

La economía española se caracteriza por la elevada atomización de su tejido industrial. Las pequeñas y medianas empresas (PYMES) constituyen una de las principales fuerzas productivas del país. El objetivo del análisis de estos datos es identificar el peso de las PYMES en la actividad industrial, así como estudiar la evolución de las principales magnitudes económicas de este grupo de empresas y sus diferencias con los valores que presentan las grandes empresas.

CARACTERÍSTICAS BÁSICAS DE LA PYME DENTRO DE LA ENCUESTA INDUSTRIAL DE EMPRESAS

Para realizar un análisis lo más completo posible de la industria española, la Subdirección General de Estudios, Análisis y Planes de Actuación del Ministerio de Industria, Energía y Turismo viene solicitando al INE en los últimos años los datos de la Encuesta Industrial de Empresas (EIAE) desglosados por tamaño de empresa, distinguiendo entre los de 1 a 249 ocupados (PYMES) y los de 250 o más ocupados (grandes empresas) y por actividad exportadora.

Esta encuesta permite disponer de una información básica para el conocimiento de la realidad y la estructura industrial. Su periodicidad es anual y se elabora por el INE desde 1993. Su realización está sujeta al Reglamento de la Comisión Europea, lo que garantiza la comparabilidad de los resultados obtenidos con los del resto de países de la UE. En cuanto a su cobertura sectorial y territorial, la EIAE considera el conjunto de empresas cuya actividad principal es la industrial (secciones B, C, D y E de la Clasificación Nacional de Actividades Económicas de 2009) (1) y que están ubicadas en el territorio nacional.

RESULTADOS GLOBALES

Durante el año 2014, el importe neto de la cifra de negocios del total de empresas industriales alcanzó los 571.922 millones de euros, cifra superior en un 1,7% a la del año anterior. Este aumento de la actividad vino acompañado de una moderada contracción en el empleo; en efecto, el número de personas ocupadas en dichas empresas se redujo un 0,9% situándose en 1.931.972 (cuadro 1, en la página siguiente).

El crecimiento de la actividad un 2,5% en términos de valor añadido en 2014 unido al descenso de la ocupación, se ha traducido en un aumento del 3,4% de la productividad del factor trabajo. Este incremento ha sido mayor que el de la remuneración por asalariado, que experimentó un tímido crecimiento del 0,5%, lo que ha propiciado un descenso de los costes laborales unitarios en 2014.

Si analizamos los resultados por grandes sectores (gráfico 1, en páginas posteriores), se observa que la cifra de negocio de la industria manufacturera (2) se incrementó un 3,3% con respecto a 2013, mientras que el número de personas ocupadas retrocedió un 0,7%.

La energía (3) registró una cifra de negocio de 150.455 millones de euros, un 1,6% menos que en 2013, con una ocupación de 86.188 personas, lo que supone una caída del 2,5% con respecto al año anterior.

La cifra de negocios del saneamiento, gestión de residuos y descontaminación (4) alcanzó los 11.122 millones de euros en 2014, con una caída del 5,8% anual. Por su parte, el empleo disminuyó un 2,6%, hasta los 114.596 ocupados (gráfico 1).

Finalmente, la cifra de negocios en el sector de extractivas no energéticas (5) se situó en los 2.830 millones de euros, lo que supone un descenso del 2,1% respecto a 2013. En cuanto al empleo, se contrajo un 3,9%, para situarse en 16.329 ocupados.

Estos resultados están en línea con lo señalado por la Contabilidad Nacional. En este sentido, la economía española comenzó a crecer en 2014 (con un aumento del PIB del 1,4% en volumen y del 1,0% nominal), y de manera acorde el VAB industrial experimentó un crecimiento del 1,2% en volumen (0,1% nominal).

En cuanto al destino de las ventas de las empresas industriales, se observa que las exportaciones han ido aumentando su peso en las mismas en los últimos años, para representar ya el 29,7% para el total de la industria en 2014 (frente al 23,9% de 2009). Si nos centramos exclusivamente en la industria manufacturera, esta proporción resulta superior pasando del 28,5% en 2009 al 38,2% en 2014 (gráfico 2, en páginas posteriores).

Este comportamiento varía notablemente por ramas. Así, las actividades más orientadas al mercado exterior en 2014 fueron las siguientes: *Material de transporte, excepto vehículos de motor* (71,6% de sus ventas destinadas a la exportación), *Vehículos* (65,2%), y *Maquinaria y equipo mecánico* (53,4%) (gráfico 3, en páginas posteriores).

CUADRO 1
PRINCIPALES RESULTADOS DE LA EIAE DESGLOSADO PARA PYMEAS Y GRANDES EMPRESAS

TOTAL INDUSTRIA

CNAE-2009: Secciones B, C, D y E

TOTAL EMPRESAS

VARIABLES BÁSICAS	UNIDAD	2011	2012	2013	2014
Número de empresas	Unidades	129.332	121.576	191.075	188.470
Cifra de negocios	miles €	575.046.779	570.984.367	562.350.692	571.921.638
Producción	miles €	527.514.608	510.253.695	518.698.078	529.624.910
Valor Añadido (VA)	miles €	133.205.899	125.416.663	124.468.264	127.546.591
Ocupados	Unidades	2.049.195	1.922.272	1.949.194	1.931.972
Tamaño medio (1)	Unidades	15,8	15,8	10,2	10,3
Remuneración por asalariado	miles €	37,2	37,8	38,2	38,4
Productividad (VA/ocupados)	miles €	65,0	65,2	63,9	66,0
Coste Laboral Unitario (2)	%	57,2	57,9	59,8	58,2
Intensidad Inversora (3)	%	11,6	13,5	10,5	10,7
Exportaciones	miles €	--	161.311.874	161.787.559	170.068.928
Intensidad exportadora (4)	%	--	28,3	28,8	29,7

PYMES (menos de 250 empleados)

VARIABLES BÁSICAS	UNIDAD	2011	2012	2013	2014
Número de empresas	Unidades	128.422	120.726	190.252	187.634
Cifra de negocios	miles €	275.045.485	266.756.634	252.306.096	254.734.476
Producción	miles €	256.665.949	240.607.403	238.174.858	241.116.618
Valor Añadido (VA)	miles €	70.433.077	67.447.460	66.472.699	66.716.239
Ocupados	Unidades	1.402.074	1.307.611	1.321.803	1.294.144
Tamaño medio (1)	Unidades	10,9	10,8	6,9	6,9
Remuneración por asalariado	miles €	31,9	32,2	32,5	32,6
Productividad (VA/ocupados)	miles €	50,2	51,6	50,3	51,6
Coste Laboral Unitario (2)	%	63,5	62,3	64,7	63,2
Intensidad Inversora (3)	%	8,4	10,4	7,7	9,0
Exportaciones	miles €	--	59.984.762	61.572.967	63.738.804
Intensidad exportadora (4)	%	--	22,5	24,4	25,0

GRANDES EMPRESAS (250 empleados o más)

VARIABLES BÁSICAS	UNIDAD	2011	2012	2013	2014
Número de empresas	Unidades	909	850	823	836
Cifra de negocios	miles €	300.001.293	304.227.734	310.044.596	317.187.162
Producción	miles €	270.848.658	269.646.292	280.523.221	288.508.292
Valor Añadido (VA)	miles €	62.772.822	57.969.203	57.995.565	60.830.352
Ocupados	Unidades	647.120	614.661	627.391	637.828
Tamaño medio (1)	Unidades	711,9	723,1	762,3	763,0
Remuneración por asalariado	miles €	48,3	49,4	49,2	49,2
Productividad (VA/ocupados)	miles €	97,0	94,3	92,4	95,4
Coste Laboral Unitario (2)	%	49,8	52,4	53,2	51,5
Intensidad Inversora (3)	%	15,3	17,2	13,7	12,6
Exportaciones	miles €	--	101.327.113	100.214.592	106.330.123
Intensidad exportadora (4)	%	--	33,3	32,3	33,5

(1) Cociente entre el nº de ocupados y el nº de empresas.

(2) Cociente entre la remuneración por asalariado y la productividad.

(3) Cociente entre la inversión en maquinaria y equipo y el VA.

(4) Cociente entre las exportaciones y la cifra de negocios.

FUENTE: INE, Encuesta Industrial de Empresas

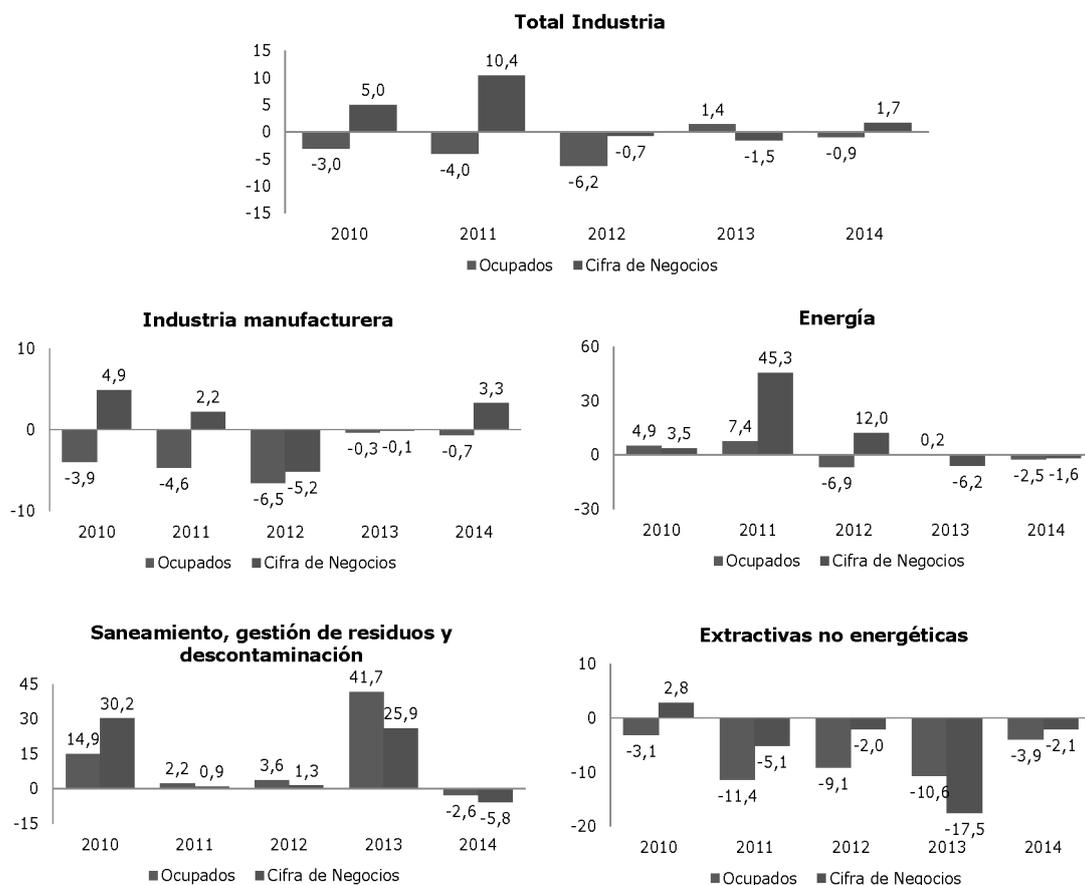
RESULTADOS AGREGADOS PARA PYMES

Las PYMES industriales ocuparon a un total de 1.291.144 personas en 2014, lo que supone aproximadamente el 67,0% del empleo industrial. Su producción alcanzó los 241.117 millones de euros (45,5% del total), mientras que generaron 66.716 millones de euros de va-

lor añadido (52,3% del total de la industria) (gráfico 4 en página siguiente).

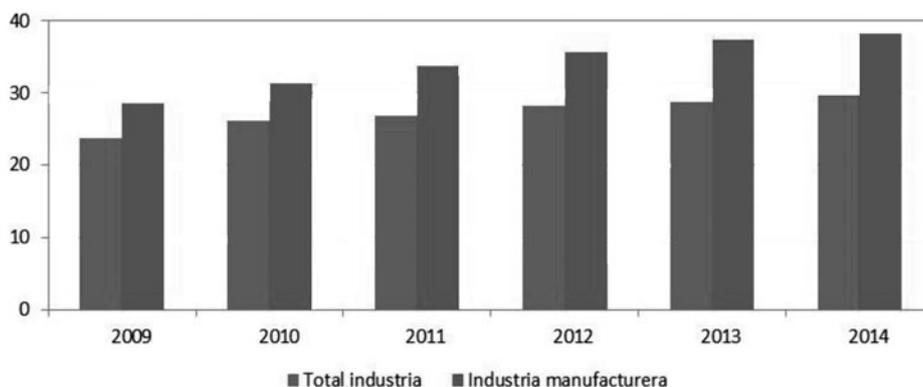
El peso de las PYMES en la cifra de negocios, la producción, el empleo y el valor añadido de la industria muestra una tendencia decreciente en los últimos años. En años anteriores, la fracción que supone su

GRÁFICO 1
EVOLUCIÓN INTERANUAL DE LA CIFRA DE NEGOCIO Y EMPLEO EN LA INDUSTRIA (%)



FUENTE: SG Estudios, Análisis y Planes de Actuación, a partir de datos de la EIAE (INE).

GRÁFICO 2
PESO DE LAS EXPORTACIONES SOBRE EL TOTAL DE VENTAS (%)



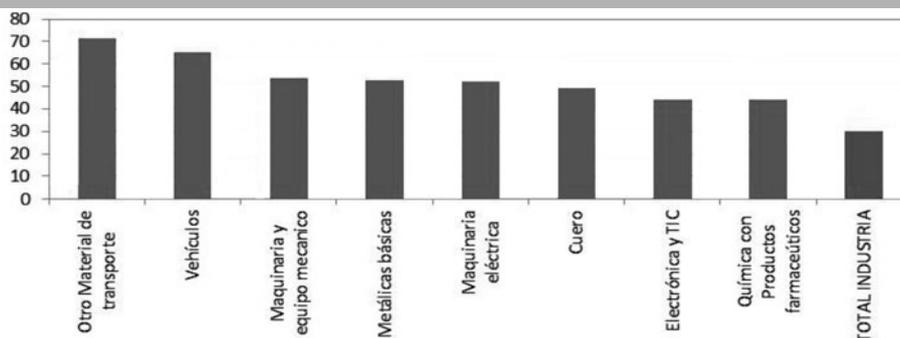
FUENTE: SG Estudios, Análisis y Planes de Actuación, a partir de datos de la EIAE (INE).

valor añadido bruto había disminuido en menor medida, de manera que su déficit de productividad respecto a las Grandes Empresas (GE) industriales se redujo apreciablemente. Por el contrario, en 2014 esta brecha se ha vuelto a ensanchar debido al mayor

aumento de productividad de las grandes empresas (gráfico 5, en página siguiente).

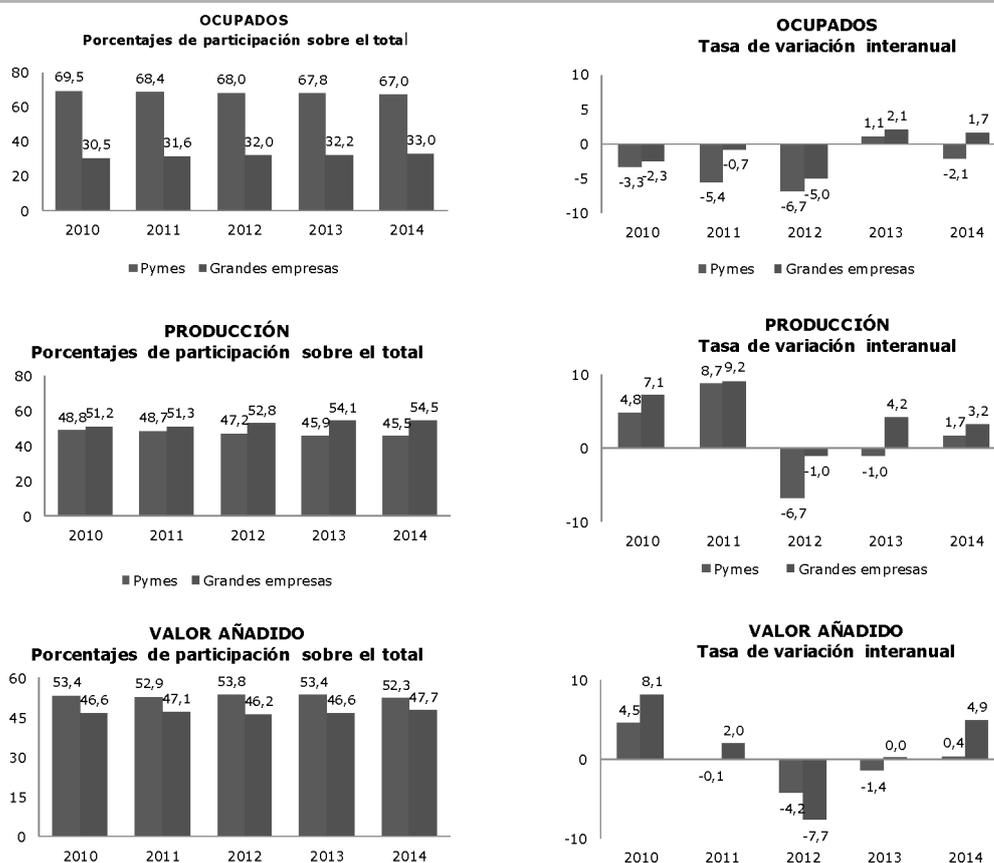
Aun así, la productividad de las PYMES ha pasado de ser la mitad de la de las GE en 2010 a alcanzar el 54,1% en 2014. Por su parte, los costes laborales uni-

GRÁFICO 3
SECTORES INDUSTRIALES CON UN MAYOR PESO DE LAS EXPORTACIONES SOBRE EL TOTAL DE VENTAS (%)



FUENTE: SG Estudios, Análisis y Planes de Actuación, a partir de datos de la EIAE (INE).

GRÁFICO 4
GRÁFICO 4. PESO DE LAS PYMES Y EVOLUCIÓN DENTRO DE LA INDUSTRIA (%)



FUENTE: SG Estudios, Análisis y Planes de Actuación, a partir de datos de la EIAE (INE).

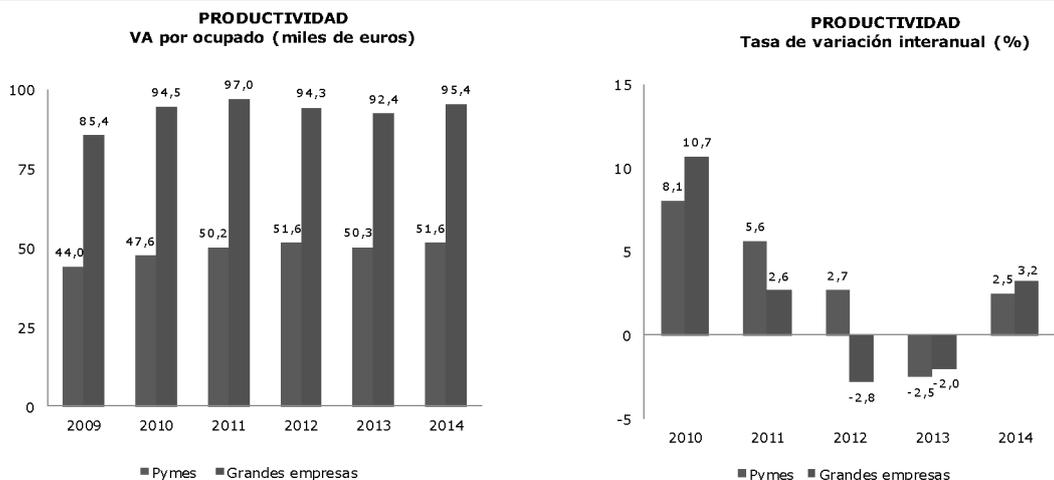
tarios, que llegaron a ser un 28,7% superiores en 2010, han bajado en ese periodo para ser tan sólo un 22,6% superiores a los de las GE en 2014.

Adicionalmente y debido a su reducido tamaño, las PYMES han mostrado problemas de acceso a la financiación en mayor medida que las grandes empresas. La consecuencia ha sido una mayor vulnerabilidad en el periodo de crisis: su empleo se redujo un 26,3% en el periodo 2008-2012 (frente a un des-

censo del 16,8% en el empleo de las grandes empresas), mientras que las caídas alcanzaron el 16,5% para la producción (-10,0% las grandes empresas) y el 20,1% para el valor añadido (frente al 13,1% de las grandes empresas).

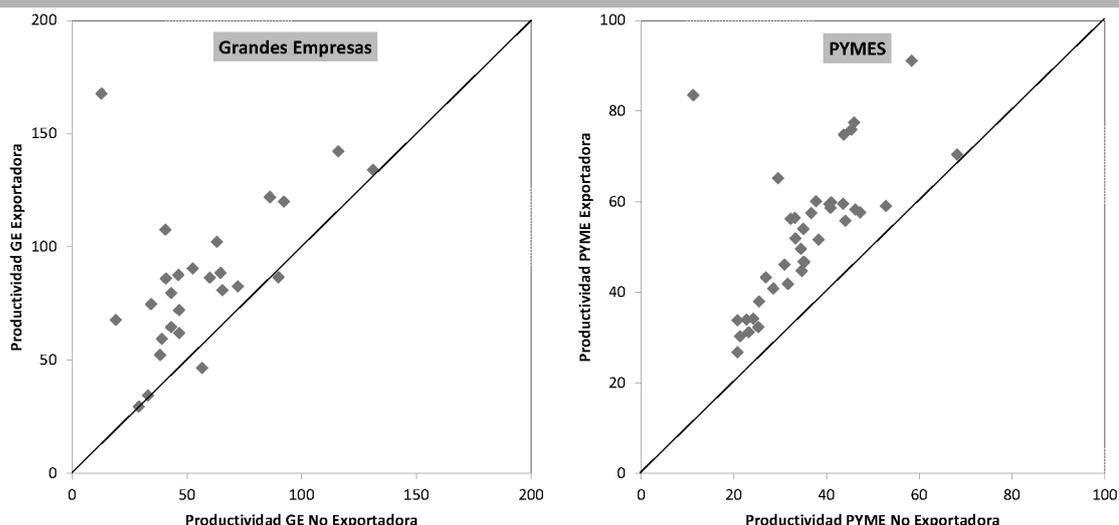
En los dos últimos años, la recuperación también ha sido desigual. Las grandes empresas han empezado a crear empleo en el periodo 2012-2014 (+3,8%) para satisfacer un aumento del 7,5% en la producción

GRÁFICO 5
PRODUCTIVIDAD POR OCUPADO Y SU EVOLUCIÓN DENTRO DE LA INDUSTRIA (%)



FUENTE: SG Estudios, Análisis y Planes de Actuación, a partir de datos de la EIAE (INE).

GRÁFICO 6
PRODUCTIVIDAD COMPARADA EXPORTADORAS VS NO EXPORTADORAS



FUENTE: SG Estudios, Análisis y Planes de Actuación, a partir de datos de la EIAE (INE).

y del 4,9% en el valor añadido. Por el contrario, las PYMES apenas han producido más (un 0,7%), con un descenso en su valor añadido del 1,1% y una reducción del 1,0% en el empleo (6).

De forma general, se puede constatar que la productividad por ocupado (PPO) en las PYMES es inferior (salvo en alguna rama concreta) a la de las grandes empresas. Dicha PPO registró un importante incremento en ambos grupos en 2010 y 2011, como consecuencia del efecto combinado de la destrucción de empleo y el aumento (o mantenimiento) del valor añadido.

En 2012 y 2013, las GE experimentaron una caída considerable de la productividad, que han recuperado parcialmente en 2014. Por el contrario, las PYMES han presentado variaciones más moderadas, de manera que

su VA por ocupado oscila alrededor de 51.000 euros sin mostrar grandes diferencias entre los distintos sectores.

Un posible punto a tener en cuenta en el impacto de la productividad de una empresa es ver si la actividad exportadora ejerce algún tipo de influencia sobre la misma. En el Gráfico 6, se presenta separadamente la productividad para PYMES y grandes empresas, exportadoras y no exportadoras, según las distintas ramas de actividad de la industria manufacturera. Como norma general, al estar una buena parte de la nube de puntos situada por encima de la bisectriz, se puede deducir que dentro de cada actividad, las empresas exportadoras poseen una mayor productividad. No obstante, se puede apreciar que este efecto es más intenso en el caso de las PYMES, donde tan sólo una de las ramas está casi to-

CUADRO 2
PINCIPALES RESULTADOS DE LA EIAE DESGOSADOS POR TAMAÑO Y RAMAS DE ACTIVIDAD (1)

	Número de empresas				Importe neto de la Cifra de Negocios				Producción			
	Niveles		% participación		Niveles		% participación		Niveles		% participación	
	PYMES	GE	PYMES	GE	PYMES	GE	PYMES	GE	PYMES	GE	PYMES	GE
Minerales energéticos	52	6	89,7	10,3	320.632	361.879	47,0	53,0	328.699	354.087	48,1	51,9
Refino de petróleo	4	4	50,0	50,0	56.966	48.273.501	0,1	99,9	59.257	42.043.234	0,1	99,9
Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y a.a.	14.219	25	99,8	0,2	30.048.533	65.090.827	31,6	68,4	20.590.803	54.504.065	27,4	72,6
Metálicas básicas	1.156	46	96,2	3,8	10.170.440	19.466.686	34,3	65,7	10.080.741	17.689.432	36,3	63,7
Productos de minerales no metálicos	7.983	44	99,5	0,5	9.285.246	5.661.703	62,1	37,9	9.109.180	5.597.770	61,9	38,1
Química (incluidos productos farmacéuticos)	3.477	91	97,4	2,6	22.109.587	29.792.994	42,6	57,4	21.391.601	27.533.965	43,7	56,3
Productos metálicos	33.328	43	99,9	0,1	23.825.967	4.981.687	82,7	17,3	23.586.880	4.899.521	82,8	17,2
Maquinaria y equipo mecánico	5.235	40	99,2	0,8	12.384.779	5.824.134	68,0	32,0	12.277.828	5.584.721	68,7	31,3
Electrónica y TIC	2.306	17	99,3	0,7	2.439.425	1.494.011	62,0	38,0	2.375.129	1.530.957	60,8	39,2
Maquinaria eléctrica	1.987	29	98,6	1,4	5.560.818	8.145.465	40,6	59,4	5.445.970	7.332.717	42,6	57,4
Vehículos	1.514	86	94,6	5,4	7.872.137	49.620.787	13,7	86,3	7.877.013	46.207.387	14,6	85,4
Construcción aeronáutica y espacial	69	13	84,1	15,9	1.837.431	5.239.445	26,0	74,0	1.893.406	5.493.548	25,6	74,4
Material ferroviario	74	7	91,4	8,6	361.489	2.253.792	13,8	86,2	375.868	2.249.600	14,3	85,7
Alimentación, bebida y tabaco	27.200	187	99,3	0,7	62.683.372	43.361.079	59,1	40,9	60.573.702	40.689.889	59,8	40,2
Textil y confección	14.363	15	99,9	0,1	8.591.666	1.084.800	88,8	11,2	8.380.780	987.003	89,5	10,5
Madera, muebles y corcho	22.876	12	99,9	0,1	8.765.189	1.258.688	87,4	12,6	8.675.681	1.202.601	87,8	12,2
Papel, artes gráficas y rep. soportes grabados	15.560	27	99,8	0,2	12.160.987	5.537.841	68,7	31,3	12.119.320	5.183.086	70,0	30,0
Caucho y plásticos	4.202	32	99,2	0,8	12.010.033	6.407.978	65,2	34,8	11.640.083	5.879.061	66,4	33,6
Otras industrias manufactureras	9.046	7	99,9	0,1	3.207.803	717.134	81,7	18,3	3.094.226	579.732	84,2	15,8

	PPO		RPA		Valor Añadido				Ocupados			
	(VA/ocupados) (2)		(GP/PR) (3)		Niveles		% participación		Niveles		% participación	
	PYMES	GE	PYMES	GE	PYMES	GE	PYMES	GE	PYMES	GE	PYMES	GE
Minerales energéticos	193,1	37,6	50,1	58,0	193.863	119.038	62,0	38,0	1.004	3.165	24,1	75,9
Refino de petróleo	122,3	115,3	66,4	94,5	22.743	991.280	2,2	97,8	186	8.600	2,1	97,9
Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y a.a.	498,0	509,3	46,7	100,3	6.438.654	13.229.966	32,7	67,3	12.930	25.977	33,2	66,8
Metálicas básicas	58,0	85,9	39,2	53,8	1.430.622	2.865.441	33,3	66,7	24.669	33.372	42,5	57,5
Productos de minerales no metálicos	42,9	85,0	33,4	49,2	2.755.799	1.824.690	60,2	39,8	64.227	21.468	74,9	25,1
Química (incluidos productos farmacéuticos)	86,7	119,8	43,0	62,2	5.876.721	6.043.380	49,3	50,7	67.746	50.452	57,3	42,7
Productos metálicos	41,8	61,7	33,4	42,4	8.256.825	1.426.494	85,3	14,7	197.485	23.134	89,5	10,5
Maquinaria y equipo mecánico	56,0	86,6	39,8	51,5	4.146.294	2.029.767	67,1	32,9	74.017	23.440	75,9	24,1
Electrónica y TIC	49,1	84,3	39,8	47,1	907.935	641.308	58,6	41,4	18.476	7.606	70,8	29,2
Maquinaria eléctrica	54,3	58,6	37,8	47,1	1.562.950	1.518.272	50,7	49,3	28.765	25.897	52,6	47,4
Vehículos	55,9	78,8	37,1	45,8	1.948.695	7.969.010	19,6	80,4	34.868	101.139	25,6	74,4
Construcción aeronáutica y espacial	66,6	100,0	37,2	67,2	253.075	1.618.984	13,5	86,5	3.800	16.192	19,0	81,0
Material ferroviario	73,9	61,8	43,9	64,2	168.119	503.280	25,0	75,0	2.275	8.140	21,8	78,2
Alimentación, bebida y tabaco	47,5	76,7	27,7	39,2	11.610.456	8.567.453	57,5	42,5	244.595	111.636	68,7	31,3
Textil y confección	30,6	34,3	25,4	30,3	2.239.801	321.859	87,4	12,6	73.215	9.378	88,6	11,4
Madera, muebles y corcho	27,3	57,6	26,4	38,5	2.636.521	353.862	88,2	11,8	96.575	6.142	94,0	6,0
Papel, artes gráficas y rep. soportes grabados	42,7	85,0	33,0	52,2	3.652.970	1.375.700	72,6	27,4	85.496	16.178	84,1	15,9
Caucho y plásticos	53,7	83,8	33,7	49,2	3.326.679	2.035.982	62,0	38,0	61.965	24.303	71,8	28,2
Otras industrias manufactureras	35,8	64,5	29,2	39,9	1.217.726	247.468	83,1	16,9	34.003	3.835	89,9	10,1

(1) No se muestran los datos de algunos sectores industriales por secreto estadístico.

(2) Productividad por ocupado (PPO): cociente entre el valor añadido y los ocupados

(3) Remuneración por asalariado (RPA): cociente entre los gastos de personal y el personal remunerado

FUENTE: Elaboración propia a partir de datos de la Encuesta Industrial de Empresas 2014.

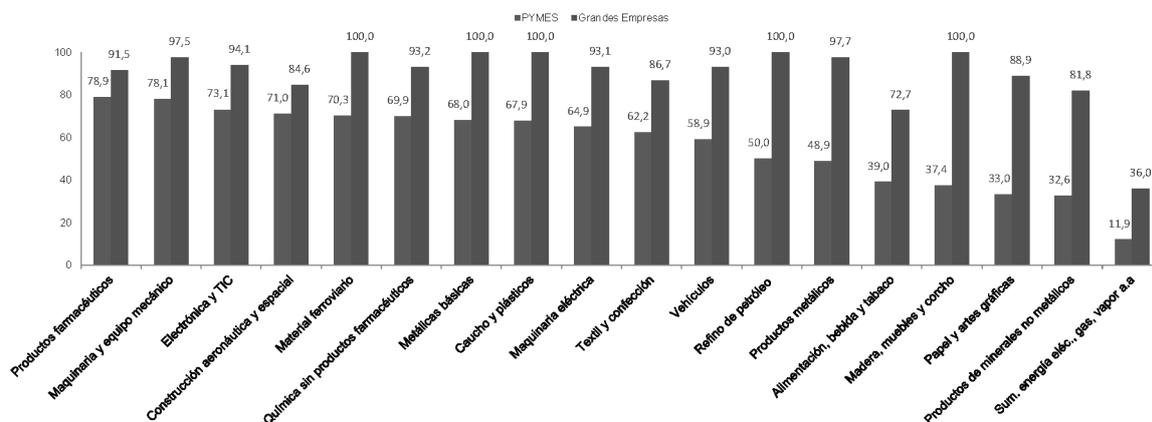
cando la bisectriz, mientras que el resto están claramente separadas.

RESULTADOS DETALLADOS POR RAMAS INDUSTRIALES (RAMI⁷) Y PYMES

La economía española se caracteriza por la eleva-

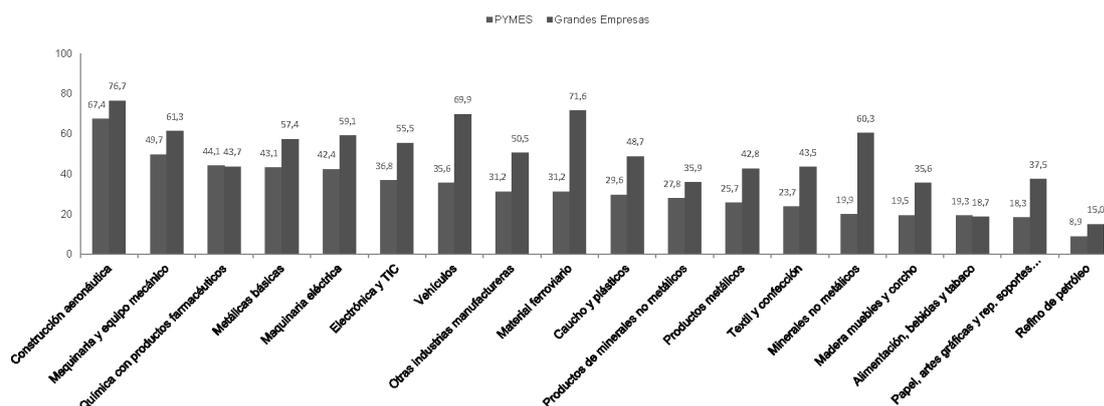
da atomización de su tejido industrial. Según los datos de la EIAE correspondientes a 2014, el 99,6% de las empresas industriales españolas tenía menos de 250 asalariados, daban empleo al 67,0% de los ocupados del sector industrial y generaban el 45,5% de la producción. Existen determinados sectores en los que siendo notable la presencia de las PYMES, el peso de estas en la producción y el empleo es mode-

GRÁFICO 7
PORCENTAJE DE EMPRESAS EXPORTADORAS POR SECTORES Y TAMAÑO (%)



FUENTE: SG Estudios, Análisis y Planes de Actuación, a partir de datos de la EIAE (INE).

GRÁFICO 8
INTENSIDAD EXPORTADORA POR SECTORES Y TAMAÑO (%)



FUENTE: SG Estudios, Análisis y Planes de Actuación, a partir de datos de la EIAE (INE).

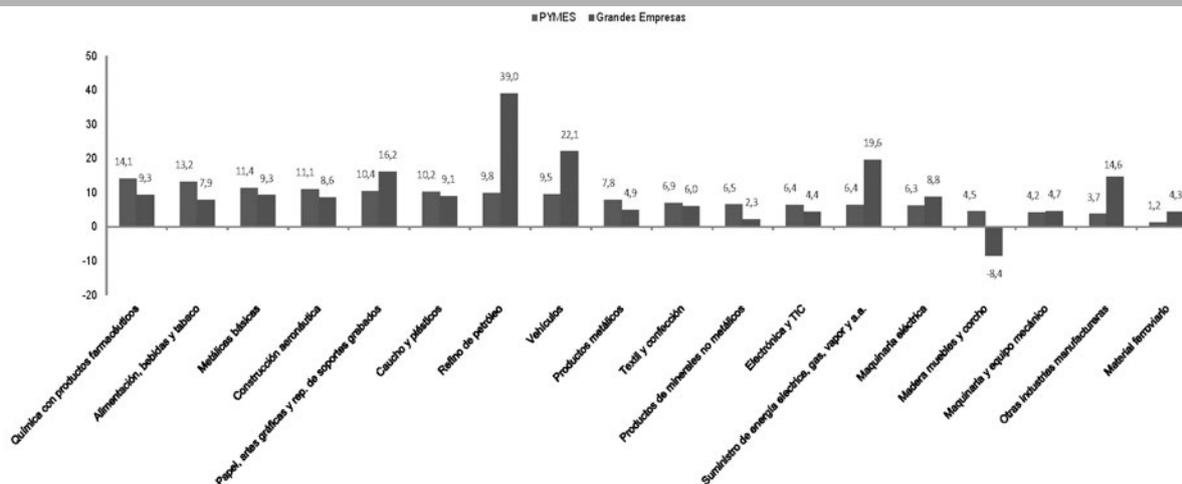
rado. Es el caso del *Suministro de Energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado*, sector en el que las PYMES suponen el 99,8% del total de empresas del sector, sin embargo el peso de las mismas en la producción es del 27,4% y del 33,2% en el empleo. También en este caso se encuentran el sector de la *Construcción aeronáutica y espacial*, siendo la influencia de las PYMES el 25,6% de la producción y dando empleo al 19,0% de los ocupados en el sector; la industria de la *Automoción*, donde el peso de las PYMES es reducido, representando el 14,6% de la producción y el 25,6% del empleo; y el sector del *Materiales ferroviarios* donde las PYMES generan el 14,3% de la producción y el 21,8% del empleo (cuadro 2, en la página anterior).

De forma general, se puede deducir que la productividad por ocupado en las PYMES es inferior a la de las grandes empresas, salvo para las ramas de *Minerales energéticos, Materiales Ferroviarios y Refino de*

petróleo. Además, dicha productividad ha registrado un incremento en 2014, como consecuencia del efecto combinado de la destrucción de empleo y el aumento o mantenimiento del valor añadido.

La actividad exportadora es una actividad realizada fundamentalmente por las grandes empresas. En 2014, el 37,5% de las exportaciones industriales eran realizadas por las PYMES frente al 62,5% llevadas a cabo por las grandes empresas. Asimismo, atendiendo al número de empresas y desagregando por ramas industriales, resulta evidente que para todas las actividades industriales el porcentaje de las grandes empresas que exportan es superior al de las PYMES (gráfico 7). A nivel medio, exportan aproximadamente el 80% de las empresas de mayor dimensión (salvo para el suministro de energía eléctrica, que por la idiosincrasia de su actividad, presenta un dato anómalamente bajo), mientras que sólo lo hacen aproximadamente el 40% de las de tamaño pequeño.

GRÁFICO 9
INTENSIDAD INVERSORA POR SECTORES Y TAMAÑO (%)



FUENTE: SG Estudios, Análisis y Planes de Actuación, a partir de datos de la EIAE (INE).

Si atendemos a la intensidad exportadora podemos observar como las PYMES de ciertas ramas están teniendo un mejor rendimiento exportador que las grandes empresas del mismo. En esta situación se encuentran el sector de *Química (incluidos productos farmacéuticos)* y el de *Alimentación, bebida y tabaco*, sectores donde las PYMES dedican a la exportación una proporción superior de las ventas que las grandes empresas (Gráfico 8, en la página anterior).

Por otro lado, hay que señalar el importante descenso de la intensidad inversora de la industria española en los últimos años. En el periodo 2009-2016 este ratio (cociente entre la inversión en maquinaria y equipo y el valor añadido) ha disminuido 6,5 puntos porcentuales. El descenso se ha producido tanto en las PYMES como en las grandes empresas. No obstante, y aunque el ratio correspondiente a las grandes empresas continúa siendo superior al de las PYMES, la distancia entre ambas se ha reducido considerablemente en los cuatro últimos años. Esto es debido a que la intensidad inversora se ha recuperado en las PYMES mientras que continúa disminuyendo en las grandes empresas. El desglose de los resultados por ramas de actividad permite observar como en determinados sectores las PYMES han superado a las grandes empresas en intensidad inversora. Es el caso de las *Metálicas básicas*, *Productos de minerales no metálicos*, *Química con productos farmacéuticos*, *Productos Metálicos*, *Alimentación, bebida y tabaco* (la intensidad inversora que presentan las PYMES es siempre superior a las grandes empresas, diferencia que se acentúa en 2014), *Textil y Confección*, *Madera, muebles y corcho* (donde la intensidad inversora de las PYMES es estable y se sitúa en torno al 4,5%, pero la de las grandes empresas varía notablemente produciéndose en 2014 desinversión acumulada) y *Caucho y plásticos* (gráfico 9).

CONCLUSIÓN

El análisis de los datos de la EIAE de 2014 refleja un crecimiento de la actividad unido a un descenso de

la ocupación, lo que se ha traducido en un aumento de la productividad del factor trabajo. El proceso de destrucción de empleo llevado a cabo por las empresas industriales en los últimos años, ha sido más intenso en el caso de las PYMES que en el de las grandes empresas. En los dos últimos años, las grandes empresas han comenzado a crear empleo para satisfacer sus aumentos en producción y valor añadido. Por el contrario las PYMES apenas han producido más y han experimentado un descenso de su valor añadido y una contracción en el empleo.

Si atendemos al número de empresas españolas exportadoras, según los datos proporcionados por la EIAE, se ha podido contrastar la existencia de un déficit exportador por parte de las PYMES si las comparamos con las grandes empresas, siendo además generalizado para todos los sectores industriales. No obstante, si atendemos a la intensidad exportadora algunas industrias como la *Química* (con productos farmacéuticos) y la *Alimentación, bebida y tabaco* dedican a la exportación un porcentaje mayor de sus ventas que las grandes empresas del sector.

También se desprende de los datos, un importante descenso de la intensidad inversora en los últimos años, que pone de manifiesto los efectos de la crisis económica sobre los planes de inversión de las empresas industriales, en un contexto de demanda interna débil y con dificultades a la hora de acceder al crédito. El descenso se ha producido tanto en las PYMES como en las grandes empresas, y aunque el ratio correspondiente a éstas continúa siendo superior al de las PYMES, la distancia entre ambas se ha reducido.

NOTAS

- [1] B: Industrias extractivas; C: Industria manufacturera; D: Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado; E: Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación.

- [2] Dentro de la industria manufacturera (sección C de la CNAE), no se contemplan las actividades de la División 19 Coquerías y Refino de petróleo, que se incluyen en el agregado de energía.
- [3] La *energía* comprende las siguientes divisiones de la CNAE: 05 Extracción de antracita, hulla y lignito; 06 Extracción de crudo de petróleo y gas natural; 09.1 Actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural; 19 Coquerías y Refino de petróleo; 35 Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado; y 36 Captación, depuración y distribución de agua.
- [4] El *saneamiento, gestión de residuos y descontaminación* comprende las siguientes divisiones de la CNAE: 37 Recogida y tratamiento de aguas residuales; 38 Recogida, tratamiento y eliminación de residuos; valorización; y 39 Actividades de descontaminación y otros servicios de gestión de residuos.
- [5] Las *extractivas no energéticas* comprenden las siguientes divisiones de la CNAE: 07 Extracción de minerales metálicos; 08 Otras industrias extractivas (piedra, arena, arcilla, sal, etc.); y 09.9 Actividades de apoyo a otras industrias extractivas.
- [6] A la hora de valorar la evolución temporal de los resultados de las PYMEs, hay que tener en cuenta que estos resultados pueden estar sesgados a la baja, toda vez que algunas de esas empresas con un mejor comportamiento pueden dejar de ser consideradas como PYMEs al cruzar el umbral de 250 trabajadores.
- [7] Clasificación sectorial elaborada por el Ministerio de Industria, Energía y Turismo a partir de la CNAE 2009

Raquel Martínez López

