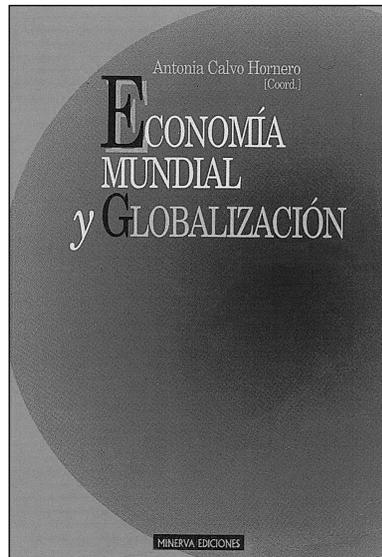


CRÍTICA DE LIBROS



- ◆ ECONOMÍA MUNDIAL Y GLOBALIZACIÓN
- ◆ Antonia Calvo Hornero (coord.)
- ◆ Editorial Minerva Ediciones
- ◆ Madrid, 2003

Durante los últimos veinte años, la economía mundial ha experimentado un proceso de cambio muy intenso y acelerado, fundamentalmente debido a la mayor interrelación económica entre los diferentes países. Este proceso, denominado por la mayoría como globalización y que viene especialmente impulsado por la revolución de las tecnologías de la información y comunicación (TIC) y por la creciente liberalización financiera internacional, está suscitando una gran controversia, no sólo entre los investigadores sino también entre el conjunto de los ciudadanos, debido a las dispares consecuencias que está teniendo tanto en el orden económico como en el sociocultural o el político-institucional.

En este sentido, Europa es probablemente el área de la economía mundial que más mutaciones está

sufriendo, y no sólo como resultado de la globalización sino también por el proceso de integración que se inició en 1957 y que actualmente continúa con la incorporación esta vez de varios países en transición al mercado. Ambos ingredientes convierten a la Unión Europea para el resto del mundo en un gran experimento de carácter regional sobre los efectos positivos y negativos que origina la globalización tal como se ha venido concibiendo.

Así pues, tomando en consideración estos dos ejes centrales, una economía mundial que se globaliza y una integración europea que amplifica la globalización en un escenario regional, se ha elaborado el libro *Economía mundial y globalización*, coordinado por la profesora de la UNED Antonia Calvo Hornero como homenaje a uno de nuestros más insignes economistas,

Manuel Varela Parache. El profesor Varela, además de haber sido el primer catedrático en España de la disciplina Organización Económica Internacional (OEI), como Técnico Comercial del Estado ha ocupado importantes puestos en el Ministerio de Industria y en el de Comercio y ha sido representante español en diversos organismos internacionales como el FMI. La Sociedad de Economía Mundial, a la que pertenece desde su fundación, ha querido homenajearle con este libro, y no sólo por sus indudables méritos académicos sino también, como señala el profesor Rafael Martínez Cortiña en el prólogo, por su enfoque abierto, sencillo y aperturista a las corrientes internacionales más modernas y, sobre todo, por sus múltiples cualidades humanas.

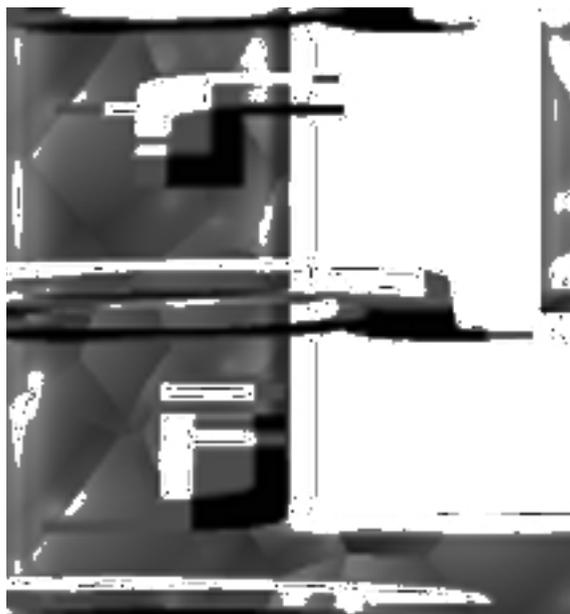
Entre los rasgos generales que identifican el contenido del libro

podríamos citar especialmente tres:

a) Aunque se trata de un libro de economía, su enfoque de carácter estructural implica la consideración de factores de muy diversa índole en el análisis de la realidad. Así, además de los aspectos económicos, los autores de los diferentes capítulos insisten en aspectos históricos, sociales y políticos. De esta forma, su lectura es accesible también para aquellas personas no expertas en cuestiones económicas.

b) Por otro lado, como no podía ser de otra manera en un libro homenaje a un profesor de OEL, hay que destacar el importante papel atribuido en los diferentes capítulos a los acuerdos, instituciones y organismos que conforman las relaciones económicas internacionales

c) Por último, hay que destacar que el libro, lejos de adoptar una posición única en el análisis de la realidad mundial y europea, se caracteriza por una pluralidad de posicionamientos. Esto implica que en el análisis de los diferentes temas tratados nos encontramos con posturas que están de acuerdo con la forma en que se ha enfocado la globalización y la integración europea, posturas eclécticas y posturas totalmente contrarias. En cualquier caso, el contenido de todos los capítulos incluye medidas que puedan contribuir a mejorar en una u otra dirección la realidad que se analiza.



cuestiones monetarias y financieras y que el debate estado-mercado o intervencionismo-liberalismo está llevando «a renunciar a muchas connotaciones de carácter ético que el economista debería conocer para la búsqueda de soluciones menos indiscriminadas y, por tanto, con mayor dosis de acierto respecto a la realidad que se contempla».

Los otros dos capítulos generalistas son el elaborado por el profesor de la UNED Juan Emilio Irazo, titulado «la nueva economía de la globalización», y por los profesores Luis Martínez, de la UCM, y Francisco Galván, de la Universidad de la Laguna, titulado «Repensando la globalización y el desarrollo». Por un lado, el profesor Irazo realiza un análisis histórico-evolutivo de la economía mundial desde la revolución industrial a nuestros días, reflexionando sobre los pros y los contras de la globalización, resaltando «la supremacía del paradigma económico basado en la aplicación de políticas de oferta y estabilidad», es decir, el paradigma neoliberal consagrado en el consenso de Washington, que viene sirviendo de fundamento para la actual globalización.

res universitarios y expertos de algunas instituciones. Los tres primeros capítulos versan sobre aspectos generales de la economía mundial, mientras que los otros seis lo hacen sobre aspectos más concretos, como son: a) los sistemas portuarios y la globalización, b) los movimientos de capital y la liberalización financiera, y c) el comercio internacional.

Los capítulos generalistas comienzan con uno de corte filosófico elaborado por el profesor Joaquín Guzmán, de la Universidad de Sevilla, titulado *La importancia de la ética en la economía*. La oportunidad de abrir el libro con este capítulo es indudable pues desde hace tiempo en la Ciencia Económica se está haciendo hincapié en la importancia de las consideraciones éticas ante la creciente tecnificación y ante una globalización que, al margen de sus ventajas, está dando lugar a un distanciamiento en los niveles de vida de las naciones ricas y pobres. El profesor Guzmán insiste en su capítulo en que no se debe confundir lo económico exclusivamente con las

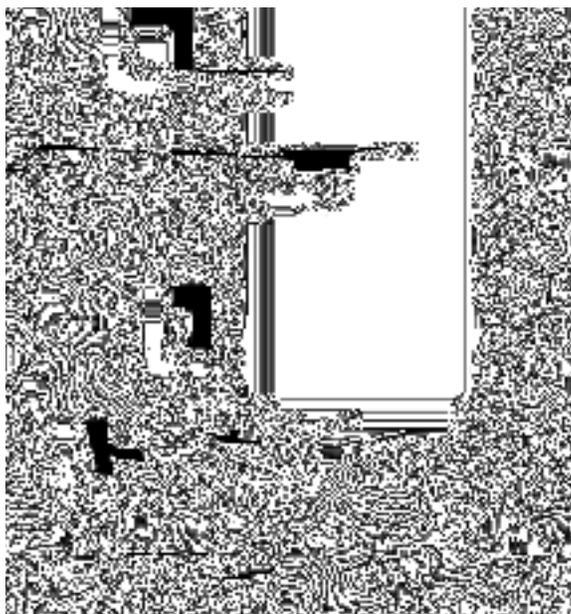
Por su parte, los profesores Martínez y Galván realizan un análisis muy crítico de la globalización actual, partiendo de una revisión del concepto de desarrollo en el pensamiento económico desde Adam Smith, para concluir que «el proceso de globalización, en su doble aspecto de mundialización del mercado y de imposición a escala global de la producción de valor, produce unos efectos en la base social, en la naturaleza en la producción y en la toma de decisiones que se manifiestan ya como problemas de difícil solución». Por tanto, se trata de dos posturas muy

ECONOMÍA MUNDIAL

La primera parte del libro, la dedicada a la economía mundial, está compuesta por nueve capítulos realizados por diversos profesos-

diferentes ante una realidad concreta y muy ilustrativas para ir formando una opinión al respecto.

En cuanto a los capítulos dedicados a aspectos concretos de la economía mundial, el primero de ellos, el elaborado por el profesor Fernando González Laxe, de la Universidad de La Coruña, titulado «sistemas portuarios y accesibilidad marítima», se centra en las transformaciones que está induciendo la globalización en la forma de funcionar que tienen los puertos marítimos en todo el mundo y su necesidad de adaptación a fin de atraer la localización de actividades productivas que sirvan de base para el desarrollo económico. Dado que la mayor parte del comercio mundial se realiza por transporte marítimo, los retos que plantea la globalización a los sistemas portuarios deben ser enfrentados con la dosis de realismo que plantea el profesor González Laxe, hasta el extremo que como él mismo dice «la batalla en el mar se gana en tierra».



LOS MOVIMIENTOS DE CAPITAL

Los dos capítulos siguientes son los dedicados a los movimientos de capital y la liberalización financiera. Concretamente, el primero de ellos, elaborado por el profesor Juan José Durán, de la Universidad Autónoma de Madrid, titulado «*El ámbito institucional de la inversión directa en el exterior y la gobernanza de la empresa multinacional*», explica la importancia de la inversión directa exterior como mecanismo fundamental que tienen las empresas multinacionales para expandirse más allá de sus países de origen y la necesidad de

establecer acuerdos bilaterales y multilaterales que protejan dicha inversión. En este sentido, el profesor Durán hace hincapié en el papel que están teniendo las instituciones multilaterales como la OMC o el Banco Mundial, aunque al mismo tiempo es consciente de que las empresas multinacionales si quieren mejorar su imagen en los países menos desarrollados deben seguir códigos de conducta que pongan de manifiesto que la actividad productiva que realizan no va a lesionar los intereses económicos y sociales de los países de acogida. Por tanto, según el autor, las decisiones de estas empresas deben basarse no sólo en los intereses de los accionistas, sino también en lo que se denomina como *stakeholders* (accionistas, clientes, proveedores, empleados, Hacienda Pública, etc.), algo que, de momento, sólo unas pocas llevan a la práctica.

Por otra parte, el capítulo realizado por Guillermo de la Dehesa, director del Centre for Economic Policy Research, titulado «La libera-

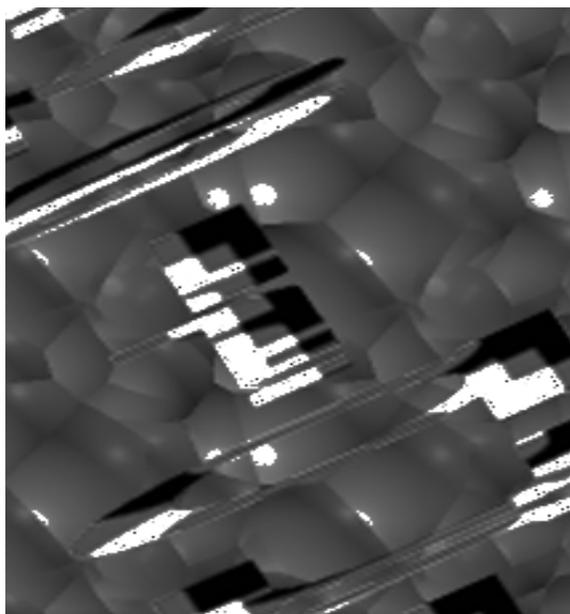
lización de los movimientos de capital y los problemas de la deuda de los países emergentes», se centra en un tema de gran actualidad, el análisis de las causas de las crisis financieras en los países emergentes. Estas crisis, que han sido frecuentes desde el año 1995, cuando se produce el denominado «efecto tequila» en México, se han explicado por el FMI y otros organismos internacionales como consecuencia principal del excesivo endeudamiento de los países emergentes. Sin embargo, el autor del capítulo señala que el problema también está relacionado con la rápida liberalización de los movimientos de capitales a que se han visto obligados estos países para recibir ayuda económica, pues no han tenido suficiente tiempo para crear un marco institucional sólido y elaborar una política económica creíble que enfrentara los riesgos de ese escenario. De hecho, sólo los países que han realizado la liberalización financiera de una forma pausada y secuencial, es decir, los países actualmente desarrollados y algunos emergentes como China, no se han visto gravemente dañados por crisis financieras internacionales.

EL COMERCIO INTERNACIONAL

Por último, esta primera parte del libro la cierran tres capítulos sobre el comercio internacional. En el primero de ellos, titulado «La 9ª ronda de la OMC, ¿una ronda para el desarrollo?», las profesoras de la UNED María Ángeles Rodríguez Santos y Ana Fernández-Ardavin describen, por un lado, las virtudes del comercio internacional para el

crecimiento de la economía mundial y, en particular, para los países en vías de desarrollo, haciendo hincapié en el papel primero del GATT y luego de la OMC. Por otro lado, las autoras realizan un recorrido por el contenido de las diferentes rondas de negociación desde la creación de la OMC y, en especial, de la última Ronda de Cancún. Su conclusión es optimista, pues creen que los acuerdos adoptados en estas rondas mejorarían el crecimiento y desarrollo de los países más pobres, aunque son conscientes al mismo tiempo de que los países desarrollados están poniendo muchas trabas para llegar a unos acuerdos que beneficien a todos.

El segundo capítulo sobre comercio internacional es el realizado por el profesor de la Universidad de Granada, Eduardo Cuenca, titulado «Los mercados de productos básicos: algunos modelos de funcionamiento». Este capítulo, a diferencia del anterior, es muy crítico con la posición de los países pobres en el comercio internacional, pues el intercambio de productos básicos, que es el que más interesa a estos países, se encuentra ante una serie de dificultades, entre las que tiene un papel muy importante la inestabilidad de los precios, influida en gran medida por el proteccionismo de los países desarrollados. Por este motivo, el autor insiste en la necesidad de arbitrar acuerdos multilaterales sobre el comercio de los diferentes productos básicos, algunos de los cuales, ya en vigor, son analizados en el capítulo. Estos acuerdos, según opina el profesor Cuenca, deben tener, siguiendo la filosofía de la UNCTAD, un carácter intervencionista para estabilizar esos precios y mejorar su comercialización.



aunque está en auge y soluciona los problemas de muchas familias de países atrasados, es todavía insuficiente para erradicar la pobreza y, además, requeriría, para una difusión mayor, de un cambio de valores éticos en la economía, en sintonía con lo que planteaba el profesor Guzmán en el capítulo dedicado a cuestiones éticas.

INTEGRACIÓN EUROPEA

El bloque dedicado a la integración europea está compuesto por siete capítulos. En todos ellos se observa que existe preocupación por la forma en la que se está llevando este proceso, sobre todo desde que se impulsó la Unión Económica y Monetaria (UEM) a comienzos de los noventa y ahora que se ha producido una ampliación a gran escala con la incorporación de diez nuevos miembros.

En el primero de los capítulos, titulado «De la independencia a la interdependencia en los procesos de ampliación y profundización de la integración europea», elaborado por el profesor Francesc Granell, de la Universidad de Barcelona, se realiza un breve repaso histórico de la formación de la actual Unión Europea (UE), insistiendo en que éste ha sido un proceso que ha ido superando obstáculos y fortaleciéndose a pesar de las sucesivas ampliaciones y de los progresos en la mayor interdependencia económica. Ahora bien, según opina el autor, en el momento actual existen riesgos evidentes para la estabilidad de la UE como consecuencia de los cambios cuantitativos y cualitativos que va a implicar la incorporación de diez países, ocho de ellos en transición al mercado.

El tercer y último capítulo dedicado al comercio internacional es el titulado «Comercio justo, ¿una alternativa para el desarrollo del sur?», elaborado por el profesor Luis Hernández Mendoza de la UCM. Probablemente, de los tres capítulos dedicados al comercio es el que más claramente insiste en el incremento de la pobreza a consecuencia de la globalización. Según el autor, el comercio internacional en estos momentos beneficia más a los ricos que a los pobres, es decir, estamos ante un intercambio desigual. Por ese motivo aboga por lo que se denomina «comercio alternativo o justo» que sería aquel que «eliminando intermediarios permite a los productores y a sus familias en el Sur recibir una remuneración suficiente por sus productos de sus contrapartes del Norte para lograr un adecuado nivel de vida». A lo largo del capítulo describe cómo funciona este tipo de comercio, cuáles son sus principales instituciones y sus tendencias en el mundo y en España. Como conclusión señalar que esta alternativa al comercio,

El segundo capítulo de esta parte, titulado «La defensa de los intereses nacionales en la Comisión Europea», elaborado por el profesor Ángel Viñas, de la UCM, tiene como tema de fondo uno de los problemas básicos que han persistido desde siempre en el proceso de integración europeo: cómo hacer compatibles los intereses nacionales y comunes de los distintos países. Para ello, se estudia el funcionamiento interno, tanto formal como informal, de la Comisión, institución fundamental de la Unión Europea. Este análisis, realizado por una persona muy conocedora de la Comisión, ofrece una perspectiva diferente y original sobre el proceso de toma de decisiones en Bruselas. La conclusión a que llegamos es que el conflicto entre los intereses nacionales y los generales siempre ha existido; sin embargo, la forma de superarlo hasta la fecha se ha debido principalmente al «arte» de diversos políticos que han tenido la disponibilidad permanente a entrar en numerosos compromisos.

En el capítulo sexto de esta parte, titulado «Nuevas consideraciones sobre la política comercial de la Unión Europea», elaborado por los profesores Antonio María Ávila, de la Universidad Autónoma de Madrid, y Miguel Ángel Díaz Mier, de la Universidad de Alcalá de Henares, se describe cómo funciona la política comercial en la UE a partir de una perspectiva institucional e interdisciplinar. Los autores ponen de manifiesto la dificultad anteriormente mencionada para articular los intereses nacionales con los comunes, lo que les lleva a señalar que, con ciertas matizaciones, esta política carece de objetivos claros, a pesar de que mejoraría el poder de negociación



de la Unión Europea con terceros países.

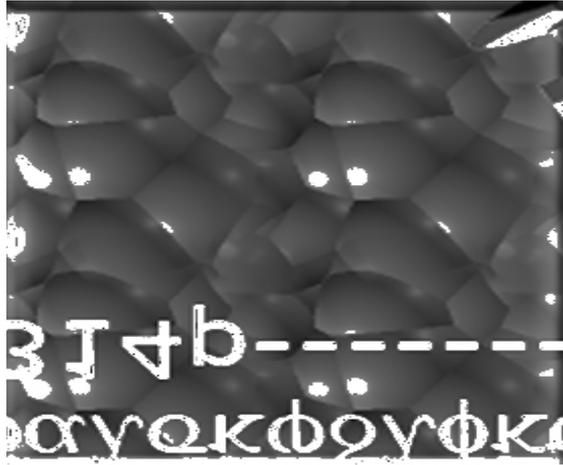
Los capítulos cuarto y quinto versan sobre el Pacto de Estabilidad y Crecimiento (PEC) que se acordó en el Tratado de Amsterdam y que consagraba una determinada disciplina fiscal a partir de la entrada en vigor de la moneda única. En el primero de ellos, titulado «La disciplina fiscal en la UEM: el Pacto de Estabilidad y Crecimiento», elaborado por la profesora de la UNED, Antonia Calvo Hornero, se insiste en la necesidad de su cumplimiento porque evita el azar moral y fortalece al euro. Es más, llega a proponer la necesidad de crear una autoridad central independiente, al estilo del Banco Central Europeo en el área monetaria, que vele por su cumplimiento e imponga sanciones al que no lo cumpla. Por otra parte, el profesor Santos Ruesga, de la Universidad Autónoma de Madrid, en su capítulo titulado «Unión Europea. El Pacto de estabilidad», se muestra muy crítico con el PEC, puesto que cree que supone la subordinación

de la política fiscal a la política monetaria y al objetivo de control de la inflación, olvidándose de las necesidades de la economía real y socavando al mismo tiempo los cimientos del estado de bienestar europeo. En definitiva los dos capítulos ofrecen posiciones antagónicas.

LA EVOLUCIÓN ECONÓMICA DE LA UE

Por último, los capítulos tercero y séptimo de esta parte tratan sobre la evolución económica en la UE. En concreto, en el capítulo tercero, titulado «Convergencia en la Unión Europea: algunas consideraciones», elaborado por los profesores de la UCM, Carmen Ceña y Joaquín Zamorano, se describe como la convergencia nominal que se produce con el acceso a la moneda única ha logrado formar un ciclo común entre los países europeos. No obstante, los autores señalan que persisten problemas en los mecanismos de ajuste para eliminar divergencias, puesto que existen diferentes políticas fiscales y diferentes funcionamientos de los mercados laborales de cada país miembro. Asimismo, se muestran poco optimistas respecto a la convergencia real o a largo plazo, ya que opinan que los factores que favorecen la localización de actividades en el centro de la Unión dominarán a aquellos otros que tienden a la periferia, sobre todo la innovación y la tecnología. Por otra parte, en el capítulo titulado «Situación actual de la Unión Europea: insuficiencias y rupturas», elaborado por la profesora Carmen Wehbe, de la Universidad de la Laguna, se abunda con mucho mayor énfasis en la imposi-

bilidad de la convergencia real, debido a que los efectos negativos de la globalización neoliberal en la que está inmersa la UE no están siendo combatidos con una política regional adecuada que equilibre la distribución espacial de la renta o con una política social que equilibre la distribución personal. No obstante, lo más grave, según la autora, es el déficit democrático que presenta la UE y que la ha convertido no en la «Europa de los ciudadanos» sino en la «Europa de los mercaderes».



En resumen, el libro *Economía mundial y globalización* es una obra en la que se debaten temas de gran importancia para la economía mundial y europea, ofreciendo una perspectiva amplia y abierta que no sólo es de interés para los expertos de economía sino también para todo aquél que le preocupe lo que sucede en el entorno internacional.

■ **Francisco Javier Santos Cumplido**