1
Construcción aeronáutica	6,1	7,0	6,9	4,2	5,4
Maquinaria de oficina y equipo informático	5,9	7,0	6,8	6,8	5,7
Material electrónico	29,3	24,8	24,9	28,2	26,4
Productos farmacéuticos	19,0	18,7	16,9	18,1	18,6
Instrumentos científicos	8,1	8,5	9,2	9,1	9,6
Maquinaria y material eléctrico	2,5	3,5	4,0	4,8	4,4
Productos químicos	14,3	15,2	15,5	13,7	13,9
Maquinaria y equipo mecánico	9,3	8,7	9,3	8,3	7,9
<b>Distribución del gasto en I + D / Por sectores AYMAT (%)</b>					
Sector Manufacturero: Tecnología Alta	30,6	28,7	29,6	30,5	30,1
Sector Manufacturero: Tecnología Media-Alta	33,3	29,8	30,4	29,4	25,7
Sector Servicios de Alta Tecnología	36,1	41,5	40,0	40,2	44,2
<b>% Gasto en I + D / Gasto total de todos los sectores empresariales</b>					
Sector Manufacturero: Tecnología Alta	22,3	19,5	20,9	20,5	20,4
Sector Manufacturero: Tecnología Media-Alta	24,3	20,2	21,5	19,8	17,4
Sector Servicios de Alta Tecnología	26,4	28,1	28,2	27,0	29,9
Todos los sectores AYMAT	72,9	67,7	70,5	67,4	67,7

(1) Ver notas metodológicas en Anexo 2

(2) AYMAT = Alta y Media Alta Tecnología; AT = Alta Tecnología

Fuente: INE (Indicadores de Alta Tecnología)

#### VI.4. OFICINA ESPAÑOLA DE PATENTES Y MARCAS. SOLICITUDES Y CONCESIONES

	Solicitudes. Número					Concesiones. Número				
	Patentes	Modelos Utilidad	Diseño	Marcas	Nombres Comerc.	Patentes	Modelos Utilidad	Diseño	Marcas	Nombres Comerc.
<b>2000</b>	3.111	3.212	3.644	87.769	4.229	2.190	3.283	2.880	62.949	3.279
<b>2001</b>	2.904	3.142	3.661	78.441	4.168	2.210	3.408	2.753	73.499	4.352
<b>2002</b>	3.055	3.103	3.472	69.743	4.940	1.303	2.940	3.327	64.525	3.154
<b>2003</b>	3.081	3.000	2.386	53.989	4.162	1.910	3.230	4.999	51.680	4.107
<b>2004</b>	3.100	2.901	1.804	54.777	3.928	1.981	2.669	2.230	49.389	3.882
<b>2005</b>	3.252	2.853	1.890	56.414	5.130	2.661	2.623	1.935	45.618	3.782
<b>2006</b>	3.352	2.814	1.588	58.643	6.449	2.107	2.578	1.827	49.136	4.295
<b>2007</b>	3.439	2.657	1.525	57.833	6.750	2.603	2.460	1.420	46.840	5.544
<b>I</b>	827	687	424	16.771	1.782	534	832	262	12.835	1.521
<b>2008 (1)</b>	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
<b>I</b>	845	606	317	13.410	1.697	581	612	243	13.425	1.346
	Solicitudes. Variación anual en %					Concesiones. Variación anual en %				
<b>2001</b>	-6,7	-2,2	0,5	-10,6	-1,4	0,9	3,8	-4,4	16,8	32,7
<b>2002</b>	5,2	-1,2	-5,2	-11,1	18,5	-41,0	-13,7	20,8	-12,2	-27,5
<b>2003</b>	0,9	-3,3	-31,3	-22,6	-15,7	46,6	9,9	50,3	-19,9	30,2
<b>2004</b>	0,6	-3,3	-24,4	1,5	-5,6	3,7	-17,4	-55,4	-4,4	-5,5
<b>2005</b>	4,9	-1,7	4,8	3,0	30,6	34,3	-1,7	-13,2	-7,6	-2,6
<b>2006</b>	3,1	-1,4	-16,0	4,0	25,7	-20,8	-1,7	-5,6	7,7	13,6
<b>2007</b>	2,6	-5,6	-4,0	-1,4	4,7	23,5	-4,6	-22,3	-4,7	29,1
<b>2008 (1)</b>	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
<b>I</b>	2,2	-11,8	-25,2	-20,0	-4,8	8,8	-26,4	-7,3	4,6	-11,5

(1) Los datos de 2008 son provisionales hasta que se cierre el año. Tanto en Patentes nacionales como en Modelos de Utilidad, no se contabilizan las patentes PCT que entran en fase nacional

Fuente: OEPM



**VII. COMERCIO INTERIOR**

## VII.1. DATOS BÁSICOS DEL SECTOR COMERCIO

Millones de euros (salvo indicación en contrario)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
<b>Total Comercio</b>							
Número de Empresas (miles)	787,4	784,8	785,7	792,5	809,1	818,9	816,4
Número de Locales (miles)	897,7	898,4	936,0	936,2	964,6	976,9	973,8
Volumen de negocio	491.989,9	527.636,6	562.661,3	587.923,3	635.790,0	678.445,8	722.510,2
Valor de la Producción	114.673,1	125.803,8	135.894,8	146.644,2	159.762,9	170.088,5	183.694,2
Valor añadido c. factores	67.438,1	71.867,9	78.134,5	85.388,6	93.427,4	99.707,3	106.229,9
Gastos de Personal	37.102,4	39.396,9	44.433,7	48.322,5	52.899,6	56.902,4	61.228,8
Inversión bruta b. materiales	11.812,7	13.630,2	13.456,8	14.036,0	15.284,9	14.408,8	16.311,3
Personal ocupado (miles)	2.791,5	2.828,0	3.006,0	3.093,8	3.249,5	3.332,6	3.424,9
Personal remunerado (miles)	2.085,4	2.115,6	2.285,2	2.371,9	2.517,9	2.594,5	2.694,5
<b>Indicadores derivados</b>							
G. personal por remunerado y año (miles €)	17,8	18,6	19,4	20,4	21,0	21,9	22,7
Product. por ocupado (Miles €)	41,1	44,5	45,2	47,4	49,2	51,0	53,6
Coste Laboral Unitario %	43,3	41,9	43,0	43,0	42,7	43,0	42,4
<b>Comercio mayorista (1)</b>							
Número de Empresas (miles)	184,3	188,9	188,7	196,8	201,8	206,6	212,3
Número de Locales (miles)	208,6	213,4	221,4	229,0	235,4	240,5	247,5
Volumen de Negocio	274.290,3	296.862,0	312.148,9	323.513,4	344.566,0	368.906,1	394.371,9
Valor de la Producción	58.747,2	63.742,4	68.158,4	74.615,0	81.090,4	84.596,6	90.070,8
Valor Añadido c. factores	31.540,7	33.166,6	36.164,6	40.192,0	44.125,3	45.852,4	48.881,1
Gastos de Personal	17.141,9	18.516,2	20.693,1	23.099,7	24.960,4	26.399,4	28.365,1
Inversión bruta b. materiales	5.097,0	6.289,7	5.832,4	5.985,1	6.947,8	6.434,9	6.683,7
Personal ocupado (miles)	941,3	968,8	1.015,3	1.075,5	1.113,2	1.136,2	1.174,8
Personal remunerado (miles)	808,2	830,1	876,0	929,2	973,5	986,4	1.027,2
<b>Comercio minorista (2)</b>							
Número de Empresas (miles)	530,8	523,6	522,4	522,0	531,1	535,7	527,7
Número de Locales (miles)	607,8	602,9	628,1	621,6	639,7	646,0	636,5
Volumen de Negocio	141.367,3	147.694,4	161.064,4	168.759,7	183.464,0	193.777,7	206.833,7
Valor de la Producción	39.566,3	43.163,7	47.530,1	49.959,5	54.763,4	59.834,3	64.196,6
Valor Añadido c. factores	27.078,2	29.182,9	31.745,2	33.764,3	36.547,2	40.029,4	42.362,0
Gastos de Personal	14.510,7	15.118,0	17.263,7	18.394,5	20.300,9	22.303,2	23.916,3
Inversión bruta b. materiales	4.752,8	5.318,7	5.310,6	5.682,8	5.890,5	5.478,0	6.743,6
Personal ocupado (miles)	1.507,9	1.509,0	1.621,4	1.647,4	1.737,9	1.792,4	1.830,1
Personal remunerado (miles)	993,2	993,6	1.099,4	1.130,9	1.210,0	1.265,8	1.308,7
<b>Comercio Vehículos (3)</b>							
Número de Empresas (miles)	72,3	72,3	74,6	73,6	76,2	76,6	76,3
Número de Locales (miles)	81,3	82,1	86,5	85,6	89,5	90,4	89,8
Volumen de Negocio	76.332,3	83.080,2	89.447,9	95.650,2	107.759,9	115.762,0	121.304,6
Valor de la Producción	16.359,6	18.897,6	20.206,3	22.069,6	23.909,0	25.657,6	29.426,9
Valor Añadido c. factores	8.819,2	9.518,4	10.224,7	11.432,4	12.754,9	13.825,5	14.986,8
Gastos de Personal	5.449,9	5.762,7	6.476,9	6.828,3	7.638,3	8.199,7	8.947,4
Inversión bruta b. materiales	1.962,9	2.021,8	2.313,8	2.368,1	2.446,7	2.495,9	2.883,9
Personal ocupado (miles)	342,3	350,2	369,3	370,8	398,3	404,1	419,9
Personal remunerado (miles)	284,1	291,9	309,8	311,8	334,4	342,2	358,7

(1) CNAE 51. Excluye vehículos de motor y motocicletas

(2) CNAE 52. Incluye reparación y excluye vehículos de motor y motocicletas

(3) CNAE 50. Venta, mantenimiento y reparación de vehículos y venta minorista combustible

Fuente: INE (Encuesta Anual de Comercio y Encuesta Anual de Servicios)

## VII.2. OCUPADOS Y AFILIADOS EN EL SECTOR COMERCIO POR RAMAS (1)

Miles de personas y tasas de variación interanual en porcentaje

	Ocupados				Afiliados en alta laboral			
	Total	Comercio al por mayor (2)	Comercio al por menor (3)	Vehículos (4)	Total	Comercio al por mayor (2)	Comercio al por menor (3)	Vehículos (4)
Miles de personas								
2005	2.886,9	685,3	1.794,1	407,5	3.285,0	993,7	1.905,7	385,6
2006	2.983,5	723,9	1.857,3	402,4	3.380,2	1.026,9	1.954,8	398,6
2007	3.128,6	763,6	1.940,7	424,4	3.412,7	1.018,5	1.982,1	412,1
2008 (5)	3.239,1	811,9	1.969,8	457,4	3.419,2	1.025,8	1.977,9	415,5
2007 II	3.090,6	752,8	1.918,0	419,8	3.396,3	1.010,7	1.974,4	411,2
III	3.181,9	750,6	1.998,2	433,1	3.425,8	1.004,2	2.004,6	417,0
IV	3.211,5	798,2	1.964,8	448,5	3.453,7	1.036,0	2.002,8	414,9
2008 I	3.239,1	811,9	1.969,8	457,4	3.419,6	1.027,9	1.976,2	415,4
II (5)	--	--	--	--	3.418,3	1.019,5	1.982,9	415,9
Tasas de variación interanual en porcentaje								
2006	3,3	5,6	3,5	-1,3	2,9	3,3	2,6	3,4
2007	4,9	5,5	4,5	5,5	1,0	-0,8	1,4	3,4
2008 (5)	6,9	7,9	4,7	15,5	1,3	0,6	1,5	2,3
2007 II	3,4	4,9	3,0	2,2	0,8	-1,1	1,3	3,4
III	5,7	3,7	6,2	6,8	0,8	-1,2	1,3	3,5
IV	5,9	7,4	3,8	13,1	0,7	-1,3	1,3	3,3
2008 I	6,9	7,9	4,7	15,5	1,3	0,5	1,5	2,5
II (5)	--	--	--	--	1,3	0,9	1,4	1,9

(1) Por razones de homogeneidad, en este cuadro se sigue utilizando la CNAE-93 y no la CNAE-2009 que el INE ha empezado a aplicar desde el primer trimestre de 2008

(2) CNAE 51. Excluye vehículos de motor y motocicletas

(3) CNAE 52. Incluye reparación y excluye vehículos de motor y motocicletas

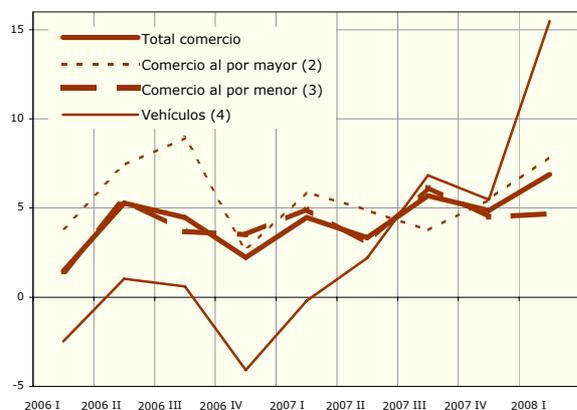
(4) CNAE 50. Venta, mantenimiento y reparación de vehículos y venta minorista de combustible

(5) Período disponible. Datos hasta mayo para los afiliados

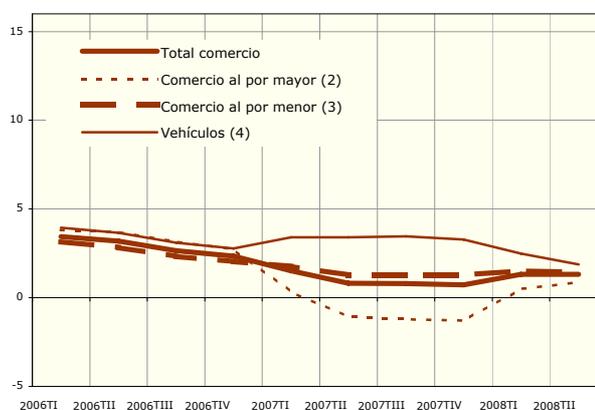
Fuente: INE (Encuesta de Población Activa)

### TASAS DE VARIACIÓN INTERANUAL EN PORCENTAJE

Ocupados comercio



Afiliados en alta laboral comercio



### VII.3. ÍNDICES DE ACTIVIDAD DEL SECTOR SERVICIOS

Índices Base 2005=100

	Índice de Cifra de Negocios					Índice de Personal Ocupado				
	Total servicios	Comercio				Total servicios	Comercio			
		Total	Mayor (1)	Menor (2)	Vehic. (3)		Total	Mayor (1)	Menor (2)	Vehic. (3)
Índices 2005 = 100										
2002	83,6	82,8	76,9	82,8	85,9	94,1	93,5	93,3	95,1	92,7
2003	88,2	87,5	83,3	86,8	90,8	96,2	95,9	95,1	96,6	95,6
2004	93,8	93,7	93,2	92,7	95,8	98,0	98,6	97,7	99,1	98,4
2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
2006	107,0	106,9	104,4	108,6	105,0	102,5	101,8	101,6	102,1	101,6
2007	114,2	113,8	110,0	116,9	110,0	105,1	103,9	103,2	104,8	103,4
2008 (4)	112,3	112,7	107,3	114,4	106,8	104,9	104,4	104,3	105,5	103,6
2007 II	115,6	115,0	114,3	118,9	107,4	105,1	103,5	102,9	104,6	102,8
III	111,7	109,3	104,7	111,1	108,3	105,9	103,6	104,1	102,3	104,3
IV	121,3	121,9	113,5	125,7	119,6	106,0	105,2	103,7	106,8	104,6
2008 I	110,8	111,3	101,8	116,9	105,9	104,7	104,5	103,7	106,1	103,5
II (4)	117,0	116,8	124,0	107,0	109,5	105,4	104,4	105,8	103,5	103,8
2008 Feb	109,6	110,0	104,8	116,9	99,8	104,6	104,3	103,6	106,1	103,3
Mar	111,9	111,2	101,7	117,9	103,6	105,0	104,2	103,7	105,8	103,3
Abr	117,0	116,8	124,0	107,0	109,5	105,4	104,4	105,8	103,5	103,8
Tasas de variación interanual en porcentaje										
2003	5,5	5,6	8,2	4,8	5,7	2,3	2,5	2,0	1,6	3,2
2004	6,3	7,1	11,9	6,8	5,5	1,9	2,8	2,7	2,6	2,9
2005	6,6	6,7	7,3	7,9	4,4	2,0	1,5	2,4	0,9	1,6
2006	7,0	6,9	4,4	8,6	5,0	2,5	1,8	1,6	2,1	1,6
2007	6,7	6,5	5,3	7,7	4,8	2,5	2,1	1,7	2,6	1,8
2008 (4)	3,9	3,5	1,1	2,3	2,4	1,4	1,2	1,9	0,3	1,4
2007 II	6,4	6,1	5,2	7,1	4,5	2,6	2,3	1,5	3,2	1,8
III	5,9	5,7	4,8	6,8	4,2	2,4	2,1	1,7	2,7	1,9
IV	6,4	6,5	4,9	8,1	4,3	2,1	1,7	1,7	1,5	1,8
2008 I	2,6	1,9	-5,3	4,5	1,1	1,5	1,2	1,5	0,8	1,5
II (4)	7,8	8,5	21,3	-4,3	6,7	1,1	1,2	3,2	-1,0	1,3
2008 Feb	7,8	7,8	2,7	10,6	5,3	1,7	1,3	1,6	0,9	1,5
Mar	-5,1	-6,6	-16,6	-4,5	-4,4	1,0	1,0	0,9	0,8	1,2
Abr	7,8	8,5	21,3	-4,3	6,7	1,1	1,2	3,2	-1,0	1,3

(1) CNAE 51. Excluye vehículos de motor y motocicletas

(2) CNAE 52. Incluye reparación y excluye vehículos de motor y motocicletas

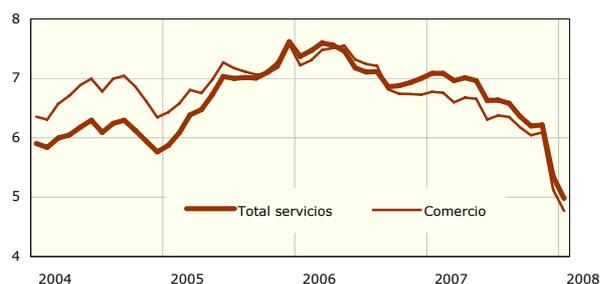
(3) CNAE 50. Venta, mantenimiento y reparación de vehículos y venta minorista de combustible

(4) Período disponible

Fuente: INE

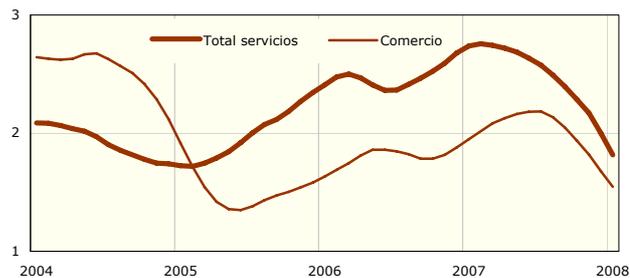
#### ÍNDICE DE CIFRA DE NEGOCIOS

tasas de variación interanual suavizadas



#### ÍNDICE DE PERSONAL OCUPADO

tasas de variación interanual suavizadas



**VII.4. ÍNDICES DE COMERCIO AL POR MENOR**  
**Índices Base 2005 = 100**

	Precios corrientes						Precios constantes y datos corregidos (1)	
	General	Alimentación	Total	No Alimentación			General	Grandes superficies
				Equipo personal	Equipo hogar	Otros Bienes		
<b>2001</b>	81,3	83,3	79,7	--	--	--	<b>91,1</b>	<b>88,1</b>
2002	85,9	88,4	84,3	87,2	83,6	83,0	93,5	88,0
2003	90,8	92,7	89,5	90,6	90,4	88,3	96,3	92,8
2004	95,8	96,7	95,2	95,6	96,4	94,1	98,5	96,8
2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
2006	105,0	104,7	105,2	105,8	106,4	104,1	104,6	104,4
2007	110,0	110,4	109,9	111,3	108,8	109,6	104,6	104,4
<b>2008 (2)</b>	<b>106,2</b>	<b>108,7</b>	<b>104,7</b>	<b>105,7</b>	<b>99,3</b>	<b>107,6</b>	<b>97,9</b>	<b>95,0</b>
2007 II	107,4	108,4	106,8	108,2	107,3	105,6	102,2	95,5
III	108,3	111,5	106,3	106,9	106,3	105,9	104,2	105,2
IV	119,6	119,6	119,6	124,7	114,2	119,8	109,7	116,5
2008 I	106,0	107,5	105,0	106,2	99,8	107,6	98,4	97,1
II (2)	107,0	112,2	103,8	104,1	97,9	107,5	96,2	88,6
2008 Feb	99,8	104,8	96,7	89,1	96,7	101,6	89,6	85,1
Mar	103,7	112,0	98,4	96,6	95,0	101,9	97,9	92,1
Abr	107,0	112,2	103,8	104,1	97,9	107,5	96,2	88,6
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>								
<b>2001</b>	7,1	11,0	4,5	--	--	--	3,5	3,6
2002	5,7	6,1	5,8	--	--	--	2,5	-0,2
2003	5,7	4,9	6,2	3,9	8,2	6,4	3,1	5,5
2004	5,5	4,3	6,3	5,5	6,5	6,6	2,3	4,3
2005	4,4	3,4	5,1	4,6	3,8	6,2	1,5	3,3
2006	5,0	4,7	5,2	5,8	6,4	4,1	2,1	2,7
2007	4,8	5,4	4,4	5,2	2,2	5,4	2,4	1,7
<b>2008 (2)</b>	<b>1,1</b>	<b>5,5</b>	<b>-1,6</b>	<b>0,7</b>	<b>-6,7</b>	<b>0,2</b>	<b>-3,6</b>	<b>-3,4</b>
2007 II	4,5	5,2	4,0	4,2	3,1	4,6	2,9	2,1
III	4,2	3,5	4,7	6,8	1,3	5,6	3,1	1,0
IV	4,3	6,2	3,1	4,4	-0,9	5,0	-0,3	0,2
2008 I	1,1	5,5	-1,6	0,9	-6,9	0,3	-3,6	-3,4
II (2)	4,3	7,7	2,1	0,0	-3,5	7,3	-3,4	-3,3
2008 Feb	5,3	9,9	9,9	2,3	3,3	-1,5	-2,6	-1,3
Mar	-4,4	1,1	1,1	-8,0	-4,8	-15,3	-5,5	-6,7
Abr	4,3	7,7	2,1	0,0	-3,5	7,3	-3,4	-3,3

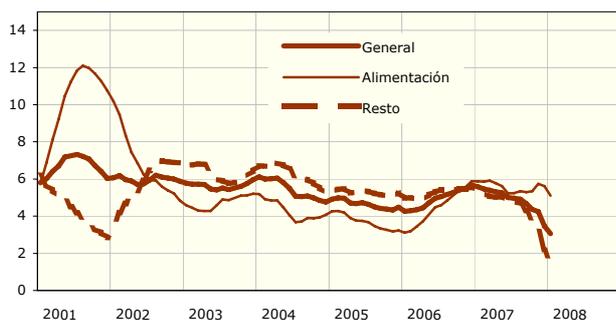
(1) Corregidos de los efectos del calendario

(2) Período disponible

Fuente: INE

**ÍNDICE GENERAL DE COMERCIO AL POR MENOR**  
**tasas de variación interanual suavizadas**

Precios corrientes



Precios constantes y datos corregidos



**VII.5. INDICADOR DE TENDENCIA DE LOS MÁRGENES COMERCIALES DE LOS ALIMENTOS FRESCOS (1)**  
**Índices Base 2004=100**

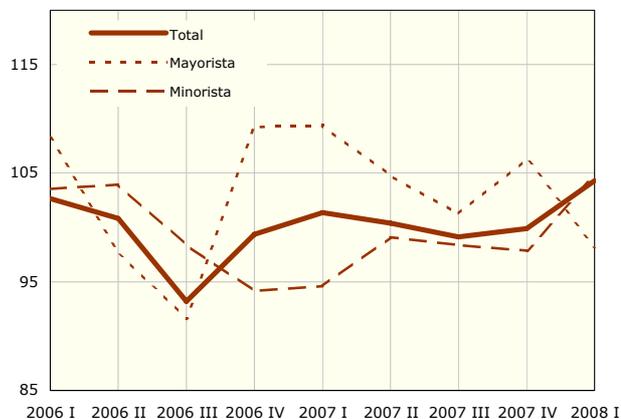
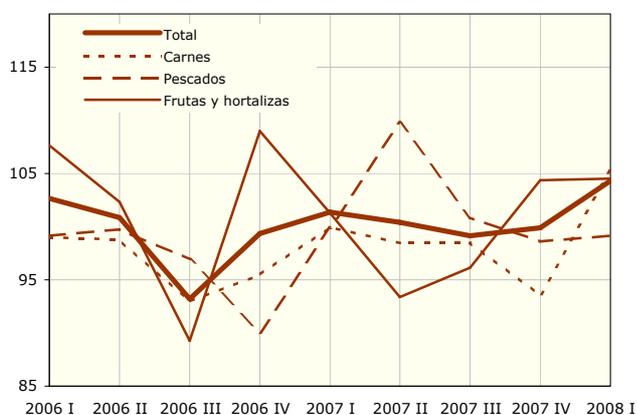
	Margen Total				Margen mayorista			Margen minorista		
	Total Produc.	Carnes	Pescad.	Frutas y Hortaliz.	Total Produc.	Pescad.	Frutas y Hortaliz.	Total Produc.	Pescad.	Frutas y Hortaliz.
<b>Índices base 2004 = 100</b>										
2005	99,2	99,5	97,6	100,2	98,0	92,7	101,2	102,2	101,6	102,7
2006	99,0	99,6	96,5	102,1	101,7	98,7	103,4	100,0	95,0	103,8
2007	100,2	97,6	102,3	98,8	105,4	119,6	96,3	97,5	92,5	100,6
<b>2008 (2)</b>	<b>104,3</b>	<b>105,3</b>	<b>99,1</b>	<b>104,5</b>	<b>98,2</b>	<b>88,2</b>	<b>102,4</b>	<b>104,8</b>	<b>103,9</b>	<b>104,9</b>
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>										
2005	-0,78	-0,54	-2,42	0,16	-2,02	-7,29	1,17	2,22	1,58	2,72
2006	-0,21	2,93	-1,14	1,89	3,80	6,45	2,18	-2,16	-6,45	1,04
2007	1,20	1,10	6,01	-3,20	3,68	21,23	-6,86	-2,52	-2,70	-3,11
<b>2008 (2)</b>	<b>2,89</b>	<b>5,34</b>	<b>-0,76</b>	<b>3,21</b>	<b>-10,22</b>	<b>-28,52</b>	<b>2,09</b>	<b>10,76</b>	<b>24,42</b>	<b>2,94</b>
2007 I	101,4	100,0	99,9	101,3	109,4	123,4	100,3	94,6	83,5	101,9
II	100,4	98,5	109,8	93,4	104,8	135,9	86,4	99,1	97,3	100,9
III	99,1	98,5	100,9	96,1	101,3	113,0	93,5	98,4	95,8	99,7
IV	99,9	93,5	98,6	104,4	106,3	106,3	104,9	97,9	93,3	100,7
2008 I	104,3	105,3	99,1	104,5	98,2	88,2	102,4	104,8	103,9	104,9

(1) Ver notas metodológicas en Anexo 2

(2) Período disponible

Fuente: MITYC (Secretaría de Estado de Comercio)

**INDICADOR DE TENDENCIA DE LOS MÁRGENES COMERCIALES DE LOS ALIMENTOS FRESCOS**  
**índices base 2004=100**



**VIII. TURISMO**

**VIII.1. CUENTA SATÉLITE DEL TURISMO DE ESPAÑA. Base 2000 (1)**

	2000	2001	2002(P)	2003(P)	2004(P)	2005(P)	2006(A)
<b>Precios corrientes: Millones de euros</b>							
Turismo receptor	36.414,5	38.572,6	38.252,8	39.675,7	41.432,1	44.243,5	47.205,4
Otros componentes del turismo	36.573,8	39.499,3	42.877,9	46.104,2	50.083,0	54.285,1	59.168,8
<b>Total</b>	<b>72.988,3</b>	<b>78.071,9</b>	<b>81.130,7</b>	<b>85.779,9</b>	<b>91.515,1</b>	<b>98.528,6</b>	<b>106.374,2</b>
<b>Precios corrientes: Porcentaje sobre el PIB</b>							
Turismo receptor	5,8	5,7	5,2	5,1	4,9	4,9	4,8
Otros componentes del turismo	5,8	5,8	5,9	5,9	6,0	6,0	6,0
<b>Total</b>	<b>11,6</b>	<b>11,5</b>	<b>11,1</b>	<b>11,0</b>	<b>10,9</b>	<b>10,9</b>	<b>10,8</b>
<b>Precios constantes: Índices de volumen encadenados (referencia año 2000 = 100)</b>							
Turismo receptor	100,0	100,5	94,4	94,8	95,2	97,4	99,9
Otros componentes del turismo	100,0	102,8	105,8	109,0	112,5	115,7	120,0
<b>Total</b>	<b>100,0</b>	<b>101,7</b>	<b>100,1</b>	<b>101,9</b>	<b>103,8</b>	<b>106,6</b>	<b>110,0</b>

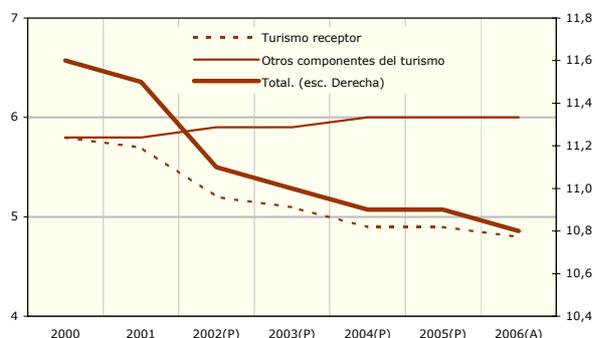
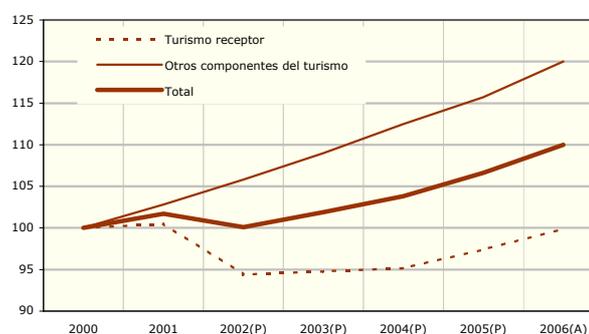
**NÚMERO DE EMPRESAS TURÍSTICAS POR ACTIVIDAD Y TAMAÑO (2)**

	Número de asalariados					Total empresas
	Sin asalariados	De 1 a 2	De 3 a 19	De 20 a 99	De 100 o más	
Hoteles y similares	8.113	5.902	5.853	1.537	502	21.907
Restauración	108.524	92.780	60.846	2.672	326	265.148
Transporte por ferrocarril	79	0	11	2	6	128
Transporte terrestre	126.630	54.507	25.784	2.600	256	209.777
Transporte marítimo	113	108	154	53	13	441
Transporte aéreo	104	44	53	30	24	255
Agencias de viaje	4.167	3.442	2.029	191	56	9.885
Anexas a los transportes	4.255	4.007	5.005	947	271	14.485
Alquiler de automóviles	1.332	1.073	690	57	25	3.177
Actividades recreativas, cult. y deport	40.678	21.451	13.457	1.828	539	77.953
<b>TOTAL ACTIVIDADES TURÍSTICAS:</b>						
Número de empresas	293.995	183.344	113.882	9.917	2.018	603.156
<b>TOTAL ACTIVIDADES TURÍSTICAS:</b>						
Distribución ( % )	49	30	19	2	0	100
<b>ACTIVIDADES NO TURÍSTICAS:</b>						
Número de empresas	1.412.145	749.182	493.781	66.558	11.835	2.733.501
<b>ACTIVIDADES NO TURÍSTICAS:</b>						
Distribución ( % )	52	27	18	2	0	100
<b>TOTAL ACTIVIDADES:</b>						
Número de empresas	1.706.140	932.526	607.663	76.475	13.853	3.336.657
<b>TOTAL ACTIVIDADES:</b>						
Distribución ( % )	51	28	18	2	0	100

(1) (P) : Estimación provisional (A) : Estimación avance

(2) Datos del DIRCE a 01/01/2007

Fuente: INE (Cuenta Satélite del Turismo de España)

**CUENTA SATÉLITE TURISMO**
**Precios corrientes. % PIB**

**Índices de volumen 2000=100**


## VIII.2. BARÓMETRO DEL TURISMO MUNDIAL. PRINCIPALES DESTINOS

Países	Series	Entradas de turistas					
		(millones)			Variación anual en %		
		2004	2005	2006	2004	2005	2006
Francia	TF	75,1	75,9	79,1	0,1	1,0	4,2
España	TF	52,4	55,9	58,5	3,1	6,6	4,5
Estados Unidos	TF	46,1	49,2	51,1	11,8	6,8	3,8
China	TF	41,8	46,8	49,6	26,7	12,1	6,0
Italia	TF	37,1	36,5	41,1	-6,4	-1,5	12,4
Reino Unido	VF	25,7	28,0	30,1	12,7	9,2	7,3
Alemania	TCE	20,1	21,5	23,6	9,4	6,8	9,6
México	TF	20,6	21,9	21,4	10,5	6,3	-2,6
Austria	TCE	19,4	20,0	20,3	1,5	3,0	1,5
Rusia	TF	19,9	19,9	20,2	-2,7	0,2	1,3
Total principales destinos		358,2	375,6	394,9	4,8	4,9	5,1
Total mundo		761,0	802,0	842,0	10,1	5,4	4,9

Países	Ingresos por turismo					
	(miles millones \$)			Variación anual en %		
	2004	2005	2006	2004	2005	2006
Estados Unidos	74,5	81,8	85,7	15,7	9,7	4,8
España	45,2	48,0	51,1	14,1	6,1	6,5
Francia	45,3	44,0	46,3	11,6	-2,9	5,2
Italia	35,7	35,4	38,1	14,1	-0,7	7,6
China	25,7	29,3	33,9	47,9	13,8	15,7
Reino Unido	28,2	30,7	33,5	20,5	8,7	9,2
Alemania	27,7	29,2	32,8	19,7	5,6	12,3
Australia	15,2	16,9	17,8	25,5	11,0	5,5
Turquía	15,9	18,2	16,9	20,3	14,2	-6,9
Austria	15,6	16,0	16,7	10,4	2,6	4,4
Total principales destinos	329,1	349,4	372,8	20,8	6,2	6,7
Total mundo	633,0	678,0	735,0	20,1	7,1	8,4

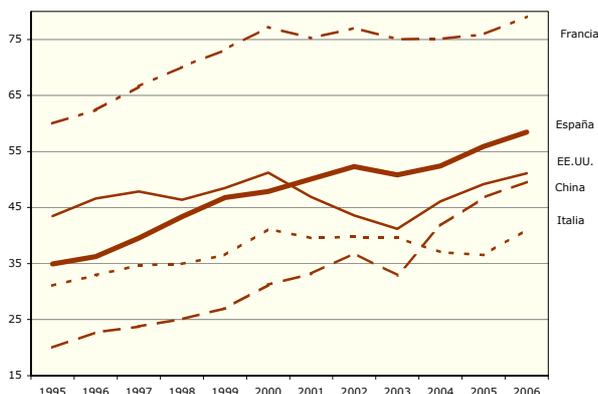
TF: Llegadas de turistas internacionales a las fronteras (excluyendo los visitantes del día)

VF: Llegadas de visitantes internacionales a las fronteras (incluidos turistas y visitantes del día)

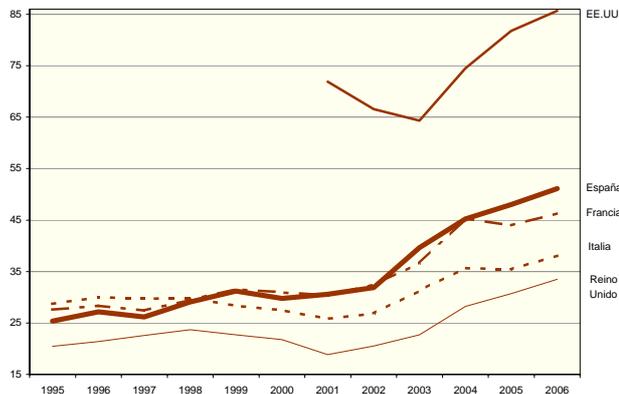
TCE: Llegadas de turistas internacionales a establecimientos turísticos colectivos

Fuente: OMT (Barómetro de junio de 2007)

**LLEGADAS INTERNACIONALES DE TURISTAS**  
millones



**INGRESOS INTERNACIONALES POR TURISMO**  
miles de millones de dólares USA



### VIII.3. MOVIMIENTOS TURÍSTICOS DE LOS ESPAÑOLES

Período	Viajes		Tipo de viaje (% s/total)				Destino principal (% s/total)		Tipo alojamiento (% s/total)	
	miles	variac	Vacaciones de verano	Fin de semana	Puente	Otros	Turismo interno	Turismo emisor	Hotelero	No hotelero
		anual %								
2005	171.327,4	5,6	12,9	42,5	7,6	37,0	93,9	6,1	19,7	80,3
2006	166.337,0	-2,9	12,2	46,1	5,4	36,3	93,6	6,4	20,4	79,6
2007	158.057,3	-5,0	13,2	44,7	5,0	37,1	92,9	7,1	22,2	77,8
2008 (1)	11.631,1	6,7	0,0	45,2	0,1	54,7	92,8	7,2	18,8	81,2
2007 I	31.830,9	-9,4	0,0	50,7	1,0	48,3	93,6	6,4	21,1	78,9
II	38.390,0	-9,8	3,4	47,6	4,1	44,8	93,4	6,6	21,9	78,1
III	49.488,5	-6,9	39,2	40,3	1,6	18,9	91,5	8,5	23,5	76,5
IV	38.347,9	8,0	0,5	42,3	13,8	43,4	93,6	6,4	21,8	78,2
2008 I (1)	11.631,1	6,7	0,0	45,2	0,1	54,7	92,8	7,2	18,8	81,2

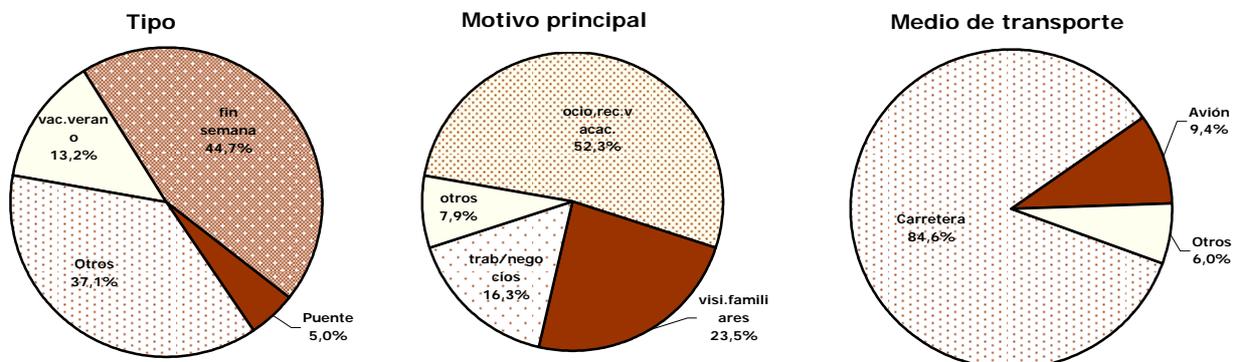
  

	Motivo principal (% sobre total)				Medio de transporte (% s/total)		
	Ocio, recreo, vacaciones	Visita a familiares	Trabajo/negocios	Otros	Carretera	Avión	Otros
2005	49,1	29,5	12,6	8,8	86,4	7,3	6,3
2006	52,3	27,7	12,6	7,3	85,9	7,5	6,5
2007	52,3	23,5	16,3	7,9	84,6	9,4	6,0
2008 (1)	39,1	30,8	19,9	10,2	84,4	8,9	6,7
2007 I	40,5	27,7	20,3	11,5	84,1	8,9	7,1
II	54,1	20,7	16,4	8,9	84,7	9,2	6,1
III	65,0	19,7	11,5	3,9	84,2	10,6	5,1
IV	44,1	27,6	19,1	9,1	85,4	8,5	6,1
2008 I (1)	39,1	30,8	19,9	10,2	84,4	8,9	6,7

(1) Período disponible. Datos hasta enero de 2008

Fuente: IET (FAMILITUR)

### DISTRIBUCIÓN DE LOS VIAJES. 2007



### VIII.4. MOVIMIENTOS TURÍSTICOS EN FRONTERAS

	Visitantes		Turistas		Vías de acceso (% s/total)				Tipo de alojamiento (% s/total)				
	miles	variación	miles	variación	Aerop.	Carretera	Puerto	Ferrocarril	Hotelero	Viv. propia o familiar	Vivienda alquilada	Otros alojam.	Sin especificar
		anual %		anual %									
<b>2001</b>	75.563,6	1,3	48.565,3	4,7	72,7	24,2	2,6	0,5	66,4	19,6	8,4	5,4	0,2
<b>2002</b>	79.313,3	5,0	50.330,6	3,6	69,4	27,6	2,4	0,6	64,8	19,1	9,5	6,4	0,2
<b>2003</b>	82.326,2	3,8	50.853,8	1,0	72,6	23,8	3,0	0,6	64,6	19,8	8,6	6,8	0,2
<b>2004</b>	85.981,3	4,4	52.429,8	3,1	73,5	23,1	2,9	0,6	63,9	21,3	7,6	6,8	0,4
<b>2005</b>	92.563,2	7,7	55.913,8	6,6	72,8	23,5	3,2	0,5	62,9	22,3	7,9	6,6	0,4
<b>2006</b>	95.935,6	3,6	58.190,5	4,1	72,9	23,7	2,8	0,5	62,4	22,3	8,1	6,4	0,7
<b>2007</b>	98.942,6	3,1	59.088,8	1,5	75,0	22,1	2,5	0,4	64,1	22	7,3	5,9	0,7
<b>2008 (1)</b>	26.445,4	2,1	15.232,4	3,3	78,5	19,3	1,9	0,3	66,5	22	6,9	4,0	1,0
<b>2007 II</b>	25.303,3	1,1	15.979,9	-0,1	76,3	21,0	2,3	0,4	65,1	22,1	7,2	4,9	0,7
<b>III</b>	35.411,8	5,1	21.455,5	1,4	69,8	26,4	3,3	0,4	60,8	22,6	7,9	8,2	0,5
<b>IV</b>	20.307,3	1,9	11.613,0	1,6	79,3	18,6	1,7	0,4	67,7	20,7	6,5	4,4	0,6
<b>2008 I</b>	18.690,0	4,3	10.573,2	5,3	80,3	17,7	1,7	0,3	66,8	21,2	7,1	4,0	1,0
<b>II (1)</b>	7.755,4	-2,9	4.659,2	-1,0	74,4	22,9	2,4	0,2	66,1	22,7	6,2	4,0	1,0

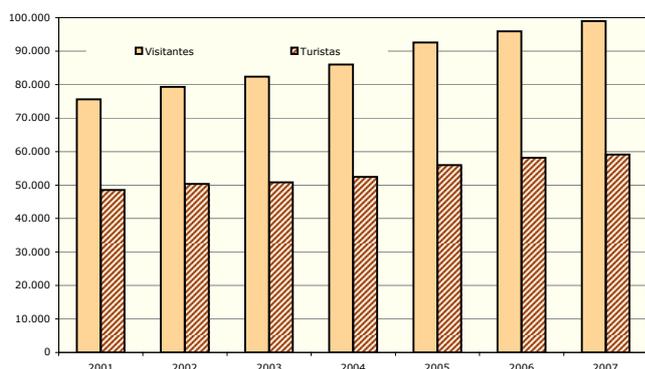
#### Principales países de residencia de los turistas

	% sobre total				Variación anual (%)			
	Reino Unido				Reino Unido			
	Alemania	Francia	Italia	Alemania	Francia	Italia		
<b>2001</b>	27,4	21,0	14,0	5,0	5,9	-3,3	20,8	13,9
<b>2002</b>	27,5	19,0	16,0	5,2	4,0	-6,0	18,8	7,7
<b>2003</b>	29,9	18,3	15,7	4,8	9,9	-2,8	-1,4	-7,2
<b>2004</b>	29,8	18,2	14,8	5,3	2,7	2,5	-2,8	15,1
<b>2005</b>	28,8	17,7	15,9	5,3	2,9	4,0	14,7	5,6
<b>2006</b>	27,8	17,4	15,8	5,8	0,6	2,0	3,9	13,7
<b>2007</b>	27,5	17,0	15,6	6,2	0,5	-0,8	-0,2	8,4
<b>2008 (1)</b>	25,8	17,2	13,7	5,9	3,7	0,0	-1,0	-1,7
<b>2007 II</b>	29,0	17,7	15,0	6,0	-0,6	-3,7	-7,0	11,8
<b>III</b>	27,2	15,9	19,0	6,6	3,2	-1,3	3,4	5,9
<b>IV</b>	27,4	17,2	12,5	5,9	-0,4	-1,2	-0,1	10,2
<b>2008 I</b>	25,8	17,5	12,4	5,7	4,1	2,1	1,7	0,8
<b>II (1)</b>	25,9	16,8	16,7	6,4	2,7	-4,6	-5,1	-6,5

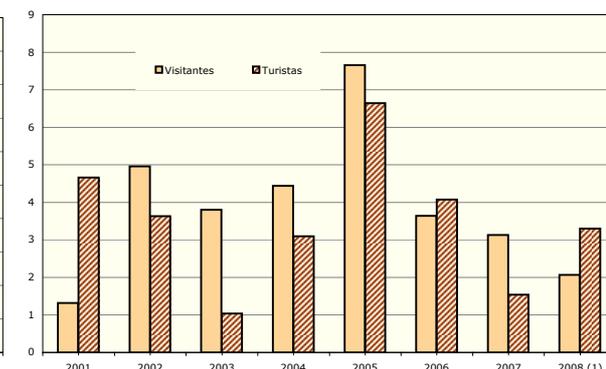
(1) Período disponible. Datos hasta abril de 2008

Fuente: IET (FRONTUR)

VISITANTES Y TURISTAS  
miles



VISITANTES Y TURISTAS  
variación anual en %

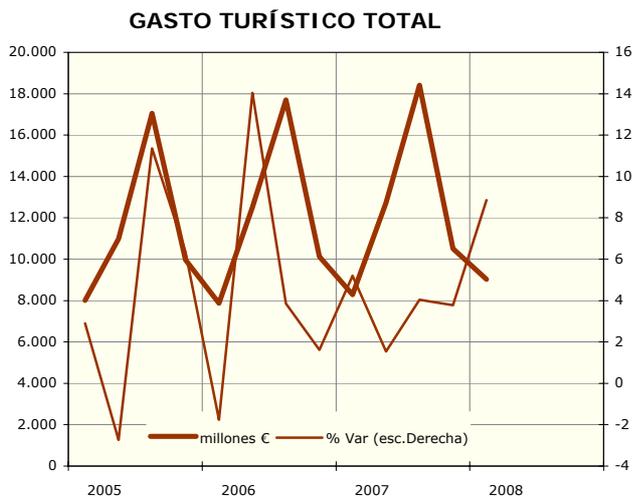


## VIII.5. ENCUESTA DE GASTO TURÍSTICO

	Gasto total en el período		Gasto medio por turista y estancia		Gasto medio diario por turista		Estancia media	
	millones euros	variación	euros	variación	euros	variación	noches	variación
		anual %		anual %		anual %		anual %
2005	46.005,6	5,1	854,3	-1,2	88,1	1,4	9,7	-2,6
2006	48.243,2	4,9	857,4	0,4	90,5	2,7	9,5	-2,3
2007	49.946,1	3,5	870,0	1,5	94,4	4,4	9,2	-2,8
<b>2008 (1)</b>	<b>12.706,0</b>	<b>6,2</b>	<b>853,0</b>	<b>2,8</b>	<b>95,0</b>	<b>1,4</b>	<b>9,0</b>	<b>1,4</b>
2007 II	12.732,2	1,5	819,2	1,5	92,0	4,6	8,9	-3,0
III	18.409,8	4,0	891,2	1,8	92,7	6,0	9,6	-4,0
IV	10.510,7	3,8	924,3	2,0	101,2	2,9	9,1	-0,9
2008 I	9.028,4	8,9	871,3	3,4	94,4	0,6	9,2	2,8
II (1)	3.677,6	0,0	811,1	1,2	95,3	3,3	8,5	-2,0

(1) Período disponible. Último dato abril de 2008

Fuente: IET (EGATUR)



## VIII.6. ENCUESTA DE OCUPACIÓN HOTELERA

	Número de viajeros		Número de pernoctaciones						Estancia media número de días	Grado de ocupación %
			Total		Residentes en España		Residentes en extranjero			
	var. anual		var. anual		var. anual		var. anual			
	miles	%	miles	%	miles	%	miles	%		
2001	59.904,3	1,0	228.681,6	0,7	85.261,0	2,3	143.420,6	2,3	3,8	58,1
2002	59.868,8	-0,1	222.554,8	-2,7	86.718,4	1,7	135.836,4	1,7	3,4	38,9
2003	62.531,4	4,4	228.160,9	2,5	91.295,4	5,3	136.865,5	5,3	3,6	54,5
2004	66.831,3	6,9	234.697,2	2,9	100.043,5	9,6	134.653,6	9,6	3,5	53,5
2005	70.629,0	5,7	245.637,2	4,7	106.875,3	6,8	138.761,8	6,8	3,5	54,2
2006	81.855,9	15,9	267.027,9	8,7	115.088,3	7,7	151.939,6	7,7	3,3	56,4
2007	84.573,3	3,3	272.331,2	2,0	116.831,3	1,5	155.499,9	2,3	3,2	56,2
2008 (1)	22.761,2	0,9	65.835,5	1,2	30.593,5	-0,8	35.242,0	3,1	2,9	47,1
2007 II	23.632,8	2,6	73.876,4	1,3	30.422,6	2,9	43.453,9	0,2	3,1	56,0
III	27.923,2	2,7	102.862,3	1,2	42.927,1	0,3	59.935,3	1,8	3,7	68,8
IV	17.853,8	4,1	52.252,2	2,9	23.318,8	1,1	28.933,3	4,4	2,9	47,9
2008 I	16.139,0	6,4	46.636,9	7,6	22.162,4	9,9	24.474,5	5,6	2,9	46,3
II (1)	6.622,2	-10,4	19.198,6	-11,5	8.431,2	-21,0	10.767,4	-2,2	2,9	49,2

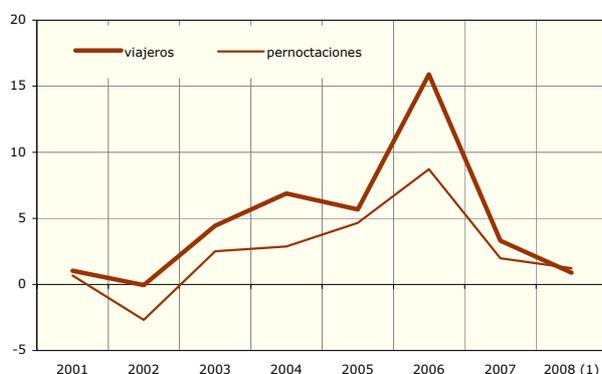
### Tasas de variación interanual en porcentaje

	Precios hoteleros según tarifa						Ingresos
	Total	normal	fin seman	touper	empresa	grupos	Total
2002	-8,7	-8,4	-11,4	-8,1	-11,3	-14,1	
2003	2,6	3,1	2,2	2,3	2,5	3,2	
2004	1,7	2,7	1,5	1,2	0,5	1,2	3,8
2005	1,3	1,4	0,8	2,2	-1,1	0,2	1,9
2006	2,1	1,9	2,1	2,7	1,1	2,0	2,3
2007	2,4	1,9	2,8	2,7	1,9	1,9	3,3
2008 (1)	1,0						1,9
2007 II	2,0	1,6	1,8	2,7	1,4	1,5	3,3
III	1,9	1,5	1,8	2,4	1,5	2,5	4,1
IV	2,5	2,1	3,0	2,7	2,5	1,8	2,0
2008 I	3,5	2,6	3,3	4,4	2,3	2,4	2,5
II (1)	-0,4	--	--	--	--	--	0,3

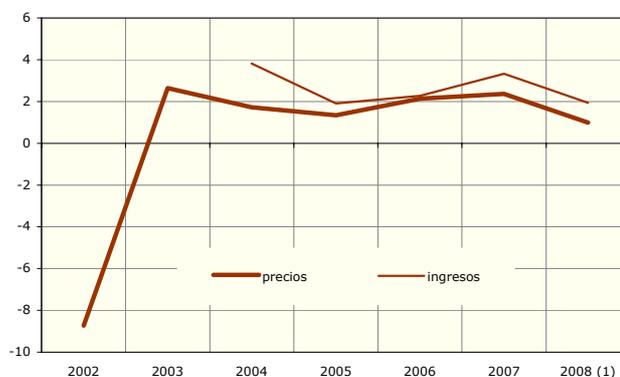
(1) Período disponible. Datos hasta abril de 2008

Fuente: INE

**VIAJEROS Y PERNOCACIONES**  
tasas de variación anual en %



**PRECIOS E INGRESOS HOTELEROS**  
tasas de variación anual en %



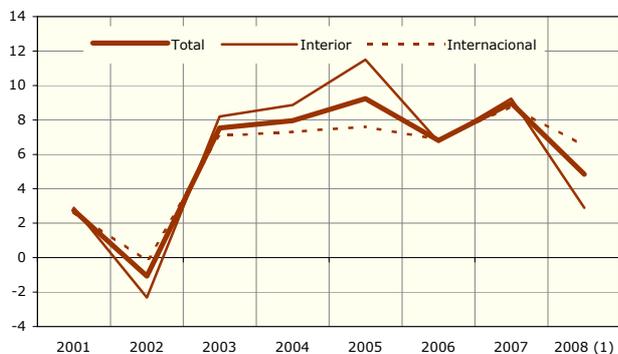
## VIII.7. TRÁFICO AÉREO Y FERROVIARIO DE PASAJEROS

	TRÁFICO AÉREO DE PASAJEROS						TRÁFICO RENFE	
	Miles de pasajeros			Variación anual en %			Millones pasajeros/km	Variación anual en %
	Total	Interior	Internacional	Total	Interior	Internacional		
<b>2001</b>	142.863,6	59.537,9	83.334,3	2,7	2,9	2,7	19.190,0	3,5
<b>2002</b>	141.342,9	58.158,1	83.184,8	-1,1	-2,3	-0,2	19.474,0	1,5
<b>2003</b>	151.988,3	62.927,1	89.061,2	7,5	8,2	7,1	19.326,0	-0,8
<b>2004</b>	164.072,8	68.508,2	95.564,6	8,0	8,9	7,3	19.015,0	-1,6
<b>2005</b>	179.216,5	76.383,5	102.833,0	9,2	11,5	7,6	19.808,0	4,2
<b>2006</b>	191.411,3	81.528,9	109.882,4	6,8	6,7	6,9	20.309,7	2,5
<b>2007</b>	208.575,4	89.057,7	119.517,8	9,0	9,2	8,8	19.988,4	-1,6
<b>2008 (1)</b>	60.771,7	27.362,8	33.408,9	4,8	2,9	6,5	6.920,1	6,7
<b>2007 II</b>	54.398,8	22.887,2	31.511,6	7,2	8,9	6,0	5.236,5	-0,5
<b>III</b>	65.395,9	25.671,0	39.724,9	10,5	11,0	10,1	5.108,0	-3,7
<b>IV</b>	47.727,6	21.300,2	26.427,4	8,6	7,2	9,7	4.884,5	-3,4
<b>2008 I</b>	44.281,3	20.186,9	24.094,4	7,9	5,1	10,3	5.097,0	7,1
<b>II (1)</b>	16.490,4	7.175,9	9.314,5	-2,5	-2,9	-2,1	1.823,1	5,8

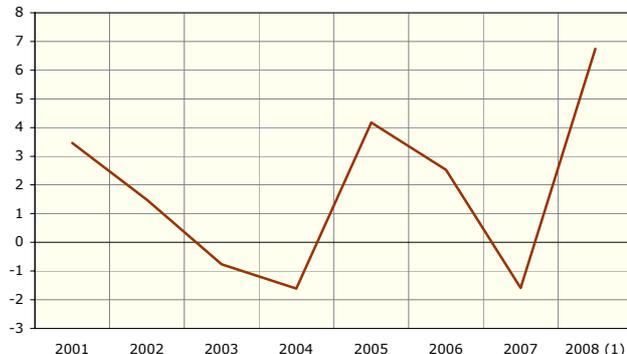
(1) Período disponible. Datos hasta abril de 2008

Fuente: AENA y RENFE

**TRÁFICO AÉREO PASAJEROS**  
variación anual en %



**TRÁFICO FERROVIARIO PASAJEROS**  
variación anual en %



**IX. SECTOR EXTERIOR**

**IX.1. CUENTA DEL RESTO DEL MUNDO. SALDOS**  
**Precios corrientes y datos brutos**

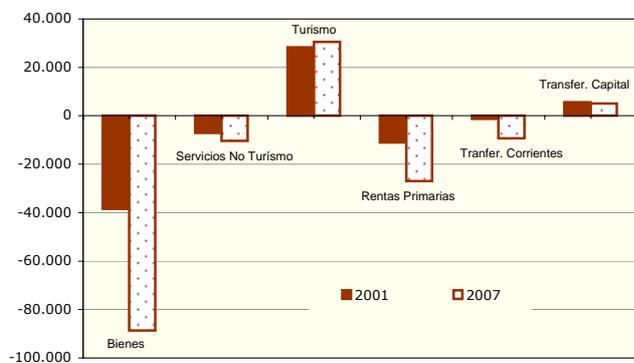
	Bienes	Servicios		Bienes y Servicios	Rentas Primarias	Transfer. Corrientes	Saldo c/c	Transfer. Capital (1)	Cap./Nec. financier.	
		Total	No Turism.							Turismo
<b>Millones de Euros</b>										
<b>2001</b>	-38.398	21.207	-7.023	28.230	-17.191	-10.982	-1.311	-29.484	5.655	-23.829
<b>2002</b>	-36.619	21.147	-6.240	27.387	-15.472	-11.018	-884	-27.374	7.953	-19.421
<b>2003</b>	-40.156	21.559	-7.000	28.559	-18.597	-9.082	-3.896	-31.575	8.505	-23.070
<b>2004</b>	-53.152	19.553	-8.959	28.512	-33.599	-11.197	-4.685	-49.481	8.769	-40.712
<b>2005</b>	-67.342	19.243	-9.443	28.686	-48.099	-12.745	-6.940	-67.784	8.416	-59.368
<b>2006</b>	-79.677	19.401	-10.516	29.917	-60.276	-16.710	-9.364	-86.350	6.452	-79.898
<b>2007</b>	-88.708	20.055	-10.418	30.473	-68.653	-26.958	-9.340	-104.951	5.083	-99.868
<b>2008 (2)</b>	-24.569	3.338	-2.171	5.509	-21.231	-7.391	-3.779	-32.401	2.194	-30.207
<b>2007 I</b>	-19.644	2.336	-2.907	5.243	-17.308	-5.534	-2.732	-25.574	1.534	-24.040
<b>II</b>	-21.443	5.124	-2.607	7.731	-16.319	-6.128	-1.546	-23.993	656	-23.337
<b>III</b>	-22.266	9.191	-2.070	11.261	-13.075	-9.961	-2.635	-25.671	386	-25.285
<b>IV</b>	-25.355	3.404	-2.834	6.238	-21.951	-5.335	-2.427	-29.713	2.507	-27.206
<b>2008 I</b>	-24.569	3.338	-2.171	5.509	-21.231	-7.391	-3.779	-32.401	2.194	-30.207
<b>Porcentaje del PIB</b>										
<b>2001</b>	-5,6	3,1	-1,0	4,1	-2,5	-1,6	-0,2	-4,3	0,8	-3,5
<b>2002</b>	-5,0	2,9	-0,9	3,8	-2,1	-1,5	-0,1	-3,8	1,1	-2,7
<b>2003</b>	-5,1	2,8	-0,9	3,6	-2,4	-1,2	-0,5	-4,0	1,1	-2,9
<b>2004</b>	-6,3	2,3	-1,1	3,4	-4,0	-1,3	-0,6	-5,9	1,0	-4,8
<b>2005</b>	-7,4	2,1	-1,0	3,2	-5,3	-1,4	-0,8	-7,5	0,9	-6,5
<b>2006</b>	-8,1	2,0	-1,1	3,0	-6,1	-1,7	-1,0	-8,8	0,7	-8,1
<b>2007</b>	-8,4	1,9	-1,0	2,9	-6,5	-2,6	-0,9	-10,0	0,5	-9,5
<b>2008 (2)</b>	-9,2	1,2	-0,8	2,1	-7,9	-2,8	-1,4	-12,1	0,8	-11,3
<b>2007 I</b>	-7,7	0,9	-1,1	2,1	-6,8	-2,2	-1,1	-10,1	0,6	-9,5
<b>II</b>	-8,0	1,9	-1,0	2,9	-6,1	-2,3	-0,6	-9,0	0,2	-8,7
<b>III</b>	-8,9	3,7	-0,8	4,5	-5,2	-4,0	-1,0	-10,2	0,2	-10,1
<b>IV</b>	-9,2	1,2	-1,0	2,3	-7,9	-1,9	-0,9	-10,7	0,9	-9,8
<b>2008 I</b>	-9,2	1,2	-0,8	2,1	-7,9	-2,8	-1,4	-12,1	0,8	-11,3

(1) Incluye adquisición neta de activos no financieros

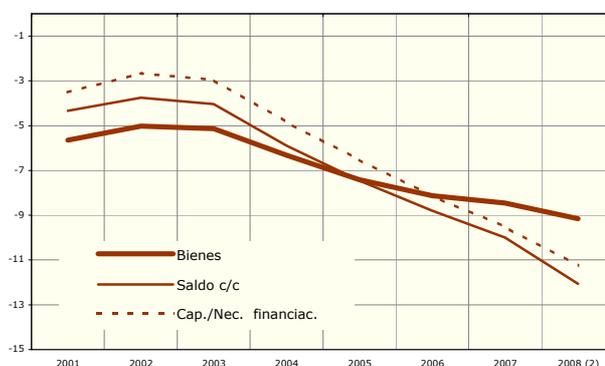
(2) Período disponible

Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

**SALDOS EN MILLONES DE EUROS**



**SALDOS EN PORCENTAJE DEL PIB**



## IX.2. BALANZA DE PAGOS POR CUENTA CORRIENTE Y DE CAPITAL

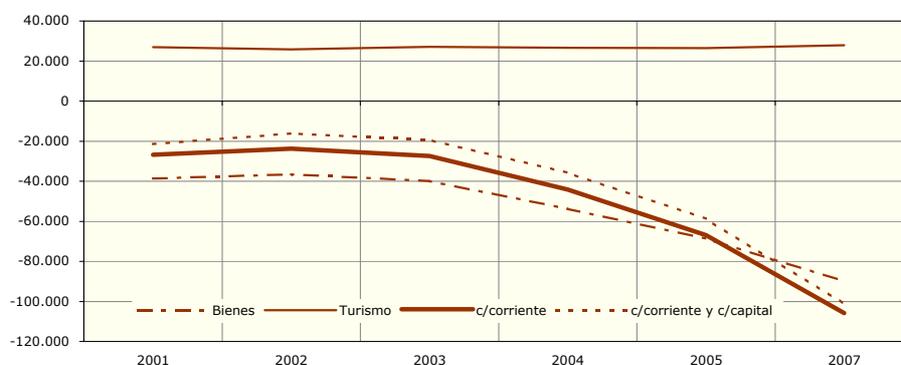
Millones de euros

	Bienes	Turismo	Otros Servicios	Rentas	Transf. Corrientes	c/corriente	c/capital	c/corriente y c/capital
<b>Saldos (ingresos menos pagos)</b>								
2001	-38.601	26.926	-3.968	-12.576	1.397	-26.823	5.389	-21.433
2002	-36.510	25.870	-3.261	-12.326	2.463	-23.764	7.662	-16.102
2003	-39.839	27.037	-3.736	-10.396	-543	-27.476	8.165	-19.311
2004	-53.660	26.604	-4.851	-12.139	-117	-44.164	8.428	-35.736
2005	-68.603	26.433	-4.193	-17.103	-3.393	-66.860	8.180	-58.679
2006	-83.272	27.449	-5.114	-20.581	-6.198	-87.715	6.196	-81.519
2007	-89.806	27.810	-5.682	-31.435	-6.726	-105.838	4.492	-101.346
2007 (1)	-19.822	4.641	-1.607	-7.158	-2.690	-26.637	1.105	-25.532
2008 (1)	-24.450	4.900	-1.262	-7.676	-4.064	-32.552	2.080	-30.472
<b>Ingresos</b>								
2001	131.239	34.222	28.049	22.616	13.569	229.696	6.474	236.170
2002	134.816	33.557	29.966	22.716	15.230	236.285	8.594	244.880
2003	139.754	35.047	30.642	24.061	14.869	244.374	9.649	254.023
2004	148.967	36.376	32.979	27.299	16.244	261.866	9.391	271.257
2005	157.978	38.558	37.689	31.870	16.403	282.498	9.081	291.579
2006	175.883	40.715	44.017	44.382	17.082	322.078	7.646	329.724
2007	187.194	42.171	51.921	52.686	18.850	352.821	6.396	359.217
2007 (1)	46.673	7.794	11.698	11.735	4.523	82.424	1.847	84.271
2008 (1)	49.055	8.182	12.673	14.625	3.662	88.197	2.393	90.590
<b>Pagos</b>								
2001	169.840	7.296	32.017	35.193	12.172	256.519	1.085	257.603
2002	171.326	7.687	33.227	35.042	12.767	260.049	932	260.981
2003	179.593	8.010	34.379	34.456	15.412	271.850	1.484	273.334
2004	202.627	9.772	37.830	39.439	16.362	306.030	963	306.993
2005	226.581	12.125	41.882	48.974	19.796	349.358	901	350.259
2006	259.154	13.266	49.131	64.963	23.280	409.794	1.450	411.243
2007	277.000	14.360	57.602	84.121	25.577	458.659	1.904	460.563
2007 (1)	66.495	3.154	13.305	18.893	7.214	109.060	743	109.803
2008 (1)	73.505	3.282	13.934	22.301	7.726	120.749	313	121.062

(1) Período disponible en el último año. Datos hasta el mes de marzo

Fuente: Banco de España

### BALANZA DE PAGOS millones de euros



**IX.3. BALANZA DE PAGOS POR CUENTA FINANCIERA**  
**Millones de euros**

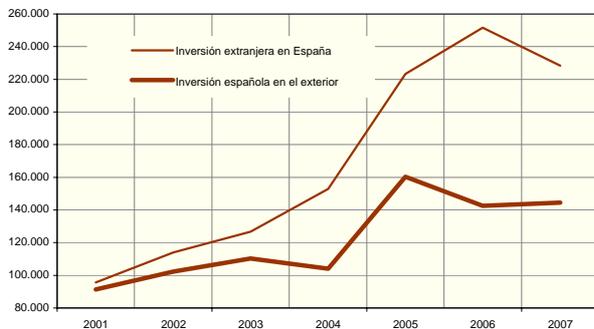
	Inversión Total excepto BE										
	Variación de Pasivos			Variación de Activos			Desglose de la Inversión				
	Inversión extranjera en España			Inversión española en el exterior			Inversión extranjera en España		Inversión española en el exterior		
	Total	Directas	Préstamos	Total (1)	Directas	Préstamos	AA.PP.	Sector Privado		Directa	Cartera
	y de cartera	y depósitos	y de cartera	y de cartera	y depósitos	Total	Directa	Cartera	Directa	Cartera	
2001	95.595	63.049	32.546	91.367	87.224	3.743	10.354	31.746	20.948	36.997	50.227
2002	114.077	77.575	36.502	102.257	65.934	31.407	8.943	41.676	26.956	34.761	31.173
2003	126.640	61.918	64.722	110.389	91.078	15.876	-7.545	22.877	46.587	25.445	65.634
2004	152.902	132.695	20.207	104.041	75.696	28.419	22.679	19.941	90.075	48.750	26.946
2005	223.196	158.594	64.601	160.263	113.377	47.253	2.689	20.119	135.786	33.636	79.741
2006	251.579	217.371	34.208	142.503	75.821	68.601	13.641	21.434	182.297	79.913	-4.092
2007	228.314	134.780	93.535	144.545	78.802	58.911	-16.052	39.005	111.826	87.388	-8.586
2007 (2)	81.472	62.412	19.059	52.013	18.286	34.138	3.611	-653	59.455	7.884	10.402
2008 (2)	51.400	-11.472	62.872	21.740	4.242	14.685	-4.185	3.542	-10.829	6.200	-1.957

(1) Incluye derivados financieros

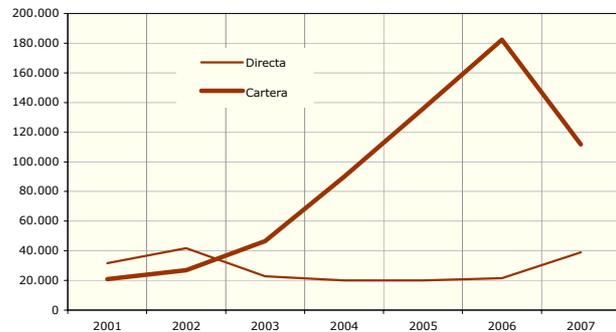
(2) Período disponible en el último año. Datos hasta marzo

Fuente: Banco de España

**FLUJOS DE INVERSIÓN (excepto BE)**  
**millones de euros**



**DESGLOSE DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA EN ESPAÑA**  
**millones de euros**



## IX.4. EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS

Datos corregidos de estacionalidad y calendario

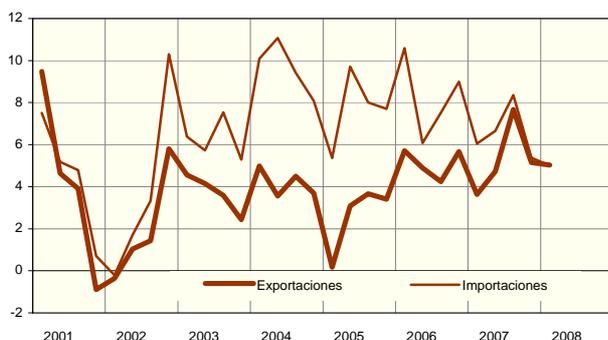
Tasas de variación interanual en porcentaje

	Exportaciones				Importaciones			
	Total	Bienes Fob	Servicios no Turísticos	Consumo no Residentes	Total	Bienes Fob	Servicios no Turísticos	Consumo no Residentes
<b>Precios corrientes</b>								
<b>2001</b>	6,1	4,5	14,9	5,5	4,3	2,5	11,8	13,3
2002	2,6	2,7	7,8	-1,9	1,6	1,1	4,0	2,8
2003	3,4	3,8	1,3	3,9	4,6	5,0	3,2	2,2
2004	5,9	6,4	5,7	3,8	12,1	12,2	9,8	20,8
2005	7,0	6,1	12,3	6,0	11,8	11,5	10,8	25,0
2006	9,4	9,3	13,8	5,5	12,1	12,0	13,3	9,0
2007	7,7	6,7	15,6	3,7	8,9	8,2	12,3	8,7
<b>2008 (1)</b>	<b>7,9</b>	<b>7,7</b>	<b>12,2</b>	<b>4,4</b>	<b>10,3</b>	<b>11,7</b>	<b>5,1</b>	<b>5,4</b>
2007 I	6,4	6,0	9,1	5,4	7,6	7,3	8,9	9,5
II	6,9	6,4	14,2	1,7	7,9	7,1	11,8	7,1
III	10,1	8,1	24,7	3,4	9,9	8,7	16,1	8,2
IV	7,4	6,4	14,4	4,4	10,1	9,7	12,4	10,1
2008 I	7,9	7,7	12,2	4,4	10,3	11,7	5,1	5,4
<b>Volumen</b>								
<b>2001</b>	4,2	4,0	10,2	0,4	4,5	3,9	6,5	11,0
2002	2,0	3,7	4,4	-6,5	3,7	4,2	1,8	2,4
2003	3,7	5,2	1,1	0,1	6,2	6,7	4,6	2,9
2004	4,2	5,1	4,5	0,1	9,6	9,7	7,6	19,4
2005	2,6	1,1	9,7	2,3	7,7	7,1	8,2	20,6
2006	5,1	4,6	11,0	1,5	8,3	8,0	10,0	6,0
2007	5,3	4,7	13,1	-0,3	6,6	6,0	9,7	5,8
<b>2008 (1)</b>	<b>5,0</b>	<b>5,1</b>	<b>9,2</b>	<b>0,4</b>	<b>5,0</b>	<b>5,9</b>	<b>1,2</b>	<b>1,8</b>
2007 I	3,6	3,4	6,9	1,3	6,1	5,9	6,7	6,7
II	4,7	4,7	11,8	-2,2	6,7	6,1	9,9	4,1
III	7,7	6,2	22,0	-0,6	8,4	7,4	13,7	6,5
IV	5,2	4,6	11,7	0,3	5,4	4,7	8,5	5,6
2008 I	5,0	5,1	9,2	0,4	5,0	5,9	1,2	1,8

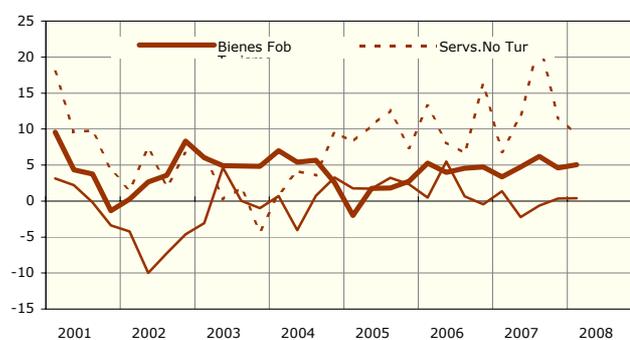
(1) Período disponible

Fuente: INE (Contabilidad Nacional Trimestral)

**EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN EN VOLUMEN**  
variación interanual en %



**EXPORTACIONES EN VOLUMEN POR GRUPOS**  
variación interanual en %



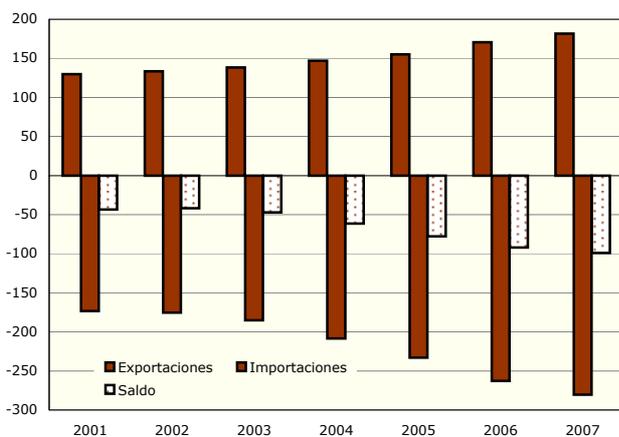
## IX.5. ESTADÍSTICA DE ADUANAS. RESUMEN

	Precios corrientes						Volumen	
	Millones de euros			X/M % Cobert.	Var. anual en %		Var. anual en %	
	Export.	Import.	Saldo		Export.	Import.	Export.	Import.
<b>2001</b>	129.771	173.210	-43.439	74,9	4,5	2,2	4,2	3,4
<b>2002</b>	133.268	175.268	-42.000	76,0	2,7	1,2	3,7	4,3
<b>2003</b>	138.119	185.114	-46.995	74,6	3,6	5,6	5,2	7,1
<b>2004</b>	146.925	208.411	-61.486	70,5	6,4	12,6	5,3	9,9
<b>2005</b>	155.005	232.954	-77.950	66,5	5,5	11,8	0,8	6,4
<b>2006</b>	170.439	262.687	-92.249	64,9	10,0	12,8	5,0	9,2
<b>2007</b>	181.479	280.431	-98.952	64,7	6,8	8,0	4,2	6,9
<b>2007 (1)</b>	45.130	67.447	-22.317	66,9	7,0	6,5	3,0	5,4
<b>2008 (1)</b>	47.431	74.260	-26.829	63,9	5,1	10,1	2,2	7,0
<b>2007 I</b>	45.130	67.447	-22.317	66,9	7,0	6,5	3,0	5,4
<b>II</b>	46.528	70.427	-23.900	66,1	6,2	6,8	2,8	7,3
<b>III</b>	42.351	67.242	-24.892	63,0	8,7	8,7	6,7	7,2
<b>IV</b>	47.470	75.314	-27.844	63,0	5,7	10,0	4,6	7,7
<b>2008 I</b>	47.431	74.260	-26.829	63,9	5,1	10,1	2,2	7,0
<b>2008 Ene</b>	14.928	24.080	-9.152	62,0	6,9	11,5	3,0	5,8
<b>Feb</b>	16.621	24.695	-8.074	67,3	11,9	13,5	7,3	10,6
<b>Mar</b>	15.882	25.484	-9.602	62,3	-2,6	5,7	-3,2	4,8

(1) Período disponible. Cifras provisionales a partir de 2007. Las tasas de variación de 2007 se han calculado sobre cifras provisionales de 2006 por motivos de homogeneidad

Fuente: MEH

**EXPORTACIONES E IMPORTACIONES**  
miles de millones de euros



**EXPORTACIONES E IMPORTACIONES. Volumen**  
tasas de variación interanual suavizadas



**IX.6. ESTADÍSTICA DE ADUANAS. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES POR ÁREAS Y PAÍSES**

	UE	UE-15	Zona Euro	Alem.	Francia	Italia	América Norte	América Latina	África	Asia
<b>Exportaciones. Millones de euros</b>										
2001	96.894	92.962	78.520	15.376	25.324	11.699	6.185	7.804	4.556	7.573
2002	99.476	94.884	79.597	15.318	25.351	12.551	6.440	7.186	4.835	7.634
2003	103.988	99.182	83.600	16.492	26.529	13.416	6.333	6.837	5.285	7.502
2004	109.225	104.290	87.912	17.084	28.487	13.276	6.463	7.132	5.993	8.106
2005	112.118	106.690	89.814	17.608	29.740	12.954	7.101	8.099	6.602	8.641
2006	121.206	114.768	96.804	18.592	31.895	14.529	8.307	10.248	6.997	9.666
2007	127.146	119.191	102.043	19.559	33.792	15.387	8.319	10.056	8.191	11.334
2007 (1)	32.637	30.714	26.342	5.033	8.943	4.027	2.096	2.481	1.766	2.603
2008 (1)	34.425	32.242	27.331	5.296	9.006	4.171	1.322	2.033	2.062	2.831
<b>Importaciones. Millones de euros</b>										
2001	114.334	110.949	95.601	26.915	29.008	15.983	8.532	7.184	12.617	22.228
2002	116.262	112.427	97.473	28.288	28.786	15.863	7.945	7.471	11.472	23.083
2003	123.045	118.504	102.655	30.223	29.768	16.933	7.482	7.558	12.203	24.835
2004	135.216	129.768	112.961	33.366	31.840	18.947	8.412	8.371	13.395	30.438
2005	142.821	136.579	119.000	34.357	32.851	19.891	8.465	11.587	17.717	36.586
2006	154.753	146.708	128.460	37.281	33.520	21.712	9.350	14.590	21.073	43.883
2007	165.729	156.563	138.806	42.508	34.233	24.306	10.833	14.689	20.745	48.391
2007 (1)	40.006	37.654	33.607	10.086	8.494	5.712	2.476	3.557	5.077	11.455
2008 (1)	41.127	38.714	34.338	10.668	8.419	5.896	2.204	3.518	6.353	13.147
<b>Exportaciones. Variación interanual en %</b>										
2001	6,3	6,0	5,0	0,3	5,0	7,8	-6,7	3,3	10,6	4,6
2002	2,7	2,1	1,4	-0,4	0,1	7,3	4,1	-7,9	6,1	0,8
2003	4,5	4,5	5,0	7,7	4,6	6,9	-1,7	-4,9	9,3	-1,7
2004	5,0	5,1	5,2	3,6	7,4	-1,0	2,1	4,3	13,4	8,1
2005	2,6	2,3	2,2	3,1	4,4	-2,4	9,9	13,6	10,1	6,6
2006	8,1	7,6	7,8	5,6	7,2	12,2	17,0	26,5	6,0	11,9
2007	5,5	4,5	6,1	5,8	6,4	6,2	1,4	-3,6	17,8	16,1
2008 (1)	5,5	5,0	3,8	5,2	0,7	3,6	-37,0	-18,0	16,8	8,7
<b>Importaciones. Variación interanual en %</b>										
2001	3,6	3,0	3,8	7,0	0,0	5,7	-9,3	4,6	1,7	-3,1
2002	1,7	1,3	2,0	5,1	-0,8	-0,7	-6,9	4,0	-9,1	3,8
2003	5,8	5,4	5,3	6,8	3,4	6,7	-5,8	1,2	6,4	7,6
2004	9,9	9,5	10,0	10,4	7,0	11,9	12,4	10,8	9,8	22,6
2005	5,6	5,2	5,3	3,0	3,2	5,0	0,6	38,4	32,3	20,2
2006	8,4	7,4	7,9	8,5	2,0	9,2	10,5	25,9	18,9	19,9
2007	8,5	8,3	9,3	15,1	3,2	14,6	17,3	0,8	1,0	10,7
2008 (1)	2,8	2,8	2,2	5,8	-0,9	3,2	-11,0	-1,1	25,1	14,8

(1) Período disponible en el último año, con información hasta marzo. Cifras provisionales a partir de 2007. Las tasas de variación de 2007 se han calculado respecto a cifras provisionales del año anterior por razones de homogeneidad

Fuente: MEH

**IX.7. ESTADÍSTICA DE ADUANAS. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES POR GRUPOS DE UTILIZACIÓN**  
**Tasas de variación interanual en porcentaje**

EXPORTACIONES. VALOR										
	Total	No energ.	P. Ind. Termin.	Bienes intermedios			B. de capital	Bienes de consumo		
				Total	Energ.	No energ.		Total	Alimen.	No alimen.
2001	4,5	5,3	3,5	3,8	-21,5	5,4	-5,5	8,0	10,8	6,7
2002	2,7	2,9	2,9	2,4	-0,9	2,6	-2,6	4,2	4,5	4,1
2003	3,6	3,2	3,1	3,5	21,4	2,7	1,2	4,3	5,4	3,8
2004	6,4	5,7	4,6	8,8	23,1	8,1	12,5	2,3	0,2	3,2
2005	5,5	4,9	2,6	7,9	22,4	7,0	12,5	0,9	3,4	-0,1
2006	10,0	9,6	8,3	11,5	10,4	11,6	15,1	6,6	6,0	6,9
2007	6,8	6,9	0,5	11,7	9,2	11,8	-1,8	2,5	6,0	1,0
2008 (1)	5,1	3,3	3,8	6,2	68,1	3,0	-4,3	5,8	3,1	7,2

IMPORTACIONES. VALOR										
	Total	No energ.	P. Ind. Termin.	Bienes intermedios			B. de capital	Bienes de consumo		
				Total	Energ.	No energ.		Total	Alimen.	No alimen.
2001	2,2	3,2	1,9	1,1	-5,1	2,7	-5,0	8,5	15,6	6,4
2002	1,2	1,7	1,1	1,4	-2,2	2,2	-8,1	4,9	0,2	6,4
2003	5,6	6,1	8,2	4,0	1,4	4,6	4,5	9,5	7,9	10,0
2004	12,6	11,5	14,5	12,0	22,1	9,9	11,8	14,0	7,9	15,8
2005	11,8	8,2	13,2	11,6	40,0	5,0	18,8	9,6	5,9	10,6
2006	12,8	10,6	6,5	17,2	25,9	14,5	4,2	7,2	4,9	7,8
2007	8,0	9,0	6,0	9,0	2,3	11,3	7,1	6,2	8,7	5,6
2008 (1)	10,1	1,5	-9,2	21,1	64,6	8,6	-13,6	-4,5	5,8	-6,9

EXPORTACIONES. VOLUMEN										
	Total	No energ.	P. Ind. Termin.	Bienes intermedios			B. de capital	Bienes de consumo		
				Total	Energ.	No energ.		Total	Alimen.	No alimen.
2001	4,2	5,0	2,1	5,7	-22,8	7,5	-1,4	3,7	4,6	3,2
2002	3,7	3,7	2,1	4,8	4,7	4,7	-3,5	3,9	4,1	3,7
2003	5,2	4,8	6,0	4,8	24,7	3,9	11,9	4,2	4,6	3,9
2004	5,3	4,9	5,0	6,6	10,2	6,4	13,1	2,2	0,4	3,0
2005	0,8	1,0	0,4	1,4	-8,9	2,0	5,3	-0,9	-0,5	-1,1
2006	5,0	5,0	4,3	5,1	-5,0	5,6	12,5	3,0	5,3	1,8
2007	4,2	4,3	-0,7	8,0	5,1	8,2	-0,5	0,1	3,0	-1,2
2008 (1)	2,2	1,8	1,4	3,8	24,7	2,9	-5,2	1,7	-3,0	4,0

IMPORTACIONES. VOLUMEN										
	Total	No energ.	P. Ind. Termin.	Bienes intermedios			B. de capital	Bienes de consumo		
				Total	Energ.	No energ.		Total	Alimen.	No alimen.
2001	3,4	4,0	1,7	3,2	-1,0	4,3	-2,0	6,4	14,1	4,1
2002	4,3	4,2	2,3	5,9	5,6	5,9	-5,4	5,0	-1,2	7,0
2003	7,1	7,9	11,0	4,8	1,0	5,7	12,9	9,6	8,8	9,8
2004	9,9	9,8	14,9	7,3	10,6	6,5	14,4	13,5	8,1	15,1
2005	6,4	5,8	12,5	3,4	10,9	1,5	17,6	8,4	4,5	9,4
2006	9,2	9,8	6,7	10,6	4,8	12,2	5,9	7,4	6,5	7,7
2007	6,9	7,3	6,4	7,2	3,5	8,0	9,8	5,1	7,4	4,5
2008 (1)	7,0	4,3	-7,4	14,8	30,0	11,4	-16,0	-1,2	1,4	-1,9

(1) Período disponible, con información hasta marzo. Cifras provisionales a partir de 2007. Las tasas de variación de 2007 se han calculado respecto a cifras provisionales del año anterior por razones de homogeneidad

Fuente: MEH

## IX.8. ÍNDICE DE PRECIOS DE EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE PRODUCTOS INDUSTRIALES

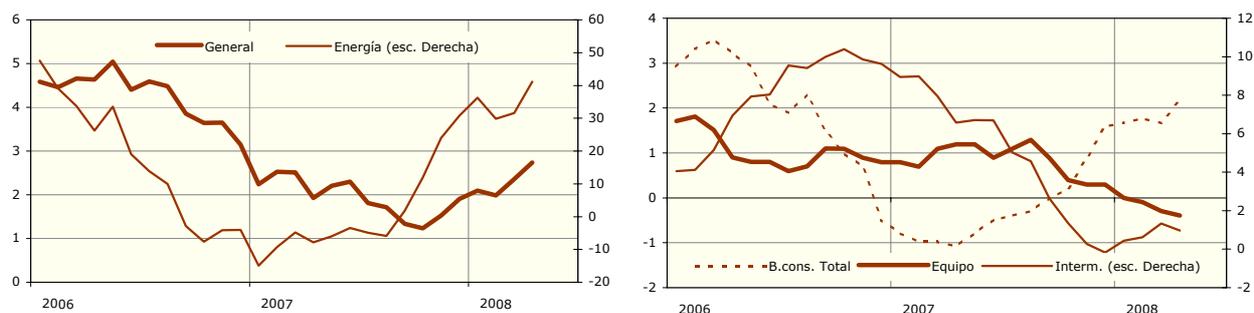
### Tasas de variación interanual en porcentaje

	General	Bienes de consumo			Bienes Equipo	Bienes Intermedios	Energía
		Total	Duradero	No duradero			
<b>Precios de Exportación</b>							
2006	4,3	2,1	-2,5	3,0	1,1	7,9	14,7
2007	1,9	-0,3	-1,3	0,0	0,8	4,9	0,4
2008 (1)	2,3	1,8	-0,6	2,3	-0,2	0,8	34,7
2007 II	2,1	-0,8	-1,7	-0,6	1,1	6,7	-5,7
III	1,6	-0,2	-1,5	0,0	1,1	4,1	-3,1
IV	1,6	0,9	-0,9	1,3	0,3	0,5	22,2
2008 I	2,1	1,7	-0,9	2,2	-0,1	0,8	32,5
II (1)	2,7	2,2	0,4	2,5	-0,4	1,0	41,1
2008 Feb	2,0	1,8	-0,9	2,2	-0,1	0,6	29,8
Mar	2,4	1,7	-1,0	2,2	-0,3	1,3	31,6
Abr	2,7	2,2	0,4	2,5	-0,4	1,0	41,1
<b>Precios de Importación</b>							
2006	5,5	1,3	-0,2	1,7	-0,3	7,8	20,7
2007	1,6	0,8	-1,7	1,6	-0,1	4,6	0,4
2008 (1)	6,6	0,9	-3,0	2,1	0,2	2,1	37,8
2007 II	0,8	1,0	-1,7	1,8	0,0	6,1	-7,0
III	1,1	1,1	-1,4	1,8	0,1	3,7	-1,4
IV	4,0	0,8	-2,1	1,7	-0,1	1,1	22,0
2008 I	6,6	1,1	-2,8	2,2	0,2	1,9	38,3
II (1)	6,6	0,5	-3,3	1,7	-0,1	2,5	36,7
2008 Feb	6,7	1,4	-2,7	2,6	0,3	1,9	38,4
Mar	6,4	0,8	-3,0	1,9	-0,1	2,1	36,5
Abr	6,6	0,5	-3,3	1,7	-0,1	2,5	36,7

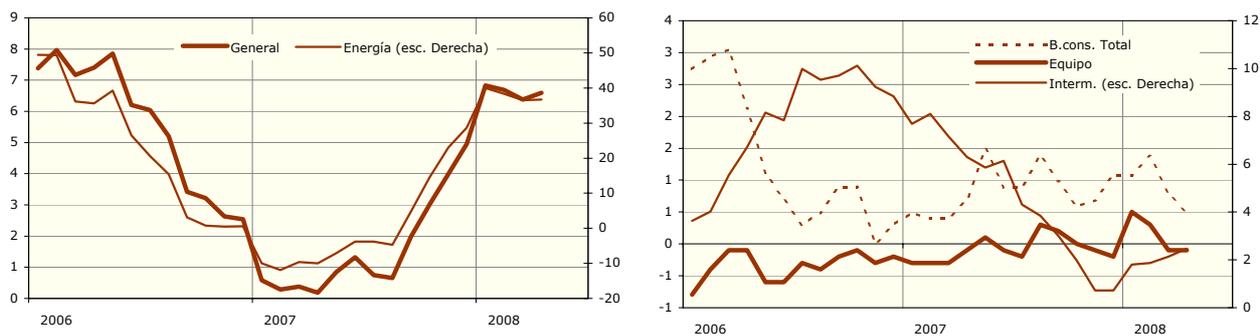
(1) Período disponible

Fuente: INE

### PRECIOS DE EXPORTACIÓN variación interanual en %



### PRECIOS DE IMPORTACIÓN variación interanual en %



## IX.9. ENCUESTA DE COYUNTURA DE LA EXPORTACIÓN

### Saldos de respuestas en porcentaje

	Evolución Cartera pedidos (1)			Nivel (2)			Indic. Sintético	
	Último Trimestre	Próximo Trimestre	Próximos 12 meses	Actividad Export.	Precios Export. (2)	Márgenes Export.(1)	Actividad Export.(3)	
2001	5,5	19,9	37,6	14,5	7,6	-16,8	--	
2002	5,8	11,5	44,3	23,5	0,9	-15,3	--	
2003	5,3	31,0	47,3	4,0	-6,5	-20,8	--	
2004	14,5	18,5	31,5	17,5	13,0	-11,5	--	
2005	4,5	13,8	30,8	3,3	5,0	-24,0	--	
2006	14,9	21,0	31,5	18,5	21,9	-22,3	19,4	
2007	15,5	26,5	36,4	--	11,8	-12,5	22,2	
2008 (3)	0,2	16,8	22,0	--	17,5	-27,6	7,9	
2007 I	19,3	39,5	39,4	--	17,6	-11,2	28,0	
II	17,4	20,8	38,0	--	10,8	-6,2	22,0	
III	13,7	25,0	34,7	--	10,5	-8,5	20,4	
IV	11,5	20,6	33,6	--	8,2	-24,0	18,4	
2008 I	0,2	16,8	22,0	--	17,5	-27,6	7,9	

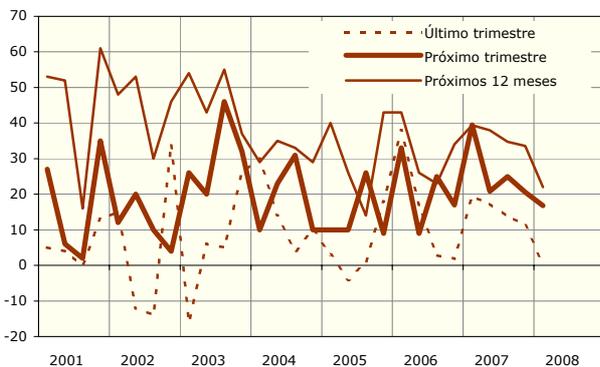
(1) Diferencia entre porcentaje de respuestas "al alza" y "a la baja"

(2) Ídem entre nivel "alto" y "bajo"

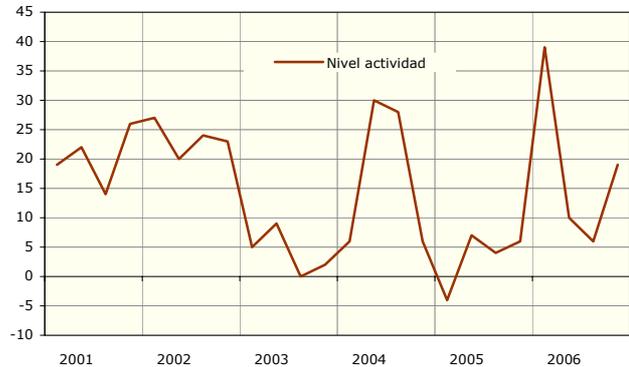
(3) El ISAE, disponible a partir de 2006, resume las respuestas sobre cartera de pedidos actual y perspectivas

Fuente: MITYC (Secretaría de Estado de Comercio)

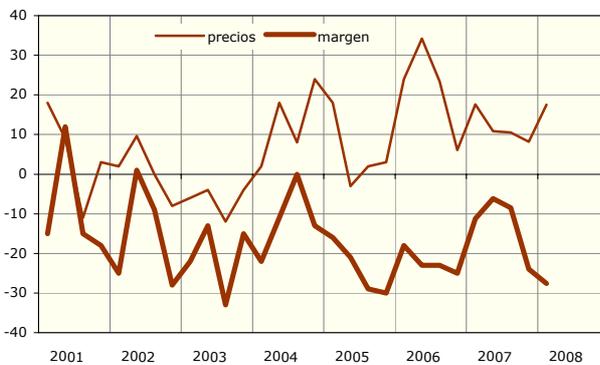
**CARTERA DE PEDIDOS**



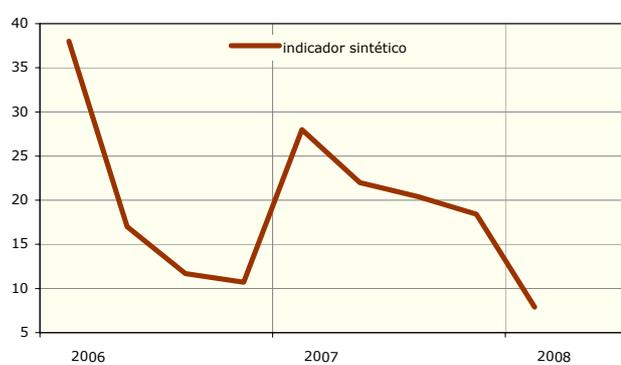
**NIVEL DE ACTIVIDAD**



**PRECIOS Y MÁRGENES DE EXPORTACIÓN**



**INDICADOR SINTÉTICO DE ACTIVIDAD EXPORTADORA**



## IX.10. INVERSIONES EXTERIORES DIRECTAS

Millones de euros

### INVERSIONES EXTRANJERAS EN ESPAÑA

	Millones de euros						Tasas de variación interanual en %			
	Inversión Total		Excluidas ETVE (1)		En ETVE		Inversión Total		Excluidas ETVE	
	Bruta	Neta	Bruta	Neta	Bruta	Neta	Bruta	Neta	Bruta	Neta
2001	35.169	28.209	15.549	8.609	19.620	19.600	-8,4	-4,3	-40,2	-50,4
2002	32.742	28.655	11.607	7.521	21.135	21.133	-6,9	1,6	-25,4	-12,6
2003	18.298	14.780	9.718	6.211	8.580	8.569	-44,1	-48,4	-16,3	-17,4
2004	18.922	9.165	8.912	-753	10.010	9.918	3,4	-38,0	-8,3	-112,1
2005	17.581	10.795	13.671	7.103	3.910	3.692	-7,1	17,8	53,4	-1043,4
2006	13.679	3.408	9.759	-292	3.920	3.700	-22,2	-68,4	-28,6	-104,1
2007	36.678	27.471	29.321	20.212	7.357	7.259	168,1	706,0	200,5	-7.022,3
2008 (2)	18.014	17.838	14.791	14.636	3.224	3.201	573,9	1.246,9	723,5	2.933,3

### INVERSIONES ESPAÑOLAS EN EL EXTERIOR

	Millones de euros						Tasas de variación interanual en %			
	Inversión Total		Excluidas ETVE (1)		En ETVE		Inversión Total		Excluidas ETVE (1)	
	Bruta	Neta	Bruta	Neta	Bruta	Neta	Bruta	Neta	Bruta	Neta
2001	47.857	43.038	27.020	23.280	20.837	19.758	-20,6	-11,3	-45,6	-42,6
2002	46.962	31.379	26.613	15.034	20.348	16.346	-1,9	-27,1	-1,5	-35,4
2003	31.669	25.709	19.659	15.428	12.010	10.282	-32,6	-18,1	-26,1	2,6
2004	49.094	43.169	37.670	32.630	11.424	10.538	55,0	67,9	91,6	111,5
2005	34.060	26.514	30.409	23.658	3.650	2.856	-30,6	-38,6	-19,3	-27,5
2006	63.515	53.425	59.752	52.935	3.763	489	86,5	101,5	96,5	123,8
2007	92.486	76.752	80.816	66.721	11.670	10.031	45,6	43,7	35,3	26,0
2008 (2)	7.287	5.044	3.977	1.770	3.311	3.274	-12,9	-30,2	-29,5	-62,5

### DISTRIBUCIÓN DE LA INVERSIÓN BRUTA SIN ETVE. % TOTAL

	Procedencia inversiones extranjeras					Destino de la inversión española				
	EUROPA			OCDE	América	EUROPA			OCDE	América
	OCDE	UE-27	no UE	no Europa	Latina	OCDE	UE-27	no UE	no Europa	Latina
2001	97,3	90,2	2,2	5,0	1,1	72,1	54,1	3,2	14,9	34,2
2002	96,5	90,2	2,8	3,8	1,8	76,0	52,8	6,1	17,4	25,5
2003	95,8	87,9	2,3	6,0	2,0	69,1	55,2	0,2	13,7	24,5
2004	93,3	84,2	2,0	7,5	4,3	91,2	74,8	2,1	14,9	17,3
2005	97,4	87,5	2,8	7,6	1,9	82,9	69,1	4,8	10,0	16,5
2006	95,1	86,8	2,3	6,6	2,8	94,2	81,7	1,1	12,0	4,2
2007	98,4	94,5	2,7	1,5	0,9	94,6	77,4	2,4	15,7	5,9
2008 (2)	99,5	96,3	1,7	1,7	0,2	93,9	72,4	9,7	12,8	10,0

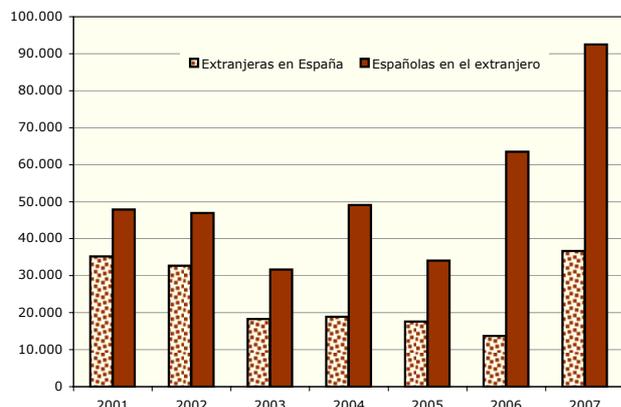
(1) ETVE: entidades de tenencia de valores extranjeros

(2) Período disponible. Datos del primer trimestre

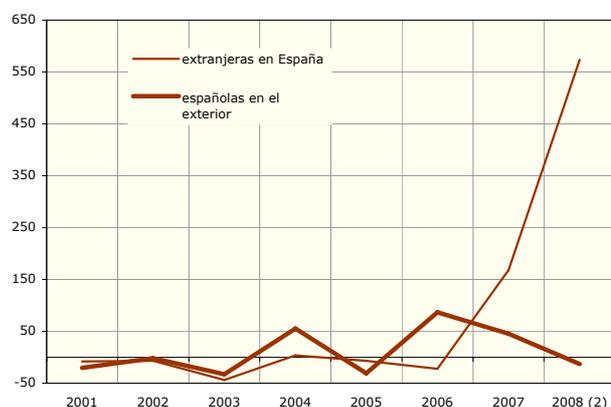
Fuente: MITYC (SEC)

### INVERSIONES EXTERIORES DIRECTAS

millones de euros



variación interanual en porcentaje





**X. PRODUCTIVIDAD Y COMPETITIVIDAD**

## X.1. SALARIOS, PRODUCTIVIDAD Y CLU EN LA ZONA EURO

### Total economía (Contabilidad Nacional)

	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia
<b>Remuneración por asalariado (euros corrientes)</b>					
2003	31.585,9	32.699,7	24.898,8	36.798,2	29.837,8
2004	32.261,5	32.828,7	25.445,8	38.064,8	30.810,3
2005	32.847,7	32.791,9	25.976,8	39.271,0	31.700,0
2006	33.582,3	33.147,5	26.585,4	40.521,0	32.386,2
2007	34.393,4	33.479,2	27.496,4	41.697,7	33.010,4
2008(1)	--	8.465,9	7.082,8	--	8.465,4
<b>Productividad por ocupado (euros constantes 2000)</b>					
2003	51.044,5	53.875,2	38.690,2	60.137,3	50.467,2
2004	51.605,9	53.969,6	38.589,5	61.410,3	50.932,5
2005	52.012,0	54.538,8	38.420,8	62.243,6	50.985,7
2006	52.691,5	55.872,6	38.462,9	63.104,5	50.940,0
2007	53.148,1	56.361,9	38.716,7	63.582,9	51.053,5
2008(1)	13.364,7	14.218,9	9.747,1	16.019,5	12.733,9
<b>Coste Laboral Unitario (porcentaje) (2)</b>					
2003	61,9	60,7	64,4	61,2	59,1
2004	62,5	60,8	65,9	62,0	60,5
2005	63,2	60,1	67,6	63,1	62,2
2006	63,7	59,3	69,1	64,2	63,6
2007	64,5	59,4	71,0	65,6	64,7
2008(1)	--	59,5	72,7	--	66,5
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>					
<b>Remuneración por asalariado (euros corrientes)</b>					
2003	2,3	1,6	2,8	2,8	2,4
2004	2,1	0,4	2,2	3,4	3,3
2005	1,8	-0,1	2,1	3,2	2,9
2006	2,2	1,1	2,3	3,2	2,2
2007	2,4	1,0	3,4	2,9	1,9
2008(1)	--	1,4	3,9	--	3,7
<b>Productividad por ocupado (euros constantes 2000)</b>					
2003	0,3	0,7	0,0	1,0	-1,4
2004	1,1	0,2	-0,3	2,1	0,9
2005	0,8	1,1	-0,4	1,4	0,1
2006	1,3	2,4	0,1	1,4	-0,1
2007	0,9	0,9	0,7	0,8	0,2
2008(1)	0,6	0,9	1,0	1,1	-1,0
<b>Coste Laboral Unitario</b>					
2003	2,0	0,9	2,8	1,8	3,9
2004	1,0	0,2	2,5	1,3	2,3
2005	1,0	-1,2	2,5	1,8	2,8
2006	0,9	-1,3	2,2	1,8	2,3
2007	1,5	0,1	2,7	2,1	1,7
2008(1)	--	0,5	2,9	--	4,8

(1) Datos hasta el primer trimestre

(2) Obtenido por cociente entre la remuneración por asalariado y la productividad por ocupado

Fuente: Eurostat

## X.2. SALARIOS, PRODUCTIVIDAD Y CLU EN LA ZONA EURO

### Total industria (Contabilidad Nacional)

	Zona Euro	Alemania	España	Francia	Italia
<b>Remuneración por asalariado (euros corrientes)</b>					
2003	36.179,4	42.973,0	25.676,7	40.577,4	31.196,7
2004	37.225,4	43.826,0	25.984,0	42.594,9	32.447,4
2005	37.893,0	44.078,4	26.711,9	43.849,9	33.200,1
2006	39.204,6	45.758,5	27.562,4	45.589,9	34.125,8
2007	40.278,6	46.559,7	28.558,9	47.082,2	35.052,2
2008 (1)	--	11.732,5	7.390,3	--	9.094,5
<b>Productividad por ocupado (euros constantes 2000)</b>					
2003	54.085,6	57.465,7	39.359,9	64.367,1	46.113,5
2004	55.957,4	60.336,8	39.341,2	67.078,0	46.647,7
2005	57.358,2	62.359,6	39.584,1	69.519,3	47.070,6
2006	59.683,9	66.527,4	40.585,8	71.643,4	47.348,5
2007	61.510,8	69.400,2	42.051,6	73.392,3	47.188,3
2008 (1)	--	17.665,1	10.288,8	18.647,8	11.852,3
<b>Coste Laboral Unitario (porcentaje) (2)</b>					
2003	66,9	74,8	65,2	63,0	67,7
2004	66,5	72,6	66,0	63,5	69,6
2005	66,1	70,7	67,5	63,1	70,5
2006	65,7	68,8	67,9	63,6	72,1
2007	65,5	67,1	67,9	64,2	74,3
2008 (1)	--	66,4	71,8	--	76,7
<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>					
<b>Remuneración por asalariado (euros corrientes)</b>					
2003	2,3	2,2	3,0	2,3	2,1
2004	2,9	2,0	1,2	5,0	4,0
2005	1,8	0,6	2,8	2,9	2,3
2006	3,5	3,8	3,2	4,0	2,8
2007	2,7	1,8	3,6	3,3	2,7
2008 (1)	--	1,6	3,3	--	5,3
<b>Productividad por ocupado (euros constantes 2000)</b>					
2003	1,7	3,0	1,0	4,1	-2,9
2004	3,5	5,0	0,0	4,2	1,2
2005	2,5	3,4	0,6	3,6	0,9
2006	4,1	6,7	2,5	3,1	0,6
2007	3,1	4,3	3,6	2,4	-0,3
2008 (1)	--	2,9	-0,9	3,2	0,05
<b>Coste Laboral Unitario</b>					
2003	0,6	-0,8	2,0	-1,7	5,2
2004	-0,6	-2,9	1,2	0,7	2,8
2005	-0,7	-2,7	2,2	-0,7	1,4
2006	-0,6	-2,7	0,6	0,9	2,2
2007	-0,3	-2,5	0,0	0,8	3,1
2008 (1)	--	-1,2	4,3	--	5,2

(1) Datos hasta el primer trimestre

(2) Obtenido por cociente entre la remuneración por asalariado y la productividad por ocupado

Fuente: Eurostat

**X.3. REMUNERACIÓN POR ASALARIADO, PRODUCTIVIDAD Y CLU**  
**Índices España (zona euro = 100)**

	Total Economía			Industria		
	Remuneración por asalariado (1)	Productividad por ocupado (2)	CLU monetario (3)	Remuneración por asalariado (1)	Productividad por ocupado (2)	CLU monetario (3)
2001	77,8	76,0	102,4	70,7	74,8	94,5
2002	78,5	76,1	103,2	70,5	73,3	96,1
2003	78,8	75,8	104,0	71,0	72,8	97,5
2004	78,9	74,8	105,5	69,8	70,3	99,3
2005	79,1	73,9	107,1	70,5	69,0	102,1
2006	79,2	73,0	108,5	70,3	68,0	103,4
2007	79,9	72,8	109,7	70,9	68,4	103,7
2008 (4)	--	72,9	--	--	--	--
2006 IV	79,6	72,8	109,3	70,1	67,8	103,4
2007 I	79,8	72,7	109,9	71,7	68,3	105,1
II	79,6	72,7	109,5	70,9	69,2	102,4
III	79,8	72,8	109,6	70,5	68,3	103,2
IV	80,6	73,2	110,0	70,5	67,7	104,2
2008 I	--	72,9	--	--	--	--

(1) Precios corrientes

(2) Precios constantes 2000

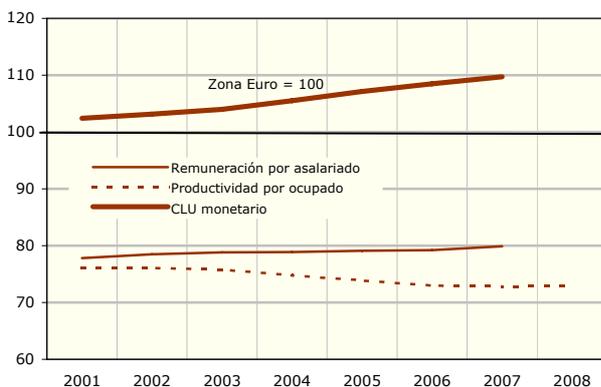
(3) Obtenido por cociente entre la remuneracion por asalariado y la productividad por empleado

(4) Datos hasta el primer trimestre

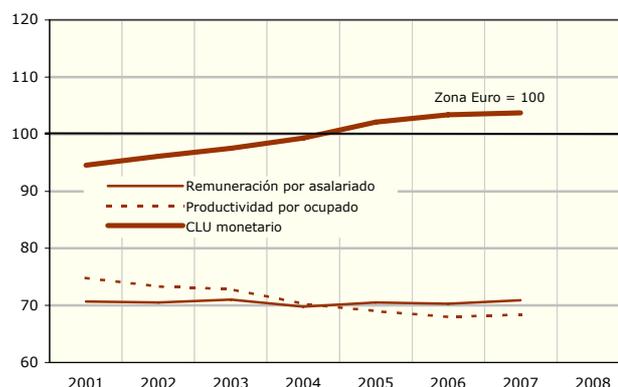
Fuente: Eurostat y elaboración propia

**REMUNERACIÓN POR ASALARIADO, PRODUCTIVIDAD Y CLU**  
**índices España (zona euro = 100)**

**total economía**



**industria**



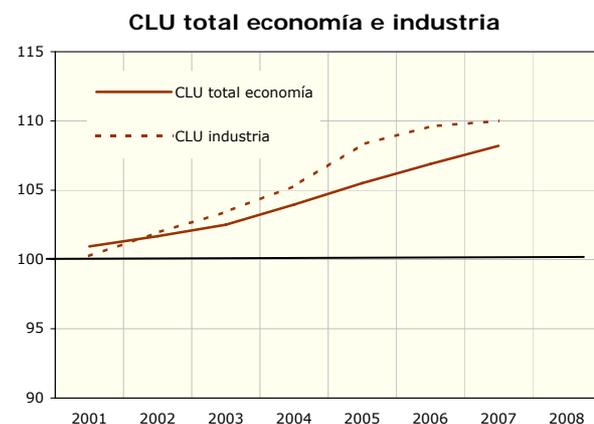
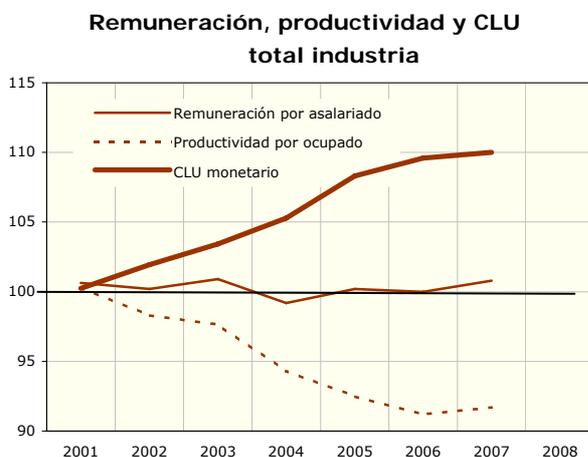
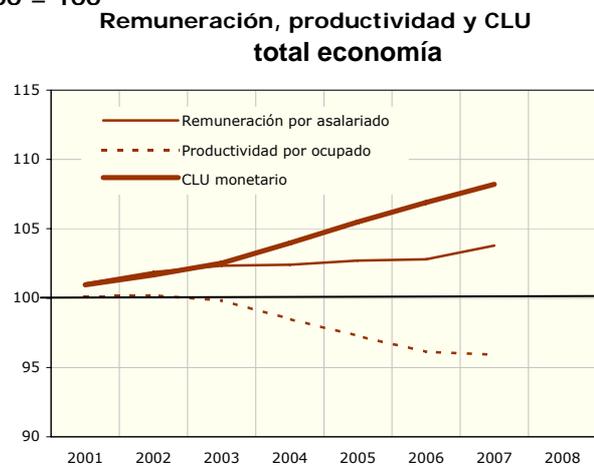
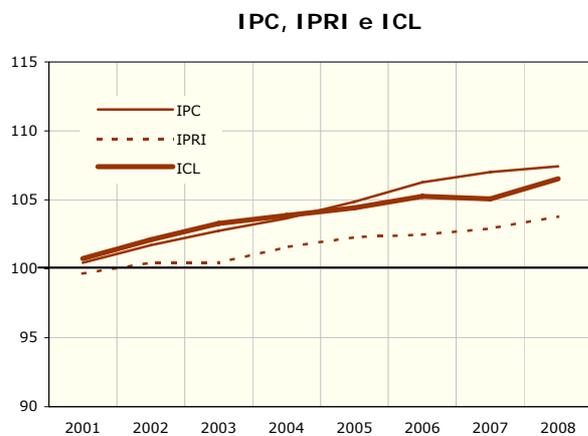
**X.4. PRECIOS Y SALARIOS EN ESPAÑA RELATIVOS A LOS DE LA ZONA EURO**  
**Índices 2000=100**

	Total Economía						Industria		
	IPC		I. Coste Laboral	Remunerac. por asalariado	Productiv. por ocupado	CLU	Remunerac. por asalariado	Productiv. por ocupado	CLU
	Armonizado	IPRI	Armonizado	Armonizado	Armonizado	monetario	Armonizado	Armonizado	monetario
<b>2001</b>	100,4	99,6	100,7	101,0	100,1	100,9	100,6	100,3	100,2
<b>2002</b>	101,7	100,4	102,1	101,9	100,2	101,7	100,2	98,3	101,9
<b>2003</b>	102,7	100,4	103,3	102,3	99,8	102,5	100,9	97,6	103,4
<b>2004</b>	103,7	101,6	103,9	102,4	98,5	104,0	99,2	94,3	105,3
<b>2005</b>	104,9	102,3	104,4	102,7	97,3	105,5	100,2	92,5	108,3
<b>2006</b>	106,3	102,5	105,3	102,8	96,1	106,9	100,0	91,2	109,6
<b>2007</b>	107,0	102,9	105,1	103,8	95,9	108,2	100,8	91,7	110,0
<b>2008 (1)</b>	107,4	103,8	106,5						
<b>2006 IV</b>	106,6	101,9	105,6	103,3	95,9	107,8	99,6	90,9	109,6
<b>2007 I</b>	106,3	102,5	105,3	103,6	95,7	108,3	102,0	91,5	111,4
<b>II</b>	107,2	102,9	105,6	103,4	95,7	108,0	100,8	92,8	108,6
<b>III</b>	106,8	103,1	106,0	103,6	95,9	108,0	100,2	91,6	109,4
<b>IV</b>	107,8	103,2	106,0	104,6	96,5	108,4	100,3	90,8	110,5
<b>2008 I</b>	107,4	103,8	106,5	--	96,1	--	--	--	--

(1) Datos hasta el primer trimestre

Fuente: Eurostat y elaboración propia

**PRECIOS Y SALARIOS DE ESPAÑA RELATIVOS A LOS DE LA ZONA EURO**  
**índices 2000 = 100**



## X.5. ÍNDICES DE TENDENCIA DE COMPETITIVIDAD DE ESPAÑA CON IPC E IVU'S (1)

Base 2000=100

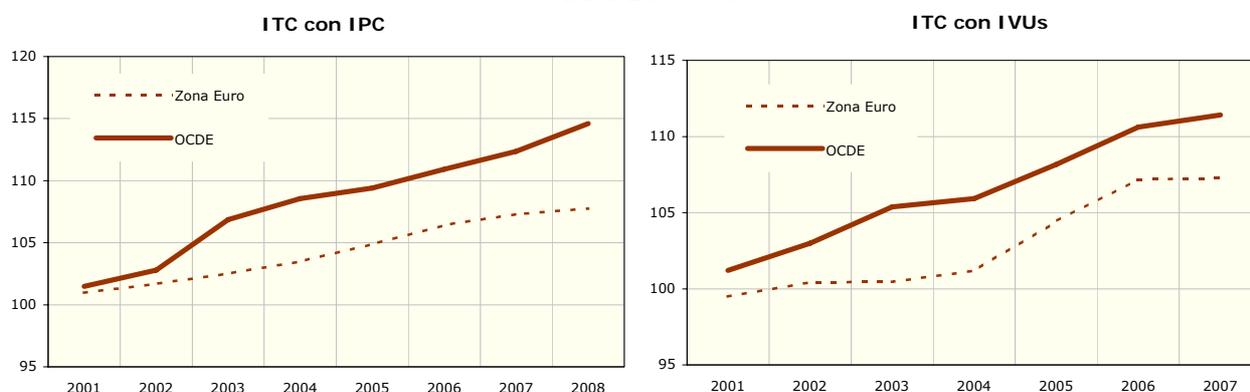
	Frente a Zona Euro		Frente a OCDE (sin zona euro)			Frente a OCDE		
	ITC	ITC	OCDE (sin zona euro)		ITC	OCDE		ITC
			PR	TC		PR	TC	
2001	101,0	101,0	98,5	104,1	102,6	100,3	101,2	101,5
2002	101,7	101,7	97,6	107,9	105,3	100,5	102,3	102,8
2003	102,5	102,5	97,6	120,8	117,9	101,1	105,7	106,8
2004	103,5	103,5	98,1	123,8	121,5	102,0	106,4	108,6
2005	104,9	104,9	98,8	122,3	120,8	103,2	106,1	109,4
2006	106,4	106,4	99,5	122,9	122,3	104,4	106,2	110,9
2007	107,3	107,3	99,4	125,9	125,2	105,0	107,0	112,3
2008 (2)	107,8	107,8	99,4	133,2	132,4	105,4	108,7	114,6
2007 I	106,4	106,4	98,7	124,1	122,5	104,2	106,5	111,0
II	107,5	107,5	99,6	125,2	124,7	105,3	106,8	112,4
III	107,0	107,0	99,2	125,6	124,7	104,8	106,9	112,0
IV	108,3	108,3	100,1	128,8	128,9	106,0	107,7	114,1
2008 I	107,8	107,8	99,4	133,2	132,4	105,4	108,7	114,6
2001	99,5	99,5	101,2	104,1	105,5	100,0	101,2	101,2
2002	100,4	100,4	101,3	107,9	109,4	100,7	102,3	103,0
2003	100,4	100,4	97,9	120,8	118,3	99,7	105,7	105,4
2004	101,2	101,2	95,4	123,8	118,2	99,5	106,4	105,9
2005	104,4	104,4	96,1	122,3	117,6	102,0	106,1	108,2
2006	107,2	107,2	97,0	122,9	119,3	104,1	106,2	110,6
2007	107,3	107,3	96,9	125,9	122,0	104,2	107,0	111,4
2006 IV	109,2	109,2	99,6	123,6	123,2	106,4	106,4	113,2
2007 I	106,7	106,7	97,6	124,1	121,2	104,0	106,5	110,8
II	106,8	106,8	97,0	125,2	121,6	103,9	106,8	110,9
III	108,2	108,2	97,7	125,6	122,8	105,0	106,9	112,3
IV	107,4	107,4	95,1	128,8	122,5	103,7	107,7	111,6

(1) ITC = Índice de tendencia de la competitividad (PR x TC / 100). PR = Índice de Precios Relativos en moneda nacional. TC = Índice de tipo de cambio ponderado del euro

(2) Período disponible

Fuente: MITYC (SEC)

### ÍNDICES DE TENDENCIA DE COMPETITIVIDAD CON IPC E IVUs base 2000 = 100



## X.6. ÍNDICES DE COMPETITIVIDAD DE ESPAÑA CON PRECIOS INDUSTRIALES Y CLU MANUFACTURAS (1)

Base 2000=100

	Con Precios Industriales							Con CLU manufacturas		
	Zona euro	UE			Países desarrollados			Zona euro	Países desarrollados	
		PR	TC	IC	PR	TC	IC		PR	IC
2001	100,6	100,6	100,4	101,0	100,9	100,5	101,4	100,5	100,4	100,9
2002	101,0	101,0	100,5	101,5	101,5	101,2	102,7	101,3	101,8	103,1
2003	101,6	101,5	101,7	103,2	102,0	104,0	106,1	103,7	104,8	109,0
2004	102,9	102,6	101,5	104,2	103,1	104,7	108,0	106,5	108,1	113,2
2005	104,8	104,2	101,5	105,7	104,7	104,9	109,8	109,9	110,6	116,0
2006	106,1	105,6	101,4	107,0	106,0	105,2	111,5	111,6	112,0	117,8
2007	106,3	105,6	101,3	107,0	106,1	106,4	112,9	111,9	112,2	119,4
2008 (1)	107,6	106,7	102,5	109,3	107,2	108,3	115,9	119,1	119,2	128,8
2007 II	106,2	105,6	101,2	106,9	106,0	106,2	112,6	110,9	111,4	118,4
III	106,2	105,5	101,3	106,9	106,0	106,4	112,8	110,5	110,9	117,9
IV	106,7	106,0	101,7	107,7	106,5	107,3	114,2	113,0	113,1	121,3
2008 I	107,6	106,7	102,4	109,3	107,2	108,0	115,9	119,1	119,2	128,8
II (1)	--	--	102,9	--	--	109,1	--	--	--	--
	<b>Tasas de variación interanual en porcentaje</b>									
2001	0,6	0,6	0,4	1,0	0,9	0,5	1,4	0,5	0,4	0,9
2002	0,4	0,4	0,1	0,5	0,6	0,7	1,3	0,8	1,4	2,2
2003	0,6	0,5	1,2	1,7	0,5	2,8	3,3	2,4	2,9	5,7
2004	1,2	1,1	-0,2	0,9	1,1	0,7	1,8	2,7	3,2	3,9
2005	1,8	1,6	-0,1	1,5	1,5	0,1	1,6	3,2	2,4	2,5
2006	1,3	1,3	-0,1	1,2	1,3	0,3	1,6	1,5	1,2	1,5
2007	0,1	0,1	-0,1	0,0	0,1	1,1	1,3	0,3	0,2	1,4
2008 (1)	1,4	1,2	1,4	2,4	1,2	2,3	3,4	5,0	4,9	7,2
2007 II	-0,2	-0,2	-0,3	-0,5	-0,2	1,0	0,8	-1,0	-0,9	0,1
III	0,0	0,0	-0,1	-0,2	0,0	1,0	0,9	0,7	0,6	1,6
IV	0,9	0,7	0,5	1,2	0,8	1,7	2,5	1,5	1,3	3,0
2008 I	1,4	1,2	1,4	2,4	1,2	2,3	3,4	5,0	4,9	7,2
II (1)	--	--	1,6	--	--	2,7	--	--	--	--

(1) IC = Índice de competitividad. Una bajada/subida supone una ganancia/pérdida de competitividad

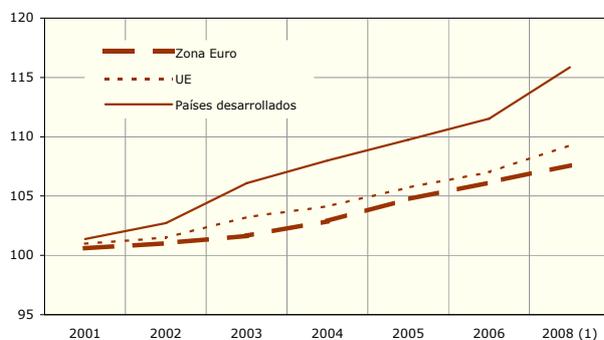
PR = Precios o costes relativos en moneda nacional. TC = Tipo de cambio efectivo

(2) Período disponible. Datos hasta abril para los tipos de cambio efectivos y hasta marzo para el resto

Fuente: Banco de España (reelaboración MITYC)

### ÍNDICES DE COMPETITIVIDAD FRENTE A LA UE Y PAÍSES DESARROLLADOS base 2000 = 100

IC con precios industriales



IC con CLU manufacturas





## ANEXO 2. NOTAS METODOLÓGICAS Y CLASIFICACIONES

Estas notas se refieren, fundamentalmente, a conceptos y fuentes estadísticas que aparecen en los cuadros del Anexo 1.

### I. MARCO MACROECONÓMICO INTERNACIONAL

- Los datos de la industria incluyen la energía salvo indicación en contrario.
- Las cifras de Contabilidad Nacional de Eurostat de ocupados totales en la industria se refieren a personas y no a puestos de trabajo equivalente a tiempo completo.
- Los datos de la UE se refieren a la UE-27 y los de la Zona Euro a la UEM-15, salvo indicación en contrario. La UEM-15 está formada por: Alemania, Austria, Bélgica, Eslovenia, España, Finlandia, Francia, Grecia, Irlanda, Italia, Luxemburgo, Países Bajos, Portugal, Malta y Chipre. La UE-15 incluye a los Estados Miembros de la UE con anterioridad a la ampliación en 2004.

### II. ECONOMÍA ESPAÑOLA. CUENTAS NACIONALES E INDICADORES GENERALES

- Las tasas de variación a precios constantes de la Contabilidad Nacional se calculan a partir de los índices encadenados de volumen referencia 2000. Dichos índices surgen de la concatenación de las valoraciones efectuadas a los precios del año anterior. Ver metodología en [www.ine.es](http://www.ine.es)

### III. INDUSTRIA

- Los datos de la industria incluyen la energía salvo indicación en contrario.

#### **Cuadros III.1 y III.10 al III.16**

- La Encuesta Industrial de Empresas es una estadística de carácter estructural elaborada por el INE con periodicidad anual cuyo objetivo es proporcionar información sobre los diversos sectores que constituyen la actividad industrial. La población objeto de estudio de la encuesta es el conjunto de empresas con una o más personas remuneradas y cuya actividad principal figura incluida en las Secciones C y E de la CNAE-93. Es decir, la encuesta cubre las industrias extractivas, las industrias manufactureras y la producción y distribución de energía eléctrica, gas y agua.
- La información sectorial se presenta desagregada en un total de 23 grupos de actividad, cuya correspondencia con la CNAE-93 figura en el cuadro 1.
- Los sectores industriales se han agrupado en tres grandes agregados: energía, extractivas no energéticas e industria manufacturera. Los grupos de actividad económica incluidos en el agregado de energía son el 01, el 02 y el 03. El agregado de extractivas no energéticas está compuesto por los grupos 04 y 06 y el de la industria manufacturera, por el resto de los grupos: 05 y 07 a 23. Las cifras de la industria total se obtienen de la suma de estos tres grandes agregados.

**CUADRO 1**  
**CORRESPONDENCIA ENTRE LOS GRUPOS DE ACTIVIDAD ECONÓMICA**  
**Y LA CNAE-93**

<b>Grupos de actividad económica</b>	<b>CNAE-93</b>
01. Minerales energéticos	10.1, 10.2, 11, 12, 23.1 y 23.3
02. Refino de petróleo	23.2
03. Energía eléctrica, agua y gas	40 y 41
04. Minerales metálicos	13
05. Metalurgia	27.1 a 27.4
05.1.Siderurgia y primera transformación	27.1 a 27.3
05.2.Metales no férreos	27.4
06. Minerales no metálicos	10.3 y 14
07. Productos de minerales no metálicos	26
08. Química	24
08.1.Productos farmacéuticos	24.4
08.2.Fibras artificiales y sintéticas	24.7
08.3.Resto de la industria química	24.1 a 24.3, 24.5 y 24.6
09. Productos metálicos	27.5, 28 y 37.1
10. Maquinaria y equipo metálico	29.1 a 29,6
11. Equipos informáticos y de oficina	30
12. Maquinaria eléctrica y electrónica	22.3, 29.7, 31, 32 y 33.3
12.1.Maquinaria y material eléctrico	29.7 y 31
12.2.Aparatos y material electrónico	22.3, 32 y 33.3
13. Vehículos	34
14. Otro material de transporte	35
14.1.Construcción aeronáutica y espacial	35.3
14.2.Construcción naval	35.1
14.3.Material ferroviario	35.2
14.4.Resto del material de transporte	35.4 y 35.5
15. Instrumentos de precisión	31.1, 33.2, 33.4 y 33.5
16. Alimentación, bebidas y tabaco	15 y 16
17. Textil	17.1 a 17.3 y 17.5 a 17.7
18. Cuero	19.1 y 19.2
19. Calzado, vestido y otras confecciones	17.4, 18 y 19.3
19.1. Vestido y otras confecciones	17.4 y 18
19.2. Calzado	19.3
20. Madera, muebles y corcho	20 y 36.1
21. Papel, artes gráficas y edición	21, 22.1 y 22.2
22. Caucho y plásticos	25 y 37.2
22.1.Caucho	25.1 y 37.2
22.2.Plásticos	25.2
23. Otras Industrias manufactureras	36.2 a 36.6

- La información relativa a la industria manufacturera se presenta, a su vez, desagregada conforme a dos clasificaciones de la OCDE, que agrupan los distintos sectores según su nivel de intensidad tecnológica, la primera, y de intensidad del conocimiento, la segunda. Los grupos de actividad económica incluidos en cada una de las agrupaciones de estas dos clasificaciones y su correspondencia con la CNAE figuran en los cuadros 2 y 3.

**CUADRO 2**  
**AGRUPACIÓN DE LOS SECTORES MANUFACTUREROS SEGÚN SU NIVEL**  
**DE INTENSIDAD TECNOLÓGICA**

<b>INTENSIDAD TECNOLÓGICA ALTA</b>	<b>CNAE-93</b>
8.1. Productos farmacéuticos	24.4
11. Equipos informáticos y de oficina	30
12.2. Aparatos y material electrónico	22.3, 32 y 33.3
14.1. Construcción aeronáutica y espacial	35.3
<b>INTENSIDAD TECNOLÓGICA MEDIA-ALTA</b>	
8.2. Fibras artificiales y sintéticas	24.7
8.3. Resto de la industria química	24.1 a 24.3
10. Maquinaria y equipo mecánico	29.1 a 29.6
12.1. Maquinaria y material eléctrico	29.7 y 31
13. Vehículos	34
14.3. Material ferroviario	35.2
14.4. Resto del material de transporte	35.4 y 35.5
15. Instrumentos de precisión	33.1, 33.2, 33.4 y 33.5
<b>INTENSIDAD TECNOLÓGICA MEDIA-BAJA</b>	
5. Metalurgia	27.1 a 27.4
7. Productos de minerales no metálicos	26
9. Productos metálicos	27.5, 28 y 37.1
14.2. Construcción naval	35.1
22. Caucho y plásticos	25 y 37.2
23. Otras industrias manufactureras	36.2 a 36.6
<b>INTENSIDAD TECNOLÓGICA BAJA</b>	
16. Alimentación, bebidas y tabaco	15 y 16
17. Textil	17.1 a 17.3 y 17.5 a 17.7
18. Cuero	19.1 y 19.2
19. Calzado, vestido y otras confecciones	17.4, 18 y 19.3
20. Madera, muebles y corcho	20 y 36.1
21. Papel, artes gráficas y edición	21, 22.1 y 22.2

**Cuadros III.17 y III.18**

· La estadística *Construcción de Vehículos Automóviles y Bicicletas*, elaborada por la Subdirección General de Estudios y Planes de Actuación del MITYC, incluye la producción de las empresas y establecimientos dedicados a las siguientes actividades económicas de la CNAE-93:

- Fabricación de vehículos de motor (34.1)
- Fabricación de motocicletas y bicicletas (35.4)
- Fabricación de otro material de transporte (35.5)

No incluye:

- Fabricación de carrocerías para vehículos de motor, de remolques y semirremolques (34.2)
- Fabricación de partes, piezas y accesorios no eléctricos para vehículos de motor y sus motores (34.3)
- Construcción y reparación naval (35.1)
- Fabricación de material ferroviario (35.2)
- Construcción aeronáutica y espacial (35.3)

**CUADRO 3**  
**AGRUPACIÓN DE LOS SECTORES MANUFACTUREROS SEGÚN SU NIVEL**  
**DE INTENSIDAD DE CONOCIMIENTO**

<b>INTENSIDAD DE CONOCIMIENTO ALTA</b>	<b>CNAE-93</b>
8. Química	24
10. Maquinaria y equipo mecánico	29.1 a 29.6
11. Equipos informáticos y de oficina	30
12. Maquinaria eléctrica y electrónica	22.3, 29.7, 31, 32 y 33.3
13. Vehículos	34
14. Otro material de transporte	35
15. Instrumentos de precisión	33.1, 33.2, 33.4 y 33.5
<b>INTENSIDAD DE CONOCIMIENTO BAJA</b>	
5. Metalurgia	27.1 a 27.4
7. Productos de minerales no metálicos	26
9. Productos metálicos	27.5, 28 y 37.1
16. Alimentación, bebidas y tabaco	15 y 16
17. Textil	17.1 a 17.3 y 17.5 a 17.7
18. Cuero	19.1 y 19.2
19. Calzado, vestido y otras confecciones	17.4, 18 y 19.3
20. Madera, muebles y corcho	20 y 36.1
21. Papel, artes gráficas y edición	21, 22.1 y 22.2
22. Caucho y plásticos	25 y 37.2
23. Otras industrias manufactureras	36.2 a 36.6

### Cuadros III.21 y III.22

Los sectores incluidos en los cuadros III.21 y III.22 corresponden a los siguientes grupos de la CUCI-Rev.3 (Clasificación uniforme para el comercio internacional):

- Automóviles: grupo 781 (Automóviles y otros vehículos automotores para el transporte de personas no público, incluso camionetas y automóviles de carrera).
- Camiones: grupo 782 (Vehículos automotores para el transporte de mercancías y usos específicos).
- Autobuses: grupo 783 (Vehículos automotores de carretera).
- Componentes: grupo 784 (Partes, piezas y accesorios de los automotores de los grupos 722, 781, 782 y 783).
- Motocicletas: grupo 785 (Motocicletas, incluso velomotores, y velocípedos, con o sin motor; sillones de ruedas para inválidos).
- Remolques: grupo 786 (Remolques y semirremolques; otros vehículos, sin propulsión mecánica; contenedores para el transporte).

### Cuadro III.23

La Encuesta sobre Estrategias Empresariales (ESEE), realizada por la Fundación SEPI con el patrocinio del MITYC, es una investigación estadística que entrevista anualmente a un panel de empresas representativo de las industrias manufactureras en el ámbito nacional. La importancia de la ESEE radica en la obtención de información sobre aspectos no recogidos en otras estadísticas, que se consideran relevantes para el adecuado conocimiento de la realidad industrial. En este sentido, proporciona información sobre un conjunto de más de 400 variables que afectan a la estructura, comportamiento y resultados de las empresas industriales, desde el año 1990 hasta la actualidad.

La ESEE es una investigación estadística de tipo panel, es decir, con una muestra fija representativa de las empresas industriales manufactureras españolas. La población de referencia de la ESEE está formada por empresas de 10 ó más trabajadores de la industria manufacturera, el ámbito geográfico es el conjunto del territorio nacional y todas las variables medidas tienen una referencia temporal anual.

La unidad de muestra de la encuesta es la empresa, no el establecimiento, y se aplican dos técnicas diferentes de selección, en función del número de trabajadores ocupados. Así, para las empresas de más de 200 trabajadores la selección es exhaustiva y se entrevista a las aproximadamente 1.000 industrias españolas manufactureras que alcanzan tal volumen en el directorio de bases. En el caso de las empresas de menos de 200 trabajadores, la selección se efectúa a través de un muestreo estratificado aleatorio por actividad económica y tamaño empresarial, eligiéndose alrededor de 2.000 empresas sobre las 38.000 censadas.

En el Cuadro III. 23 se incluyen únicamente un conjunto de variables obtenidas de la ESEE. Para ampliar la información, [ver www.funep.es](http://www.funep.es)

## **IV. ENERGÍA**

Parte de la información incluida en este capítulo procede del Boletín Trimestral de Coyuntura Energética elaborado por la Secretaría General de la Energía del MITYC.

### **Cuadro IV.2**

- La energía primaria es aquella que se obtiene directamente de la naturaleza, es decir, que no ha sido sometida a ningún proceso de conversión. Atendiendo a su agotabilidad a largo plazo se distinguen dos grupos: las energías primarias no renovables (petróleo, carbón, gas y uranio) y las energías primarias renovables (hidráulica, eólica, solar y biomasa).
- El consumo de energía primaria se obtiene añadiendo al consumo de energía final no eléctrico los consumos propios del sector energético, los consumos en la generación eléctrica y las pérdidas.

### **Cuadro IV.3**

- La energía final es aquella suministrada al consumidor para ser convertida en energía útil. El sector energético parte de las energías primarias (las que se encuentran en la naturaleza) y, a través de sus tecnologías, las convierte en energías finales, disponibles en el mercado en forma de combustibles, calor y electricidad.
- Los datos del cuadro no incluyen las energías renovables que se utilizan directamente, como la energía solar térmica, fotovoltaica, geotérmica u otras que no se consuman en la generación de electricidad comercializable.

## **V. SECTOR TIC Y SOCIEDAD DE LA INFORMACIÓN**

### **Cuadro V.1**

- Los datos se obtienen del Informe Anual de AETIC-MITYC «Las Tecnologías de la Información en España».
- Actividad endógena: indica el valor de las transacciones «en cascada» que se realizan dentro del sector y, por lo tanto, incluye, aunque no es idéntica por cuanto puede haber sucesivos pasos, el total de las ventas indirectas hasta llegar al usuario final, así como la duplicidad de facturaciones debidas a la subcontratación. Son ventas indirectas las que se realizan a través de distribuidores.

- Facturación total: cifra total facturada por la empresa, debida a transacciones en productos y servicios, tanto en España como en el extranjero. Excluye, cuando fuera el caso, otras líneas de negocio de la empresa, distintas de las tecnologías de la información.

#### **Cuadro V.2**

- Datos recogidos del Informe Anual elaborado por la CMT, que realiza el análisis y diagnóstico de los mercados de comunicaciones electrónicas.

#### **Cuadro V.3**

- Recoge datos sobre la Sociedad de la Información y las TIC enviados por los países miembros a Eurostat. Este Organismo recopila y homogeneiza la información para su publicación.

#### **Cuadros V.4 y Cuadro V.5**

- Datos obtenidos de la Encuesta de Uso de TIC y de Comercio Electrónico en las Empresas (ETICCE), elaborada por el INE. El objetivo de esta encuesta es analizar, a partir de la investigación sobre una muestra, la implantación y el uso de las Tecnologías de la Información y de la Comunicación y del Comercio Electrónico en el sector empresarial. Esta investigación estadística estudia la población formada por las empresas cuya actividad principal se describe en las secciones D, E, F, G, H, I, J y K y en los grupos 92.1 y 92.2 de la sección O de la CNAE-93. Es decir, los sectores que se analizan son la industria manufacturera, la producción y distribución de energía, gas y agua, construcción, comercio, hostelería, transporte y comunicaciones, intermediación financiera, actividades de alquiler y servicios empresariales y actividades cinematográficas, de radio o televisión.

#### **Cuadro V.6**

- La encuesta de Equipamiento y Uso de Tecnologías de Información y Comunicación en los Hogares (TIC-H), elaborada por el INE, tiene como objetivo general obtener datos del desarrollo de la Sociedad de la Información.

Tiene como objetivos concretos principales:

- Conocer el equipamiento en tecnologías de la información y la comunicación de los hogares españoles (productos TIC: televisión, telefonía fija y móvil, etc.).
- Conocer el uso que la población española realiza del ordenador, Internet, y el comercio electrónico.

#### **Cuadro V.7**

- La Estadística de la Sociedad de la Información y Comunicación en los Centros Educativos «no universitarios» es elaborada por la Oficina de Estadística del MEC en cooperación con los servicios estadísticos de las Consejerías/Departamentos de Educación de las Comunidades Autónomas y en colaboración con el Centro Nacional de Información y Comunicación Educativa (CNICE) del MEC. Tiene como objetivo específico conocer la situación de los centros públicos y privados respecto a las nuevas tecnologías, así como cubrir las demandas básicas de información de la Unión Europea.

## **VI. INDICADORES DE I+D+I Y NIVEL TECNOLÓGICO**

#### **Cuadro VI.1**

- Los datos que se recogen son de Eurostat, que a su vez los recopila de los diferentes países.
- En España, la Estadística sobre las Actividades en Investigación Científica y Desarrollo Tecnológico (I+D) surge con el objetivo de medir los recursos económicos y humanos destinados a éstas. Dicha

estadística, elaborada por el INE, se ha realizado siguiendo las recomendaciones dictadas por la OCDE en el Manual de Frascati.

Mediante esta Estadística se investiga a las empresas, organismos públicos, universidades e instituciones privadas sin fines de lucro que realizan actividades de I+D en cualquier campo científico, incluidas las ciencias sociales y humanidades, y que están ubicadas en el territorio nacional. Para más información, consultar la dirección [www.ine.es](http://www.ine.es)

### Cuadro VI.2

- Los datos han sido obtenidos de la Encuesta sobre Innovación Tecnológica en las empresas, elaborada por INE siguiendo las recomendaciones del Manual de Oslo de la OCDE.
- Las innovaciones comprenden los productos (bienes o servicios) y procesos tecnológicos nuevos, así como las mejoras tecnológicas importantes de los mismos.
- Esta investigación estadística se extiende a todas las empresas industriales, de construcción y de servicios con al menos diez personas ocupadas remuneradas, cuya principal actividad económica se corresponde con las siguientes agrupaciones de actividad de la CNE-93 Rev. 1:
  - Industrias extractivas (10 a 14)
  - Industrias manufactureras (15 a 37)
  - Electricidad, gas y agua (40 y 41)
  - Construcción (45)
  - Comercio y Hostelería (50 a 55)
  - Transporte, almacenamiento y comunicaciones (60 a 64)
  - Intermediación financiera (65 a 67)
  - Actividades informáticas (72)
  - Investigación y desarrollo (73)
  - Otros servicios a empresas (70, 71 y 74)
  - Servicios públicos (80 excepto 80.30 y 85 a 99)

### Cuadro VI.3

- Los sectores y productos de alta tecnología se pueden definir, genéricamente, como aquellos que, dado su grado de complejidad, requieren un continuo esfuerzo en investigación y una sólida base tecnológica.
- Los datos proceden de la explotación de resultados de la Encuesta Industrial de Empresas, la Encuesta Anual de Servicios, la Encuesta sobre Innovación Tecnológica de las Empresas, la Estadística sobre Actividades de I+D, la Encuesta de Población Activa, la Encuesta Trimestral de Coste Laboral, la Encuesta Industrial de Productos, Estadística de Comercio Exterior, la Encuesta sobre el uso de Tecnologías de la Información y de las Comunicaciones y del Comercio Electrónico en Empresas.

## VII. COMERCIO INTERIOR

### Cuadro VII.1

- La Encuesta Anual de Servicios tiene como objetivo el estudio de las características estructurales y económicas de las empresas que componen el sector. Los códigos de la CNAE-93 incluidos en el ámbito poblacional de la Encuesta se enumeran en la página web del INE [www.ine.es](http://www.ine.es)
- Dada la especial relevancia de la actividad de comercio dentro del sector servicios, los resultados de dicha actividad son difundidos por el INE de forma independiente a través de la Encuesta Anual de Comercio, cuyo objetivo principal es el estudio de las características estructurales y económicas de las empresas que realizan actividades de comercio. La población objeto de la Encuesta Anual de

Comercio está formada por las empresas cuya actividad principal se describe en la sección G de la CNAE-93, que incluye las siguientes divisiones:

50. Venta, mantenimiento y reparación de vehículos de motor, motocicletas y ciclomotores; venta al por menor de combustible para vehículos de motor.

51. Comercio al por mayor e intermediarios del comercio, excepto de vehículos de motor y motocicletas.

52. Comercio al por menor, excepto el comercio de vehículos de motor, motocicletas y ciclomotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos.

#### **Cuadro VII.5**

- El Indicador de Tendencia de los Márgenes Comerciales de los Productos de Alimentación en Fresco (ITMC) es un indicador de la evolución del valor añadido por las actividades de distribución a los productos de alimentación en fresco (carnes, pescados y frutas y hortalizas), medido como margen bruto de comercialización, obtenido por diferencia entre los precios de compra y de venta. El indicador se construye a partir de los datos de precios medios semanales en destino, mayoristas y en origen de 32 productos de alimentación en fresco obtenidos, respectivamente, por la Secretaría de Estado de Comercio, la Empresa Nacional MERCASA y por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. Más información en la dirección [www.mityc.es](http://www.mityc.es).

### **VIII. TURISMO**

- La Cuenta Satélite del Turismo de España (CSTE) es un sistema de información económica relacionada con el turismo, diseñada como satélite del sistema principal de Cuentas Nacionales, que permite medir el impacto del Turismo sobre la Economía Nacional. La CSTE es elaborada por la Subdirección General de Cuentas Nacionales del Instituto Nacional de Estadística (INE). La Cuenta Satélite del Turismo de España se puede describir como un conjunto de cuentas y tablas, basado en los principios metodológicos de la Contabilidad Nacional, que presenta los distintos parámetros económicos (oferta y demanda) del turismo de forma interrelacionada para una fecha de referencia dada.
- El Instituto de Estudios Turísticos es un órgano perteneciente a la Secretaría de Estado de Turismo del MITYC responsable de la elaboración, recopilación y valoración de estadísticas, información y datos relativos al sector. Las estadísticas FRONTUR (Movimientos Turísticos en Fronteras) y EGATUR (Encuesta del Gasto Turístico) tienen como objetivo cuantificar los flujos de entrada de visitantes extranjeros en España en el primer caso y el gasto de los visitantes en sus viajes a España en el segundo. La estadística FAMILITUR (Movimientos Turísticos de los Españoles) cuantifica los flujos de viajeros españoles entre las distintas CC.AA. y hacia el extranjero y realiza la caracterización de los viajes en función de sus aspectos más relevantes, como motivo, duración, tipo de transporte, etc. Para más información, ver página web del Instituto en la dirección [www.iet.es](http://www.iet.es)

### **IX. SECTOR EXTERIOR**

- Las cifras provisionales que proporciona el Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales presentan sistemáticamente un sesgo a la baja. Por eso, aunque las cifras definitivas de 2006 ya están disponibles, las tasas de variación de 2007 se han calculado sobre las cifras provisionales del año anterior.

#### **Cuadro IX.9**

- La Encuesta de Coyuntura de la Exportación es una operación estadística elaborada por la Secretaría de Estado de Comercio del MITYC cuyo objetivo es disponer de un conocimiento más profundo de la situación del sector exportador español. Es de periodicidad trimestral e investiga aquellas

empresas que realizan actividades de exportación de mercancías. Proporciona información cualitativa (saldos de respuestas) relativa a la situación actual de la cartera de pedidos de exportación de las empresas y de sus perspectivas, así como de otros aspectos como la evolución de los precios, de los márgenes o la influencia de determinados factores (demanda externa e interna, competencia internacional, tipos de cambio, etc.). Desde 2006, la SEC elabora además un Indicador Sintético de la Actividad Exportadora que resume la información sobre la cartera de pedidos actual y sus perspectivas.

## **X. PRODUCTIVIDAD Y COMPETITIVIDAD**

### **Cuadros X.5 y X.6**

- El aumento/caída del Índice de Tendencia de la Competitividad (cuadro X.5) y del Índice de Competitividad (cuadro X.6) elaborados por el MITYC (Secretaría de Estado de Comercio) y el Banco de España, respectivamente, implica pérdida/mejora de la competitividad. Ambos tienen en cuenta, por una parte, la evolución relativa de precios y costes en monedas nacionales y, por otra, el comportamiento del tipo de cambio efectivo nominal, es decir, del tipo de cambio ponderado por el peso de las distintas áreas o países en el comercio exterior de España.

Para más información, ver las páginas web del MITYC y del Banco de España: [www.mityc.es](http://www.mityc.es) (comercio exterior) y [www.bde.es](http://www.bde.es) (Boletín Estadístico e Indicadores Económicos).



**ANEXO 3. RELACIÓN DE SIGLAS, ABREVIATURAS Y SÍMBOLOS**

AA.PP.	Administraciones Públicas
AENA	Aeropuertos Españoles y Navegación Aérea
AETIC	Asociación de Empresas de Electrónica, Tecnología de la Información y Telecomunicaciones de España
BCE	Banco Central Europeo
BE	Banco de España
BEA	Bureau of Economic Analysis (EE.UU.)
BEI	Boletín de Economía Industrial
CE	Comisión Europea
CLU	Coste Laboral Unitario
CMT	Comisión del Mercado de las Telecomunicaciones
CNAE	Clasificación Nacional de Actividades Económicas
CNE	Comisión Nacional de la Energía
CNTR	Contabilidad Nacional Trimestral
CRM	Cuenta del Resto del Mundo
CSTE	Cuenta Satélite del Turismo de España
CTE	Código Técnico de la Edificación
c.v.e.	Corregido de Variaciones Estacionales
DA	Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales (MEH)
DGT	Dirección General de Tráfico
DIRCE	Directorio Central de Empresas
EBE	Excedente Bruto de Exportación
EE.UU.	Estados Unidos de América
EGATUR	Encuesta de Gasto Turístico
EGM	Estudio General de Medios
EITO	European Information Technology Observatory
EPA	Encuesta de Población Activa
ESEE	Encuesta sobre Estrategias Empresariales
ETCL	Encuesta Trimestral de Coste Laboral
ETVE	Entidades de Tenencia de Valores Extranjeros

Eurostat	Oficina de Estadística de la Unión Europea
FBC	Formación Bruta de Capital
FBCF	Formación Bruta de Capital Fijo
Fed	Federal Reserve (EE.UU.)
FMI	Fondo Monetario Internacional
FRONTUR	Encuesta de Movimientos Turísticos en Fronteras
GEI	Gases de Efecto Invernadero
GLP	Gases licuados del petróleo
GWh	Gigawatios hora
IASS	Índice de Actividad del Sector Servicios
ICE	Índice de Clima Económico
ICI	Indicador de Clima Industrial
ICL	Índice de Coste Laboral
ICM	Índice de Comercio al por Menor
ICNI	Índice de Cifra de Negocios en la Industria
IDAE	Instituto para la Diversificación y el Ahorro Energético
IEPI	Índice de Entradas de pedidos en la Industria
IET	Instituto de Estudios Turísticos
INE	Instituto Nacional de Estadística
IPC	Índice de Precios de Consumo
IPI	Índice de Producción Industrial
IPRI	Índice de Precios Industriales
ISA	Indicador Sintético de Actividad
ISAE	Indicador Sintético de Actividad Exportadora
ISFLSH	Instituciones sin Fines de Lucro al Servicio de los Hogares
ITM	Indicador de Tendencia de los Márgenes Comerciales
IVA	Impuesto sobre el Valor Añadido
IVIE	Instituto Valenciano de Investigaciones Económicas
Ktep	Miles de Toneladas Equivalentes de Petróleo
M	Importaciones
MEH	Ministerio de Economía y Hacienda
MEPSYD	Ministerio de Educación, Política Social y Deporte

MFOM	Ministerio de Fomento
MITYC	Ministerio de industria, Turismo y Comercio
MARM	Ministerio de Medio Ambiente, Medio Rural y Marino
MTIN	Ministerio de Trabajo e Inmigración
MVIV	Ministerio de Vivienda
OCDE	Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico
OEPM	Oficina Española de Patentes y Marcas
OICA	International Organization of Motor Vehicle Manufacturers
OEPM	Oficina Española de patentes y Marcas
OFICEMEN	Oficina de Cemento (Asociación empresarial)
OMT	Organización Mundial del Turismo
PER	Plan de fomento de Energías Renovables
PGE	Presupuestos Generales del Estado
PIB	Producto Interior Bruto
PNA	Plan Nacional de Asignación de Emisiones
PCT	Patent Cooperation Treaty
R.U.	Reino Unido
REE	Red Eléctrica de España
RENFE	Red Nacional de Ferrocarriles Españoles
RM	Resto del Mundo
RNB	Renta Nacional Bruta
R.S.U.	Residuos Sólidos Urbanos
SETSI	Secretaría de Estado de Telecomunicaciones y para la Sociedad de la Información
SEC	Secretaría de Estado de Comercio
SET	Secretaría de Estado de Turismo
SGAM	Subdirección General de Análisis Macroeconómico
SGE	Secretaría General de Energía
SGEPA	Subdirección General de Estudios y Planes de Actuación
STA	Sectores de Tecnología Alta
STMA	Sectores de Tecnología Media-Alta
STAYMA	Sectores de Tecnología Alta y Media-Alta
tep	Tonelada (s) equivalente (s) de petróleo

TI	Tecnologías de la Información
TIC	Tecnologías de la Información y las Comunicaciones
Tm	Toneladas métricas
UE	Unión Europea
UEM	Unión Económica y Monetaria
VAB	Valor Añadido Bruto
VABI	Valor Añadido Bruto Industrial
X	Exportaciones
—	dato no disponible
n.p.	no procedente
p.p.	puntos porcentuales
p.m.	precios de mercado
\$	dólares estadounidenses
%	por ciento o porcentaje